



Сургутская Трибуна

Основана в 1934 году

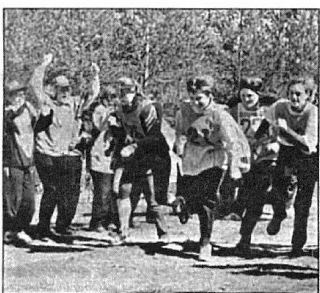
Пятница, 22 сентября 2006 года № 178 (11013)

Ежедневная городская газета



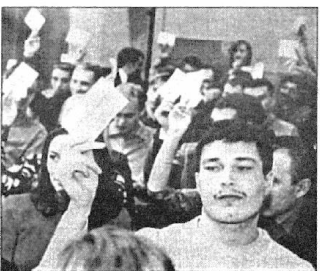
Городское родительское собрание

Вчера в департаменте образования администрации города состоялась встреча с представителями родительской общественности на тему: «Стратегия развития. Проблемы качества образования».



«Золотая осень»

Сегодня на лыжной базе «Сайма» начался легкоатлетический кросс «Золотая осень» в зачет городской комплексной Спартакиады среди общеобразовательных учреждений.



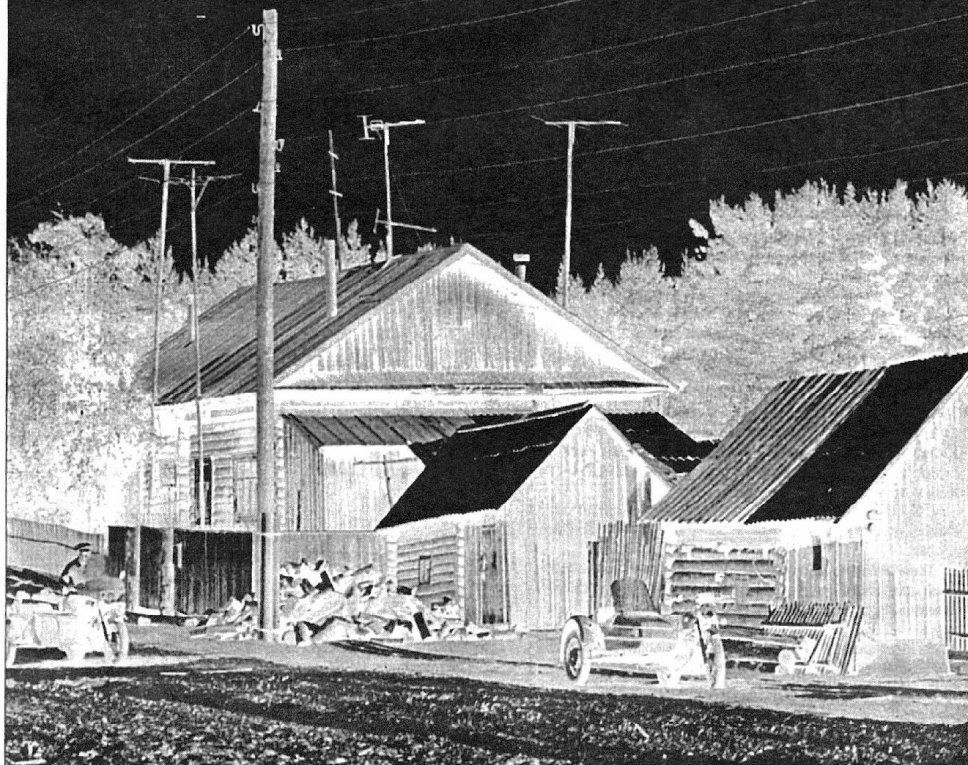
Соберётся работающая молодёжь

Завтра в 10.30 на базе отдыха УБР-2 ОАО «Сургутнефтегаз» состоится открытие VI Слета работающей молодежи Сургута, пленарное заседание.

Тьма пала на район

2 500 жителей Сургутского района трое суток, с 18 по 20 сентября, оставались без электричества.

Подробности читайте на стр.5



Акция продлится до 1 октября!

Можно подписаться
на еженедельную «Сургутскую трибуну»
на 2007 год по цене 2006-го - 360 рублей!

Ждем вас в редакции по адресу:
**ул. Малыковского, 12а,
телефон 22-04-06.**

Курортное агентство «Радунница» ПУТЕВКИ

Лиц. № ГД 01991 от 5.07.02 г.

санатории Башкирии, Урала, Татарстана,
Поволжья, Минеральных Вод, Тараскуль, «Си-
бирь», Белокуриха, Трускавец.

ул. Мелик-Карамова, 64 (напротив налоговой инспекции)
тел./факс: 264-004.

Европа

НОВЫЕ МОДЕЛИ
ЖК
МОНИТОРОВ!

23-53-53, 51-55-55, ул. Островского, 14/2,
пн.-пт. с 10.00 до 18.00, сб.-вс. с 11.00 до 18.00.

ПОГОДА по сведениям СУРГУТСКОГО ГИДРОМЕТЕОБУРО

22 сентября	Ночью и днем переменная облачность, без существенных осадков. Ветер юго-западный, 6-11 метров в секунду. Температура ночью +6, +8 градусов, днем +12, +14 градусов. Давление в течение суток будет падать.
23 сентября	ПО ОКРУГУ переменная облачность, временами осадки, в конце периода преимущественно без осадков. Ветер северо-западный, 7-12 метров в секунду. Температура ночью +3, -2 градуса, днем +4, +9 градусов.
В прошлом	Минимальная температура 22 сентября была зарегистрирована в 1963 году (-5,8 °С), максимальная - в 1957 году (+23,2 °С).

Курортное агентство «Радунница» ПУТЕВКИ

Лиц. № ГД 01991 от 5.07.02 г.

Сочи, Анапа и др. курорты Черного моря,
С-Петербург, Золотое кольцо.

ул. Мелик-Карамова, 64 (напротив налоговой инспекции)
тел./факс: 264-004.

НОВОСТИ

Девиз пожилых - «С песней по жизни»

Совет ветеранов Сургута готовится принять участие в проведении общегородского праздника - Дня пожилого человека, подготовкой которого занимаются социальные службы города.

Согласно сложившейся традиции День пожилого человека станет месячником - отмечать свой праздник пенсионеры будут с 1 по 21 октября. Двадцатидневная программа завершится фестивалем художественной самодеятельности «С песней по жизни», который городским советом ветеранов готовится уже в девятый раз. Музыкально-песенное творчество среди пенсионеров Сургута пользуется популярностью - в городе в настоящее время насчитывается 18 творческих самодеятельных коллективов, состоящих из пожилых людей. Как нам сообщили в совете ветеранов, в этом году ожидается увеличение числа участников фестиваля.

Кроме того, по программе месячника пенсионеры примут участие в выставке поделок в «Старом Сургуте», встретятся с работниками городских музеев, центральной библиотеки и музыкального колледжа, посетят праздничную программу в ДК «Камертон» и целый месяц смогут бесплатно ходить на сеансы в кинотеатр «Аврора».

Сергей Крестов.

Сургутские железнодорожники поезда не бросали

Как сообщило на днях агентство Sea News со ссылкой на газету «Гудок», на Сургутском отделении Свердловской железной дороги по ряду технических причин систематически простаивают товарные поезда. В связи с чем руководитель магистрали Шавкет Шайдуллин якобы выразил крайнее неудовлетворение работой сургутских железнодорожников.

Однако в пресс-службе Свердловской железной дороги, куда мы обратились за комментарием, эту информацию опровергли.

- Ни одного брошенного поезда на магистрали СвЖД в настоящее время нет, все перевозки осуществляются четко по графику, - заявил начальник отдела по связям с общественностью СвЖД Андрей Иванов.

Что касается Сургутского отделения железной дороги, то, по словам начальника пресс-службы, руководство СвЖД, напротив, довольно его работой.

- Коллеги оперативно выполняют свои задачи и по ряду показателей идут вперед, - подчеркнул Андрей Иванов. - Проблемы с локомотивами, о которой говорится в сообщении Sea News, здесь нет.

На Сургутском отделении растут объемы погрузки, динамика роста на сегодняшний день составляет 25 процентов.

- Теоретически мы уже перешагнули допустимые пределы пропускной способности этого отделения дороги, - отметил Иванов. Однако, по его же словам, за счет внедрения новых технологий в управлении СвЖД удалось увеличить пропускные возможности магистрали на 15 процентов, сохранив этим самым оптимальный режим движения.

Дмитрий Карелин.

БЛАГОУСТРОЙСТВО

Сургут - один из самых экологичных городов мира



Сургут признан победителем Международного конкурса «Экологически чистый район территории», прошедшего среди регионов России. Об этом в ходе пресс-тура, посвященного итогам работы в 2006 году, сообщила председатель городского комитета по природопользованию и экологии Ирина Шароховская.

Город получил от учредителя конкурса, Международного экологического фонда, медаль и аттестат победителя. В реестр «Экологически чистый район» Сургут вошел под номером 14. Комиссия оценивала результа-

ты проб атмосферного воздуха, почвы, результаты реализации целевых программ и общий внешний вид. И.Шароховская отметила, что огромная заслуга планомерной работы принадлежит как структурным

здесь появятся малые архитектурные формы - сказочные герои, специальные площадки для скейтбордистов и велосипедистов. Огромные планы у чиновников по поводу парка «Кедровый



Фото Людмила Березинского

подразделениям муниципалитета, так и градообразующим предприятиям.

В ходе пресс-тура журналистам продемонстрировали три сквера и парк, которые практически готовы. В сквере геологов посадят яблони, рябинолистник, спирею, акацию, сирень, боярышник, а вдоль дорог - ивы. Кроме того, идейной составляющей, символом профессии геологов станет композиция из камней, специально заказанных на Урале. В сквере энергетиков недавно установили освещение, мастера доделывают входные ворота. Скоро

нируют очистить реки и начать строительство двух плотин, как у реки Саймы. Кроме того, предполагается воссоздать в натуральном виде историческую часть парка, где раньше располагались стойбища ханты.

В следующем году озеленители планируют больше внимания обратить на оформление города цветочными фигурами, как «Медведь» перед ДК «Энергетик», а также горизонтальными цветочными конструкциями. Будет принята и специальная программа по обрезке переросших тополей и ив.

Александр Данилов.



ГОВОРIT МОСКВА



Бизнес «посчитают» по-новому

Вице-премьер РФ А. Жуков считает, что федеральный закон о развитии малого и среднего предпринимательства в РФ будет принят до конца года. Об этом он заявил на съезде организации «ОПОРА России», сообщает ИА «Росбалт». Законопроект предполагает введение новой градации субъектов малого и среднего бизнеса. Предприятия этого сектора будут разделены на: микро-численностью до 15 человек, малые - от 16 до 100 и средние - до 250. Это позволит точнее дифференцировать меры господдержки для различных субъектов малого и среднего бизнеса. Классификация соответствует европейским стандартам.



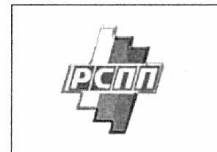
«Пулково» переименуют в «Россию»

АК «Пулково» перестанет существовать с 29 октября 2006 года. К этому дню завершится объединение перевозчика с ГК «Россия». Руководство обеих компаний приняло решение не оставлять оба бренда и не придумывать нового названия. Об этом пишет «Время новостей». На переименование 37 самолетов «Пулково» в цвета «России» уйдет весь 2007 год. АК «Пулково» также приняла решение закупить несколько бразильских самолетов Embraer 170. В течение полтора лет парк Ту-134 будет полностью заменен. Планируется, что «Пулково» сначала возьмет в лизинг 4 Embraer, а потом купит еще 5-6 таких же самолетов.



СБ - лучший банк России

Европейский деловой журнал Euromoney признал Сбербанк лучшим банком России 2006 года. СБ впервые получил высокую оценку авторитетного издания. При выборе лучшей финансовой организации эксперты журнала принимали во внимание размер капитала первого уровня, динамику роста капитала, чистую прибыль, использование современных банковских технологий, а также другие аспекты. СБ принадлежит ЦБ России. Его уставный капитал составляет 311,8 млрд. рублей. Чистая прибыль кредитной организации на 1 августа 2006 года достигала 50,7 млрд. рублей. «Lenta.ru».



Зарабатывать на бюджетниках?

Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) подготовил законопроект «О целевом капитале». Он даст возможность бизнесменам инвестировать в социальный сектор - образование, здравоохранение и науку, сообщает «Коммерсант». Это уже второй закон из пакета законопроектов после закона «Об автономных учреждениях», который предполагает создание целевых фондов для финансирования соцсферы. Еще одной составляющей пакета будут разработанные при участии РСПП поправки в ГК и НК, которые предполагают приватизацию портфеля в социальный сектор к благотворительности.

Новости «МегаФон - Урал»

300 минут в подарок при подключении к Мобильному!

Тарифный план «Мобильный» - это бесплатное подключение, отсутствие абонентской платы, единая, выгодная стоимость исходящих вызовов на любые мобильные номера вашего региона! Звонок абонента МегаФон-Урал с территории домашней сети абонента сети «МегаФон» другого региона тарифицируется как местный.

А сейчас МегаФон дарит каждому подключившемуся на тарифный план «Мобильный» до 15 октября 2006 г. - 300 минут бесплатных исходящих вызовов внутри сети «МегаФон-Урал». Подарочные минуты начисляются автоматически и действуют 90 дней с момента подключения. Скидка применяется при нахождении в домашней сети. Для получения информации об остатке минут, нужно отправить бесплатный USSD-запрос на номер *100*14#.

Попробуй и тебе понравится!

*действующие абоненты, меняющие тарифный план на «Мобильный», в акции не участвуют.

ЗАО «Уральский Дист. Эс. Эки. Личеция» МС РФ №10010
ЗАО «Мобильные ТелеСистемы» Лицензия МС РФ №15409
Справочный центр: +7 922 131 6 600,
0500 (с телефона МегаФон),
Городской телефон в Сургуте: (3462) 600-000
Адрес: Центр обслуживания:
г. Сургут, ул. Зингерова, 11
www.megafonural.ru

МЕГАФОН

КОНКУРСЫ

Вредно ли само по себе занятие творчеством по причине своей энергозатратности, или люди творческие сами «тяжелы» для окружающих, неизвестно, но на церемонии вручения премии городского конкурса «Успех творческого сезона 2005-2006» в качестве дополнительного приза победителям вручали молоко «за вредность».

Конкурсное подведение итогов года для культурных учреждений и коллективов города проводится в Сургуте в шестой раз. Открытый конкурс «Успех творческого сезона» был учрежден департаментом культуры, молодежной политики и спорта в 2000 году, его главная цель, как говорят сами организаторы, - выявлять творческий потенциал и стимулировать развитие лучших представителей городской культуры, поощряя их морально и, что немаловажно, материально.

С каждым годом конкурс набирает популярность, становясь все более известным и открытым. С прошлого года его премия стала целевой и может использоваться лауреатами только для повышения своего творческого профессионализма.

На соискание награды этого сезона в пяти номинациях было заявлено 18 участников - это, в основном, муниципальные учреждения культуры, творческие коллективы и авторские студии.

В недавно открывшемся ночном клубе «ОШин Пауэр», предоставившем свои площадки для награждения лауреатов, царил камерная атмосфера. К этому располагал и интерьер клуба - уютно-тесный и мягко освещенный, а все происходившее до начала церемонии было похоже на вечер встречи старых друзей. За разговорами не сразу

Успех творческого сезона отметили премиями и молоком «за вредность»



Фот. Людмила Березина

заметили, как все началось. Клоуну в костюме кота Матроскина, открывавшему программу, пришлось даже голос повысить - его поначалу просто не услышали.

Тематическое оформление церемонии организаторы выдержали до конца - персонажи из Простоквашино подносили дипломы и награждали лауреатов, возводили их при этом на импровизированный пьедестал почета, не выходя из образа. Только Матроскин получил несколько «рекламным» - поздравляя победителей, он щедро раздаривал фаворитам «нашенское-простоквашинское» - «за вредность».

Зато почтальон Печкин оставался самим собой. Принесли в зал «посылку» с дипломами первой степени, он, по старой па-

мяти, не хотел ее отдавать ведущим, пока на подиум не поднялся депутат городской Думы, известный и уважаемый в городе педагог Валерий Салахов, который и вручил награды «золотым» лауреатам.

Дипломы первой степени и премии в размере 45 тысяч рублей в итоге достались ансамблю «Кураж-балет-сопрані» ЦКиД «Камертон» (руководитель Светлана Астраханцева) в номинации «Исполнительские виды искусства», театру костюма Елены Скакун (МУ «Городской культурный центр») в номинации «Сохранение и интерпретация культурного наследия региона», хору ветеранов Городского культурного центра (руководитель Владимир Меркушин)

в номинации «Народное творчество и национальное искусство», Сургутской художественной галереи «Стерх» (руководитель проекта Лариса Гурова) в номинации «Культурное просветительство», а также МУ «Централизованная библиотечная система» - номинация «Создание информационных культурных продуктов».

Всего в рамках конкурса было награждено 11 коллективов. Лауреаты второй и третьей степени получили премии по 30 000 и 15 000 рублей соответственно. Кроме того, пять участников городского конкурса творческих проектов получили гранты департамента культуры в размере 80 000 рублей.

Дмитрий Карелин.

«ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ» СЛУШАЕТ...

- Дядя хочет подарить квартиру племяннице. Не могли бы вы подсказать, можно ли оформить сделку, не приезжая в Сургут, так как он живет в другом городе?

Отвечает адвокат филиала №11 коллегии адвокатов ХМАО Ирина Яблонская:

- В данном случае дяде необходимо выдать другому лицу (представителю) доверенность на совершение договора дарения и иных действий, связанных с исполнением данного поручения. Для визита к нотариусу необходимо знать паспортные данные своего поручителя и одаряемого. Выдача доверенности на дарение квартиры позволит дяде не выезжать в Сургут для оформления сделки.

- С медицинским полисом и направлением из женской консультации меня, беременную женщину, направили в стоматологическую клинику. За один запломбированный зуб я заплатила тысячу рублей. Разве эта услуга платная, если в наличии все необходимые документы?

Как пояснила начальник отдела организации и контроля качества медицинской помощи комитета по здравоохранению Марина Тараник, данная услуга бесплатная, если при работе с клиентом врач в качестве пломбировочного материала использует цемент. Однако чаще всего в гигиенических и эстетических целях применяются светотверждающие материалы, а их использование относится к платным услугам.

- Когда прекратятся безобразия, связанные с движением автобуса №21, ждем его по 20 минут. А ведь скоро зима...

Ситуацию комментирует заместитель директора по перевозкам ООО ТК «Призвание» Ольга Трунина:

- Сбои в режиме работы пассажирского транспорта - это не наша вина, а проблема, связанная с дорожными условиями - пробками на дорогах и реконструкциями трасс. По правилам организации пассажирских перевозок обслуживать этот маршрут должны девять машин. У нас каждый день на линию выходят 10 автобусов. Интервал их движения - 12 минут. С 1 октября планируем дополнительно пустить еще один автобус, тогда интервал теоретически сократится до 9-8 минут. Но, повторюсь, все будет зависеть от дорожных условий, которые, к сожалению, складываются не в пользу пассажиров.

- Есть ли в Сургуте школа или секция фигурного катания?

По словам заместителя председателя комитета по физической культуре и спорту Михаила Ющенко, в настоящее время открытие секции по фигурному катанию в городе не представляется возможным, так как в Сургуте один крытый ледовый дворец «Олимпиец», где с 6 и до 24 часов тренируются хоккеисты. Надеемся, что к 2010 году в Сургуте построят новый ледовый дворец.

- Нужно ли проходить перерегистрацию, чтобы и дальше получать социальное пособие по потере кормильца? Боюсь, как бы не повторилась история прошлого года, когда я не прошла эту процедуру и потеряла деньги за полгода.

Как сообщили в отделе по приему и обслуживанию населения городской социальной службы, в этом году перерегистрации получателей пенсии по потере кормильца не будет, по крайней мере, до Нового года. Для того, чтобы вовремя получать необходимую информацию, следите за публикациями в СМИ, или звоните на «горячую линию» городской социальной службы по телефону 52-25-29. Социальное пособие по потере кормильца с 1 июля увеличено с 800 до 1000 рублей.

- Водителя автомобиля ВАЗ-21099 синего цвета, подвозившего 17.09.06 вечером пассажиров из 25-го микрорайона за магазин «Меркурий», просят вернуть оставленный в машине фотоаппарат с пленкой. Звонить в редакцию «СТ», т. 22-04-06.

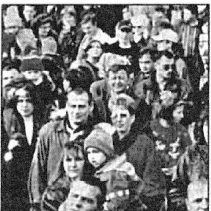
- В 1993 году купили акции ОАО «Промышленная компания «Токур-Золото». Может быть, кто-то из сургутян поможет найти координаты компании?

- Выражаем благодарность почтальону редакции «СТ» Татьяне Егорцевой. Газеты доставляет вовремя в любую погоду. Жильцы д.№5, ул.Пушкина.

На «ГЛ» дежурила Елена Бородулёва.

Наш телефон 22-04-68 работает с 9 до 12 часов.

ОНИ ЗАСТАВИЛИ НАС...



...подсчитать сторонников монархии

Более 20 процентов граждан России готовы жить при монархии. Об этом пишут «Ведомости». Число сторонников реставрации царизма удвоилось с середины 1990-х годов. 3 процента россиян выступают за монархию и при этом знают, кто может возглавить страну. Еще 19 процентов «в принципе не против монархии», но пока не видят подходящего правителя. При этом 10 процентов опрошенных на референдуме о восстановлении монархии проголосовали бы за смену политического строя. Против монархии высказались 66 процентов россиян. В середине 1990-х годов сторонников монархии было всего 5-6 процентов.

...поддержать жёсткое наказание

Нарушения авторских прав должны быть приравнены к тяжким преступлениям - такое решение приняла в первом чтении Госдума. Речь идет о поправках, которые будут внесены в две статьи Уголовного кодекса. Законопроект предлагает перевести преступления в области интеллектуальной деятельности в категорию тяжких, передает РИА «Новости». Теперь за нарушение авторских прав будут давать 6 лет. Такой же срок - за распространение контрафактной продукции. Плюс к сроку - штраф с пиратов до 500 тыс. рублей.

...присмотреться к соседской собаке

В ближайшее время Мосгордума рассмотрит законопроект, согласно которому содержание в городской квартире собак агрессивных и бойцовых пород будет приравнено к владению огнестрельным оружием. В Тюмени пока о таком законе депутаты областной Думы не задумывались. Хотя поводов немало.

ГУБЕРНИЯ

Югра включается с инициативами

Югра готова активно включиться в развитие российско-китайских отношений со своими инициативами.

Об этом заявил председатель Думы ХМАО Василий Сондыков, который принял участие в работе российско-китайской конференции по вопросам законодательного обеспечения сотрудничества в КНР. По словам спикера Думы Югры, отродно видеть, что тема законодательного обеспечения российско-китайского сотрудничества становится предметом детального обсуждения руководителей законодательных и исполнительных органов наших государств, а также ученых и специалистов. «Успешность наших общих решений, в том числе и в сфере совершенствования законодательства, будет способствовать укреплению сотрудничества в обеспечении глобальной и региональной стабильности, наращиванию объемов взаимной торговли, инвестициям, развитию гуманитарных связей наших стран», - подчеркнул Василий Сондыков. (Пресс-служба Думы ХМАО).

На конгрессе осмыслят, кто мы и откуда мы

II международный Северный археологический конгресс пройдет в Ханты-Мансийске с 24 по 30 сентября.

Организация конгресса вызвана необходимостью осмысления серии научных открытий на севере Евразии и Америки, сообщает ИА «Тюменская линия», которые существенно корректируют устоявшиеся представления о месте северных культур в мировой истории. На заседаниях конгресса планируется обсудить доклады, касающиеся культурных взаимодействий в Северной Евразии и Северной Америке, вопросы археологического наследия в современном культурном процессе.

На «большую землю» через «Сотрудничество»

До конца сентября все югорчане, желающие переехать из округа, получат сертификаты на субсидии.

Субсидии на строительство или приобретение жилых помещений гражданам, выезжающим из ХМАО в другие регионы России, выдаются из федерального, окружного, а также бюджета Тюменской области по программе «Сотрудничество». Как сообщили в пресс-службе губернатора ХМАО, федеральные средства направляются на государственную поддержку в форме жилищного сертификата со сроком реализации 9 месяцев. По состоянию на 1 сентября получено 68 сертификатов на сумму более 39 млн. рублей, оформлены документы для выдачи 31 сертификата на сумму 18,8 млн. рублей. Фактические финансовые расходы за 8 месяцев составили 3,92 млн. рублей.

Под прокурорским прессом

В округе благодаря действиям прокуратуры предприятия, имеющие задолженность по зарплате, выплатили работникам около 100 млн. рублей.

С начала года органами прокуратуры автономного округа направлено в суд 862 заявления о выдаче судебных приказов в интересах граждан, права которых были ущемлены невыплатой заработной платы. Прокурорами городов и районов по фактам невыплаты заработной платы возбуждено 11 уголовных дел, в двух случаях судом вынесен обвинительный приговор. По данным прокуратуры, на 1 сентября в ХМАО зарегистрировано 7 организаций, имеющих задолженность по заработной плате перед 1 тыс. 495 работниками в размере 27 млн. 73 тыс. рублей. («Интерфакс»).

На выходные - в семью

Комитет опеки и попечительства администрации Нефтеюганска начинает реализовывать в городе социальный проект «Гостевая семья».

Основная цель проекта - помочь детям, оставшимся без попечения родителей, нормально адаптироваться в жизни. «Гостевая семья» призвана дать детям-сиротам возможность ощутить семейную атмосферу, познакомиться с семейной этикой, традициями, обрести в этой семье наставников и друзей. Проект предусматривает устройство детей-сирот, а также лишенных родительского попечения, на выходные, праздничные и каникулярные дни в семьи на добровольной основе. Для того, чтобы взять ребенка, желающим нужно обратиться в комитет опеки и попечительства администрации города, где гостевой семье будут предоставлены средства на содержание ребенка, принятого в семью в качестве гостя, а также психологическая, педагогическая и социально-правовая помощь. («Интерфакс»).

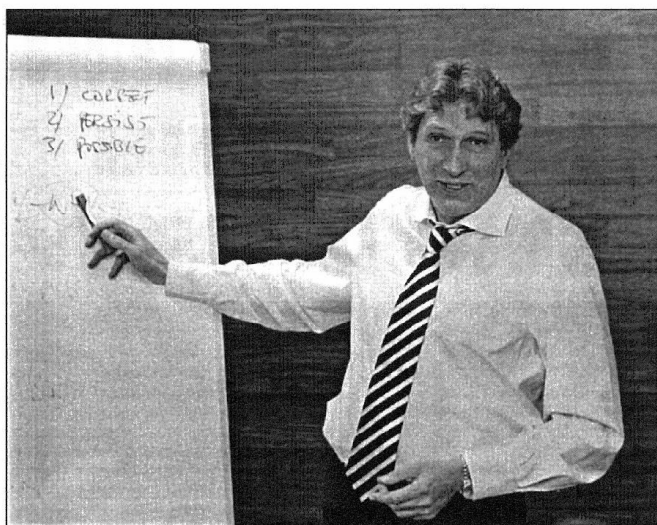


Фото: Людмила Воронина/ИТАР-ТАСС

Как продать

Специалист по продажам Майкл Бэнг не видит

РАЗГОВОР ПО ПОВОДУ

Недавно в Сургуте побывал Майкл Бэнг, обладатель международного титула «Лучший продавец мира 1990-х». По просьбе кадрового центра «Президент» он провел двухдневный семинар «Профессиональные продажи» для представителей местного бизнес - сообщества. Как считает Майкл, чем торговать - не важно: если ты владеешь современными технологиями продаж и правильно их применяешь, дело пойдет само собой.

Для тех, кто слышит эту фамилию впервые, сообщаем, что Майкл Бэнг - это международный тренер, успешный продавец с двадцатилетним стажем, специалист № 1 по тренингам продаж в Европе, а также обладатель международного титула «Лучший продавец мира» и многочисленных наград за успехи в сфере управления продажами. Отметим, что Майкл Бэнг является основателем «International School of Sales» (Международной школы продаж).

М.Бэнг занимался обучением персонала многих всемирно известных компаний: Panasonic, Heineken, Nestle, Whirlpool, Toyota, Toshiba, Renault, Volvo и многих других. В России Майкл работает консультантом-тренером уже более 9 лет, он консультировал Сбербанк, МТС, специалистов клиники «Микрохирургия глаза». В его мастерских по продажам участвовали тысячи профессиональных продавцов из различных сфер бизнеса Москвы, Санкт-Петербурга, Челябинска, Самары, Омска, Нижнего Новгорода и других городов России. Майкл Бэнг разработал специальную программу обучения как для продавцов, так и для тех, кто управляет продавцами. В процессе этих се-

минаров-тренингов он проводит анализ успешных действий лучших продавцов со всего мира.

- В ходе тренингов первое, о чем вы спрашиваете слушателей, хотя бы они зарабатывают много денег. Почему вы начинаете именно с этого?

- Потому что мне важна реакция людей, а они неизменно отвечают: «Да, разумеется». Представьте, если бы я сразу спросил, хотите ли вы помочь другим людям. Вопрос кажется скучным, и на него нет однозначного ответа. Но моя задача - дать понять людям, что заработать большое количество денег можно только через искреннее желание помочь другим людям. Продажа - это, прежде всего, наш с вами обмен по принципу «win-win»: выигрываю я, и выигрываешь ты. У покупателя должно остаться ощущение «вот здорово, с ним приятно иметь дело». Такое же впечатление от сделки должно остаться у продавца. И еще: когда вы совершаете одну продажу, вы не должны упускать мысль, что за этой сделкой последуют другие. Поэтому главное - это отношение: если вы обманываете человека, в лучшем случае он купит у вас один раз. А это значит, что придется постоянно бегать

и искать новых покупателей. Недаром говорят, что обмануть можно только один раз. А в ситуации win-win человек обязательно вернется.

- В нашей стране продавец не самая престижная профессия, они везде требуются, хотя ситуация постепенно меняется. Согласны ли вы с мнением, что коммерческая жилка есть далеко не у всех и продавцом надо родиться?

- Это распространенное заблуждение. С определенной точки зрения мы все - продавцы. Когда мы проводим переговоры, мы продаем свою идею другому человеку. И если переговоры прошли успешно, значит, эту идею нам удалось продать.

За много лет работы я сделал вывод, что нет продавцов прирожденных или безнадельных. Есть продавец профессиональный или не очень. Я считаю, что необходимо знать универсальные технологии, с помощью которых ты станешь профессионалом. Просто некоторым, чтобы ими овладеть, нужно много времени и усердия, другие схватывают буквально на лету. Свою профессиональную деятельность я начал в 18 лет, продавал книги в Копенгагене. В итоге пришел к выводу, что чем лучше ты знаешь своего потребителя, тем легче делать с ним бизнес. Эта деятельность захватила меня, я начал изучать покупателя. За свою карьеру я продавал украшения с бриллиантами, туристические услуги, машины и автозапчасти к ним. В Испании продавал норко-

вые шубы, в Италии - готовую одежду, держал бар для туристов на пляже, в Африке работал на нефтяных месторождениях. Мои друзья шутят, что теперь я могу даже воздух продать.

- Какими качествами надо обладать, чтобы быть хорошим продавцом?

- Я бы выделил три фактора. Во-первых, нужно хорошо знать товар, который вы предлагаете покупателю. Не должно быть вопросов, на которые продавец не знает ответа. Как использовать товар, каковы его потребительские свойства, может он быть востребован всеми членами семьи или рассчитан только на главу семьи? И так далее. Покупатель всегда оценивает, нужен ли ему этот товар,

будет ли он удобен в использовании. Неважно, что происходит у него в голове, субъективно он думает о том, нужно ли ему это. Некоторым людям хочется иметь «Феррари». Им кажется, что жить они без «Феррари» не могут. Второй фактор, на который смотрит клиент, - это цена. Сколько это стоит? Кажется ли ему, что этот предмет именно столько и должен стоить, и может ли он себе это позволить?

Непрерывное условие для успешной работы продавца - желание помогать людям. Зная потребности конкретного человека, на самом деле мы уже не продаем, а становимся консультантом. Мы консультируем человека, вместе с ним рассуждаем о том, справедливо ли соотношение качества и цены. В душе продавец должен иметь желание помогать людям. Если у вас есть такое желание, тогда вам легко продавать, тогда вам это нравится. Если вы настроены помогать людям, то вы сможете полюбить эту профессию.

Лично я всю жизнь занимаюсь продажами - в разных странах, в разных отраслях промышленности, и я люблю свою работу. Мне кажется, что продавец - это самая фантастическая профессия, потому что каждый день у меня есть новые возможности встречаться с людьми, разговаривать, помогать им, учиться понимать их. За это еще и деньги платят. Некоторые люди считают, что продавать - это их хобби, и они, как и я, делают это с большим удовольствием.



Третий фактор - нравятся ли мне делать бизнес с этим человеком, именно с этой компанией? Если мне не нравится ни компания, ни продавец, это повлияет на мои покупательские решения. Может, я уйду в другую компанию, к конкуренту.

На своих семинарах я рассказываю об этом подробно, потому что продавец важно научить, как лучше понять клиента. Чем лучше будем понимать, тем успешнее будем работать.

- Есть такое мнение, что методики, которые работают в Европе, в России не всегда приемлемы. Мол, у русских иной менталитет, привычки, культура. Как вы могли бы это прокомментировать?

- Я продавал в Амери-

Россия - это страна, в которой скрываются огромные возможности, потому что в России очень много ресурсов. Это, прежде всего, природные ресурсы, и второе - это люди. Очень многие люди в России имеют хорошее академическое образование, точно так же, как в Европе. У меня американский компьютер - «Эппл макинтош», самый дорогой компьютер, который только можно купить, а сделан он в Китае. Что я хочу этим сказать? Что это все - только вопрос образования.

Я даю людям образование в сфере продаж. Когда российские бизнесмены будут более образованы на этот счет, они станут более конкурентоспособны, они смогут лучше конкури-

будут обещать больше, чем на самом деле человек получит. Или они будут скидку предлагать, снижать цену - это все ошибки. Но если продавец действительно компетентен, он тогда сможет продавать, основываясь на правдивых данных. А это убедит человека в том, что для него это именно то, что нужно.

Многие компании понимают, что нужно улучшать качество обслуживания и качество работы продавцов, повышать их компетентность. Потому что если у конкурента более опытные продавцы и выше сервис, тогда мы можем потерять своих клиентов, а никто не хочет их терять. Мы хотим, чтобы они приходили к нам снова и снова. Многие россияне сегодня путешествуют и, видя более высокий уровень обслуживания за границей, требуют лучшего обслуживания в своей стране.

- Господин Бэнг, мне нужен короткий рецепт, как продать слона?

- Прежде всего, вы должны провести маркетинговые исследования. Кому нужен слон? Кто может использовать слона? Или кто хотел бы иметь слона? У кого будут какие-то выгоды от того, что у него будет слон? Потому что вы даете рекламу, или связываетесь с ними напрямую, и показываете клиентам, как ваш конкретный слон делает их более успешными. Если вы проанализируете, то продажа - это несложное дело, если вы понимаете основные основополагающие факторы.

Первое - это хорошие манеры, продавец должен быть воспитанным. И в России, и за границей бывают грубые, недружелюбные продавцы, продавцы, которые не замечают своих покупателей. Для них продажа - это трудно. Второе - мы должны основываться на разумном, говорить правду. И в-третьих, быть заинтересованными в том, чтобы помочь другим людям. А если вы людей не любите, вам кажется, что люди - дураки, не хотите с ними разговаривать, стесняетесь, вам будет трудно быть продавцом. Все остальное - технология.

- Я думала, главный секрет продавца - это улыбка...

- Пожалуй, я отнес бы улыбку к хорошим манерам. Это свидетельство того, что вы готовы помогать людям. Потому что если вы рады видеть своего покупателя, хотите ему помочь, вы будете ему улыбаться. Улыбаться - это хорошо.

Беседовала

Юлия Полевская.

Редакция выражает благодарность кадровому центру «Президент» за организацию встречи с М. Бэнгом.

ровать с западными компаниями. Производство в России растет, улучшается качество товаров и сервисных услуг. Будущее России мне представляется потрясающим. К слову, моя жена русская, она из Барнаула. И сейчас я практически переезжаю в Россию, уже написал заявление о том, чтобы стать жителем Барнаула. Здесь, в России, мой график проведения семинаров расписан уже на многие месяцы вперед.

Я бываю на тренингах и в Америке, и в Европе. Нигде я не видел такого желания учиться, как в России, такой готовности к обучению... За последние два года я провёл почти 250 семинаров, 12 тысяч человек обучил. Это огромное количество! Мне очень нравится путешествовать, и я с удовольствием жду продолжения своей карьеры в России.

- 12 тысяч человек - цифра немаленькая... Вы учите, как эффективно продавать. Кто же будет покупать?

- Цель и задача моего тренинга - добиться гармонии в бизнесе. Научить людей, как помочь клиентам выбрать то, что они хотят. Поскольку экономика в России растет, развивается, все больше людей зарабатывает деньги, значит, все больше людей будет покупать. Когда экономика на подъеме, возрастает конкуренция. Поэтому эти тренинги так важны для многих компаний, потому что если продавцы некомпетентны, они будут делать ошибки.

Основные классические ошибки: чтобы продать, они

слона

В ЭТОМ НИЧЕГО СЛОЖНОГО

ке, Европе, Японии, список стран можно продолжить. Поверьте, покупатель везде одинаков. Он всегда хочет приобрести хорошую вещь и желательно не слишком дорогую. При этом неважно, что он покупает - авторучку, машину или квартиру. А задача продавца - совершить выгодную сделку. В этом смысле все те приемы, о которых я говорю и показываю, универсальные. Конечно, работая в любой стране, нужно учитывать некоторые нюансы. Например, если в Италии вы будете встречать каждого клиента с распростертыми объятиями: «Добро пожаловать, amico! Я рад, что ты к нам зашел!», это воспримут положительно. В Англии, конечно, таких бурных чувств не поймут. Там важны достоинство, подчеркнутое уважение и ощущение надежности.

С 1997 года я приезжаю в Россию. За эти девять лет, что я бываю в вашей стране, я замечаю огромные изменения. Десять лет назад Россия была совсем не такой, как сейчас, и она будет меняться дальше. Когда Россия войдет во Всемирную торговую организацию, очень многие вещи поменяются. В Россию придут иностранные компании, российские бизнесмены смогут более активно работать за рубежом. Я наблюдал за этим процессом в Европе, как создавался Евросоюз. Многие барьеры были сняты, стало легче работать с другими странами.

Тьма пала на район

ПОДРОБНОСТИ

Как мы уже сообщали в предыдущем номере, в результате обрыва высоковольтной линии электропередач лишились электроэнергии около 2500 жителей поселков Песчаный и Горный, с. Сытомино, д. Лямино. По нашей информации, ремонт должен был закончиться вечером в среду.

Вчера пресс-служба другого. Авария произошла уже при первом снегопаде. Что же будет, когда начнутся настоящие метели?

- Это все-таки случай, из ряда вон выходящий, - отметила А.Гареева. - Такое могло произойти не только на объектах «Тюменьэнерго», но и на любых других. К экстренным ситуациям можно быть готовым морально и технически, но предугадать, где и когда это произойдет, сложно, потому что мы обслуживаем тысячи километров линий электропередач. Часто они находятся в труднодоступных местах.

Работы по устранению сентябрьской аварии осложнились тем, что опоры, где был обрыв провода, находятся в удаленной местности, транспорт туда не смог пройти. То есть люди шли практически пешком, чтобы добраться до места повреждения, на себе несли оборудование.

Очень сложно было обнаружить само повреждение, пришлось место обрыва искать на верто-

летах. Поиски были долгими, поэтому на исправление ситуации и понадобилось столько времени.

Как нам сообщили специалисты, поселки относятся к потребителям третьей категории. То есть в случае подобных аварий по действующим нормативам они могут сутки находиться без электроэнергии. На самом деле исправление ситуации заняло гораздо больше времени. Однако школы и больницы были оперативно переведены на освещение дизельными электростанциями.

Кстати. В ОАО «Тюменьэнерго» ремонтная кампания по подготовке к осенне-зимнему максимуму 2006-2007 гг. еще не завершена. На сегодня выполнено более 90 процентов работ. Совместно с потребителями разработаны графики ограничений в условиях низких температур, также проведены тренировки по отработке действий в случае ввода ограничений потребляемой мощности. Проверки готовности филиалов энергокомпаний к работе в зимних условиях начнутся со второго октября.

Александр Данилов.

Право выбора - раз в год

ВОПРОС-ОТВЕТ

- Являюсь инвалидом второй группы. В прошлом году отказался от получения лекарств и санаторно-курортной путевки. В этом году получаю взамен деньги. Нужно ли мне писать заявление на получение денег на 2007 год, или будет достаточно мое старое заявление?

Комментарий получен от заместителя начальника управления Пенсионного фонда РФ в г.Сургуте Екатерины Собоко.

- С первого января 2005 года вступил в силу федеральный закон от 22 августа 2004 г., № 122-ФЗ, которым определен круг федеральных льготников, и взамен ранее предоставленных льгот предусмотрена ежемесячная денежная выплата и предоставление набора социальных услуг (НСУ), который состоит из двух частей.

Первая часть включает в себя бесплатную медицинскую помощь, в том числе обеспечение лекарственными средствами по рецептам врача, предоставление, при наличии медицинских показаний, санаторно-курортной путевки - 424 рубля. Вторая часть - это бесплатный проезд на междугородном транспорте к месту лечения и обратно (по санаторно-курортной путевке, выданной фондом социального страхования), а также на пригородном железнодорожном транспорте - 53 рубля.

До первого октября текущего года каждый льготополучатель может отказаться от набора социальных услуг на 2007 год полностью или от какой-либо его части и получить денежную компенсацию.

Для граждан, подвергшихся воздействию радиации (вследствие аварии на ЧАЭС, вследствие аварии в 1957 году на производственном объединении «Маяк», вследствие ядерных испытаний на Семипалатинском полигоне) действует особый порядок получения набора социальных услуг. Указанным категориям граждан

ежемесячная денежная выплата перечисляется полностью, без вычета на предоставление набора социальных услуг. Поэтому в случае необходимости подается заявление о предоставлении НСУ.

Льготник, написавший заявление об отказе от набора социальных услуг в 2005 году (с целью получения денег в 2006 году) и желающий в 2007 году также получать деньги вместо льгот, должен написать заявление об отказе от НСУ на 2007 год. То же самое касается и граждан, выкупивших социальный пакет на 2006 год: они должны подать заявление о выкупе социального пакета на 2007 год. Заявление об установлении НСУ либо об отказе от него можно подать в органы Пенсионного фонда РФ по месту жительства только один раз в год - до первого октября. Право выбора получения набора социальных услуг или полного, либо частичного отказа остается за льготополучателем.

Подготовила
Алёна Горобинская.

Бытует миф, что с генетикой не поспоришь. Но медицина движется вперед семимильными шагами, и врачам удается спасти и значительно продлить жизнь в случаях, которые еще недавно считались безнадежными.

Одна из наследственных болезней, на выявление которой направлено обследование, является муковисцидоз. Слово для многих из нас странное и непонятное, и мало кто знает, что таится за ним. А между тем муковисцидоз - это одно из самых опасных и распространенных генетических заболеваний, пока неизлечимых. Эта болезнь «проявилась» лишь в 1935 году, когда ее подробно описали и начали целенаправленно лечить. До этого редко кто из больных доживал до 5 лет.

В переводе с латинского «мукус» означает слизь, «вискус» - вязкий. Такое название болезни было дано врачами прошлых веков из-за поражения органов, выделяющих секрет (слизь): бронхов, легких, поджелудочной железы, печени, потовых желез, слюнных желез, желез кишечника, половых желез. «Если при поцелуе ребенка ощущается соль, значит, он скоро умрет» - так писали в старых немецких книгах по медицине про детей, больных муковисцидозом.



Откуда же берется эта напасть? Возникает муковисцидоз только в том случае, если ребенок получил от обоих родителей по гену с мутацией - «поломкой». Кстати, каждый двадцатый житель нашей планеты является носителем такого гена.

Правда о муковисцидозе

СКАЖИТЕ, ДОКТОР...

Приоритетный национальный проект «Здоровье» направлен на сохранение и укрепление здоровья россиян начиная с первых минут жизни. Именно в рамках реализации данного проекта появилась возможность обследовать каждого родившегося младенца на наследственные заболевания, которые не всегда можно определить во время беременности. Выявление некоторых наследственных патологий в первые дни жизни позволяет вовремя оказать помощь и даже спасти жизнь младенцу. В сегодняшнем выпуске рубрики о наследственной болезни - муковисцидозе рассказывает главный педиатр комитета по здравоохранению г. Сургута Нина Пацинская.

Носители - вполне здоровые люди. Это так называемое рецессивное наследование: оно проявляется только тогда, когда встречаются два поврежденных гена - от папы и от мамы. На причину заболевания - генную мутацию - пока воздействовать не удалось, поэтому муковисцидоз лечат по симптомам - каждое проявление болезни отдельно. Ежедневно большое количество таблеток должно исправлять дефект природы. Лечить одновременно приходится поджелудочную железу, печень, кишечник, бронхи и легкие.

Девяносто шесть процентов больных муковисцидозом погибают от легочной патологии. В легких увеличивается вязкость мокроты,

поэтому требуется постоянный прием препаратов, разжижающих и увеличивающих ее отток. В результате постоянного воспаления целостность бронхиальной стенки нарушается, и возникают дополнительные очаги воспаления. Если ребенка лечить с раннего детства, вполне реально уменьшить их число и значительно продлить жизнь.

Муковисцидоз - это очень тяжелое заболевание. Над генетическим лечением, чтобы можно было исправить мутировавший ген и тем самым избавиться от самой причины заболевания, ученые работают уже давно. С 1996 по 2000 год был невероятно напряженный интерес к этой теме, казалось, вот-вот

проблема решится. Удалось синтезировать правильный ген, который смог бы заменить мутировавший.

Современные отработанные схемы лечения увеличили продолжительность жизни больного. Неизлечимых заболеваний великое множество - например, сахарный диабет. Но своевременная диагностика и правильное лечение позволяют их регулировать, не ограничивая больных в обычных человеческих радостях. Именно на это направлено раннее обследование новорожденных.

ный. Но дело застопорилось, потому что пока нет возможности перенести ген в клетку так, чтобы он

работал. Генетики продолжают трудиться над этой проблемой.

Выявление муковисцидоза плода во время беременности или у новорожденного не спасет ребенка от заболевания, но в этом случае можно существенно повлиять на его течение: постоянное наблюдение и специальные препараты с момента рождения значительно улучшают жизненный прогноз. Мамы не должны пугаться и отказываться от обследования своих малюток на генетические заболевания, где бы они ни проводились: в роддоме или детской поликлинике. Только правильно диагностированная болезнь пра-

вильно лечится.

Подготовила
Алёна Горобинская.

Газетная площадь предоставлена Центру медицинской профилактики.

«Гравитрин» дарит лёгкость движения

ЗДОРОВЬЕ

«Движение - жизнь» - выражение общеизвестное. Но реальный смысл этого утверждения мы, как правило, начинаем понимать только с годами, когда боль в суставах и позвоночнике ограничивает нас в свободе движения. Это касается и «кабинетных» сотрудников, проводящих в сидячем положении большую часть рабочего времени, и тех, кто трудится на тяжёлом механизированном производстве, и тех, чье рабочее место - в поле, открытом и продуваемом всеми ветрами.

На сегодняшний день заболевания опорно-двигательного аппарата выходят на ведущие позиции среди заболеваний человека. Основные изменения со стороны старения мышечной системы состоят в следующем. Снижается сила сокращения поперечно-полосатой мускулатуры. Быстрее развивается утомление. Наблюдается атрофия мышц. Развиваются дегенеративно-дистрофические изменения в связочно-суставном аппарате, в межпозвоночных дисках (уплощаются диски и хрящи суставных поверхностей). С возрастом увеличивается кривизна позвоночника - развиваются грудной (варианты - шейный, поясничный) кифоз, лордозы.

Неприятные проявления этих патологий - тулые боли в спине и суставах конечностей, утомляемость при ходьбе, ограничение подвижности суставов, издающий хруст при движениях, а также нарушения осанки и походки. У людей старше 60

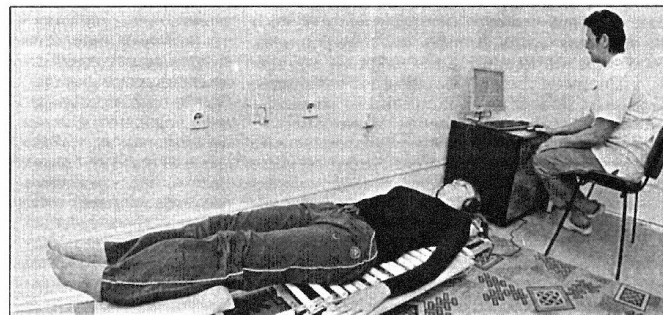
лет обычно значительно изменены суставы. Наиболее распространенные патологии - остеохондроз и артрозы - существенно снижают работоспособность человека. При этом болевой синдром имеет ведущее значение.

Широко используемые нестероидные анальгетики синтетического происхождения не могут решить данной проблемы. Эти препараты увеличивают интоксикацию организма, угнетая, снижая его потенциалы, повышают нагрузку на органы выделения и являются причиной желудочно-кишечных расстройств, нарушений функций печени. Так что неслучайно эти препараты отнесены врачами к разряду средств, ускоряющих процессы старения. В любом случае, с помощью исключительно лекарственных средств проблемы опорно-двигательного аппарата не решить.

Неудивительно, что большинство горожан чутко отслеживает новые медицин-

ские технологии по лечению указанных заболеваний. Например, когда в нашем городе появился единственный в своем роде комплекс для аутогравитационной терапии с компьютерным управлением «Гравитрин», заинтересованные лица выстроились в очередь на процедуры заранее. Комплекс «Гравитрин» создан специально для лечения заболеваний опорно-двигательного аппарата. А приобрел этот аппарат Центр клинической регенеративной медицины. Надо сказать, что раньше Сургут с этой установкой начали работать только в Москве. «Гравитрин» - это российская разработка, плод трудов ученых НПО «Медицинские инновационные технологии» при Министерстве здравоохранения и социального развития РФ.

На «Гравитрине» при помощи микровибрации без какой-либо нагрузки (а именно, традиционных технологий по подвешиванию грузов) за 28 минут происходит постепенное, безболезненное вытягивание позвоночника до двух сантиметров. Тем самым создается основа для лечения болезней суставов - снимаются патологические блоки в связочно-мышечном аппарате позвоночника. Во время сеанса пациент надева-



ет наушники и слушает специально подобранную расслабляющую музыку - организм окончательно расслабляется, на эти полчаса пациенты нередко засыпают. Это первая часть лечебной процедуры.

Вторая часть сеанса включает паравертебральное введение лекарственных препаратов вдоль позвоночника. При том, что растяжка позвоночника уже произошла, лекарственные средства быстрее проникают в структуру ткани и действуют более эффективно. Как результат - происходит регенерация костной и хрящевой тканей, в связочном аппарате ликвидируются все воспалительные процессы. Во многом это достигается действием вводимых лекарственных средств - фетальных органопрепаратов не-

мецкой фирмы «vitOrgan», которые являются базисными в лечении дегенеративно-дистрофических нарушений опорно-двигательного аппарата. Наша газета уже писала об уникальном комплексном воздействии клеточных препаратов на организм. Так что не удивляйтесь, если после курса лечения позвоночника вы забудете и о хронических заболеваниях различных внутренних органов.

Общий курс лечения на аппарате «Гравитрин» составляет 14 сеансов. Однако специалисты Центра регенеративной биомедицины назначают лечение исходя из индивидуального подхода к пациенту: сначала проводят полную диагностику состояния организма. Целительное воздействие комплекса «Гравитрин» по-

казано и школьникам с появляющимися у них искривлениями позвоночника, и взрослым с уже запущенными позвоночными грыжами, артрозами, остеохондрозом и т.д. Более того, лечение при помощи «Гравитрина» является эффективной альтернативой необходимости оперативного вмешательства. Таким образом пациенту помогают сэкономить время и средства на лечение болезней опорно-двигательного аппарата, а также избавиться от операции, которые неминуемо потрепали бы человека нервы. Тем, кто заинтересовался методикой Центра, сообщаем его координаты: ул. Ленина, 51/1 (в здании «Врачебной косметики»), телефон 35-07-40.

Полина Белка.

Газетная площадь предоставлена ООО «Центр клинической регенеративной биомедицины».

УЛЫБНИСЬ



АНЕКДОТЫ

Из-за преступной халатности работников Эрмитажа картина Казимира Малевича «Черный квадрат» два месяца провисела вверх ногами. Малевич так и не успел дорисовать шахматную доску.

- Я завтра женюсь.
- По любви?
- Ее папа сказал: «По-любому!».

Женщина не права до тех пор, пока не заплачет...

Ученые пришли к выводу, что больше всего витаминов находится в аптеке.

Прислал Георгий Лазарев.

ОТДЫХАЙ: 23 СЕНТЯБРЯ



Кинотеатр

«Аврора»

Х/ф «Шалун».

Комедия. Режиссер Кинен

Айвори Уэйанс.

В ролях: Мар-

лон Уэйанс, Шон Уэйанс, Алекс Борштейн.

Сеансы в 11.00, 12.45.

Х/ф «Парфюмер: история одного убийцы». Триллер/Исторический/Драма. Режиссер Том Тыквер.

В ролях: Дастин Хоффман, Алан Рикман, Бен Уишюу, Райчел Херд-Вуд

Сеансы в 16.15, 20.55, 23.25.

Х/ф «Живой». Война/Драма/Мистика. Режиссер Александр Велединский.

В ролях: Андрей Чадов, Максим Лагашкин, Владимир Епифанцев, Александр Робак, Виктория Смирнова, Алексей Чадов, Ольга Арнтгольц, Екатерина Вилкова.

Сеансы в 14.30, 18.55.

Многоканальный автоответчик: 206-000.



Кинотеатр

«Камертон»

Х/ф «Живой».

Война/Драма/Мистика.

Режиссер Александр Велединский.

Сеансы в 14.30, 18.55.

Многоканальный автоответчик: 206-000.

В ролях: Куно Беккер, Джей Эрнандес, Джейсон Жолжаксынов, Лянат Есмагамбетова, Марк Дакаско.

Сеансы: в 19.00, 22.00.

Телефон для справок: 75-22-82, 75-20-94. Касса: 75-20-19.

ИКЦ «Старый Сургут»

«Мир Севера» - детская этнографическая площадка с национальными спортивными играми коренных народов Севера, а также загадками и пословицами ханты и манси.

Заявки и справки по тел.: 28-17-44.

Дом ремесел. Мастер-класс: вышивка. Мастера ДПИ обучат основным приемам вышивки. Начало в 17 часов.

С 11 до 18 часов выставки: Школа-музей им. А.С. Знаменского - «Земледельческие опыты священника Иоанна Тверетина». Вход свободный.

Дом природы - «Природа в лицах», «Военная года в заповеднике».

Храм «Во имя Всех Святых в земле Сибирской Просиявших» - «Крест - хранитель всей Вселенной». Вход свободный.

Кукольное театрализованное представление «Путешествие в мир сказок и легенд».

Детская конкурсно-игровая программа «Мир Севера».

Мастер-классы для детей: «Монотипия», «Оригами», «Графогрфия», «Изготовление оберегов куклы».

Музейный комплекс

«Купеческая усадьба»

Дом купца А.Г. Клепикова - единственный в Сургуте памятник архитектуры рубежа XIX-XX вв., сохранившийся на своем историческом месте.

Выставки и экспозиции: «Сургут на рубеже тысячелетий», «О чем поет лынная нить».

Музейный комплекс находится по адресу: г. Сургут, ул. Просвещения, 7, тел. 24-44-72.

Сургутская художественная галерея «Стерх»

Александр АЛЕКСАНДРОВ, Евгений МАМОНОВ - выставка художников г. Сургута.

Московский городок сказок «Лукоморье». Выставка театральных сюжетов по сказкам А.С. Пушкина (12 сюжетов). Экскурсии проводятся с учетом возрастных особенностей посетителей. В галерее действует АРТ-КЛУБ. Посетителей ждут вечерние арт-программы и традиционное китайское чаепитие.

Адрес: ул. Магистральная, 34а. Галерея работает с 11 до 21 часа, выходной - понедельник.

Тел.: 350-978; 350-978.

Сообщение о существовании факте

"Сведения о выпуске эмитентом ценных бумаг"

1. Общие сведения	
1.1. Полное фирменное наименование эмитента (для некоммерческой организации - наименование)	Открытое акционерное общество «Электротрансбонтаж»
1.2. Сокращенное фирменное наименование эмитента	ОАО «Электротрансбонтаж»
1.3. Место нахождения эмитента	Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ, г. Сургут, Стройбаза ГРЭС
1.4. ОГРН эмитента	1028600383615
1.5. ИНН эмитента	8642060989
1.6. Уникальный код эмитента, присвоенный регистрирующим органом	32839-D
1.7. Адрес страницы в сети Интернет, используемой эмитентом для раскрытия информации	gorkom.ut.ru
1.8. Название периодического печатного издания (изданий), используемого эмитентом для опубликования информации	Газета «Сургутская трибуна» г. Сургут, газета «Местное время» г. Нижневартовск
1.9. Код (коды) существующего факта (фактов)	0532839D:8092006

2. Содержание сообщения

2.2. В сообщении о существовании факта, содержащем сведения о государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг, указываются:

2.2.1. Вид, категория (тип), серия и иные идентификационные признаки ценных бумаг: **обыкновенные именные акции**.

2.2.2. Государственный регистрационный номер выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг и дата государственной регистрации: **1-01-32839-D-0010 от 15 сентября 2006 года**.

2.2.3. Наименование регистрирующего органа, осуществляющего государственную регистрацию выпуска (дополнительного выпуска) ценных бумаг: **Региональное отделение Федеральной службы по финансовым рынкам в Уральском федеральном округе**.

2.2.4. Количество размещаемых ценных бумаг и номинальная стоимость каждой ценной: **10 000 000 обыкновенных именных акций номинальной стоимостью 1 рубль**.

2.2.5. Способ размещения ценных бумаг: **закрытая подписка**.

Круг потенциальных приобретателей ценных бумаг:

- Общество с ограниченной ответственностью «Производственно-коммерческая фирма «ЭФА»

- Ляпкина Елена Николаевна

- Закрытое акционерное общество «Электротрансбонтаж»

- Закрытое акционерное общество «Группа компаний «Электротранс» - ТМ Самара»

2.2.7. Предоставление акционерам (участникам) эмитента и/или иным лицам преимущественного права приобретения ценных бумаг: **акционеры общества, голосовавшие против или не принимавшие участия в голосовании по вопросу об увеличении уставного капитала путем выпуска дополнительных акций по закрытой подписке, имеют преимущественное право приобретения ценных бумаг, предусмотренное статьями 48 и 41 Федерального закона «Об акционерных обществах», в количестве, пропорциональном количеству принадлежащих им акций этой категории (типа).**

Срок, в течение которого лица, имеющие преимущественное право приобретения акций дополнительного выпуска, могут реализовать указанное право, составляет 45 дней с даты опубликования информации о возможности осуществления акционерами преимущественного права в периодическом печатном издании газета «Сургутская трибуна» г. Сургут.

Дата составления списка лиц, имеющих преимущественное право приобретения размещаемых ценных бумаг, осуществляется после государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг и истечения двух недель после опубликования сообщения о государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг в соответствии с требованиями Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг, утвержденным Приказом ФСФР от 16.03.2005 г. № 05-5/пз-н (далее - Положение), путем направления текста соответствующего уведомления каждому из них заказным письмом или вручением под роспись, а также опубликования в газете «Сургутская трибуна» г. Сургут и «Местное время» г. Нижневартовск.

Акционер, имеющий преимущественное право приобретения размещаемых ценных бумаг, вправе полностью или частично осуществить свое преимущественное право путем подачи в общество письменного заявления о приобретении ценных бумаг и документа об их оплате. Если в результате определения количества размещаемых дополнительных акций, в пре-

лах которого лицом, имеющим преимущественное право приобретения акций, может быть осуществлено такое преимущественное право, образуется дробное число, такое лицо вправе приобрести часть размещаемой дополнительной акции (дробную акцию), соответствующую дробной части образованного числа.

До окончания срока действия преимущественного права приобретения размещаемых ценных бумаг, размещение ценных бумаг иначе как посредством осуществления преимущественного права не допускается.

2.2.8. Цена размещения ценных бумаг или порядок ее определения: **цена размещения одной акции дополнительного выпуска, включая цену размещения акций лицам, включенным в список лиц, имеющих преимущественное право приобретения акций, составляет 1 (один) рубль (Протокол СД № 79 от 20 марта 2006 года).**

2.2.9. Срок размещения ценных бумаг или порядок его определения: **Опубликование сообщения о государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг осуществляется в форме публикации:**

- сообщения о существовании факта «Сведения о выпуске эмитентом ценных бумаг» в следующие сроки с момента наступления существенного факта:

в ленте новостей «www.intertax.ru» - не позднее 1 дня;

на странице в сети Интернет «www.gorkom.ut.ru» - не позднее 3 дней;

в периодических печатных изданиях: «Сургутская трибуна» г. Сургут и «Местное время» г. Нижневартовск - не позднее 5 дней;

в информационном бюллетене «Приложение к Вестнику Федеральной службы по финансовым рынкам» - не позднее 30 дней.

Сообщение о существовании факта должно быть направлено эмитентом в регистрирующий орган в срок не более 5 дней с момента наступления указанного факта.

Дата начала размещения - после государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг и истечения двух недель после опубликования сообщения о государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг в последнем из 2-х выбранных эмитентом печатных изданий в соответствии с требованиями Федерального закона «О рынке ценных бумаг» и Положением о раскрытии информации эмитентами эмиссионных ценных бумаг, утвержденным Приказом ФСФР от 16.03.2005 г. № 05-5/пз-н (далее - Положение), с момента направления (вручения/опубликования) им в соответствии со ст. 40 ФЗ «Об акционерных обществах», уведомления о возможности осуществления им этого права.

Уведомление лиц, имеющих преимущественное право приобретения акций данного выпуска, об осуществлении ими указанного права направляется каждому из них заказным письмом или вручается под роспись, а также публикуется в газетах «Сургутская трибуна» г. Сургут и «Местное время» г. Нижневартовск.

Уведомление о преимущественном праве осуществляется в течение 1 месяца с момента публикации сообщения о государственной регистрации дополнительного выпуска ценных бумаг в последнем из 2-х выбранных эмитентом печатных изданий.

Срок, в течение которого лица, имеющие преимущественное право приобретения акций дополнительного выпуска, могут реализовать указанное право, составляет 45 дней с даты опубликования информации о возможности осуществления акционерами преимущественного права в периодическом печатном издании газета «Сургутская трибуна» г. Сургут.

Для определения количества ценных бумаг, размещаемых в результате осуществления преимущественного права на приобретение, совет директоров ОАО «Электротрансбонтаж» в течение 5 дней с даты истечения срока действия преимущественного права, подводит итоги осуществления преимущественного права и раскрывает информацию об этом в ленте новостей «www.intertax.ru».

Для участников закрытой подписки:

Дата начала размещения - на следующий день с даты раскрытия информации об итогах осуществления преимущественного права приобретения размещаемых дополнительных акций.

Дата окончания размещения - не позднее 6 месяцев со дня государственной регистрации информации о дополнительном выпуске ценных бумаг.

2.2.10. Факт регистрации (отсутствия регистрации) проспекта ценных бумаг одновременно с государственной регистрацией выпуска (дополнительного выпуска) этих ценных бумаг: **проспект ценных бумаг зарегистрирован Региональным отделением Федеральной службы по финансовым рынкам в Уральском федеральном округе 15 сентября 2006 года.**

2.2.11. В случае регистрации проспекта ценных бумаг - порядок обеспечения доступа к информации, содержащейся в проспекте ценных бумаг, доступ к информации, содержащейся в проспекте ценных бумаг, можно получить на странице в сети Интернет по адресу: **www.gorkom.ut.ru**, а также получить лично зарегистрированного проспекта ценных бумаг по месту нахождения исполнительного органа ОАО «Электротрансбонтаж» г. Сургут, Стройбаза ГРЭС.

2.2.12. В случае подписания проспекта ценных бумаг финансовым консультантом на рынке ценных бумаг - указание на это обстоятельство, а также полное и сокращенное фирменное наименование финансового консультанта на рынке ценных бумаг, его место нахождения: **финансовым консультантом проспекта ценных бумаг не подписывался.**

3. Подпись

3.1. Генеральный директор

3.2. Дата «18» сентября 2006 г.

В.М. Рой

М.П.

МИР ПУТЕШЕСТВИЙ
Уважаемые дамы и господа! Предлагаем всем!

Торговый комплекс «СИБИРЬ»
(3462) 51-67-07, 28-44-66.
Торговый комплекс «РОСИЧ»
(3462) 52-30-90, 52-30-91.

Новые направления от Италии: Сан-Ремо, Дьяно Марина, Рипалто, все Лигурия, Сардиния, Наполиканская ривьера и др.
Талассотерапия в ТИНСЕ, ФАНЦИИ, на греческих островах.
Термальные курорты и SPA-центры: о. Гарди, Баден, о. Копри, Локанно, Боттево, о. Лева, Палермо.
Отдых на островах: ИСХА, САРДИНИЯ, КРИТ, РОДОС, КОРСИКА, МАЙОРКА, МИНЦА, КАНАРЫ.

Продаются тракторы И-701, 2шт. 1990 г.в.
Цена договорная. Т. 28-36-31, 28-36-34.

Срочно требуется дизайнер.
Телефон: 22-02-02, 23-23-20

ООО «Градос»
Бестраншейная прокладка трубопроводов методом горизонтального направленного бурения диаметром от 63 мм до 1000 мм из полиэтиленовых и стальных труб.
Водопровод, канализация, электроснабжение, связь.
Тел.: 51-23-06, 72-25-86.

Металл Профиль
группа компаний
Всё для кровли и фасада!
офис склад: Восточный промрайон, проезд 1 ПР, тел. 21-21-21 (многоканальный)
ОФИС: ул. 30 лет Победы, 27, оф. 214, тел. 23-83-23 (многоканальный).

СИББИЗНЕСБАНК
www.sbrb.ru
Лицензия ЦБ РФ №2539

ВКЛАДЫ НАСЕЛЕНИЯ

ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА

- в рублях до 13% годовых*;
- в долларах США до 10,5% годовых;
- в Евро до 6% годовых

Обращайтесь по адресам:
ул. Маяковского, 16/1, тел.: 520-815 (здание Банка)
ул. 30 лет Победы, 21/1, тел.: 51-68-42 (ЗАО «Компания МТА», 1 этаж)
пр. Ленина, 66, тел.: 35-13-16 (магазин «Меркурий»)

У нас Ваши деньги работают на Вас!!!

Бухгалтерам, специалистам отделов труда и заработной платы!
ООО «Инфоцентр», ООО Фирма «Риком»
26 сентября 2006г.
проводит семинар
Трудовое право для бухгалтера: существенные изменения
Занятия проводит Микушина Марина Николаевна
г. Новосибирск
семинар состоится в школе № 25 (ул. Декабристов, 8) начало в 10 часов
Стоимость информационно-консультационных услуг
3000 рублей - за одного слушателя
2800 рублей - постоянным слушателям
НДС не облагается
Оплата производится на р/с ООО «Инфоцентра»:
Р/с 40702810935000000215 в филиале
ОАО «Уралсиб» города Сургута, г. Сургут, БИК 047144706
К/с 30101810700000000706, ИНН 8602084348
Справки по телефону 31-95-35.

ООО «Сургутлак»
ТРЕБУЕТСЯ
секретарь со знанием ОК,
з/п до 10000 руб., прописка обязательна.
Тел.: 52-34-78, 52-34-79.

«Сургутская ассоциация частных предпринимателей»
проводит семинар-консультацию по земельному законодательству, правилам землепользования и застройки в г. Сургуте, переоформлению земельных участков, выкупу земельных участков, получению разрешения на строительство (реконструкцию) объектов недвижимости.
СПРАВКИ ПО ТЕЛЕФОНУ 24-52-61.

РЕМОНТ
ИМПОРТНЫХ СТИРАЛЬНЫХ МАШИН
Вызов бесплатный.
Тел.: 66-21-51, 66-21-50.

Фитнес-клуб «STRONG»
Чемпион Европы Александр Фёдоров рекомендует!
* Более 50 видов лучших американских тренажеров для всех групп мышц
* Полный гантельный ряд от 1 до 60 кг.
* Профессиональные кардиотренажеры
* Вертикальный солариум и косметика
* Профессиональные тренеры
* Индивидуальный подход к каждому клиенту и составление программ с консультацией по спортивному питанию
* Спортивное питание лучших мировых производителей США, Германии, Голландии (витамины, энергетические напитки, жиросжигатели...)
* Перчатки, атлетические пояса, ремни для тяги и многое другое для занятия фитнесом
г. СУРГУТ, ул. 30 ЛЕТ ПОБЕДЫ, 66, ГМ «БОГАТЫРЬ»
ТЕЛ/ФАКС: 21-05-22 WWW.KRUZ-FISH.RU

ПРЕДПРИЯТИЕ ПРОИЗВОДИТ
АТТЕСТАЦИЮ БЕНЗОВОЗОВ.
Тел.: 75-39-59, 75-22-14.

Кафе «АВРОРА»
Высокое качество обслуживания и оригинальные блюда, приготовленные по специальной рецептуре
ЧАСЫ РАБОТЫ: пн-чт, вс: с 12.00 до 24.00
пт, сб: с 12.00 до 02.00
БИЗНЕС-ЛАНЧ, НАКОПИТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА СКИДОК И ПРОВЕДЕНИЕ ПРАЗДНИЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ!
тел.: 36-36-56, информация на сайте: www.ikino.ru

Городской совет ветеранов войны и труда и общество «Старожилы Сургута» выражают глубокое соболезнование родным и близким в связи со смертью участника трудового фронта
ЛЕНДЕ
Владимира Георгиевича.
Скорбим вместе с вами.

Ушел из жизни прекрасный человек, коммунист, товарищ
ЛЕНДЕ
Владимир Георгиевич.
Выражаем глубокое соболезнование родным и близким.
Сургутский горком КПРФ.

ПОЧТА РОССИИ
Сургутскому почтамту в связи с увеличением режима работы на постоянную работу требуются:
почтальоны, операторы почтовой связи, сортировщики почтовых отправлений и произведений печати, киоскеры, инженер - электронщик, электромонтер.
ОБРАЩАТЬСЯ ПО АДРЕСУ:
г. Сургут, ул. Республики, 4.
Телефон 28-57-83.

В магазине «Детский мир»:
одежда: куртки осенние для мальчиков и девочек, пуховики, детские джинсовые утепленные брюки, полукombинезоны на синтепоне, детские меховые головные уборы.
обувь: туфли для мальчиков и девочек, кеды, резиновые утепленные сапоги, зимние ботинки, сапожки, сандалии, сапоги суконные мужские и женские.
трикотаж: костюмы спортивные, футболки, чулочно-носочные изделия, комбинезоны для гимнастики, плавки для мальчиков, варежки, перчатки, детский и взрослый бельевой трикотаж. Новое поступление женских сумок (производство Белорусии).
игрушки: настольные развивающие игры, радиоуправляемые машинки, пластмассовые и металлические конструкторы, озвученные куклы, пупсы, зонтики, складывающиеся снегокаты, детские игровые столики, мольберты, мягкая игрушка.
пр. Ленина, 52, тел.: 35-96-60, 35-96-76.
с 10 до 19 часов, перерыв с 14 до 15 часов.
Выходной - воскресенье.

НАШ АДРЕС: 628426, г. Сургут, ул. Маяковского, 12а. ТЕЛЕФОНЫ: приемная.....22-04-50
E-mail: tribuna@surgut.ru «Мир спорта».....22-04-54
«СТ» в Интернете http://www.surgut.westnet.ru/company/st/ бухгалтерия.....22-04-48
http://st.surgut.info/ Вызывают пять раз в неделю: вторник, среда, четверг, пятница, суббота.
Газета распространяется по подписке. В розничную цену включены.
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает точку зрения редакции. Рукописи не рецензируются и не возвращаются. Ответственность за достоверность рекламы несут рекламодатели.
Главный редактор Александр ШЕЛЮНОВ. Зам. главного редактора Светлана КУТЕРИНА.
Шеф-редактор Елена ПЕЛЬШИНА. Ответственный секретарь Лариса ГРИЗЛОК. Корректоры: Елена БОРОДУЛЕВА, Наталья БЫКОВА, Елена ГОРЮНОВСКАЯ, Александр ДАНИЛОВ, Дмитрий КАРЕЛИН, Мария УВАРОВА.
Фотокорреспондент: Людмила БЕРЕЗНИЦКИН. Верстка: Екатерина КОЛЕСНИКОВА, Ксения РЯЗАНОВА, Дмитрий САМБЕР.
Корректоры: Вера ПОНОМАРЕВА, Оксана ПЕТРОВА.
Редакционный отдел, Оксана ЛИТВИНЕНКО.
Учредители: ОАО «Финанс-группа Сургут» (принят в госреестр 24.04.2006) и муниципальное образование город Сургут.
Учредитель: ООО «Сургутская газета». Адрес: 628426, г. Сургут, ул. Маяковского, 14, Тел. (8662) 22-04-42 (приним.).
Подписано в печать: по графику - 17.00, фактически - 16.30.
Тираж 19.000. Заказ № Г 1049.