

Сургутская Трибуна

Основана в 1934 году

Четверг, 17 ноября 2005 года № 217 (10802)

Ежедневная городская газета

ВЧЕРА



Сколько нас?

В Ханты-Мансийске состоялись депутатские слушания по проблемам демографического развития Югры.

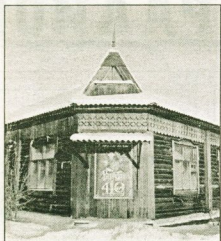
СЕГОДНЯ



Первокурсники покажут класс

В театре СургУ в 18.00 начнется студенческий фестиваль «Дебют первокурсника».

ЗАВТРА



Домжур «учёных» учит

В Доме журналистов ИКЦ «Старый Сургут» откроется двухдневный семинар руководителей СМИ и специалистов рекламных служб.

МАГАЗИН Европа

Остановите счастливые моменты вашей жизни!
Новое поступление цифровых видео-, фотокамер.
Замечательные цены!

КРЕДИТ!!!
28-67-67, 51-55-55, ул. Островского, 14/2
с 10.00 до 19.00 (без обеда).

СТВ в полный рост

Телекомпании
«СургутИнформТВ»
исполнилось 15 лет.

О её прошлом,
настоящем и будущем
рассказывает
Игорь Ярош.

Читайте на стр. 3,4

Внимание, викторина!



В Международный день студентов «СТ» объявляет новый конкурс для своих молодых читателей: викторину «Умный? Распишись в получении!».

Подробности ищите на стр. 6

В НОМЕР

Совсем скоро очередь в регистрационную палату, скорее всего, станет анахронизмом.

Начиная с 28 ноября, сургутский отдел Федеральной регистрационной службы начинает работу по новому адресу: ул. Островского, 45 (рядом с военной

Регистрационная служба переезжает

частью). Как нам сообщил начальник Сургутского отдела регистрационной службы Александр Шепилов, площади новых помещений в четыре раза боль-

ше, чем в старом здании.

Удобнее и просторнее здесь будет и посетителям, и служащим. Кроме того, с января возможно увеличение штатной численности

сотрудников. Напомним, что сейчас здесь работают 50 человек. Это намного меньше, чем необходимо для нашего города.

Наталья Быкова.

ПОГОДА по сведениям СУРГУТСКОГО ГИДРОМЕТЕОБЮРО

17 ноября	Ночью и днем переменная облачность, временами осадки, слабая метель, на дорогах гололедица. Ветер юго-западный, 6-11 м/с, днем 10-15 м/сек. Температура ночью -1, -3 градуса, днем 0, +2 градуса.
18-19 ноября	Давление будет ночью слабо падать, днем расти. ПО ОКРУГУ переменная облачность, временами небольшой снег, метель. Ветер юго-западный, 7-12 метров в секунду. Температура ночью -0, -5 градусов, днем +2, -3 градуса.
В прошлом	Минимальная температура 17 ноября была зарегистрирована в 1952 году (-40,8 °C), максимальная - в 1977 году (+2,9 °C).

КАПИТАН НЕМО
ПРОВЕДЕНИЕ ТОРЖЕСТВ
БАНКЕТОВ
СВЯДЕВ

КЫСЬКАННЫЕ БАЛЛАДЫ
ЖИВАЯ МУЗЫКА
СТАЛИННЫЙ ОТДЫХ

ЧЕЛ. 35-09-10

ГРУППА КОМПАНИЙ «СВЯЗЬ - ГОРОД»
ул. Республики 20/1А

ЗАЩИТИ ЛЮБИМУЮ!
ДАЧНЫЕ ОХРАННЫЕ СИСТЕМЫ
С ВЫВОДОМ НА ПУЛЬТ
ЦЕНТРАЛИЗОВАННОГО НАБЛЮДЕНИЯ

- страховые гарантии
- банковский кредит

4743



Развязка впереди

Сургутяне в эйфории от известия, что в судебном порядке оспорены новые тарифы на ЖКУ. Но подождем радоваться...

Напомним, недовольство многих горожан ростом тарифов вылилось в конкретную инициативу две недели назад. Оспорить постановление главы Сургута в суде взялись частные лица и профком НГДУ «Быстринскнефть». По мнению заявителей, постановления администрации противоречат законодательству и нарушают права населения. В том числе речь идет и о ставках по оплате содержания и ремонта жилого фонда, по оплате лифтов, исходя из площади квартиры, и т.д. Три исковых заявления судья горсуда Инна Максименко объединила в одно судебное производство.

Судебные слушания по делу завершились: накануне суд частично удовлетворил искивые заявления жителей города против административных постановлений, касающихся утверждения стопроцентного уровня оплаты коммуналки, новой системы расчета тарифов за пользование лифтом и др.

В понедельник стороны получают решение суда с мотивировочной частью. «Комментарии мы готовы предоставить после того, как решение суда вступит в законную силу. Это непростое дело, там очень много значимых нюансов», - говорит и.о. председателя Сургутского горсуда Виктор Тюменцев. Уже известно, что власти Сургута намерены подать апелляцию на решение суда по получению судебного вердикта в письменном виде. Исходя из его содержания ответчики определяются, частично или в полном объеме опротестовывать это решение.

Мария Уварова.

Мировая «Ночь» - в Сургуте!

Четверть века назад Жан Мари Бурсико решил создать коллекцию того, что так не любят обыватели, - рекламы. Получился феномен: все эти годы люди осаждают кассы и платят деньги за то, чтобы это посмотреть!

Ежегодно «Ночь» совершает свое путешествие по планете. В программу 2005 года вошли лучшие ролики за четверть века, выбранные из всей коллекции, и лучшие клипы самых известных мировых рекламных фестивалей. «Изоминкой» станет новая серия исключительной и для нашего зрителя пока еще неизвестной рекламы, посвященной борьбе за мир на Ближнем Востоке.

Собрание рекламных видеороликов Ж. М. Бурсико уникально и не продается ни на видео, ни на DVD. «Ночь пожирателей рекламы» - это высочайший престиж и гарантированный аншлаг в самых больших городах более чем 40 стран мира! В Сургуте юбилейная «Ночь пожирателей рекламы» состоится завтра в ДК «Нефтяники».

Алёна Горобинская.

Носухи прибыли в Сургут

В эту субботу мини-зоопарк станции юных натуралистов (СЮН) распахнет свои двери после ремонта. Кроме того, в СЮН приготовили еще один сюрприз для горожан.

На днях в наш город рейсом «Когалымавиа» прибыли три носухи. Авиакомпания пошла на встречу юннатам, и животных привезли бесплатно, за что работники СЮН выражают особую благодарность.

Мальши носух - две самки и один самец, которым исполнилось по четыре с половиной месяца, хорошо перенесли воздушное путешествие. Хотя лететь им пришлось долго: доставлены животные из Минского зоопарка (Беларусь).

Носухи - родственники енотов: забавные, активные, подвижные. И, кстати, стоят недешево. По словам заведующего зоологическим отделом СЮН Александра Прокофьева, стоимость одного животного составляет в среднем пятьсот долларов. Хотя Минский зоопарк пошел навстречу и снизил цену до 200 долларов, заплатить все суму из собственных средств СЮН не под силу. Поэтому они обращаются к горожанам: если вы любите животных и имеете финансовую возможность - помогите.

Елена Алексеева.

ПОДРОБНОСТИ

Ключом от будущего владеет тот, кто хорошо образован

Очередное заседание Ассамблеи представителей коренных малочисленных народов Севера Думы автономного округа состоялось позавчера в городе Сургуте.

Главной темой большого разговора на этот раз была выбрана проблема получения образования молодежью из числа коренных народов.

- Эту тему мы поставили во главу угла по той простой причине, что значение образования сегодня переоценить невозможно, - открывая заседание, сказал заместитель председателя Думы ХМАО, председатель Ассамблеи Еремей Айпин. - Все наше будущее зависит от того, какое поколение мы сегодня выучим и воспитаем, какие профессии дадим детям. Необходимо осмыслить, каким образом организован сегодня этот процесс на нашей территории. Важно научить молодое поколение любить свою родину, свою землю, свое государство, потому что от этого зависит будущее не только Югорской земли, но и всего человечества, если смотреть на проблему глобально.

Местом проведения заседания с такой повесткой дня Сургут выбран неслучайно. Именно в нашем

городе открыт первый на территории ХМАО государственный университет, и именно здесь накоплен богатый интеллектуальный потенциал. Кроме того, город славен большим опытом и традициями в вопросах организации разнородного образовательного процесса.

На заседании прозвучал доклад «Проблемы

становления национального образования ханты и манси на современном этапе в ХМАО-Югре», с которым выступила депутат окружной Думы Татьяна Гоголева. Участники совещания обсудили меры, принимаемые органами государственной власти автономного округа в сфере образования молодежи из числа аборигенов, а также современное состояние и дальнейшее развитие образования народов Севера в целом. Об опыте работы подготовительного отделения СурГУ доложил присутствующим заведующий кафедрой филологии Михаил Мартынов.

В заседании приняли участие сотрудники Ассамблеи, ученые Сургутского государственного университета, представители окружной и городской властей.

Екатерина Денисова.

Производим
и реализуем

пенополистирол

ГОСТ-15588-86.

Любые объемы.

Тел./факс

51-84-67.

ГОВОРИТ МОСКВА



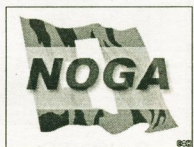
Реформа Росатома -
на Кириенко

Ожидается, что Сергей Кириенко, новый глава Федерального агентства по атомной энергии, возьмется за реформирование атомной промышленности, а именно ускорением акционирования крупнейшего концерна «Росэнергоатом». Для этого понадобится не только написать поправки в закон «Об атомной энергии», но и проявить политическую волю при отстаивании этих поправок в Думе. («Коммерсантъ»).



Птичий грипп в Китае

Китай объявил о первом в стране случае заражения птичьим гриппом человека. Антитела к вирусу H5N1 были обнаружены у 9-летнего мальчика из провинции Хунань. Мальчик и его 12-летняя сестра были госпитализированы с симптомами гриппа в конце октября. Девочка в начале ноября скончалась. Результаты анализа крови мальчика должны подтвердить еще две независимые лаборатории. В Китае намерены провести вакцинацию всего поголовья домашней птицы. («Лента.Ру»).



Noga заглядывается
на картины

Швейцарские власти задержали картины Государственного музея изобразительных искусств им. А.С.Пушкина. Страховая стоимость полотен оценивается в \$1 млрд. В этом деле фигурирует компания Noga, которая уже много лет добивается от России выплаты крупного долга. Сообщается, что стоковый арбитраж в 1994 году встал на сторону истца и подтвердил задолженность России - в сумме со штрафами это почти \$100 млн. («РБК»).



Пентагон использовал
белый фосфор

Официальные представители оборонного ведомства США признали использование боеприпасов с белым фосфором во время прошлого годаго штурма Эль-Фаллуджи. Однако Пентагон категорически опровергает информацию об использовании этого крайне опасного вещества против мирных жителей иракского города. По данным американцев, белый фосфор использовался для обозначения целей. И лишь изредка в качестве «оружия зажигательного действия» для уничтожения боевиков, находящихся в укрытиях. («РБК»).

з а ж и г а й

101.3fm

НАШЕ

РАДИО

РАЗГОВОР ПО ПОВОДУ

У каждого времени своя партитура...

Он генеральный директор, но никогда не носит галстук, потому что без этого атрибута делового костюма ему комфортнее. Да и костюма, впрочем, не надевает, - «люблю говорить серьезно о несерьезном и с юмором о самых важных вещах. Мечтает о собственном самолете и о... пенсии, при этом работает как минимум по 10 часов в сутки и совершенно счастлив на домашнем диване. Как, собственно, счастливы большинство сургутян на своих диванах, ежедневно потребляя на вкус, ум, слух и зрение результаты его работы... Узнали? Да, это наш телевизионный босс Игорь Ярош.

- Игорь Викторович, свободный стиль в одежде, поведении, разговоре - это проявление творческой натуры?

- Моя работа, по большому счету, не имеет отношения к творчеству как таковому. Я не творческий работник, а менеджер, поэтому главная моя задача - обеспечить работников телекомпании «СургутИнформТВ» фронта работ, комфортными условиями труда и соответствующим этому труду денежным вознаграждением. Все это не просто в таком большом коллективе...

- Но ведь удается!

- Удавалось. А сейчас мы должны выучить ноты...

- ???

- Был такой случай: парни из какой-то знаменитой музыкальной группы в апогее славы и популярности на вопрос «Что будете делать дальше?» ответили очень просто: «Теперь попытаемся выучить ноты». Аналогичная ситуация у нас:

после 15 лет напряженного труда, некоторых успехов, возросшего качества и оформившейся технологии работы мы должны «выучить ноты». То есть разложить все по полочкам в строгом порядке, чтобы двигаться дальше. Да, мы чего-то достигли, но надо идти вперед. Образно говоря, пекарь должен печь пироги, сапожник шить сапоги... Надо написать ноты, чтобы каждый в нашем «оркестре» играл свою партию в положенное ему время, не выбиваясь из такта и не фальшивил. Поэтому пишем сейчас большой научный труд, который называется «Технология производства и выдачи телепрограмм в эфир телекомпанией «СургутИнформТВ», где прописываем все бизнес-процессы с должностными инструкциями каждого работника.

- «СургутИнформТВ» скоро отметит свой 15-летний юбилей, а это для нашего города довольно большой срок. Может быть, стоит напомнить сургутянам, как все начиналось? Какие основные вехи пережила телекомпания?

- Те же, что и сам город. Мы росли вместе с Сургутом, и от него не отделимы. Мы делили его историю... Загляни сейчас в наш архив - вот



фото Евгения Баранова

вам и вся история Сургута за 15 лет. Хотя зрители видели, конечно, одно, потому что не знают нашей кухни, а мы в это время ощущали другое... Важные вехи? 1991-й год - переезд компании из одной комнаты в офис на улице Республики, где у нас было уже шесть комнат. Помню, в холле сидел парикмахер, который всех «стриг» к эфиру, а мимо него туда-сюда сновали работники. Потом - переход от формата бытового видео на формат SVXS, а чуть позже - приобретение уже профессионального оборудования. Нам удалось его купить за два самолета элочных игрушек...

- Как это - за два самолета?

- А мы тогда торгали новыми подарками из Франции. Подписали

контракт, два грузовика с шоколадными Дед Морозами, всякими зайцами пригнали в Калининград, там все это погрузили в самолеты - один прибыл в Сургут, второй в Нижневартовск. Сладости продали и купили профессиональное оборудование.

В 1995 году переехали на Маяковского, 16, где занимали девятый этаж, а первый ремонтировали. Нужно было для прямого эфира построить релейку, поставить спутниковые тарелки на крыше. Это было очень сложно, потому что тогда тарелочки эти были по четыре метра в диаметре и весили полторы тонны. Поднять эти «паруса» и то не просто, но еще надо было их закрепить, чтобы они не улетели и не разрушили все здание.

Окончание на 4-й стр.

«ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ» СЛУШАЕТ...

- На территории детского сада «Голубок» завяливают убирать снег родителей, составили график. Правильно ли это?

Вот как прокомментировала этот вопрос директор МУ «Управление дошкольными образовательными учреждениями» Елена Расулова:

- Работники детских садов не имеют на это право, они могут только попросить у родителей помощи. В обязанности дворника входит лишь уборка прилегающей к зданию территории, поэтому при очистке от снега игровых площадок работники учреждения нуждаются в посторонней помощи.

- Правда ли, что в Сургуте можно познакомиться, позвонив по обычному проводному телефону? Говорят, что открыта специальная служба знакомств.

На вопрос отвечают специалисты СТУЭС «Сургуттелекомсеть» Ханты-Мансийского филиала электросвязи ОАО «Уралсвязьинформ»:

- Для клиентов «Сургуттелекомсети» служба знакомств доступна через услугу «Информационный киоск», номер 059. За символическую плату можно прослушать базу данных, состоящую из анкет пяти человек. Кроме того, клиент может оставить информацию о себе - до 20 слов. Служба знакомств для пользователей сотовой связи доступна по тел. 8-809-101-01-01.

- Можно ли переоформить доставку газеты с домашнего адреса на рабочий?

Этот вопрос мы адресовали заведующей отделом подписки и доставки «СТ» Ирине Сергиенко:

- Газету можно получать как дома, так и на работе, в учебном заведении, через абонентский ящик. Для переадресации и подписки на 2006 год нужно подойти в редакцию «СТ» по адресу: ул. Маяковского, 12а. Кстати, только здесь можно подписаться на нашу газету на 2006 год по льготной цене - всего за 300 рублей.

- Раньше проезд пенсионеров в любой регион страны оплачивался один раз в два года. Сейчас - только по предоставлению путевки или курсовки. Можно ли совместить две эти схемы?

На вопрос отвечает вице-премьер правительства ХМАО-Югры Наталья Запорова:

- Компенсация расходов на оплату стоимости проезда пенсионерам, являющимся получателями трудовых пенсий по старости и по инвалидности и проживающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, к месту отдыха на территории РФ и обратно установлена законом РФ от 19.02.1993 № 4520-1 «О государственных гарантиях и компенсациях для лиц, работающих и проживающих в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях» (с изменениями на 29.12.2004). Расходные обязательства по выплате данных компенсаций возложены на РФ и производятся за счет федерального бюджета. В целях реализации этого закона Правительством РФ утверждено постановление от 01.04.2005 № 176 «Об утверждении Правил компенсации расходов на оплату стоимости проезда пенсионерам, являющимся получателями трудовых пенсий по старости и по инвалидности и проживающим в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, к месту отдыха на территории РФ и обратно». Действительно, компенсация предоставляется при предъявлении путевки, курсовки или иного документа, являющегося основанием для пребывания в санатории, профилактории, доме отдыха, на туристической базе или ином месте, где предоставляются услуги отдыха. За разъяснениями по порядку выплаты компенсации необходимо обратиться в территориальные органы Пенсионного фонда по месту жительства. В автономном округе установлена мера социальной поддержки в виде компенсации расходов за междугородный проезд в пределах РФ для региональных категорий льготников.

На «ГЛ» дежурил Александр Данилов.

Наш телефон 22-04-68 работает с 9 до 12 часов.

ОНИ ЗАСТАВИЛИ НАС...



...не петь, а возмущаться

Формирование списка кандидатов от УрФО в Общественную палату при Президенте РФ было диким и недемократичным, заявил «УралПолит.Ру» екатеринбургский шансонье Александр Новиков. Фамилию певца исключили из списка кандидатов по причине неявки (бард в это время был на гастролях). Между тем известно, что комиссия предоставила неверную информацию - на заседании отсутствовал не один человек, а четыре. По утверждению экспертов, первая же проверка Минюста обнаружила этот факт и тогда округу грозит проведение повторной конференции, поскольку результаты прошедшей будут аннулированы.

...судьбу ребёнка решать через суд

Сургутский горсуд удовлетворил иск об отмене усыновления из-за предоставления приемным родителями неполной информации о здоровье ребенка, сообщает «Интерфакс». Иск предъявлен в связи с тем, что 5-летнему ребенку, усыновленному 2,5 года назад был поставлен диагноз - «психическое расстройство». При этом приемных родителей изначально не поставили в известность об отклонениях в его здоровье. За 6 лет функционирования Управления опеки и попечительства в Сургуте было подано 4 иска об отмене усыновления.

...больше экономить

На 91% оснащены предприятия ЖКХ и потребители энергии в ЯНАО приборами учета топливно-энергетических ресурсов, тепловой энергии, холодной и горячей воды. Согласно данным аппарата полпреда в УрФО, по оснащению приборами учета среди субъектов УрФО ХМАО - на втором месте (40 процентов). Об этом сообщает «Эксперт-Урал». По сравнению с прошлым годом количество приборов возросло на 8%. Известно, что учет расхода электроэнергии - путь к ее сбережению. Мировой опыт убеждает: сэкономить 1 кВт/ч электроэнергии - в два-три раза дешевле, чем его выработать.



У каждого времени своя партитура...

Окончание.

Начало на 3-й стр.

Пришлось строить мощную металлоконструкцию и укреплять крышу чердака изнутри... В 1996-м вышли в прямой эфир из студии, которая располагалась там же, где мы все находились. Это был очередной технический прорыв.

Перешли потом на профессиональный формат, потому что на заработанные на программы деньги приобрели уже совершенно новое оборудование, съемочное и студийное. Качество, естественно, сразу выросло. Таким оборудованием сейчас пользуются во всем мире...

- Игорь Викторович, а творческие победы?

- Тоже есть. На фестивале ТВ-6 в 1997 году у «СургутИнформТВ» было несколько призов, в том числе и Гран-при. Вообще в истории ТВ-6 было всего два фестиваля: «6 дней в Сургуте» и «6 дней ТВ-6 в Красноярске». Оба Гран-при были у телекомпании «СургутИнформТВ». В Сургуте - за сам фестиваль, потому что телевизионная история еще не знала такого масштаба телевизионных событий, а в 1998 году в Красноярске - за программу «Star-старт». Тогда Иван Демидов сказал: «Беру эту программу себе на канал», и мы стали первой и единственной региональной компанией, программы которой когда-либо выходили на центральном телевидении. Ну и, конечно, «Тэффи» 2000 и 2005 годов, 8 или 10 «Золотых бубнов»...

- Вы знаете, сколько всего у телекомпании всякого рода призов, дипломов и других наград?

- О-о-о... Это подсчитать сложно... К сожалению, мы не все выставляем. Некуда. К празднованию юбилея проведем аудит, кое-что уберем в архив, поведаю что-то свежее и веселое.

- Как телекомпания зарабатывает деньги? Программами?

- Нет, продавать программы стало трудно. Трудно потому, что хочется сохранить независимость и сказать в программе то, что считаем нужным мы, а не кто-то. Во-вторых, наши потенциальные клиенты считают, что у нас гораздо дороже это стоит, чем у конкурентов, и идут к ним. Это заблуждение. Просто у нас более высокий уровень, как качественный, так и интеллектуальный. А стоимость такая же... Восемь-



Фото Леонид Березинский

десят процентов бюджета телекомпании - это коммерческие поступления от продажи рекламы, спортивных и культурных трансляций, от создания каких-то документальных корпоративных фильмов... И всего лишь 20 процентов бюджета - это компенсация городской казны за производство новостных выпусков. Наши клиенты, к сожалению, еще не созрели до нового вида рекламной продукции, которая производится сейчас на Западе. Там просто размещается бранд-той или иной компании на трансляции каких-то особо важных событий, и это значимо, весомо, серьезно... Вкладывают деньги в PR и имиджевое направление, используя для этого телевидение, наш бизнес еще не готов.

- Ваше кредо - профессиональное и личное?

- Все сделаю сам. И в жизни, и в работе. Есть команда, которой я доверяю, и мы все сделаем сами.

- Несколько лет назад вы записали диск своих песен. Это что - жажда творчества, любовь к музыке или...?

- Это воплощение детской мечты. И с музыкой у меня особые отношения. С 4-го класса учился играть на скрипке, в 8-м появилась гитара, в 9-м играли на танцах, в 10-м - в школьном ансамбле. И на этом все закончилось. Институт, гитару раздавили, играть было не на чем, купить нельзя - дефицит... Потом появилась девушка, потом жена, потом семья, работа, некогда... Но однажды в Москве я заехал в магазин, увидел инструменты и подумал: «Боже мой, неужели я не могу себе позволить то, что давно хочу?!». Хочу электрогитару, хочу дома студию... Все оказалось возможным. И выпустил диск.

- Нет потерянности? Мечта-то ведь осуществилась...

- Мечт еще много. Мне еще нужен мотоцикл, и мне еще очень нужен самолет. Это то, без чего я

сегодня жить уже не могу. Очень нужен самолет...

- Зачем вам самолет?

- Хочу сам летать. Не на дельтаплане, а на настоящем спортивном самолете...

- А мотоцикл? Чтоб гонять?

- Нет, не из-за скорости. Я и на машине своей, хоть и мощная, никогда не буду обгонять, если это хоть чуть-чуть связано с риском. Это не в моем стиле. Но хочу мотоцикл. «Харлей Дэвидсон». Сел так размеренно, тих-тых, поехал...

- Какое будущее вы прогнозируете своей телекомпании?

- Через три года это будет серьезный коллектив и серьезная компания с высокой рентабельностью. Если сегодня у нас рента-

бельность производства порядка пяти процентов, то через некоторое время сможем подняться до 15-17 процентов.

- Вы своим коллективом довольны? Есть яркие личности?

- Яркие - большинство. И все личности. Энтузиазм есть, моторы работают... Проверку проводим только боем, как на войне... Последний проект «М-16 «Инициация» очень многих открыл. Смотрю все выпуски, оказывается, огромный резерв у наших ведущих! Значит, огромный потенциал у компании. Вначале мне сложно было со всей этой «телевизионной гениальностью» управляться. Я же производственник, 8 лет строил линии электропередачи. Там все просто и понятно: задача поставлена, шашки нагло и вперед! Не было такого, чтобы кто-то думал: а я лучше ставлю опору или лучше болт завинчиваю... А здесь каждый считает себя самым лучшим, просто гением... Можно, конечно, и гаркнуть: «Стоять, биться!», и иногда такое помогает, но... Здесь к каждому особь подход.

- Какой именно? Поделись опытом...

- Сейчас в телекомпании проходит аттестация, и каждому сотруднику расписывают на бумаге его

личные должностные обязанности. После этого амбиций, мне кажется, поубавится, каждый будет загружен, и все будет «по ноткам». А если человек не справляется с тем, что прописано в этой бумажке, ему будет предложена другая, но со значительно меньшим вознаграждением. Думаю, тогда все встанет на свои места. Хотя старшие товарищи предупреждают, что не все так просто...

- Что вы делаете, когда устае? Чем спасаетесь?

- Когда очень плохо, не пробиваемый тупик, помогает выехать ночью на машине и погонять. Голова отключается, думаешь только о дороге, а потом смотришь - успокоился, и решение нашлось... Даже если не нашлось, уже нет тупика, а есть варианты. Еще очень люблю дома лежать на диване. Очень радуюсь, когда удается вернуться с работы хотя бы в 10 вечера и лечь... Летом спасает рыбалка. Рыбалка - это, знаете, время, напрямую прибавленное к жизни. Причем, сколько ни пытался на рыбалке обдумать какие-то вещи, просто обдумать, не говоря уж, что обговорить с друзьями, - не получается. Четвертый релакс - играю в стрелялки на компьюте-

ре. Или летаю там на самолете... Если честно, очень хочется на пенсию...

- Чтобы музыку писать?

- Уже четвертый год прошу Сергея Полякова, он лучший звукорежиссер в городе, вообще очень талантливый, начать записывать, но все некогда... Гитары пока стоят в чехлах...

А на пенсию мне еще чем заняться, думаю, даже времени не будет хватать на все... Два внука у меня уже есть, третий родится. Чувствую, мне нужен дом, в котором будет студия. Чтобы рядом, на воде, стояли катер и самолет... Рыбачить буду. И пусть возле меня эти трое малышей крутятся... Говорят, что так будет только первые две недели, потом опять потянут на работу. Не знаю, не пробовал. У меня восемь неиспользованных отпускных уже. Поэтому очень хочется на пенсию...

P.S. Генеральный директор телекомпании «СургутИнформТВ» говорит это вполне серьезно, но, зная о его прозрительном чувстве юмора, принять это за чистую монету невозможно. Хотя кто знает, о чем на самом деле мечтает главный менеджер главной телевизионной компании?

Тамара Дмитриева.

ООО «ПРАЙС» - НАДЕЖНОЕ ПАРТНЕРСТВО

Лицензия №000082 от 14.08.2001г.

ОЦЕНИМ ОЦЕНЩИКА

Развитие рынка недвижимости вызвало необходимость появления новых, доселе не востребованных в России профессий. Представители одной из них - оценщики - сейчас активно осваивают просторы рынка коммерческой и жилой недвижимости, а их услуги пользуются возрастающим спросом.

Сегодня появилось много фирм, оказывающих оценочные услуги. Возникает вопрос, к кому обратиться, как «оценить» оценщика?

Прежде чем заключить договор об оценке, заказчику необходимо ознакомиться со следующими документами оценщика:

- свидетельство о государственной регистрации в качестве юридического лица;
- документ об образовании, подтверждающий получение профессиональных знаний в области оценочной деятельности штатного сотрудника юридического лица;
- лицензию на осуществление оценочной деятельности. В предъявляемой оценщиком лицензии указывается вид лицензируемой оценочной деятельности, при этом вид деятельности должен соответствовать объекту оценки;
- страхового полиса, свидетельствующий о наличии договора страхования гражданской ответственности оценщика.

Об уровне квалификации компании можно судить по количеству в штате фирмы оценщиков, имеющих специальное образование.

Заказчик может поинтересоваться опытом работы оценочной компании и ее специалистов, обратив внимание на то, сколько лет компания работает на рынке оценки, посмотреть рекомендации клиентов оценочной компании.

Хотелось бы предостеречь от того, чтобы основным критерием при выборе оценщика служила стоимость услуг. К сожалению, квалифицированных оценщиков, несмотря на достаточно большое коли-

чество фирм, не так много.

Проведение некачественной и непрофессиональной оценки может иметь серьезные последствия для заказчика. Низкое качество оценки может привести к существенным потерям, как прямым, так и косвенным.

Все больше предприятий задумывается об оптимизации налоговых отчислений и повышении эффективности управления своими активами. Приведение стоимости недвижимого имущества в соответствие с его рыночной стоимостью в большинстве случаев позволяет существенно снизить налоговые отчисления, а квалифицированные консультации по управлению недвижимостью могут существенно повысить эффективность капиталовложений.

В последние несколько месяцев мы ощутили заметный рост интереса наших клиентов к проведению оценки их недвижимости.

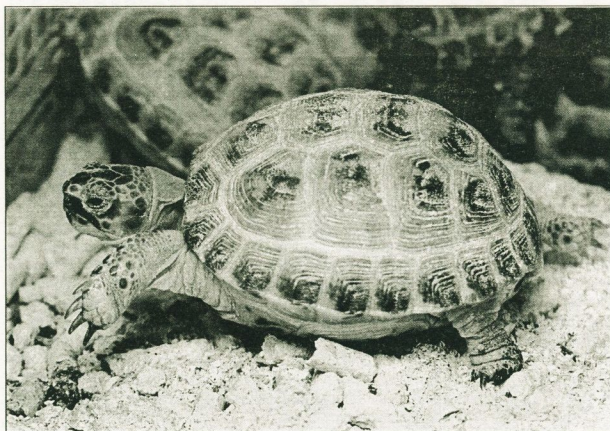
Повышение спроса на оценку объясняется готовностью частных компаний реструктурировать свои активы в виде недвижимости с целью повышения эффективности использования своих капиталов.

Мы рады будем встретиться с Вами, провести консультацию и ответить на Ваши вопросы.

Директор ООО «ПРАЙС»,
Действительный член
Российского общества оценщиков
Дубровская Елена Васильевна

ООО «ПРАЙС»
Тел. 22-00-93; 22-00-94.
Адрес: г. Сургут, ул. Маяковского, 12
E-mail: price086@yandex.ru
www.ocenka-neva.ru

ВЫБОР ДРУГА



Главное - твёрдость... панциря

Ребенок просит купить «друга»... Кого выбирать?

Первое, что приходит на ум - кошка. Мягкая пушистая «грелка», ласковая и нежная... Но тут надо быть осторожным - малыш от избытка любви может мучать котенка. И тот, став постарше, станет «мстить» - царапать и кусать ребенка.

Собака. Сторож, игрушка и повод для прогулок. Хотя последнее спорно: пока ребенку не исполнится 13-14 лет, с собакой придется гулять вам. Если вы не любитель утренних и ночных моционов, лучше не покупать четвероногого друга до того, как все обязанности по уходу за ним можно будет переложить на подростка. К тому же для детей младшего возраста собака может быть источником опасности. Во-первых, пес ревнует хозяина к ребенку и всячески отстаивает свое место «в стае». Во-вторых, собака не всегда понимает детские игры и начинает всерьез обороняться, испуская клык. Что каса-

ется «комнатных» собачек - они не подходят на роль живой игрушки - уж больно они «хрупкие».

Черепаха - не мусорит, не кусается, тихая, «прочная», долго живет. Но черепахе нужен особый уход. Надо ставить рефлектор, чтобы она могла прийти погреться, а по соседству с ним - противень с влажной тряпкой (здесь черепаха будет увлажняться). Ближе к зиме животное придется готовить к спячке...

Экзотические животные в квартире - вообще не подарок. «Милая» белка, героиня детских книжек, приручается плохо и любит кусаться. Если зверек удержит из клетки - беспорядок в квартире вам обеспечен. Пушистый грызун начнет строить себе гнездо, а в строительные материалы пустит книжки, свитера, шторы. А обезьяна быстро утомит непредсказуемым

поведением и своенравностью.

Можно устроить дома инсектарий: обычный аквариум наполнить ветками и поселить там сверчков, богомолов, палочников. Зрелище получите незабываемое. Ребенку понравится. А вот обычные аквариумные рыбки малышам быстро наскучат - придется или избавляться от них, или заниматься самими.

Маленьким детям лучше купить морскую свинку: она не кусается и поддается дрессировке. Очень милый, смывленный и легко приручаемый зверек - песчанка, нечто среднее между тушканчиком и крысой. А лучший друг-грызун - белая крыса. Она незлобива, общительна и умна.

В любом случае, решать вам. Все зависит от индивидуальных особенностей и интересов вашего ребенка.

Ольга Вахрукова.

ЗООНОВОСТИ

Кот-подводник

Каких только привычек не бывает у домашних питомцев! В Новоуральске Свердловской области живет, например, кот Ричард, который с детства любит воду. Стоит хозяйке включить воду в ванной, он тут же вскакивает на раковину и бьет лапой по струе из крана. Его уникальность заключается в том, что кот до последнего времени предпочитал спать в... барабане стиральной машины.



Хозяйка, пенсионерка Галина Кропачева, как-то, не глядя, положила в машину штору, нажала кнопку... Дикий кошачий вой она услышала лишь на 16-й минуте процесса. Отжать

кота агрегат, к счастью, не успел. Кот выжил. И это, пожалуй, единственный случай, когда за четверть часа животное прошло сразу два курса ускоренной подготовки - на космонавта и на подводника.

ФОТОФАКТ

Жених и невеста



Фотографию с таким названием нам прислала семья Киселевых:

«Кот Вася ходил на свадьбе за невестой по пятам и даже садился на соседний стул. Видимо, ревновал к суженому своей хозяйки...».

ХОТИТЕ УВИДЕТЬ СВОИХ ЛЮБИМЦЕВ В ГАЗЕТЕ? ПРИСЫЛАЙТЕ ЗАБАВНЫЕ ФОТО НА АДРЕС «СТ».

СЕКРЕТЫ



Сдаю клетку с удобствами

- Собираемся купить пару канареек. Знакомые сказали, что самое важное - правильно приучить птиц к новому месту жительства. Какие существуют особенности адаптации у птиц? - спрашивает Елена Малышкина.

Консультирует наш постоянный читатель, пенсионер-птицевод Анатолий Федорук:

- Как только вы принесли птицу домой - не пересаживайте ее сразу в клетку. Сначала «место жительства» надо оборудовать -

установить жердочки, сделать подстилку на поддон, насыпать в кормушки корм, а в поилки - воду. После этого клетку поставьте туда, где она будет находиться постоянно.

Несколько советов по расположению клетки: ставить или вешать ее лучше не на окно, а вдоль одной из боковых стен возле окна. Клет-

ка на окне ухудшает освещенность комнаты, птица будет забрызгивать стекла, а главное - при таком освещении «выцветают» краски оперения. Да и птица, пока она не привыкла к людям, будет шаркаться в сторону наружной стенки клетки - на свет, разбивая клюв и портя оперение. Вешать клетки с птицами под потолок не рекомендуется. Так питомцы плохо привыкают к человеку, а вам не будет видно, что делается в клетке. При-

чем при таком расположении, когда надо будет дать корм, сменить воду или просто взглянуть на птицу, неожиданно появление человека над бортиком клетки испугает ее. Лучше, если клетка стоит или висит чуть ниже человеческого роста.

Итак, клетку вы установили. Теперь накройте ее светлой тканью (но не используйте марлю или ткань, откуда легко выдер-

нуть нитки!). Первые сутки птицу лучше держать в полностью завешенной клетке. Когда питомец освоится и примется за корм, клетку приоткрывают так, чтобы птица, сидя в одном конце, оставалась на виду, а на противоположной стороне могла спрятаться. В дальнейшем клетку постепенно открывают всю, но дольшие других оставляют завешенной сторону, обращенную к окну. Только при таком подходе вы уберете своих канареек от лишнего беспокойства и возможных травм. И вскоре услышите их трели.

Ведущая страницы - Наталья Быкова. Фото Леонида Березниченко.



Деньги любят не только счёт, но и... знания!

ВНИМАНИЕ, ВИКТОРИНА!

Сегодня, в Международный день студентов, «СТ» объявляет новый конкурс для своих молодых читателей: викторину «Умный? Распишись в получении!». Как явствует из названия, речь пойдет о деньгах и их применении. Ничуть не сомневаемся, что среди сургутской молодежи есть чрезвычайно талантливые люди насчет заработать-потратить, но не уверены, много ли они знают об истории денежных отношений и о том, что с этим процессом связано. Теперь есть возможность это проверить!

Генеральным спонсором викторины является ОАО «СИББИЗНЕС-БАНК», так что знатоки могут рассчитывать на замечательные призы, как первые, так и поощрительные. Главным критерий оценки - правильность ответов и оперативность, а главное условие - участник викторины не должен быть старше 30 лет.

Итак, читаем вопросы и выбираем правильный вариант ответа. Потом лично приносим все это в редакцию, оставив на нем свои координаты и не забыв взять с собой паспорт. Для участия в викторине необходимо также наличие подписного абонемента на газету «Сургутская трибуна» на 2006 год. (Напоминаем, что оформить подписку можно прямо в редакции).

1. По какому адресу расположен главный офис ОАО «СИББИЗНЕС-БАНК»?

а) Москва, Тверская, 12;

б) Сургут, Маяковского, 16/1;

в) Новосибирск, Ленина, 47.

2. Что означает понятие «варрант»?

а) расписка за сданный на склад биржи товар;

б) банковский перевод;

в) одна из операций по вкладу.

3. В каком городе есть филиал «СИББИЗНЕС-БАНКА»?

а) Омск;

б) Уренгой;

в) Пекин.

4. Какой из операций отдают предпочтение владельцы банковских карт, проживающие в России?

а) оплата ЖКУ;

б) платежи за товары и услуги;

в) снятие наличных денег.

5. Чистая прибыль - это:

а) часть балансовой прибыли предприятия;

б) доходы предприятия;

в) валовая прибыль.

6. В каком году и где впервые был осуществлен денежный перевод через телеграф?

а) 1918 год, США;

б) 1925 год, СССР;

в) 1900 год, Швейцария.

7. Какие права дает «Золотая акция»?

а) решающий голос на собрании акционеров;

б) права на долю в собственности предприятия;

в) право получать дополнительные дивиденды.

8. Кому принадлежит идея создания бронированного автомобиля для перевозки больших сумм денег?

а) Леонардо да Винчи;

б) Черчилль;

в) Сталин.

9. В каком городе был

установлен первый банкомат?

а) Бангкок;

б) Нью-Йорк;

в) Женева.

10. Что такое «несовершенная конкуренция»?

а) конкуренция, когда отдельные производители контролируют цены на производимую продукцию;

б) свободное вступление в рынок и выход из него;

в) ограничение доступа к информации производителя.

11. Сколько операций в минуту проводится в США через банкоматы?

а) 4 500;

б) 26 000;

в) 800 000.

12. Кредит на приобретение изделий из меха и кожи в «СИББИЗНЕС-БАНК» - это:

а) целевое кредитование;

б) потребительское кредитование;

в) кредит в формате «овердрафт».

Итоги викторины будут подведены 30 ноября. Ответы принимаются до 28 ноября включительно. А чтобы было нескучно ломать голову над заданиями, «СИББИЗНЕСБАНК» сообщает, что призы за победу и активное участие станут mp3-плеер, «крутые» клавиатуры для компьютера, не менее «крутые» мышки, интеллект-карты и...

кое-то еще! Отдельно будут отмечены развлекательные вопросы. Поделимся с другими читателями «СТ» своими знаниями!

Желаем успеха!

Тамара Дмитриева.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на оказание услуг по заправке топливом (услуги АЗС) для муниципальных учреждений структурных подразделений администрации города на 1 полугодие 2006 года.

Заказчиками являются структурные подразделения администрации города (ответственный от организатора торгов - Пестрякова О.С., тел. 52-22-40).

Источник финансирования: бюджет города.

Требования к участникам торгов, а также номенклатуре, объемам поставки, к качеству поставляемой продукции содержится в конкурсной документации.

Место, порядок получения и представления конкурсной документации: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, каб. 434 (тел. 52-22-40), после внесения платы за выкуп конкурсной документации.

Плата за конкурсную документацию составляет 25 МРОТ (2500 рублей) и возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте и порядке осуществления работ принимается организатором торгов до 16.00 16.12.2005 г., а финансовое предложение до 16.00 19.12.2005 г.

Заседание межотраслевой конкурсной комиссии состоится 22.12.2005 г. в 15.00 по адресу: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, каб. 323.

Критерии оценки конкурсных заявок (предложений):

- минимальная цена, - опыт работы.

А.В. Маловецкий, директор департамента.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на выполнение работ по содержанию объектов благоустройства (тротуаров) в 2006 году.

Заказчиком является департамент транспорта, связи и эксплуатации дорог.

Ответственные от организатора торгов: Хрунь Николай Васильевич, тел. 52-23-09, Поддубная Татьяна Владимировна, тел. 52-20-46.

Источник финансирования - бюджет города.

Место получения информации о торгах и представления документации на участие: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, кабинет 434, тел.: 52-22-41, 52-23-09.

Плата за документацию на участие в торгах составляет 25 МРОТ (2500 рублей), возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте (Конверт №

1) принимается организатором торгов до 16.00 14.12.2005 г., заявка на участие в торгах и финансовое предложение (Конверт № 2) до 16.00 20.12.2005 г.

Заседание отраслевой конкурсной комиссии по строительству и жилищно-коммунальной сфере состоится 21.12.2005 г. в 14.30 по адресу: ул. Энгельса, 8, каб. 513.

Критерии определения победителя торгов:

- стоимость выполнения работ;

- опыт выполнения аналогичных работ;

- финансовое состояние.

А.В. Маловецкий, директор департамента.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на выполнение работ по вывозу твердых бытовых отходов с территорий учреждений Администрации города в 2006 году.

Заказчиками являются структурные подразделения Администрации города.

Ответственные от организатора торгов: Хрунь Николай Васильевич, тел. 52-23-09, Поддубная Татьяна Владимировна, тел. 52-20-46.

Источник финансирования - бюджет города.

Место получения информации о торгах и представления документации на участие: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, кабинет 434, тел.: 52-22-41, 52-23-09.

Плата за документацию на участие в торгах составляет 25 МРОТ (2500 рублей), возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте (Конверт №

1) принимается организатором торгов до 16.00 14.12.2005 г., заявка на участие в торгах и финансовое предложение (Конверт № 2) до 16.00 20.12.2005 г.

Заседание отраслевой конкурсной комиссии по строительству и жилищно-коммунальной сфере состоится 21.12.2005 г. в 14.30 по адресу: ул. Энгельса, 8, каб. 513.

Критерии определения победителя торгов:

- стоимость выполнения работ;

- опыт выполнения аналогичных работ;

- финансовое состояние.

А.В. Маловецкий, директор департамента.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на выполнение работ по текущему обслуживанию и ремонту лифтового оборудования на объектах учреждений Администрации города в 2006 году.

Заказчиками являются структурные подразделения Администрации города.

Ответственные от организатора торгов: Хрунь Николай Васильевич, тел. 52-23-09, Поддубная Татьяна Владимировна, тел. 52-20-46.

Источник финансирования - бюджет города.

Место получения информации о торгах и представления документации на участие: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, кабинет 434, тел.: 52-22-41, 52-23-09.

Плата за документацию на участие в торгах составляет 25 МРОТ (2500 рублей), возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте (Конверт №

1) принимается организатором торгов до 16.00 14.12.2005 г., заявка на участие в торгах и финансовое предложение (Конверт № 2) до 16.00 20.12.2005 г.

Заседание отраслевой конкурсной комиссии по строительству и жилищно-коммунальной сфере состоится 21.12.2005 г. в 14.30 по адресу: ул. Энгельса, 8, каб. 513.

Критерии определения победителя торгов:

- стоимость выполнения работ;

- опыт выполнения аналогичных работ;

- финансовое состояние.

А.В. Маловецкий, директор департамента.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на выполнение работ по зимнему содержанию территорий и объектов учреждений Администрации города в 2006 году.

Заказчиками являются структурные подразделения Администрации города.

Ответственные от организатора торгов: Хрунь Николай Васильевич, тел. 52-23-09, Поддубная Татьяна Владимировна, тел. 52-20-46.

Источник финансирования - бюджет города.

Место получения информации о торгах и представления документации на участие: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, кабинет 434, тел.: 52-22-41, 52-23-09.

Плата за документацию на участие в торгах составляет 25 МРОТ (2500 рублей), возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте (Конверт №

1) принимается организатором торгов до 16.00 14.12.2005 г., заявка на участие в торгах и финансовое предложение (Конверт № 2) до 16.00 20.12.2005 г.

Заседание отраслевой конкурсной комиссии по строительству и жилищно-коммунальной сфере состоится 21.12.2005 г. в 14.30 по адресу: ул. Энгельса, 8, каб. 513.

Критерии определения победителя торгов:

- стоимость выполнения работ;

- опыт выполнения аналогичных работ;

- финансовое состояние.

А.В. Маловецкий, директор департамента.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ О ПРОВЕДЕНИИ ОТКРЫТЫХ ТОРГОВ

Уважаемые господа!
Департамент по экономической политике
ОБЪЯВЛЯЕТ ОТКРЫТЫЕ ТОРГИ

на выполнение работ по содержанию городских дорог, благоустройству (содержание и ремонт оснований павильонов), текущий ремонт дорог в 2006 году.

Заказчиком является департамент транспорта, связи и эксплуатации дорог.

Ответственные от организатора торгов: Хрунь Николай Васильевич, тел. 52-23-09, Поддубная Татьяна Владимировна, тел. 52-20-46.

Источник финансирования - бюджет города.

Место получения информации о торгах и представления документации на участие: г. Сургут, ул. Энгельса, 8, кабинет 434, тел.: 52-22-41, 52-23-09.

Плата за документацию на участие в торгах составляет 25 МРОТ (2500 рублей), возврату не подлежит.

Общая информация о претенденте (Конверт №

1) принимается организатором торгов до 16.00 14.12.2005 г., заявка на участие в торгах и финансовое предложение (Конверт № 2) до 16.00 20.12.2005 г.

Заседание отраслевой конкурсной комиссии по строительству и жилищно-коммунальной сфере состоится 21.12.2005 г. в 14.30 по адресу: ул. Энгельса, 8, каб. 513.

Критерии определения победителя торгов:

- стоимость выполнения работ;

- опыт выполнения аналогичных работ;

- финансовое состояние.

А.В. Маловецкий, директор департамента.



Основан в 1841 году

СБЕРБАНК РОССИИ

ЗАПАДНО-СИБИРСКИЙ БАНК. СУРГУТСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ №5940

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ВКЛАДАМ НАСЕЛЕНИЯ В РУБЛЯХ

Вид вклада	Срок вклада	Ставка	Условия вклада
Молодежный Сбербанка России	3 мес. 1 день	6%	Минимальный взнос 50руб. Только для граждан от 14 до 23 лет. Допол-ный взнос не менее10руб
Депозит Сбербанка России	1 мес и 1 день 3 мес. и 1 день 6 мес.	4% 5% 7%	Минимальная сумма первоначального взноса-1000руб. Дополнительные взносы и расходные операции по вкладу не производятся. Начисление дохода по истечении основного срока Проценты, если вклад закрыт до истечения срока выплачиваются по ставке до востребования.
Пополняемый депозит Сбербанка России	1 год 1 мес.	8,5% от1т. -100т.р., 9% от100т -500т.р., 9,5% свыше-500т.р.	Минимальная сумма первоначального и дополнительного взноса – 1000 руб. Начисление %-ежеквартально. Проценты, если вклад закрыт до истечения срока: - в первые 200 дней – по ставке до востребования - более 200 дней – половина ставки
Накопительн- ый Сбербанка России	2 года	8,5%	Минимальная сумма первоначального взноса- 10000т.р. Дополнительные взносы – в течение первого года, не менее 5 000 руб. Начисление %-ежеквартально. Проценты, если вклад закрыт до истечения срока: -в первые 200 дней-по ставке до востребования-более 200 дней-половина ставки
Особый Сбербанка России	2 года	6,75% 30000руб. 7% 100000руб. 7,25% 500000руб. 7,5% 1млн.р.	Минимальная сумма первоначального взноса- 30000т.р. Дополнительные взносы не менее 5000руб. Условие по неснижаемому остатку в первые 30 дней в сторону роста. Начисление %-ежеквартально. Расходные операции в пределах суммы, превышающей размер неснижаемого остатка. Начисление дохода по истечении основного срока. Проценты, если вклад закрыт до истечения срока:- в первый год - 1/2установленной ставки, - более года - 2/3установленной ставки
Пенсионный плюс Сбербанка России	3 года	4%	Для перечисления пенсий и поручения на перечисление без посещения Вами банка в другой банк или другой вид вклада. Начисление % ежеквартально. Допускаются приходно-расходные операции.
Пенсионный депозит Сбербанка России	3 мес. и 1 день 6 мес. 2 год а	6% 8% 10%	Минимальная сумма первоначального взноса - 1000 рублей. Дополнительные взносы и расходные операции по вкладу не производятся. Проценты, если вклад закрыт до истечения срока: -по вкладам на срок 3 мес. и 1 день и 6 мес. - по ставке до востребования, -по вкладам на срок 2 года при закрытии в течение первых -200 дней – по ставке до востребования,-более 200 дней – исходя из 1/2 установленной ставки.
Срочный пенсционный Сбербанка России	1 год 1 мес 2года	9% 9,5%	Минимальная сумма первоначального и дополнительного взноса – 300 руб. Начисление %-ежеквартально. Проценты, если вклад закрыт до истечения срока: -в первые 200 дней – по ставке до востребования - более 200 дней – половина ставки.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ВКЛАДАМ НАСЕЛЕНИЯ В ДОЛЛАРАХ США

Вид вклада	Срок вклада	Ставка	Условия вклада
Универсальный Сбербанка России	5 лет	1%	Минимальный первый взнос: 5 долларов USD. Возможность совершения любых приходно-расходных операций. Остаток вклада после совершения операции должен составлять не менее 5 USD. Начисление % ежеквартально. Дополнительный взнос не ограничен.
Доллар-депозит Сбербанка России	1 мес. и 1день 3 мес. и 1 день 6 месяцев	от 300 до 5 000 USD-2,5% 5 000 USD и выше - 3% от 300 до 5 000 USD-4% 5 000 USD и выше - 4,5% от 300 до 5 000 USD-5% 5 000 USD и выше - 5,5%	Минимальный первоначальный взнос: от 300USD Внесение денежных средств может быть как наличными деньгами так и безналичным путем. Дополнительные взносы – не принимаются. Процентная ставка не подлежит изменению в течение срока, оговоренного договором о вкладе. Договор может быть пролонгирован на новый срок. Начисление дохода по истечении основного (продолженного) срока.
Особый Сбербанка России	1 год и 1 мес.	от 1 000 USD - 6,5% от 10 000 USD - 6,75% от 100 000 USD - 7% от 500 000 USD - 7,25%	Минимальный первоначальный взнос: 1 000 USD Внесение денежных средств может быть как наличными деньгами так и безналичным путем. Процентные ставки по вкладу устанавливаются в зависимости от суммы неснижаемого остатка. Вкладчик имеет право в течение 30 календарных дней с даты открытия счета изменить сумму неснижаемого остатка в сторону увеличения. В этом случае процентная ставка с даты открытия счета устанавливается в размере, соответствующем новому неснижаемому остатку. Начисление % ежеквартально. Договор может быть пролонгирован на новый срок один раз. Дополнительные взносы – не менее 100 USD.
Особый Сбербанка России	2 года	от 1 000 USD - 6,75% от 10 000 USD - 7% от 100 000 USD - 7,25% от 500 000 USD - 7,5%	Минимальный первоначальный взнос: от 300USD Внесение денежных средств может быть как наличными деньгами так и безналичным путем. Дополнительные взносы – не менее 100 USD. Договор может быть пролонгирован на новый срок один раз. Начисление % ежеквартально. По вкладам на срок 2 года прием дополнительных взносов в течение первого года основного(продолженного) срока.
Юбилейная рента Сбербанка России	1 год и 1 мес.	от 300 до 5 000 USD - 5,5% 5 000 USD и выше - 6%	
Юбилейная рента Сбербанка России	2 года	от 300 до 5 000 USD - 6,5% 5 000 USD и выше - 7%	

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ ПО ВКЛАДАМ НАСЕЛЕНИЯ В ЕВРО

Вид вклада	Срок вклада	Ставка	Условия вклада
Универсальный Сбербанка России	5 лет	1%	Минимальный первый взнос: 5 евро. Возможность совершения любых приходно-расходных операций. Остаток вклада после совершения операции должен составлять не менее 5 евро. Начисление % ежеквартально. Дополнительный взнос не ограничен.
Евро-депозит Сбербанка России	1 мес. и 1день 3 мес. и 1 день 6 месяцев	от 300 до 5 000 евро-2,5% 5 000 евро и выше - 3% от 300 до 5 000 евро-4% 5 000 евро и выше - 4,5% от 300 до 5 000 евро-5% 5 000 евро и выше - 5,5%	Минимальный первоначальный взнос: от 300 евро. Внесение денежных средств может быть как наличными деньгами так и безналичным путем. Дополнительные взносы – не принимаются. Процентная ставка не подлежит изменению в течение срока, оговоренного договором о вкладе. Договор может быть пролонгирован на новый срок. Начисление дохода по истечении основного (продолженного) срока.
Особый Сбербанка России	1 год и 1 мес.	от 1 000 евро - 6,5% от 10 000 евро - 6,75% от 100 000 евро - 7% от 500 000 евро - 7,25%	Минимальный первоначальный взнос: 1 000 евро Внесение денежных средств может быть как наличными деньгами так и безналичным путем. Процентные ставки по вкладу устанавливаются в зависимости от суммы неснижаемого остатка. Вкладчик имеет право в течение 30 календарных дней с даты открытия счета изменить сумму неснижаемого остатка в сторону увеличения. В этом случае процентная ставка с даты открытия счета устанавливается в размере, соответствующем новому неснижаемому остатку. Начисление % ежеквартально. Договор может быть пролонгирован на новый срок один раз. Дополнительные взносы – не менее 100 евро.
Особый Сбербанка России	2 года	от 1 000 евро - 6,75% от 10 000 евро - 7% от 100 000 евро - 7,25% от 500 000 евро - 7,5%	Минимальный первоначальный взнос: от 300 евро. Минимальный дополнительный взнос: не менее 100 евро. Договор может быть пролонгирован на новый срок один раз. Начисление % - ежеквартально. По вкладам на срок 2 года прием дополнительных взносов в течение первого года
Новый Европейский Сбербанка России	1 год и 1 мес. 2 года	от 300 до 5 000 евро -5,5% 5 000 евро и выше -6% от 300 до 5 000 евро - 6,5% 5 000 евро и выше - 7%	

СБЕРБАНК РОССИИ – ВЫГОДНО, НАДЕЖНО, УДОБНО!

Дополнительную информацию можно получить по телефону 23-03-47 или 28-70-27, а также в любом филиале Сбербанка России.

Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 3 октября 2002г.

