



сургутская

трибуна

Ежедневная городская газета
Основана в 1934 году

Вашей газете 75 лет

Суббота, 2 октября 2010 года
№185 (12016)

**Подписка
на газету
на 2011 год**

- Стоимость годовой подписки для населения - **800** руб.
- Для льготной категории подписчиков - **550** руб.
- Для предприятий - **960** руб.
- В редакции по адресу: ул. Маяковского, 12а, **со скидкой 50** руб.

Всемирная шахматная Олимпиада
ПО ВЕРСИИ ЭКСПЕРТОВ,
СУРГУТСКИЙ ШАХМАТИСТ НИКОЛАЙ КАБАНОВ
РАЗРАБОТАЛ СОБСТВЕННЫЙ ГАМБИТ...

стр. 6



берегись, провайдер, – пенсионеры идут!
НАТАЛЬЯ КОМАРОВА: «КУРСЫ «ЭЛЕКТРОННЫЙ ГРАЖДАНИН» НЕ ПРЕКРАТЯТСЯ. НА 2011-2012 ГОДЫ МЫ ПЛАНИРУЕМ УВЕЛИЧЕНИЕ РАСХОДОВ ПО ДАННОЙ ПРОГРАММЕ»

стр. 2



культура

«Караван» в театральном оазисе

Вот-вот начнется 11-й театральный сезон в Сургутском музыкально-драматическом театре. Он откроется премьерой пьесы «Караван» по мотивам сказок «Тысячи и одной ночи» в постановке египетского режиссера **Мохамеда Ханаа Метвали** по сценарию польского драматурга **Дороты Метвали**. Творческий союз соединил эту яркую и нестандартную творческую пару почти четыре десятилетия тому назад. Мы использовали счастливую возможность встретиться и побеседовать со столь редкими гостями.

Окончание на стр. 4



Коллаж Леолида Березницкого

в думе города
**Почетных граждан
будет утверждать
глава**

С инициативой передать подобные полномочия от думы главе города выступила городминистрация.

Не исключено, что на эту инициативу повлиял скандальный случай с выдвижением на звание «Почетный гражданин Сургута» художника **Виталия Горды**. Кандидатура Горды, как известно, была поддержана 12 тысячами подписей и одобрена наградной комиссией. Однако депутаты разделились во мнениях, пустились в рассуждения, достоин Горда этого звания или нет. В результате в присвоении звания художнику было отказано из-за недобора голосов.

В администрации считают, что депутаты не должны в подобных случаях устраивать дискуссии, ведь кандидатуру к награде выдвигают горожане. От думы требуется только заверить их выбор.

Думцы в своем большинстве согласились с этим доводом, но высказали ряд замечаний к работе наградной комиссии. Так, например, комиссия выносит кандидатуры на утверждение единым списком, что, по мнению депутатов, неправильно – каждую кандидатуру нужно рассматривать в отдельности, считают они.

В итоге было принято решение передать полномочия по утверждению кандидатур на звание «Почетный гражданин Сургута» главе города, но при этом внести в порядок данной процедуры некоторые технические поправки.

Такая практика, когда почетных граждан утверждает своей подписью глава города, а не дума, используется также в Ханты-Мансийске и Урае.

Дмитрий Карелин



2 000000 035444

осенний призыв

Труба зовет

Первого октября в Сургуте, причем, как и во всей стране, начался очередной призыв в ряды Российской армии и Военно-Морского флота.

По приказу Верховного главнокомандующего, коим по Конституции является Президент России, в период с 1 октября по 31 декабря на действительную срочную службу будут призваны около трехсот тысяч человек.

В отличие от весеннего призыва этого года разнорядка в Сургут пришла более щадящая – сапоги и шинели наденут не семьсот наших горожан, а на сотню меньше. Как объяснил нам военком города **Михаил Бехтин**, эта задача вполне посильная и никаких эксцессов не предполагается. Накоплены определенные людские ресурсы, поэтому призыв пройдет в плановом режиме.

Единственным отличии-

ем нынешнего призыва от предыдущих будет то, что теперь на мандатную комиссию призывники могут прибывать с родителями, которые получат там подробную информацию о степени пригодности своего сына к службе в армии и роде войск, куда он будет призван.

Тем же, кто по какой-либо незаконной причине захочет «откосить» от армии, напоминаем, что по итогам весеннего призыва дела восемнадцати уклонистов переданы в следственный комитет при прокуратуре.

Александр Миронов

СВЕТИЛЬНИКИ!
Постоянное обновление ассортимента!
Каждый месяц новинки!

цена 670р. цена 4562р.

цена 751р.

магазин-город ЛЕВША
ул. Коммунальная, 5
тел.: 22-40-22, 22-37-70
Маршрутка № 34
автобус № 15
(конечная остановка)

«горячая линия» слушает...



На «ГЛ» дежурил
корреспондент
«Сургутской трибуны»
Дмитрий Карелин
Наш телефон 22-04-68
работает с 9 до 12 часов
с понедельника по пятницу
Наш e-mail: gl@stribuna.ru

Лекарство пахнет растворителем

- В аптеке «Фармадом» по ул. Ленина, 61, приобрела упаковку дорогостоящего лекарства за пять тысяч рублей. Принесла домой, оказалось, что в коробке нет инструкции. И запах от флакона подозрительный - пахнет растворителем краски. В аптеке менять лекарство не стали и сказали, что никакой ответственности они не несут. Так ли это?

- Аптека несет ответственность за качество реализуемых лекарственных препаратов и по требованию покупателя обязана представить документ, подтверждающий их качество.

В соответствии с постановлением Правительства РФ от 19.01.1998 №55 лекарственные средства надлежащего качества не подлежат возврату или обмену на аналогичный товар.

В случае, если качество товара вызывает сомнения, покупатель может обратиться в отдел контроля качества лекарственных средств БУ ХМАО-Югры «Информационно-методический центр по экспертизе, учету и анализу обращения средств медицинского применения» с целью проведения экспертизы.

день Интернета

Провайдеры, берегитесь – пенсионеры идут!

Пенсионеры, обучающиеся на курсах «Электронный гражданин», пожаловались на провайдеров губернатору

Как известно, Интернет в Югре чуть ли не самый дорогой по стране, а качество интернет-услуг у нас едва ли не самое плохое. Местные пользователи довольствуются тем, что имеют, и терпят откровенные издевательства со стороны монополистов-провайдеров. Однако на помощь им шагает боевое поколение пенсионеров, готовое влиться в их ряды и бороться за потребительские права.

В четверг сургутские пенсионеры, обучающиеся на курсах по программе «Электронный гражданин», вышли на видеосвязь с губернатором округа **Натальей Комаровой**. Инициатива этой интернет-конференции принадлежала окружному правительству, а сама встреча с пенсионерами-юзерами была посвящена общероссийскому Дню Интернета, который отмечается в последний день сентября.

Наталья Комарова в этот день решила проверить, насколько успешно реализуется в округе региональная программа «Электронная Югра». Именно в рамках этой программы в городах и поселках Югры организовано доступное обучение пенсионеров и других социально незащищенных граждан основам компьютерной грамоты.

«Электронная Югра» работает в округе с 2007 года. Сургут стал одной из основных площадок по реализа-



ции этой программы в округе - в нашем городе обучающий центр «электронных граждан» открылся на базе центральной городской библиотеки имени А.С. Пушкина.

Как говорят сотрудники библиотеки, их первые ученики поначалу боялись подойти к компьютеру, смотрели на него с боязнью. Но лиха беда начало, в ноябре 2009 года учебный центр выпустил первую группу из восьми новоиспеченных пользователей ПК, обращающихся с компьютером на «ты». В феврале нынешнего года дипломы получили еще 17 человек. Сегодня обучение в библиотеке поставлено на поток, а желающих так много, что они выстроились в очередь.

В зале, где был организован телемост, собрались человек тридцать пенсионеров. Оказалось, что Наталья Комарова решила пообщаться одновременно сразу с двумя студиями - сургутской и нижевартовской, но вначале обратилась к сургутянам.

- Каковы ваши впечатления от курсов? - задала губернатор вопрос Сургуту. Ей ответила одна из дипломированных учениц центра **Лидия Фролова**. По ее словам, курсы кардинально изменили ее образ жизни. Она забыла, что такое одиночество на пенсии, завела кучу знакомств в Интернете. И, что немаловажно, став юзером, начала разговаривать на одном языке с внуками.

- **Насколько доступны для вас курсы по цене?** - спросила губернатор.

Выяснилось, что основной курс пользователя ПК бесплатный, а вот та часть, где проводится работа непосредственно с Интернетом, - платная и стоит 800 рублей, что для пенсионеров не всегда по карману. Они хотели бы 50-процентной скидки.

Одна пожилая женщина обратила внимание Натальи Комаровой на действия интернет-провайдеров. Окончив курсы, она приобрела компьютер и захотела подключиться к сети. Провайдер - оператор кабельно-

го ТВ. Для подключения к Интернету он требует, чтобы клиентка одновременно подключилась и к телевидению, причем по самому дорогому тарифу - пакет «Базовый».

- Но зачем мне эти 35 каналов, если я их все равно не буду смотреть? - задала она резонный во-

прос.

С самого начала эфирная связь между Сургутом и Ханты-Мансийском барахлила, а на этом месте вообще испортилась. Картинка задерживалась рывками, а слова выступающих было сложно разобрать. Но Наталья Комарова, по ее словам, все ж таки угадала очередной вопрос, последовавший из сургутской студии: «Не будут ли прекращены курсы по обучению пенсионеров в ближайшем будущем?»

- Курсы не прекратятся, наоборот, на 2011-2012 годы мы планируем увеличение расходов по данной программе, - сказала она.

В завершение общения Наталья Комарова обратила внимание на отвратительную интернет-связь:

- Вы заметили, как нам тяжело общаться? Это говорит о том, что нам предстоит много над чем поработать.

*Дмитрий Карелин
Фото Леонида
Березницкого*

Н
НОВОСТИ

встречи а судьи кто?

Молодежь призвала кандидатов к ответу



В минувший четверг в актовом зале РГСУ прошла встреча представителей молодежных организаций города с кандидатами на пост главы города Сургута.

Желающих пообщаться с кандидатами вживую оказалось

в полтора раза больше, чем планировали организаторы. Вместо ста человек в зал пришли почти полторы сотни. Со стороны кандидатов на дебаты прибыли **Анатолий Вац, Александр Дроздецкий, Олег Поздеев и Алексей Савенков**.

Дабы соблюсти абсолютное равенство перед каждым вопросом, кандидаты тянули жребий и таким образом определяли очередность ответов.

Надо признаться, что молодых людей, которые присутствовали на встрече, интересовали абсолютно все аспекты жизни нашего города и непосредственно самой избирательной гонки.

Со стороны было видно, что далеко не все кандидаты были готовы к откровенному диалогу. В связи с этим ответы одних публика встречала восторженными овациями, а других - настороженным молчанием.

В итоге после двухчасовой беседы все разошлись в хорошем настроении. По мнению организаторов, цель данного мероприятия достигнута. По крайней мере, об этом уже сообщили некоторые блогеры на страницах своих «ЖЖ» и в интернет-сообществах. Те же, кто по какой-либо причине не смог попасть на эту встречу, подробные отчеты о ней могут найти в глобальной сети или одном из следующих номеров нашей газеты.

Коррупция в судебном департаменте

Окружная прокуратура возбудила уголовное дело в отношении заместителя начальника управления судебного департамента ХМАО-Югры **Сергея Билаша**. Этот чиновник, отвечающий за госзакупки, в корыстных целях ограничивал конкуренцию подрядчиков.

Выяснилось, что Билаш, являясь председателем комиссии по распределению заказов на поставки товаров для управления, чинил препятствия для одних участников торгов и благоволил к другим. Так, например, он незаконно заключил серию контрактов на 90 млн. рублей с фирмой, которой владеет его супруга. Билаша обвиняют по статье «Незаконное участие в предпринимательской деятельности».

Информационная служба «СМ»



коротко
и ясно

■ **За организацией** терактов в Ставрополе и Пятигорске могли стоять одни и те же люди. Так считают в ФСБ. В пятигорском взрыве, произошедшем у кафе 17 августа, также были использован автомобиль службы такси. В обоих случаях работавшие на машинах таксисты были убиты. **Коммерсант**

■ **1 октября** вступил в силу запрет Центробанка на деятельность пунктов обмена валют: теперь валюту можно обменять только в отделениях банков. Теперь Центробанку предстоит выяснить, насколько формальным было преобразование обменников в банковские отделения. **Коммерсант**

■ **Цены** на баррель нефти в системе электронных торгов биржевой группы СМЕ утром 1 октября поднялись на 42 цента. Теперь баррель WTI с поставкой в ноябре торгуется выше отметки в 80 долларов за баррель. Так дорого нефть не стоила с первой половины августа. **Лента.ру**

■ **Московские** власти отказали оппозиции в проведении акции «День гнева» 12 октября на Тверской площади у памятника Юрию Долгорукому. Организаторам акции были предложены три альтернативных площадки - Болотная площадь, площадь у метро «Улица 1905 года» и набережная Тараса Шевченко. В число требований митингующих входили отставка городского руководства, роспуск Мосгордумы и возврат выборности мэра. **Лента.ру**

■ **Один** из неофициальных кандидатов в президенты Белоруссии, Владимир Некляев, будет привлекать внимание избирателей игрой на гармошке. Такую форму агитации он будет использовать при сборе подписей. «В электричках собираюсь с гармошкой ходить и петь: «Люди добрые! Выберем себе нового президента!» - объясняет он. **Европа.ру**

■ **Министр** внутренних дел Украины Анатолий Могилев 30 сентября объявил о намерении сократить треть личного состава милиции ради повышения зарплат

оставшихся. По словам министра, в настоящее время на Украине работает около 300 тысяч милиционеров, а по его плану через 3-5 лет должно остаться только 200 тысяч. **УНИАН**

■ **Семьи** 27 горняков, находящихся под завалом в шахте Сан-Хосе на севере Чили, подали в суд на правительство страны и компанию San Esteban, которой принадлежит шахта. Как сообщается, родственники требуют выплатить им компенсации в размере одного миллиона долларов США за каждого горняка. **Agence France-Presse**

■ **Накануне** 20-летия со дня объединения Германии, которое будет отмечаться 3 октября, бывший канцлер Гельмут Коль выразил обеспокоенность по поводу усиливающейся тенденции приукрашивать прошлое в ГДР. Коль подчеркнул, что ГДР была неправым государством, и отметил, что того, кто считает иначе, история ничему не научила. **Deutsche Welle**

В преддверии выборов главы Сургута мы решили представить каждого из зарегистрированных кандидатов и ознакомиться с их позициями по самым животрепещущим для города вопросам.

-Вас нельзя назвать публичной фигурой. Известно, что вы занимаетесь антикризисным управлением предприятий. А с чего вы начинали свою деловую карьеру?

- С 1986 года я работал под руководством Д.В.Макущенко в Сургутском райисполкоме, где занимался вопросами землеустройства. Специально учился в Швеции этому новому для того времени делу. Руководил отделом кадастра, отделом по отводу земель. В начале 90-х ушел в частный бизнес: вместе с партнерами занимались поставками в Сургут разных дефицитных товаров. Потом переключились на строительство, предоставляли услуги по ремонту и отделке зданий. В 2000 году я получил лицензию арбитражного управления. Тогда же по предложению администрации Сургута возглавил муниципальное ремонтно-строительное предприятие. Решив поставленные передо мной задачи, через пять лет вернулся в сферу антикризисного управления. В качестве арбитражного управляющего я занимаюсь проблемами обанкротившихся или попавших в сложную финансовую ситуацию предприятий. В первую очередь моя задача - сохранить бизнес, помочь найти новые заказы или новые виды деятельности. Для этого проводим реорганизацию, договариваемся с кредиторами, оптимизируем налоговую нагрузку. Восстановив деятельность, я передаю управление предприятием его собственникам.

- Год назад вы начали активно заниматься партийной деятельностью, стали координатором окружного отделения ЛДПР. Что привело вас в политику?

- Наверное, желание поделиться накопленными знаниями и опытом. Захотелось объединиться с людьми, которые разделяют схожие политические и экономические взгляды, постараться что-то изменить.

- А почему ЛДПР, а не партия власти? Большинство управленцев, как правило, стремится попасть в «Единую Россию»...

- Мне кажется, «Единая Россия» стала напоминать худшие качества КПСС. Если ты занимаешь мало-мальскую должность, значит, обязательно нужно стать членом партии власти. Наверное, это удобно для карьеры, но мне лично такой подход претит. Я считаю, что в партию нужно вступать по политическим

Александр Дроздецкий: «Новый глава Сургута обязан сократить аппарат управления»



убеждениям. ЛДПР мне близка своим либеральным подходом: ты можешь иметь собственное мнение, доказывать правильность своей позиции руководителям партии. Личность лидера тоже имеет значение. Идеи, высказанные Владимиром Жириновским, часто берут на вооружение руководители государства и правительства. На публике он, конечно, трибун, яркий оратор, поэтому СМИ подают его как весьма эмоционального политика, любителя эпатажа. Но те, кто регулярно общается с ним, знают лидера ЛДПР, прежде всего, как мудрого человека, вдумчивого аналитика.

- Вы возглавили окружную организацию ЛДПР на фоне внутренней борьбы и смены некоторых руководителей местных партийных ячеек. В этом году из рядов ЛДПР исключили двух ее представителей в Думе Югры. С чем были связаны кадровые «чистки»?

- Понятие «партийная дисциплина» есть в любой партии. Члены партии должны вести активную работу на местах. Выполнять решения центрального аппарата партии, регионального координационного совета, отстаивать интересы избирателей. Наши депутаты в окружной Думе (Малышев и Кошиль) отстранились от выполнения данных установок, дистанцировались от рядовых членов партии, стали больше заниматься меркантильными интересами в угоду лишь узкому кругу лиц, что противоречит уставным нормам и нормам партийной этики. А при голосовании по кандидатуре губернатора Югры проигнорировали позицию партии. Их вызвали на беседу в Москву. Они не сделали из нее правильных выводов и в результате покинули ряды ЛДПР. Что касает-

СПРАВКА.

Александр Александрович Дроздецкий баллотируется на пост главы г.Сургута от Либерально-Демократической партии. Ему 51 год, в Сургуте проживает с 1986 года. С 2000 года работает арбитражным управляющим. Имеет два высших образования. Закончил факультет землеустройства Омского сельскохозяйственного института и юридический факультет Тюменского государственного университета. Член ЛДПР с 2009 года. Возглавляет Ханты-Мансийское региональное отделение Либерально-Демократической партии. Женат. Воспитывает сына и дочь.

ся организаций на местах, руководители сменились там, где не велась должным образом политическая работа, искусственно «раздувалась» численность членов партии и не выполнялись поручения вышестоящих органов.

- Почему вы согласились баллотироваться на пост главы Сургута? Какой результат посчитаете для себя приемлемым?

- У нас есть такая практика: если не найден подходящий кандидат, способный не просто участвовать в выборах, а серьезно конкурировать с представителями других партий, тогда руководитель региональной организации должен выставить свою кандидатуру. Я посчитал, что с учетом имеющихся знаний и опыта имею неплохие шансы на выборах главы Сургута. Для нас приемлем любой результат, повышающий авторитет ЛДПР среди избирателей.

- Наблюдая со стороны, кажется, что партийные кандидаты на должность главы Сургута очень пассивно проводят свою избирательную кампанию. Почему вы не рекламируете себя?

- Сегодня финансовый ресурс кандидатов от оппозиционных партий не настолько велик, чтобы продолжительный период вести активную агитационную кампанию. Поэтому все основные мероприятия откладываются на более близкие к дате выборов сроки, чтобы наша программа и политические лозунги были свежи в памяти избирателей. Мы работаем в коллективах, организуем встречи с горожанами во дворах, обсуждаем жилищные проблемы. Кроме того, наши представители в избиркомах контролируют ход избирательного процесса с тем, чтобы соблюдался закон и кандидатам предоставлялись равные права.

- Можете ли вы определенно сказать, кто ваши потенциальные избиратели?

- В поисках поддержки избирателей я делаю ставку на здравый смысл тех людей, которые своим трудом и стараниями до-

очередь необходимо направлять городские финансы в ближайшие годы?

- Прежде всего, на стимулирование создания новых рабочих мест и поддержание действующей инфраструктуры. Надежное теплоснабжение, чистая вода, качественные дороги - без этого сургутяне уже не могут обходиться. Сургут должен стать более комфортным для проживания, чтобы сюда хотелось возвращаться. Сегодня тормозом развития является не только дефицит бюджета, но и нерациональное использование имеющихся ресурсов. За выделенные средства нужно более жестко спрашивать. За каждым действием или бездействием администрации должна стоять персональная ответственность конкретного чиновника.

- И как вы предлагаете повысить КПД работы местных чиновников?

- Новый глава Сургута обязан сократить аппарат управления. С той работой, которую сегодня выполняют 10 клерков, при наличии компетентности и добросовестного отношения к делу вполне могли бы справиться два-три специалиста. Сейчас из-за большого количества чиновников невероятно «раздут» документооборот. Есть же законы, сложившиеся из практики, что на 10 тысяч человек необходимо 100 сотрудников аппарата управления. Просто этому соотношению надо соответствовать. Я помню времена, когда в одном Доме Советов находились горкомы КПСС и ВЛКСМ, городской и районный исполкомы. И всем хватало места! С тех пор аппарат управления вырос настолько, что одна городская администрация уже не помещается в нескольких зданиях. При этом регулярно говорится о сокращении функций местного самоуправления. А где же сокращение чиновников?

- Какие вопросы городского хозяйства можно решать эффективнее?

- Меня не устраивает, что укладывать дороги асфальтом у нас начинают в сентябре, в сырую и холодную погоду. Это вопиющее нарушение технологии! Говорю об этом со знанием дела, поскольку в свое время работал и на асфальтобетонном заводе, и в строительстве. Бюджетные деньги тратятся вопреки здравому смыслу, потому что в следующем году снова понадобится ремонтировать эти участки. Виноваты в такой ситуации не столько строители, сколько чиновники, которые с большим опозданием формируют муниципальный заказ и проводят тендеры. Не устраивает меня и то, как зимой убирают снег на дорогах. Прошелся грейдер по автомагистрали и вроде дело сделал. А то, что параллельно

нужно проезды почистить, никто не подумал. В результате автомобили просто не доезжают до дороги, буксуют в сугробах при выезде из дворов. Спрашивается: тот, кто планирует и заказывает эти работы, чем руководствуется?

- Нужно ли пересматривать межбюджетные отношения между муниципалитетами и округом?

- Конечно, в Сургут больше должно возвращаться бюджетных денег. Сколько? Надо считать. А потом убеждать округ и договариваться. Возможно, самым правильным в межбюджетных отношениях будет нормативный подход: финансирование территории, исходя из численности населения, обеспеченности теми или иными учреждениями. Если в Ханты-Мансийске, в котором проживают 70 тысяч человек, построены два ледовых дворца, а в 300-тысячном Сургуте пока ни одного, наверное, это перекос. Хотя местная администрация в этих вопросах сама недорабатывает. Разве округ виноват в том, что у нас до сих пор нет современного дворца бракосочетания? Десять лет мы его строим, продолжая регистрировать браки в приспособленном помещении жилого дома. Что получается? Когда была возможность, проблемой не озаботились, потом замахнулись на мега-проект, да деньги кончились. Сейчас снизили проблему на окружной бюджет, и стройка осталась замороженной.

- Гости Сургута считают, что у нас астрономические цены на многие товары и услуги. С чем это связано?

- Есть проблема в аппетитах наших предпринимателей. И в торговле, и в производстве мало кого интересует рентабельность менее 100%. Может быть, местный бизнес ориентируется на нефтяников? Наверное, это идет еще со времен 90-х годов, когда бешеными темпами шла инфляция и банки давали кредиты под сумасшедшие проценты. Чтобы их вернуть, предприниматели взвинчивали цены на свои товары. А поскольку конкуренция на рынке у нас слабая, привычка к огромным наценкам сохранилась. Мы любим приводить в пример Европу, так вот там самая годовая рентабельность - 10%, а есть и еще меньше. Со временем и наши бизнесмены поймут, что 10-15% - это нормальный доход.

- Что бы вы хотели пожелать сургутянам независимо от исхода предстоящих выборов?

- Я желаю, чтобы в ближайшие годы в городе наконец-то открылись долгожданные культурные и спортивные центры, дворец бракосочетания, современная станция юннат. Хочу, чтобы Сургут стал более комфортным для проживания и привлекательным для инвестиций. А чтобы новый глава города и его команда лучше представляли проблемы и чаяния сургутян, я призываю разные общественные и политические группы регулярно обсуждать вопросы городской жизни независимо от избирательных кампаний.

Затисала
Александр Тубский
Фото Леонида
Березниченко

«Караван» в театральном оазисе

Окончание.
Начало на 1-й стр.

- Вы впервые оказались в Сибири? Что вы ожидали здесь увидеть, что слышали о нашем крае и оправдались ли ожидания (климат, город, люди)?

Мохамед: Да, мы впервые в Сибири и в России вообще. Чем больше я здесь нахожусь, тем больше убеждаюсь в том, что климат здесь довольно сложный. В Египте высокое, звездное, чистое небо, а здесь, глядя на небо, мне кажется, я могу дотянуться до него рукой, тронуть облака. В Египте относительно ровная температура, в Сургуте же погода может резко перемениться и в течение суток можно наблюдать почти все времена года.

Дорота: Я представляла, что Сибирь - это бесконечная, мощная тайга, такая же притягательная и бескрайняя, как пустыня. Только много зелени, вокруг обычного современного города - лес. И я увидела все это в Сургуте - совершенно прекрасную природу, отличную от Польши и Египта.

Мохамед: Если бы Тамара Никифоровна (Лычкатая. - Прим. автора.) предложила мне приехать в разгар зимы, я бы наверняка отказался, на тот момент я был не готов к таким климатическим условиям. Но теперь, если пригласят на постановку, - с радостью соглашусь. Теперь готов приезжать сюда в любое время года, у нас здесь есть друзья, коллеги, единомышленники.

- Не мешает ли в работе языковой барьер? Ваши ощущения от русского языка? Как он для вас?

Мохамед: Безусловно, есть свои трудности при работе с переводчиком. В нашей работе используется определенная терминология. Но мне очень помогает знание польского языка. Самое главное, что я сам актер. Ведь существует язык профессиональный - язык эмоций.

Свои ощущения от русского языка я могу выразить только сейчас, по истечении месяца. Я слышу, как говорят актеры, и начинаю чувствовать, насколько он певуч



и музыкален, русский язык. Я очень люблю поэзию Владимира Высоцкого. Когда я слушаю его песни, не понимаю, о чем идет речь, но чувствую то, что он хочет мне сказать.

- Расскажите о готовящейся премьере «Каравана» в Сургуте. Как родилась идея, когда был написан сценарий, где впервые поставлен спектакль? И что изменится в постановке для СМДТ?

Мохамед: Мы встретились с русскими коллегами на фестивале. Вскоре нам предложили поработать здесь, поставить «Караван».

Дорота: Пьеса была поставлена более пяти лет назад в Польше. Я осталась не удовлетворена. Приехав в Сургут, я переписала сценарий на 50%, учитывая специфику русского языка, его мелодичность. Я редактировала, чтобы не нарушить природу языка. Правила тексты, учитывая индивидуальность актеров. Получилась совершенно другая пьеса, с совершенно иными смысловыми акцентами.

- Приходилось ли вам работать в русских театрах? И каковы впечатления от СМДТ?

Мохамед: Я первый раз работаю с русским театром.

Мне нравятся в этом театре система и режим работы театра, подготовка актеров, слаженность работы служб творческих, технических. Здесь хорошие актерские традиции. У коллектива театра большой потенциал. Я видел два спектакля в Сургуте: последний из них - «Гипербореи. Начало мира» Владимира Матийченко. Это очень-очень интересная работа. Именно этот спектакль приглашен на 22-й Каирский международный фестиваль экспериментальных театров. Именно «Гипербореи. Начало мира» будут открывать фестиваль в помещении Национальной оперы.

- Путь в профессию: как случилось, что, окончив политехнический университет, уже будучи экономистом, Дорота пришла в журналистику, стала сценаристом?

Дорота: У нас в Польше есть традиция за три дня до Пасхи уезжать на реколекции, где нас знакомят с историей религии, традициями католической церкви. Мне было 17 лет, и я поехала с молодежью послушать эти лекции, будучи абсолютно не религиозным человеком. После начались проблемы. Нас предупредили, что мы не получим атте-

стат, не поступим в высшее учебное заведение. Но меня спасло то, что директор школы была очень хорошим человеком. Аттестат мне дали, а уже друзья моих родителей приняли меня в политехнический университет. Но я не любила экономику. Уже позже я поступила на вечернее отделение филологического факультета. Потом жизнь изменилась.

Мохамед: Она встретила меня... (смеется).

Дорота: Изначально я писала рассказы, но после встречи с Ханаа отдала предпочтение театру. С этим искусством меня связала любовь к

мюзиклу «Аня» по мотивам детских книг Люси Мод Монтгомери.

Мохамед: Дорота всегда играет с текстом: это ее характерная особенность как сценариста.

- Как случилось, что встретились люди абсолютно разных культур, веры, традиций и у них сложилась семья и многолетний творческий союз? Много ли было препятствий? И как вы преодолевали разногласия?

Дорота: Все произошло, как в фильме. Он жил в Варшаве. Я жила в местечке Познань. Приехала в Варшаву. Так случилось, что на вок-

каких препятствий не было. Конечно, был такой момент, когда мне говорили соседи, друзья: если хочешь местечко в раю, твоя жена должна принять ислам. На что я ответил: «Я думаю, что в ее раю найдется для меня место!». Дорота дала мне главное - возможность более полно постичь и окунуться в европейскую культуру, расширила мой кругозор.

- У Мохамеда Ханаа за плечами четыре вуза: два окончены на родине, в Египте, и два - в Польше? Расскажите, что вас побуждало постоянно учиться?

Дорота (смеется): Дети отвечали тогда на вопрос о роде занятий отца: папа ничего не делает, он только учится!

Мохамед: Я получил свою первую степень в Академии искусств на актерско-режиссерском факультете в Каире. Затем была киноакадемия по специальности «сценарист и режиссер», также в Египте. В варшавском университете, институте востоковедения получил третью, высшую степень, занимаясь специальной теорией польской и арабской литературы. И четвертое образование - в польской Театральной академии, где я получил докторскую степень: меня всегда интересовал традиционный театр. Самое важное для меня, конечно, образование режиссера драматического театра.

Наши, арабские, традиции намного старше традиций европейского театра. Они идут еще с Древнего Египта, через арабскую культуру и до наших времен. Большое влияние оказала на арабский театр Османская империя: это театры карагос и театр теней. Их приемы мы используем в спектакле «Караван».

- Связаны ли профессии детей с театром?

Дорота: У нас три дочери. Старшая окончила филологический факультет (французский). Она журналист, музыкальный критик. Средняя - художник. Младшая - журналист. Есть своя группа, где она - вокалистка.

Олеся Нилипенко
Фото Леонида
Березницкого



литературе. Я очень люблю творчество Габриэля Гарсиа Маркеса, Гарсиа Лорки, из старых мастеров - Хемингуэя, Стейнберга, польского поэта Милоша, но больше всего Херберта. Сейчас у меня проблема: с собой можно было взять только 20 килограммов багажа, и, естественно, книги пришлось оставить дома. Поэтому я без книг. Что делать?

- Дорота, трудно ли было писать первый сценарий? Сколько времени вы работали над ним? Много ли раз переделывали?

Дорота: Очень трудно и долго - целый год. Это был

зале помогла двум арабам, они знали только немецкий язык и не могли объяснить с официантом. Они попросили проводить их до места, где их ждал друг, который знал польский. Это был Мохамед. Когда меня познакомили с Мохамедом, искра пробежала между нами. Я до сих пор удивляюсь, почему в тот момент отдала незнакомому мужчине с улицы все свои координаты, еще и арабу? (смеется). Это судьба.

Мохамед: Мы очень уважаем любую из религий. Моя семья была готова к тому, чтобы принять Дороту. Ни-

Бурное развитие торговли нужно не столько бизнесу, сколько самим покупателям. Его отсутствие не может принести покупателю хороший сервис, отличный выбор, не говоря уже о цене товара.

Каждому человеку приятно, если что-то делается ради него. Что нового можно предложить требовательному покупателю-северянину в розничной торговле? Качество и высокий уровень обслуживания при доступной цене товара – так решили владельцы одной из крупных торговых сетей Сургута. В ноябре 2010 года на крупнейшей магистрали Сургута откроется новый гипермаркет «РОСТ» площадью более 9 тысяч квадратных метров. Чем будет интересна новая торговая площадка покупателям, рассказал заместитель директора по развитию **Денис Пичугин** в интервью «СТ».

- ПРИ ВСЕЙ НАСЫЩЕННОСТИ СУРГУТА ТОРГОВЫМИ ПЛОЩАДЯМИ КАКЕТСЯ, ЧТО ОЧЕРЕДНОЙ НОВЫЙ МАГАЗИН БУДЕТ ПРОСТО ОЧЕРЕДНЫМ НОВЫМ МАГАЗИНОМ...

- Можно сколько угодно насытить рынок торговыми площадями, но так и не добиться желаемого. Мы стараемся реально оценивать то, что имеем. И такая оценка показала, что потребности Сургута значительно выросли не в количестве магазинов, а в качестве как обслуживания, так и ассортимента товара. Торговая сеть «РОСТ», проанализировав ситуацию на рынке, пришла к выводу, что в Сургуте отсутствует предложение так называемой семейной покупки. Действительно, важность предоставления этой услуги в розничной торговле обоснована тем, что в семьях сургутян, как и по всей России, есть место празднику и отдыху, а также покупке товаров на одну неделю. При семейной покупке важно предложить хорошую цену на такую мелкооптовую продукцию.

- ОТКРЫТИЕ ТАКОГО БОЛЬШОГО МАГАЗИНА, БЕЗУСЛОВНО, ЗНАЧИМОЕ СОБЫТИЕ. НАСТОЛЬКО ВЫРОСЛИ ПОТРЕБНОСТИ ГОРОДА?

- Безусловно, да. Думаю, каждый это ощутил. Многие перестали ходить в магазинчики за углом и киоски. Да, мы до сих пор не избавились от рынков, и многие сургутские семьи их до сих пор посещают, и это, кстати, не есть плохо. Но ведь хорошую привычку ходить в хороший продуктовый магазин приобрел, по-моему, каждый житель Сургута. А, как известно, наши желания все время меняются. Люди уже выбирают супермаркеты не только по ассортименту и приемлемым ценам. Здесь «включаются» и другие параме-

РОСТ



тры: удобная парковка, большая или маленькая проходимость покупателей (некоторые люди просто не любят столпотворения у касс в часы пик), выбор той или иной группы товара (в этом магазине много хорошего чая или кофе, а в другом – всегда вкусный свежий хлеб). Мы решили совместить на одной торговой площадке все, что хочется основной массе наших покупателей.

- ЧТО ЗНАЧИТ - ВЫРОСЛИ ПОТРЕБНОСТИ В КАЧЕСТВЕ ОБСЛУЖИВАНИЯ? ВРОДЕ БЫ СУРГУТ УЖЕ ЗНАЕТ, ЧТО ТАКОЕ КРАСИВЫЕ МАГАЗИНЫ С ХОРОШИМ ТОВАРОМ...

- Думаю, многие согласятся с тем, что Сургут стал очень насыщенным и густонаселенным северным городом. И это в том числе отражается и на розничных магазинах. Многие уже принципиально отказываются, например, от походов в магазины в выходные или пятницу вечером по причине большого скопления народа. В нашем новом гипермаркете мы готовы предложить покупателям первое – это пространство и скорость обслуживания. Судите сами, 20 касс обслуживания с высокопроизводительными сканерами для города с населением в 300 с небольшим тысяч человек, по-моему, внушительно. Большая парковка дает возможность удобства как заезда и выезда, так и удобство перегрузки семейной покупки объемом в 30-50 л в багажник своего автомобиля. Мы планируем проведение всевозможных акций, интересных покупателям. В наших магазинах, работающих сейчас, это делать весьма проблематично, поскольку не позволяет общая площадь. В новом магазине, где пространство позволяет это делать, это будет довольно часто. В гипермаркете, кстати, мы хотим представить расширенные группы товаров, те, что отсутствуют сейчас на полках «РОСТа». Сейчас наши площади не позволяют нам физически это делать, а идей для реализации – масса. Большое значение и удобство будет иметь и особая выкладка товара.

- НА КАКОГО ПОКУПАТЕЛЯ

БУДЕТ ОРИЕНТИРОВАН НОВЫЙ ГИПЕРМАРКЕТ?

- Что касается ассортимента, то отмечу, что он по большей части не будет точно таким же, как в других «РОСТах». В новом гипермаркете будет представлен большой ассортимент товара (более 15 тысяч наименований), начиная от продуктов питания, в том числе и собственнотого производства, и заканчивая всем необходимым для дома и семьи. Мы сконцентрируемся на среднем классе покупателей. Мы постоянно изучаем потребительские вкусы. Они слишком быстро меняются, и не знать их при ведении такого бизнеса нельзя. У нас наработана хорошая практика открытости с покупателями. Например, книги отзывов и предложений в торговых центрах весьма популярны. Мы стараемся оперативно откликаться на просьбы наших покупателей. В новом магазине, в котором будет представлена и готовая продукция, наши покупатели будут фактически иметь доступ к цеху производства. Покупатели смогут увидеть, как готовится еда, которую они покупают. Мы активно освоили этот процесс в «РОСТе» на проспекте Ленина. Поняли, что людям эта идея очень нравится: не ради любопытства даже и эстетического наслаждения, а ради понимания чистоты и качества готовой еды, выставленной на прилавки.

- УДОБСТВО И КОМФОРТ – СЛОВА, СТАВШИЕ ПОПУЛЯРНЫМИ В ОБЩЕСТВЕ. ЛЮДИ СТРЕМЯТСЯ К ЭТОМУ ВО ВСЕХ СФЕРАХ ЖИЗНИ. КАК СДЕЛАТЬ УДОБНЫМ ТАКОЮ МАГАЗИН?

- Такой магазин, во-первых, даст возможность жителям города сократить затраты на покупку по времени: сделать недельную и праздничную закупку за одно посещение гипермаркета. Второе – это сократить затраты на покупку при определенной сумме – цены гипермаркета «РОСТ» предполагают работу на скорость продаж и будут ниже, чем в обыкновенных супермаркетах. К тому же здесь мы предложим удобство сервиса по парковке автомобилей, предлагая 460 машиномест. Получить быстрое обслуживание в магазине боль-

шого потока посетителей – вот чего ждут сегодня многие покупатели, для которых очень ценно время. Такой поток будет после окончания рабочего дня с 17.00 до 21.00, а также в выходные дни с 11.00 до 15.00. Для этого запланировано 20 специализированных касс гипермаркета, из них 2 экспресс-кассы для покупателей с небольшим количеством позиций. В новом гипермаркете можно будет с удовольствием провести время отдыха, посетив большую бутиковую зону, food court, ресторан. В торговом зале применена технология зал-склад, что подразумевает более быструю логистику перемещения товара из склада верхнего яруса хранения в торговую зону для покупателей. В целом я бы ставил этот вопрос немного в другом ключе – это будет достойная торговая площадка.

- МОЖНО ЛИ В СВЯЗИ С ОТКРЫТИЕМ ТОРГОВОЙ ПЛОЩАДКИ ТАКОГО ФОРМАТА ГОВОРИТЬ О ПРИНЦИПИАЛЬНО НОВОМ КОНЦЕПТУАЛЬНОМ ПРЕДЛОЖЕНИИ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЯ?

- Для формирования концепции нашего гипермаркета была приглашена консалтинговая компания «Trade Help», во главе с ее управляющим собственником Андреем Калмыковым. «Trade Help» за 15 лет профессионального консалтинга retail выполнила более 30 проектов создания таких торговых комплексов, начиная с компаний «ЛЕНТА Cash&Carry» Олега Жеребцова, гипермаркетов «Эссен» Вадима Махеева, «Центра семейной покупки «Мы» Льва Белкина, оптомаркетов «Арзан» и «Магнум Cash&Carry» в Казахстане и копировавших их последователей: гипермаркетов «Карусель», ТЦ-гипермаркета «Линия», гипермаркета «Магнит» и тд. На сегодняшний день в России, Казахстане успешно работают более 200 корпусов таких гипермаркетов одного формата, имеющего авторскую разработку А. Калмыкова.

- КРАСОТА, УДОБСТВО И КОМФОРТ ВСЕГДА ВЛЕКУТ ЗА СОБОЙ НЕМАЛЕЕНЬКУЮ ЦЕНУ В ОБМЕН НА ЭТО...

- Что касается цен, мы ориентировались на тот факт, что факт выбора товара самим по-

купателем и возможность торговаться – главная причина популярности рынков. При этом кажется, что товар стал дешевле из-за того, что покупатель сам поторговался. На самом деле, суммарная стоимость покупки на рынке 30-40 товарных позиций обходится дороже, но одна позиция при этом доставляет удовольствие тем, что куплена после «торговли» дешево. Поэтому цена товаров в гипермаркете «РОСТ» будет в суммарной покупке ниже, чем на рынках и в супермаркетах г. Сургута. Мы, безусловно, ориентированы на большой объем продаж, который планируем получать за счет скорости товарооборота. Для этой цели и создаются эти условия совершения покупки. Мы заинтересованы в привлечении максимального количества покупателей. Само месторасположение магазина предполагает, что в нем побывает масса покупателей из других городов и населенных пунктов Югры. Мы предложим гостям и жителям города новый подход к собственному производству, сделав его на основе кухни полуфабрикатов и добываясь высокой органолептической вкусовой составляющей в готовой продукции. Мы знаем, что не во всех городах, а уж тем более маленьких поселках, есть возможность приобрести товары в подобных больших продуктовых магазинах.

- ЧТО ИНТЕРЕСНОГО В ПЛАНЕ СОТРУДНИЧЕСТВА МОЖЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ «РОСТ» ПОСТАВЩИКАМ?

- Первое – это объем и планирование роста этого объема из месяца в месяц и из года в год. Второе – возможность выполнить эффективные торговые акции товарами поставщика. Для этого разрабатывается специальная Система активности, которая предусматривает большие промо-места в торцах стеллажей, аллею скидок и хорошее визуальное оформление. Не секрет, что активность поставщиков часто умирает на неэффективных торговых площадках, т.к. они не способны предложить большой объем выклад-

лат на протяжении многих лет. А что касается гостей города, то здесь тоже нет потери актуальности.

- ЕСТЬ ЛИ СЕГОДНЯ У КРУПНЫХ ТОРГОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ВЫБОР ПОСТАВЩИКОВ, КОТОРЫЕ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО ДОСТОЙНО РАБОТАЮТ? МОЖЕТ БЫТЬ, ЕСТЬ ОПРЕДЕЛЕННЫЕ ОЖИДАНИЯ НА РЫНКЕ?

- Мы уже давно работаем со многими постоянными поставщиками. Будем лукавить, если скажем, что есть какие-то особые ожидания в этом плане. С увеличением объемов продаж мы готовы сотрудничать напрямую с производителями. И те производители нашего региона, кто будет вливать средства в модернизацию своих технологических линий, стабильно держать качество товаров при растущем объеме, смогут производить с нами товары под собственной маркой (Private Label) и увеличивать объем сбыта своего товара вместе с растущей сетью «РОСТ»! Это делается для поддержания общей концепции в ценовой политике. Минув посредников в лице официальных представителей или дистрибьюторов, всегда можно, так сказать, сыграть на цене товара и работать по принципу «цена – качество». Конечно, речь не идет обо всей продукции, которая будет продаваться на новой торговой площадке, речь идет о части продукции. Например, большое внимание мы планируем уделить охлажденному мясу. Сегодня этот вид продукции стал популярен, несмотря на его более высокий ценовой порог. Будут специальные охлаждаемые комнаты для этих целей, также будет большая линейка мясных полуфабрикатов. Сейчас данный вид продукции представлен в магазинах «РОСТ», но только в небольших количествах. К тому же мы решили открыть собственную копильню.

- В РАЗГОВОРЕ ВЫ НЕ РАЗПРИЗНЕСЛИ ФРАЗУ «ЕВРОПЕЙСКИЙ СЕРВИС». НЕ БОИТЕСЬ ТАКИХ ГРОМКИХ ФОРМУЛИРОВОК?

- Европейским он называется потому, что в Россию пришли сами форматы подобных магазинов. Это Metro cash&carry, гипермаркеты Real, Auchan, Globus и другие. В мире эти форматы уже показали свою состоятельность и востребованность. Европейский сервис – это в первую очередь комфорт в посещении.

- КАК БУДЕТ ОСТОЯТЬ ДЕЛО С КОНТРОЛЕМ КАЧЕСТВА ПРОДУКТОВ?

- Вместе с поставщиками мы отвечаем за продаваемую продукцию. У нас есть специалисты по контролю качества продуктов. Кроме того, это большая ежедневная работа в первую очередь с поставщиками: здесь и выбор поставщика, и доставка товара в наши магазины, и входной контроль качества свежих товаров, и контроль наличия сертификатов качества товаров по стандартам в России.

- КАК БУДЕТ РАСПРЕДЕЛЕНА ТОРГОВАЯ ПЛОЩАДЬ? ЧТО ЕЩЕ ИНТЕРЕСНОГО НАЙДЕТ ПОКУПАТЕЛЬ В ГИПЕРМАРКЕТЕ?

- Будут арендаторы, будет точка общепита (своего рода ресторан быстрого питания). Обязательно будет детская игровая комната. Здание состоит из двух частей: в одной обязательно будет располагаться «РОСТ», в двухэтажной будут аренда и места общего пользования. Конечно, мы понимаем, что довольно жесткие требования будут предъявляться к арендаторам, но тому есть веские основания – это выдерживание общей концепции торговой площадки и интересы покупателя.

Общая площадь торгового центра – 9 500 кв. метров
Общая площадь гипермаркета «РОСТ» - 5 500 кв. метров
Аренда торговых площадей – более 2 000 кв. метров
Персонал в смену – более 100 человек
Всего персонала – более 250 человек
Общее количество касс обслуживания - 20
Экспресс-кассы (для покупателей с небольшим количеством товара) – 2
Парковка – 460 машиномест

ки товара и яркое эффективное оформление цен этого товара. Соответственно, приоритет будет отдан тем поставщикам, которые предлагают более низкие цены на товар, а также продвигают свою продукцию при помощи различных акций и реклам, с целью предложить покупателям выгодную цену на приобретаемый ими товар. Также мы готовы предложить покупателям товар как в розницу, так и мелким оптом, стимулируя покупку упаковками соков, молока, напитков, сахара, бакалеи, консервации. По-моему, это всегда актуально для тех, кто привык это де-

В последний день сентября в Ханты-Мансийске завершился детский шахматный фестиваль, который проходил параллельно с Всемирной шахматной Олимпиадой.

Дневник шахматной Олимпиады. День одиннадцатый

Россиянки в шаге от золотых медалей



Более ста юных дарований в пяти возрастных категориях приняли участие в этом турнире, который запомнится им на всю жизнь. Помимо соревнований они могли не только своими глазами увидеть всю атмосферу праздника, но и пообщаться с известными гроссмейстерами. Более того, некоторые из них в воскресенье давали сеанс одновременной игры маленьким шахматистам из Югры.

В шахматном фестивале принимали участие ребята в возрасте от восьми лет. Несмотря на юный возраст, схема турнира, очки и призы у них были теми же, что и у взрослых. Поэтому победители и призеры в своих возрастных категориях получили памятные медали, кубки и почетные дипломы соответствующих степеней. Среди счастливиц, которые поднимались на пьедестал почета, оказались и двое сургутян – Александр Лилов стал чемпионом, а Евгений Хисамов был удостоен серебряной награды.

Кроме спортивных наград, абсолютно все участники этого турнира получили в подарок диск с мультфильмом «Югорка и заговор черной королевы».

Что касается Олимпиады, то поводов для радости у нашей команды впервые за много дней было более чем достаточно. Так, первая женская сборная, одо-

лев команду Сербии, фактически стала олимпийской чемпионкой. Теперь, чтобы официально оформить это звание, нашим девушкам в оставшихся двух турах необходимо добыть всего лишь очко или попросту сыграть один раз вничью. Очень хочется верить, что сделают они это уже в ближайшей встрече со сборной Болгарии.

В идеале, нам хотелось бы видеть на женском подиуме все три российские команды. К сожалению, это вряд ли произойдет. Вторая сборная России в девятом туре неожиданно для всех уступила команде из Грузии и со второго места сразу же переместилась на шестое. Впрочем, разница в отставании сейчас очень маленькая, и при удачном стечении обстоятельств «Россия-2» вполне может вернуться в призовую тройку.

Сборная Югры «Россия-3» в этот день встречалась с командой из Франции. Дабы сохранить шанс на удачное

выступление на Олимпиаде, нашим девушкам нужна была только победа. И они ее добились в очень упорной борьбе. Отрадно, что решающий матч выиграла сургутянка Айсылу Якупова. В поединке с Ниной Майсурадзе, играя белыми фигурами, Айсылу сразу перешла к активным действиям и на 41-м ходу добилась красивой победы. Следующим соперником югорчанок будет очень сильная команда из Греции.

Если сургутянки нас радуют, то о сургутянах, выступающих на Олимпиаде, пока такого сказать нельзя. Матч со сборной Англии лучший тому подтверждение. Ничьи Яковенко и Мотылева, а также победа Рублевского были неплохой заявкой на общую победу в матче. Однако Николай Кабанов во встрече с Уэйном Джонсом выглядел крайне неуверенно.

Разыграв не понятный специалистам дебют, он, играя черными, запутал не столько соперника, сколь-

ко себя. Впрочем, в миттельшпиле у него был реальный шанс свести матч к ничейному исходу (а больше от него и не требовалось), но он почему-то повернул игру совсем в другое русло. В результате в эндшпиле Николай окон-

Однако груз ответственности тяжелым бременем лег на их плечи. Команда, видимо, устала к концу Олимпиады. Уже нет той легкости, с которой Непомнящий, Томашевский и Тимофеев громили своих соперников в первых турах.



чительно растерял материальный запас и вынужден был признать свое поражение. А это означало, что команда опять потеряла важное очко. Хочется верить, что в следующем туре, где соперником нашей команды будут колумбийцы, россияне добьются победы и поправят свое турнирное положение.

Вторая мужская сборная России после двух поражений кряду откатилась далеко за черту призеров. Теперь, чтобы рассчитывать на высокое место, ребятам нужно побеждать не только в матче в целом, но и в каждой партии. Это необходимо для того, чтобы в случае равенства очков обойти конкурентов по дополнительным показателям.

Роль лидера на сегодняшний день досталась Евгению Алексею. Именно он – единственный, кто смог одолеть иранского гроссмейстера и принести своей команде победу. Остальные члены команды завершили свои встречи вничью.

Руководство второй сборной по достоинству оценило мужество экс-сургутянина, и в матче против сборной Чили ему доверено место за первой доской.

Как бы то ни было, но все свои надежды в мужских шахматах мы все равно связывали с первой сборной России. В девятом туре ей противостояла победительница двух последних шахматных Олимпиад –

команда из Армении.

Поражение или ничья в этом матче для обеих команд имели бы уже необратимые последствия в борьбе за золотые медали. Левон Аронян всегда был неудобным соперником для Владимира Крамника. К тому же наш гроссмейстер играл черными фигурами, а это означало, что у Ароняна изначально есть преимущество.

Авантюрист в хорошем этом смысле слова, Аронян на этот раз предпочел не рисковать. Прагматично сделав двадцать шесть ходов, он сам предложил Крамнику ничью, которую тот с удовольствием принял.

Александр Гришук и Владимир Акопян тоже знакомы друг с другом очень давно. Поэтому хорошо знают сильные и слабые стороны друг друга. Вероятно, предложить чего-нибудь необычного они так и не смогли, поскольку, разменяв практически все фигуры, согласились на ничью.

Петр Свидлер, которого на этом турнире окрестили не иначе, как «Мистер ничья», наконец-то вышел из шахматной спячки. Разыграв в дебюте свою любимую французскую защиту, он постепенно перешел к атакующим действиям. Габриэль Саргисян, видимо, был уверен, что, играя черными фигурами, Свидлер будет думать только о ничейном исходе, но просчитался. Петр, перехватив полностью инициативу в миттельшпиле, довел матч до победы.

В принципе за победу мог побороться и Сергей Карякин. Ситуация на доске позволяла ему это сделать. Но опытный командный боец предпочел «синицу в руках» и не стал рисковать. Его ничья принесла сборной России не только очень важную победу, но и надежду на олимпийское золото. Следующим соперником нашей команды станет сборная Китая.

Если взглянуть на турнирную таблицу, то становится ясно, что нашей команде сейчас необходимо не только побеждать, но и при этом выиграть максимальное количество партий. По основным и дополнительным показателям сборная России сейчас уступает сборной Украины, которая, в свою очередь, в предпоследнем туре встречается с командой Франции.

От этого матча тоже очень многое зависит при окончательном распределении мест в турнирной таблице. Ведь в случае крупного успеха украинцев они уже будут практически недостижимы.

Фото
Евгения Листюка

Ведущий страницы – Александр Миронов

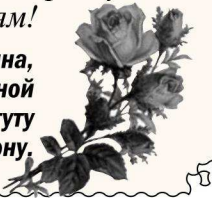




*Уважаемые сургутяне!
1 октября - Международный день пожилых людей!
День пожилого человека стал в нашей стране одним из самых значимых государственных праздников. Этот день — знак большого уважения и внимания к людям старшего поколения, признания их огромных заслуг перед Отечеством.*

Примите искренние пожелания доброго здоровья, душевного спокойствия, счастья, всеобщего уважения, благополучия и долголетия, радости в детях, внуках и правнуках. Счастья вам и вашим семьям!

Т.Н. Османкина,
начальник Управления социальной защиты населения по г.Сургуту и Сургутскому району.



Вернули семью через тридцать лет!

Пути, приведшие пожилых граждан в ряды лиц без определенного места жительства (в просторечье - бомжей), - разные, а жизненная ситуация, в которой они оказались, - одна для всех: нет жилья, регистрации, потеряны родственные связи, нет возможности оформить пенсию и т.д.

У каждого человека своя история жизни - у пожилых граждан она более длинная и емкая. Работа с такими гражданами начинается с восстановления документов, удостоверяющих личность; параллельно идет восстановление трудового стажа, и зачастую, когда готов паспорт, готовы и все остальные документы. Остается только получить пенсионное страховое свидетельство и сдать пакет документов для оформления пенсии. И наш пожилой клиент получает другой статус - он становится пенсионером.

Далее формируется пакет документов на отправку в стационарные учреждения социального обслуживания по постоянному месту жительства. Еще одно очень важное направление работы с лицами без определенного места жительства - восстановление родственных связей. Для пожилых граждан этот пункт индивидуальной программы реабилитации имеет особое значение.

Вот одна из таких историй, которая имеет счастливый конец. В 1999 году к нам поступил шестидесятидвухлетний гражданин И. С 1983 по 1998 годы он отбывал наказание в местах лишения свободы. Сам из Дагестана, почти не говорил на русском языке, поэтому узнать точные сведения о его семье было невозможно. Специалисты начали розыск родственников. На многочисленные запросы ответ, как правило, приходил один - такой гражданин не числится. Наши специалисты не сдавались, упорно продолжали искать и все-таки добились своего! Семья нашлась! В 2009 году приехали сыновья и забрали отца домой. Он их, конечно, не узнал, ведь не виделись они почти тридцать лет! Сейчас И. дома, в Дагестане, проживает в кругу родни. Всего же к постоянному месту жительства отправлены 220 человек. С начала основания центра в дома-интернаты направлены 89 человек. Если учесть, что всего в «Альтернативе» обслужено почти 2,5 тысячи клиентов, то кажется - вроде бы мало. А если вспомнить, что за каждой цифрой стоит конкретный человек...

Людмила Овсянникова,
заместитель директора БУ ИСЦ «Альтернатива»

Старость нужно беречь

В учреждении социального обслуживания ХМАО-Югры «Геронтологический центр» постоянно проживают 250 граждан пожилого возраста. Сегодня их объединяют этот теплый дом и вера в то, что они не забыты обществом, государством. В 2010 году две бабушки отметили здесь 90-летние юбилеи.



варов, санитаров. Жители центра с удовольствием посещают бассейн, занимаются игровыми видами спорта: играют в бильярд, дартс, шашки, шахматы. Наверное, не каждый пожилой человек, живущий в семье, имеющий собственное жилье, может похвастать тем, что посещения выставок, музеев, кинотеатров - обычное для него дело.

Работа с одинокими гражданами накладывается на каждого сотрудника особую ответственность. Много в коллективе молодых специалистов. После окончания сургутского вуза второй год трудится психолог **Сусанна Нанаян**, медицинской сестрой работает **Елизавета Блохина**. Она стала победительницей в номинации «Молодо, зелено, но умело». Конкурс профмастерства ежегодно проводится среди сотрудни-

ков центра. Жизнь устроена так, что не только пожилые люди нуждаются в помощи, защите и общении. Молодым людям тоже не хватает мозолистых бабушкиных рук, отеческого участия, совета и тепла. Нередки случаи, когда отношения между сотрудниками и пациентами центра выходят за рамки служебных. Специалисты приглашают ветеранов к себе домой, как правило, на выходные дни и праздники.

ников центра.

К сожалению, очередь на проживание в геронтологическом центре не уменьшается. 1 октября внесено в календарь праздничных дат, в первую очередь, для молодых и сильных, чтобы привлечь их внимание к проблемам старшего поколения, заставить их задуматься о неизбежной старости...

Наталья Стрельникова,
методист УСО ХМАО-Югры
«Геронтологический центр»

Возраст учебе не помеха

Целая система учреждений разного уровня и направленности призвана решать проблемы старшего поколения.



Одним из звеньев этой системы является учреждение социального обслуживания Ханты-Мансийского автономного округа-Югры «Комплексный центр социального обслуживания населения «Городская социальная служба».

В составе службы - десять отделений, осуществляющих обслуживание населения. Одно из них - отделение дневного пребывания граждан пожилого возраста и инвалидов.

На его базе вот уже пять лет реализуется проект «Универ-



ситет третьего возраста. Образование через всю жизнь». В университете работают пять факультетов: творческой активности, познавательной деятельности, правовой компетентности, физической активности, психологического комфорта.

Университет готов принять всех желающих граждан пожилого возраста и ин-

валидов. Вступительных экзаменов нет, главное - чтобы «студент» был активным и дееспособным. «Университет третьего возраста» носит не столько образовательный, сколько социальный характер. Занятия проводятся в виде лекций, семинаров, круглых столов. Слушатели сдают зачеты, пишут выпускные работы - все, как и в любом другом университете.

В 2009 году прошли обучение 62 пенсионера. Наибольшей популярностью в 2009-2010 учебном году пользуется факультет творческой активности. Особенно нашими посетителями любима студия гильоширования «Фантазия», а также музыкальные коллективы, в частности, хор «Родные напевы». Концертные про-

граммы творческого объединения «Лермонтовка, 9» с нетерпением ждут не только в городских, но и районных общественных организациях и социальных учреждениях. Это, несомненно, заслуга всех участников, а особенно заведующей отделением, педагога по образованию и умелого организатора интересных дел по призванию **Светланы Геннадьевны Тютюнник**.

В предстоящем учебном году предполагается расширить функции университета. Например, планируется цикл лекций по теологии, валеологии с участием студентов-выпускников, а может быть, и преподавателей вуза. В планах - проведение занятий на различных площадках города, а именно в ТОСах, на базе сургутских вузов.

Отделение работает ежедневно с 9.00 до 17.00 (перерыв 13.00 - 14.00), выходные: суббота и воскресенье, телефон для справок - 35-18-28 (ул. Лермонтова, 9).

Осень жизни

Одни ощущают старость в 40-50 лет, другие и в 80 чувствуют себя молодыми. Новый социальный статус человека в старости требует особой поддержки как социальных служб государства, так и просто рядом живущих людей.

В Сургуте празднование Дня пожилых людей не ограничивается только 1 октября. Мероприятия, так или иначе посвященные этому дню, продолжаются весь месяц. В центре

Цель проведения Дня пожилых людей - привлечение внимания общественности к проблемам людей пенсионного возраста, а также к возможности улучшения качества их жизни

социального обслуживания «Сыновья» пожилым людям оказывается необходимая социально-бытовая, вещевая и продуктовая помощь, для них организуются концертные программы, поэтические вечера, экскурсии. По отзывам клиентов, особой популярностью пользуются совместные культурно-досуговые мероприятия с клиентами геронтологического центра, такие как «Вечер отдыха», «Алло, ищем таланты!», «Старость меня дома

не застанет», «День именинника». Такие мероприятия раскрывают таланты, объединяют отдыхающих, согревают душу, заставляют вспомнить самые счастливые моменты жизни, поверить, что «еще не вечер».

Светлана Зубкова,
специалист по социальной работе
приемно-консультативного отделения центра «Сыновья»

прогноз погоды

Воскресенье, 3 октября

Понедельник, 4 октября

утро

день

вечер

3 м/с

761 мм.рт.ст.

Восход 07.17

Заход 18.32

Долгота дня 11.16

утро

день

вечер

3 м/с

760 мм.рт.ст.

Восход 07.19

Заход 18.29

Долгота дня 11.10

Gismeteo.ru

Сургутский государственный педагогический университет

ПРИГЛАШАЕТ

НА КУРСЫ ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ

по предметам: иностранные языки, рисунок и живопись, декоративно-прикладное искусство, массаж, детская художественная студия (с 10 до 14 лет), основы управления малым предприятием, искусство красноречия, речевая коммуникация для секретарей-референтов, атлетическая гимнастика. Начало занятий по мере наполнения групп.

Тел.: 35-98-33, 35-75-27 (доб. 115)

Реклама



Кинотеатр «Аврора»

Ленина проспект, 47, тел.: 20-60-00; mail@ikino.ru; www.ikino.ru

Кинотеатр «Мир»

Ленина проспект, 43, тел.: 20-60-00; mail@ikino.ru; www.ikino.ru

Считать печать

«Российская Федерация

Сургутская

Торгово-Промышленная

Палата

Отдел «Оценки и консалтинга»

недействительной с 28.09.2010 года.

Реклама

Прием частных объявлений

в газету «Сургутская трибуна»

по телефонам: 066 074

Реклама

с 30 сентября по 6 октября

«Легенды ночных стражей 3D»

мультфильм

Совенок Сорен впечатлен рассказами отца-филина о мифическом отряде крылатых воинов и их великой битве с настоящим злом во имя спасения свиного королевства.

Начало сеансов: 11.00, 12.50, 14.40, 16.35

«Уолл-стрит: деньги не спят»

триллер

Гордон Гекко выходит из тюрьмы и, не теряя времени даром, начинает новый путь к господству в финансовом мире, который за время его отсидки стал еще более беспокойным и сумбурным.

Начало сеансов: 20.50, 23.30

«Край»

исторический

Начало сеанса: 18.25

с 30 сентября по 6 октября

«Копы в глубоком запасе»

комедия

Начало сеансов: 11.20, 19.20, 21.30 (большой зал)

«Дьявол»

ужасы

Начало сеансов: 13.30, 17.30, 23.40 (большой зал)

«Морские динозавры 3D»

документальный

Начало сеансов: 15.20, 16.25 (большой зал)

«Монстры»

ужасы

Начало сеансов: 19.10, 23.20 (малый зал)

«Про любовь»

мелодрама

Начало сеансов: 10.40, 17.00 (малый зал)

«Снова ты»

комедия

Начало сеансов: 12.45, 14.50, 21.10 (малый зал)

ИЗВЕЩЕНИЕ

о проведении открытого запроса предложений на право заключения с ОАО «ОГК-4» договоров купли-продажи недвижимого имущества

Открытое акционерное общество «Четвертая генерирующая компания оптового рынка электроэнергии» (ОАО «ОГК-4») извещает о проведении открытого запроса предложений на право заключения с ОАО «ОГК-4» договоров купли-продажи недвижимого имущества в следующем порядке:

I. Организатор запроса предложений: ОАО «ОГК-4».
Почтовый адрес: 119017, г. Москва, ул. Б. Ордынка, дом 40, строение 4, офис 502.
Контактное лицо: Кондратов Дмитрий Алексеевич.
Телефон: 8 (495) 411-50-55 (доб. 4867), email: Kondratov@ogk-4.ru

II. Предмет запроса предложений:
1. Лот № 1 - право на заключение с ОАО «ОГК-4» договора купли-продажи недвижимого имущества:

- Нежилое здание, производственное общей площадью 15942,8 кв.м., этажность – 1, подз.этажность - нет, инв. № 71:136:001:001105510, промзона ГРЭС-2, Корпус объединенный монтажных организаций, пос. Кедровый, г. Сургут, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, Тюменская область, Россия;
- Нежилое здание, общей площадью 58,4 кв.м., этажность – 1, подз.этажность - нет, инв. № 6351, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, Туалет теплый канализационный;
- Нежилое здание, общей площадью 443,8 кв.м., этажность – 1, подз.этажность - нет, инв. № 6351, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, стоянка теплая на два тепловоза;
- Нежилое здание, складского назначения, общей площадью 1160,4 кв.м., этажность – 1, подз.этажность - нет, инв. № 6351, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ-Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2;

- Сооружение, общей площадью 143710,9 кв.м., инв. № 71:136:001:001105220, внутриплощадочные автодороги и площадки базы ТМБ, промзона ГРЭС-2, пос. Кедровый, г. Сургут, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, Тюменская область, Россия;
- Сооружение, протяженностью 1,2 км., инв.№ 6351, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, телефонизация тепломонтажной базы. Минимальная цена Лота № 1 составляет 54 374 671,59 рублей, с учетом НДС.
- 2. Лот № 2 - право на заключение с ОАО «ОГК-4» договора купли-продажи недвижимого имущества:**
 - Сооружение, железнодорожные пути, протяженностью 948 п.м., инв. № 6356, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, путь железнодорожный № 34. Минимальная цена Лота № 2 составляет 1 279 633,38 рублей, с учетом НДС.
 - 3. Лот № 3 - право на заключение с ОАО «ОГК-4» договора купли-продажи недвижимого имущества:**
 - Сооружение, протяженностью 804,6 п.м., инв. № 71:136:001:006984580, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, путь железнодорожный № 11;
 - Сооружение, протяженностью 768,2 п.м., инв. № 71:136:001:006983750, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, путь железнодорожный № 12;
 - Сооружение, протяженностью 768,1 п.м., инв. № 71:136:001:006983760, Россия, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, путь железнодорожный № 13;
 - Сооружение, протяженностью 1071 п.м., инв. № 71:136:001:006983770, Россия, Тюменская область,

- Ханты-Мансийский автономный округ - Югра, г. Сургут, пос. Кедровый, промзона ГРЭС-2, путь железнодорожный № 14.
- Минимальная цена Лота № 3 составляет 6 844 312,74 рублей, с учетом НДС.
- III. Порядок проведения запроса предложений:**
- Прием предложений по цене приобретения предмета запроса предложений (по Лотам) осуществляется с 01.10.2010 г. по 15.10.2010 г. (включительно) в рабочие дни с 9-00 до 18-00 часов по адресу: 119017, г. Москва, ул.Б.Ордынка, дом 40, строение 4, офис 502.
 - Предложение по цене приобретения предмета запроса предложений (в части отдельного Лота) предоставляется претендентом в запечатанном конверте, скрепленном подписью и печатью претендента.
 - К предложению должны быть приложены следующие документы:
 - для юридического лица:
 - заверенные претендентом копии учредительных документов, свидетельства о государственной регистрации, протокола (решения) полномочного органа претендента об избрании (назначении) лица, имеющего право действовать от имени претендента без доверенности;
 - решение соответствующего органа управления претендента, разрешающее приобретение предмета запроса предложений, если это требуется в соответствии с учредительными документами юридического лица (оригинал).
 - для физического лица:
 - копия паспорта претендента;
 - заверенная претендентом копия свидетельства о государственной регистрации (для индивидуального предпринимателя).
 - Организатор запроса предложений вправе без объяснения причин отклонить все поступившие предложения или любое отдельное из них.
 - Настоящее извещение не является офертой, а является приглашением делать оферты.

Зарегистр. Западно-Сибирским управлением Федеральной службы по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия ПИ №ФС17-0820 от 16.11.2007 г.

сургутская

трибуна

Выходит пять раз в неделю: вторник, среда, четверг, пятница, суббота. Газета распространяется по подписке. Индекс 54350. В розницу цена договорная.

Телефоны:

приемная..... 22-04-50

«Мир спорта»..... 22-04-54

бухгалтерия..... 22-04-48

корреспонденты..... 22-04-68

рекламный отдел (факс)..... 51-26-01, 51-26-07

реклама в «Городологии»..... 600-597

отдел подписки и доставки..... 22-04-06

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции. Рукописи не рецензируются и не возвращаются.

И. о. главного редактора Андрей КОЗИН.

Ответственный секретарь Александр КОНЕВ. Редактор «Мира спорта» Александр МИРОНОВ.

Корреспонденты: Дмитрий КАРЕЛИН, Галина БАТИЩЕВА, Олеся ПИЛИПЕНКО, Атанас АТАНАСОВ.

Фотокорреспондент Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ.

Верстка: Аделина ЖДАНОВА, Алена ТЕРЛЕЕВА, Тамара РОГОВА, Оксана ПЕТРОВА.

Корректура: Вера ПОНОМАРЕВА.

Рекламный отдел: Зоя МУЧИПОВА, Ольга САМБУР.

Издатель: ООО «Редакция газеты «Сургутская трибуна». Адрес: 628426, г. Сургут, ул. Маяковского, 12а.

E-mail: office@stribuna.ru Учредители: ООО «Редакция газеты «Сургутская трибуна» и городская Дума муниципального образования город окружного значения Сургут. Адрес: 628400, г. Сургут, ул. Восход, 4.

Сверстано и отпечатано в ООО «Сургутская типография». Адрес: 628426, г. Сургут, ул. Маяковского, 14. Тел. (3462) 22-04-42 (приемная).

Подписано в печать: по графику - 17.00, фактически - 16.30. Тираж 20.092. Заказ №4860

Реклама