

ОТ ГРИМАС РЫНКА ОКАЗАЛИСЬ НЕЗАСТРАХОВАННЫМИ... СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ (3-я стр.).

ТРИБУНА

№ 47 (8630)

Среда, 12 марта 1997 года

В розницу цена договорная

ЭКСПРЕСС-ИНФОРМАЦИЯ

Бастуют... рынки

Два первых дня недели муниципальные рынки Сургута работали вполсилы.

Как уже сообщалось в средствах массовой информации, акция торговых людей вызвала двукратным повышением ставки сбора за право торговли, которая с 10 марта составляет минимальный размер заработной платы, то есть 83,5 тысячи рублей.

7 февраля городская Дума приняла решение о взимании местных налогов и сборов в 1997 году. Тогда и были утверждены ставки сборов с оптовой торговли, временных приспособленных точек, рынков.

Устанавливать размеры ставок - право органов самоуправления, чем и воспользовались депутаты. Руководствовались они не только тем, что сборы позволяют наполнить городской бюджет, но и еще одним фактором - размер ставок не изменялся с 1994 года, тогда как цены на

рынке за это время значительно выросли.

Решение вызвало протест у людей, которые занимаются "челночным" бизнесом и торговлей. Они намерены не занимать свои рабочие места до тех пор, пока власть не удовлетворит их требования.

Вчера, как и накануне праздника, представители индивидуальной торговой деятельности встретились с ответственными работниками городской администрации. Пока идет забастовка - теряют доходы и сами продавцы, и местная казна. Правда, нет худа без добра: временная приостановка торговли позволит очистить от льда и снега дорожки между рядами и палатками - иначе там черт ногу сломает.

Зоя СЕНЬКИНА.

Медосмотры вновь становятся обязательными

Личные медицинские книжки единого образца вводятся в учреждениях, организациях, на предприятиях, независимо от форм собственности, где проводятся предварительные и периодические медосмотры сотрудников.

Эта книжка утверждена Госсанэпиднадзором. Ее введение позволит обеспечить полноту и достоверность информации о прохождении обязательных медосмотров, предупреждение профессиональных и инфекционных заболеваний, сохранение здоровья граждан, упорядочение ведения и использования медицинской документации, что является требованием Кодекса законов о труде РФ.

В связи с этим главный санитарный врач по Ханты-Мансийскому округу В.А.Воробьев подписал по-

становление, один из пунктов которого обязывает обеспечить работников подведомственных учреждений, предприятий и организаций личными медицинскими книжками единого образца до января 1998 года.

Кстати, эта мера предпринята и еще с одной целью - прекратить хождение "липовых" книжек. В Москве, например, можно купить такой документ, оформленный по всем правилам, за полмиллиона рублей.

Соб. инф.

Студенты будут в гости к нам

В конце февраля в Тюмени состоялось заседание областного студенческого совета, членами которого являются и студенты шести сургутских вузов.

В повестке дня стоял отчет председателя совета о проделанной в 1996 году работе, рассмотрение и принятие областной программы "Студенчество" на текущий год, решался вопрос о возможном финансировании студенческих территориальных программ из областного бюджета.

Совет дал принципиальное согласие на организацию в Сургуте одного из областных конкурсов-фестивалей студенческой самодельности. Однако для начала сургутянам надо поднабраться опыта и провести свою "Студенческую весну".

Андрей МАРКИН.

Тыква, кабачки, арбуз «провели» пресс-конференцию

На станции юных натуралистов прошедшая неделя была посвящена нестандартным занятиям с использованием оригинальных приемов и методов.

Так, ребята из кружка растениеводства пригласили всех в теплицу на... пресс-конференцию, где огуры, кабачки, тыква и арбуз "отвечали" на вопросы, в том числе, как в наших северных условиях можно получить неплохой урожай.

Юные натуралисты побывали и в стране Котландия, где они узнали немало интересного о кошках. А о том, как человек приручил пчелу, и какую пользу она приносит, стало известно ребятам и гостям, благодаря спектаклю "Медоносная пчела", поставленному другими кружками.

В эти дни пришедшие сюда узна-

ли много о растениях и братьях наших меньших.

А ребята из кружка "Пластика природных форм" организовали аукцион, на котором были представлены их работы из природного материала. Завершилась неделя открытием вернисажа "Триптих на зимнюю тему", где юные сургутяне, фантазируя и используя растительный материал, передали настроения каждого зимнего месяца.

Г.ПИЛИПЧУК,
заместитель директора
станции юных
натуралистов.

УЗЕЛКИ ОТ ГОРЯ И БЕД

Вот и закончилась масленичная неделя. Блины, веселье, гулянья... По православному календарю наступил пост. Но прежде чем окунуться с головой в раздумья о смысле жизни, в поиски рецептов постных блюд, давайте еще разок вспомним о днях недавних.



СЕМЬ дней в сургутской специальной (коррекционной) школе №21 звенели шутки, потешки, водили хороводы. Всю неделю в столовой стоял ароматный запах только что испеченных и удивительно вкусных блинчиков. По давней христианской традиции здесь были пройдены все этапы этого весеннего праздника и встречи, и заигрыши, и даже тещины посиделки. Но больше всего запомнился, конеч-

но же, последний день.

Начавшийся утром концерт был не таким-уж и долгим, но в него было вложено все детское обаяние, желание показать, что каждый умеет выразительно читать стихи, каждый замечательно поет. И невзначай было в тот момент, каким трудом дались ребятам эти несложные инсценировки, неважно, что приходилось репетировать неделями. Важно лишь то, что труд оценен такими же, как ты, мальчишками и девчонками, которые от души хлопают и не замечают твоих маленьких промахов. Что ты смог, переборщил смущение, выйти на сцену. Что тебе нравится видеть улыбающиеся лица твоих друзей.

Все в этот день показали свои способности: начиная от первоаппелашек, что продемонстрировали песенные бои, и заканчивая будущими выпускниками, которые покорили всех песней.

А продолжилось веселье на улице. Замечательная погода выдалась в этот день. Как раз для молодежных бои, которые и устроили во дворе своей школы юные богатыри. Ох, и пришлось попотеть за главный приз: и в мешках бегали, и бои устраивали, и на санях друг друга катали - кто быстрее. И все это для того, чтобы именно тебе досталась честь поджечь Масленицу.

А надо сказать, что Масленица была просто красавица. Делали ее накануне девочки-восьмиклассницы во главе с заместителем директора по воспитательной работе Н.А.Козьминых (кстати, Нина Андреевна является и главным режиссером всего гулянья). И вот что интересно: столько труда они в него вложили, а ни у кого не возникло жалости, когда раздалось: "Гори, гори ясно, чтобы не погасло..." - и вспыхнул огонь.

- На это чучело навешаны узелки, - объясняет одна из его создательниц, - в которых поместились все наши горести и несчастья. Сгорит Масленица, а вместе с ней и все беды наши исчезнут. Истанет жить лучше.

Хочется верить, что так оно и случится, что этим детям чаще будут доставаться хорошие отметки, больше любви и как можно меньше неприятностей. Так что, гори, гори ясно...

Елена СОЛОМИНА.

На снимках: фрагменты праздника

Фото

Леонид БЕРЕЗНИЦКОГО.

«Да!» - всем конфессиям

Среди вопросов, которые обсуждались на недавнем заседании городской Думы, был вопрос об оказании помощи Сургутской мусульманской общине в строительстве мечети.

С такой просьбой в город администрацию обратилась сама община, и мэр, в свою очередь, ознакомил с ней депутатов. Депутаты подошли к проблеме шире и высказались за предоставление подобной помощи всем конфессиям, которые существуют в городе.

Речь шла не о живых деньгах, которых, как известно, никогда не хватает, а о других формах поддержки, в том числе - за счет взаимозачетов с предприятиями-должниками городского бюджета.

Александр ЩЕЛКУНОВ.

Последний, но не окончательный

В понедельник в профессиональном лицее № 56 прозвенел последний звонок для учащихся выпускного третьего курса. Сейчас у них началась горячая экзаменационная пора.

Квалификационные экзамены предшествуют преддипломной практике. Не за горами и сам диплом. Однако в этом году у третьекурсыков появилась альтернатива в связи с новым статусом учебного заведения. Лицеист может продолжить обучение, но уже на более высокой ступени.

У автомеханика, например, есть все возможности стать техникум-механиком, то есть получить образование, которое раньше давали техникумы. Такие же перспективы и у обучающихся по другим специальностям.

Правда, есть маленькое "но". Попасть в лицейную группу не так просто, придется поучаствовать в конкурсе на место, где, разумеется, победит сильнейший.

Татьяна КИФОРУК.

СТРОИТЕЛЬСТВО первой очереди завода велось семь лет, и акт госкомиссии был подписан 22 декабря того же года. Неподдельная радость испытали строители, которым удалось наконец-то "спихнуть" завод: блестящие слезы на глазах эксплуатационников, которым предстояло осваивать мощности предприятия, введенного в строй с приложением ведомости замечаний, недоделок и открытых брака, с оговоренными сроками их устранения. Спротивляться и не принимать завод в том виде, в каком он находился, не было смысла, да и не принято было в те годы бросать вызов власти. В те дни мы выступили долгожданное сургутскими любителями пива, а к концу года было реализовано 129 тысяч декалитров газовой.

Все тот же Г.М. Голощапов, стоявший у партийного штурвала, общался, что завод посетит министр пищевой промышленности С.И. Чистоплюев, и спустя полгода через КПСС его удавалось вытаскивать в Сургут. Он должен был решить ряд вопросов, в том числе и проблему окончательного расчета со строителями. Первоначальная сметная стоимость завода была "зарезана" на один миллион рублей: в проекте обнаружили коммунистические излишества и ненужные издержки. А лозунг того времени звучал так: "Экономика должна быть экономной". Однако строители израсходовали "лишних" миллион, допустили "удорожание", и с ними надо было произвести полный расчет. Нужно было также решить вопрос материально-технического обеспечения предприятия, в том числе поставку импортного сырья из братской Чехословакии, необходимого для производства пива.

Министру удалось довольно быстро выполнить обещания: к Тюменской области был прикован интерес всей страны: она поставляла 1 млн. тонн нефти и 1 млрд. кубометров газа в сутки, что коммунисты также считали своей доблестью. На фоне этих громких цифр 1 млн. декалитров пива и миллионная - газовая выглядела пустяком.

Проектная мощность завода была освоена в нормативный срок. В 1991 году предприятие нарастило выпуск продукции, доведя ее производство до двух с лишним миллионов декалитров, дополнив ассортимент розлив минеральной воды "Сургутская" и организовав совсем новое производство - розлив винно-водочной продукции.

В прежние времена все ориентировалось на контрольные цифры пилителю. Ставила задача: достичь хотя бы в крупных городах СССР среднедушевого потребления пива в год в объеме 60 литров, а газированных напитков - 20 литров. В Сургуте "планка" по пиву была достигнута, а газовой употреблялось - 32 литра.

Эти результаты оценивались высоко - нам вручали награды разного достоинства, коллектив завода частенько занимал первые места в соревнованиях. Мне, директору предприятия, персонально выделили для личного приобретения престижный по тому времени автомобиль "Borga", который был моей "голубой" мечтой.

А ДАЛЬШЕ грянули реформы, которые таковы: на самом деле не были, началось развал всего и вся - могучей державы, народного хозяйства в целом и экономики отдельных ее отраслей, стали падать объемы производства.

Не могло не сказаться все это и на нашем предприятии. Начиная с 1992 года, то есть за пять лет реформы, мы потеряли 62,6 процента объемов. В прошлом году, например, выпуск пива составил 43 процента, или 580 тысяч дал, газированных напитков - 15,6 процента, или 140 тыс. дал, а вино-

водочной продукции и того меньше - всего 14,3 процента. Другими словами, мы вернулись на позиции десятилетней давности - в 1981-1982 годы.

Когда распалась социалистическая торговля, которая в Сургуте занималась около десятка оросов, мы выпускали в сутки 6-7 железнодорожных вагонов продукции, и ее не хватало. Было обещано передать пищевым предприятиям Сур-

Г.М.Рязанова. В 1995 году было выделено 800 млн.руб., а через год мы вернули кредит в полупроцентном размере.

В прошлом году заключили договор с округом, согласно которому было выделено 300 млн.рублей вместо 1 миллиарда, который мы просили, - возвращено 335 млн. В том же году получили 300 млн. рублей из области, хотя там тоже просили 1 млрд. Скоро долг пред-

пороги самых высоких начальников - увы, они либо отмахиваются, либо выделяют такие суммы, которые не решают проблему.

Пытались найти выход, получить поддержку руководителей нефтяной, газовой, геологической отраслей, но и им сегодня живется нелегко. Долго напрашивался на аудиенцию с энергичным, деловым директором ГПЗ А.Н.Рязановым, который пошел по легкому

ВОССТАНОВЛЕНИЕ былых объемов, программа перевооружения завода, повторюсь, требует вложения огромных средств. Их можно изыскать, предоставить предприятию налоговые льготы, - через два-три года в городскую казну начнет поступать в два раза больше денег, чем сейчас. Но для этого надо дать возможность окрепнуть, выздороветь надломленной от непродуманных реформ пищевой промышленности. Это не только мое мнение. Недавно я прочитал выступление в печати М.Осипова, директора "Балыкласа", который говорит, что сегодня надо жить самим, а завтра начать помогать России.

"Да, на каком-то этапе федеральный бюджет почувствует отток средств. Ничего, меньше денег - меньше перегибов, меньше войн, меньше воровства. Появится понимание того, что непомерно разросшийся бюрократический аппарат приводит к самопожиранию государства" - это цитата из газетной публикации директора, точку зрения которого я полностью разделяю. Уверен, что достаточно одного года грамотного взимания налогов для обеспечения роста производства в нашем городе, округе на 10-15 процентов, а значит, и для будущего увеличения собираемости налогов, укрепления налоговой базы.

ПРОСИТЬ всегда нелегко, но приходится переступить через это, чтобы не дать скатиться производству в пропасть, чтобы обеспечить будущее коллектива. И я прошу мэра Сургута, Думу города вынужены в проблемы завода, который необходим нашему региону и который нуждается в техническом перевооружении, и помочь ему.

Наши широты, к сожалению, не пригодны для выращивания специального сорта ячменя, пригодного для пивоварения, нет в Тюменской области и солодовенного производства; а без хорошего сырья отменного качества пиво не добьешься. Немецкий, французский, чешский солод попадает на завод реденько. Цену за него платим огромную, потому что грузопоток его идет через трех предпринимателей по очень высокой конечной стоимости. Нам эту проблему в одиночку тоже не решить, но с помощью нефтяников ее можно осилить.

Очень рассчитываю на понимание и поддержку.

С наилучшими пожеланиями к сургутянам
Владимир БОРИСОВ,
директор пивоваренного завода.

НУ И НУ!

РАЗВАЛ

ИСПОВЕДЬ ДИРЕКТОРА

Многие из сургутян-старжилов, наверное, помнят, как в день ленинского коммунистического субботника в 1980 году наш завод выпустил первую партию газированной воды. Тогда было принято торжественные даты отмечать с пафосом и воодушевлением, приурочивая к ним досрочное выполнение планов, обязательств и т.д. Акт государственной комиссии о приеме завода еще не был подписан. Обошлись и без разрешения немногочисленных в то время контролирующих органов: партия в лице первого секретаря горкома КПСС Г.М.Голощапова сказала: "Надо!" - и это звучало как приказ, который следовало безоговорочно выполнять.

гута уже строящийся фирменный магазин на пр. Ленина, у которого апостериори оказалось почему-то другой хозяин - АО "Пальмира", хотя мы вложили в эту торговую точку столько средств, сколько смогли. Общественное пивзаводо кафе "Север" возле кинотеатра "Аврора", магазины "Овощи" по ул.30 лет Победы и №40 возле "Саймы" в последний момент уходили другим собственникам, а вместе с этим таяли и наши надежды.

Мы были вынуждены сдерживать цены в 1992-1993 годах, чтобы продукция находила сбыт, чтобы предпринимателям, коммерсантам было выгодно торговать ею. Но последние облагались данью, введенной ракетными, в таких размерах, что они вынуждены были отказываться от сотрудничества с предприятием, - криминальные структуры не давали им приблизиться к заводу или, наоборот, не выпускали с него. Они одержали верх над всеми сургутскими правоохранительными органами вместе взятыми. От услуг введомственной охраны нам пришлось отказаться, организовав собственную службу безопасности, насчитывающую сегодня 36 человек, с месячным фондом зарплаты 90-100 млн. рублей.

РЫНОК, конкурентоспособность - эти слова сегодня у всех на устах, но когда отсутствовали равные условия, то ни того, ни другого на самом деле нет. Как, например, пивзавод может соперничать с газоперерабатывающим заводом, перерабатывающим на валюту технологии, связанные с производством пива, безалкогольных напитков? У нас, что называется, разные весовые категории и возможности. Только в прошлом году на ГПЗ перешли десять высококвалифицированных специалистов нашего предприятия - там и зарплата выше, и производство современное, а человек, как известно, ищет, где лучше.

А на пивзаводе в то же время идет сворачивание мощностей. С 20 января прошлого года полностью остановлен выпуск водки, горюжане так и не попробовали новые сорта ее - "Обскал", "Сургутская", "Сидоров". В свою предыдущую годовщину, то есть 22 декабря, завод полностью остановил производство пива. С января нынешнего года мы перестали выпускать и разливать вина: нужен автомат стоимостью 300 млн. рублей для наклеивания спецмарок на бутылки - этого требует среднее правительственное изобретение.

ЗАВОД оказался в жестких финансовых тисках, из которых самостоятельно выйти было невозможно. На помощь предприятию пришел центр занятости населения и его директор

стоит вернуть. Велись переговоры с прежним составом городской Думы.

В декабре мэр Сургута А.П.Сидоров обзавел управлением финансов, торговли, комитет по экономике и прогнозированию совместно с налоговой инспекцией изучить представленный пивзаводом материал, разработать экономические предложения финансовой помощи предприятию, на котором сегодня работают 360-380 человек. Не нужно было гением, чтобы найти пути стабилизации, один из которых - освобождение от налога на прибыль и налога на нераспределенное имущество. В части городского бюджета на 1997 год ориентировочно "льгота" составит 3,1 млрд.рублей. Эта "поблажка" позволила бы коллективу завода, загнанному в тупик, подняться с колен.

7 февраля я был приглашен на заседание Думы в ее новом составе. Наши беды особо никого не заинтересовали, обошлись без обсуждения проблемы. Единственный депутат проголосовал против того, чтобы оказать помощь заводу, многие воздержались. Лишь С.В.Кондаков попытался вступить за нас, сказав: "Зачем отравлять голову курице, неусевшей 365 яиц в год - по одному в день?". Но его довод повис в воздухе.

ЗАВОД находится в архисложной ситуации. Чтобы стать конкурентоспособным, необходимо провести глобальную реконструкцию, а это требует огромных средств. Вот почему мы без конца просим возвратные кредиты, временную льготу. Я безрассудно обиваю

пути, привлекая подготовленные, обеспеченные квартирами кадры нашего завода на свое предприятие. ГПЗ, кстати, тоже добивается налоговых льгот с помощью компании "Гелеум". К моему стыду, зарплата у наших сотрудников за последний год не повышалась - нет для этого средств.

Наши правители неустанно думают о том, какие бы налоги еще ввести, чтобы окончательно задуть товаропроизводителей. Придумали лицензионный сбор на водку, вино и пиво, изобрели спецмарку. В результате за последний квартал прошлого года с нас "содрали" 962 млн. рублей за пиво. Этот закон присутствовал всего четыре месяца, но вреда он принес немало. Характерно, что пивзаводы, расположенные на юге области и в некоторых других регионах, налог игнорировали, пострадали лишь те предприятия, где руководители стараются быть законопослушными.

Пивоваренная частная фирма "Агой" за пять лет своего существования не платила ни разу никаких налогов и при этом получает всевозможные льготы в городе и округе - потому-то она и была далека вперед, оставив позади по технической оснащенности родственные предприятия.

Всего наш завод платит налогов в размере 21-23 млрд. рублей. Все семь из них уходят в федеральный бюджет. Никогда, ни в какие времена пивоваренная промышленность не платила в госказну налоги. Надо добиться, чтобы они оставались в Сургуте, а не уходили в бездонную яму.

«КРОССВОРД» ОТ «READER'S DIGEST»

Получаю я не так давно солидный концерт из АОЗТ "Издательский дом "Ридерс Дайджест". Сим посланием извещают меня, что "Ридерс Дайджест" проводит розыгрыш призов общей суммой в 215 миллионов рублей и меня это касается самым непосредственным образом.

"Нам приятно сообщить, что Ваше имя вошло в составленный компьютером список его возможных участников! - восторженно пишут мои неизвестные благодетели. - Каждый может попытаться счастья, купив лотерейный билет, отправившись в казино или сделав ставку на скачках. Но далеко не каждому выпадает удача получить персональное приглашение участвовать в розыгрыше призов "Ридерс Дайджест".

Мне, выходит, выпала. Чтобы стать победителем, нужно успешно преодолеть три этапа. На первом этапе, - сообщают в письме, - компьютер назвал населенный пункт - Сургут и отобрал среди его жителей тех, кто мог бы получить приглашение. В этом списке проставлено не просто: Тюменская, Сургут, ул..., кв..., - но и Ваше

имя... На втором этапе участникам выписываются именны сертификаты. По его окончании nasce специальное предложение о подписке и официальные документы участников будут высланы".

Второе письмо с сертификатом не заставило себя долго ждать. Мои благодетели известили, что незамедлительно для себя благополучно преодолел уже два этапа розыгрыша. Полупно мне предлагали "внести большие радости в свою жизнь", став подписчиком "самого популярного в мире журнала, имеющего самый большой тираж, - журнала "Ридерс Дайджест". Да еще и по "льготной цене", а кто надумает подписаться в течение четырнадцати дней, примет участие и в розыгрыше "суперприза". Да к тому же получит подарок-сюрприз.

Вот ради чего затевалась все эта акция: запустить изобалованного газетно-журнальным изобилием подписчика. Одно в этой истории остается неясным: откуда конкретно "аэозаст" с заморским названием, о котором я слыхом не слыхивал, известно мое полное имя и домашний адрес? И сколько еще адресов граждан заложено в их компьютере?

Андрей МАРКИН.

ИЗ СРЕДСТВ массовой информации совершенно исчезла некогда гремевшая реклама страховых компаний. Такие названия, как АСКО и РОСС, когда-то были у всех на устах. Благоприятные акции, рекламные ролики, потери, разыгрываемые перед телеаудиторией...

Все это ушло в небытие, и по телефонам, почине красующимися на рекламных щитах, и в телефонном справочнике находятся совершенно другие организации. В справочной "09" нам сообщили, что телефоны страховой компании АСКО сняты.

Компания РОСС не работает уже год, готовилась к ликвидации, но из реестра предприятий еще не исключена. Не слышно и знаменитого в советское время Госстраха (впоследствии переименованного в Росстрах). Такое ощущение, что в России риск - настолько благородное дело, что никто не желает даже хоть как-то себя подстраховывать.

Куда же канули представители "старого" страхового бизнеса? Почему о существовании страховых компаний мы теперь узнаем, лишь покупая билет на поезд или самолет, когда заботливые работники агентств в придачу к проездным документам выдают нам страховой полис, подтверждающий факт заключения договора добровольного страхования?

В ПРИНЦИПЕ страхование - социально ориентированный бизнес, так как направлено на компенсацию материального и морального вреда в случае возникновения каких-то непредвиденных критических обстоятельств (дорожно-транспортные происшествия, пожар, квартирный кража, несчастный случай и т.д.). И еще несколько лет назад этот бизнес в России успешно развивался. Сфера страхования на уровне с банковской сферой когда-то отличалась относительно высоким уровнем заработной платы. Данный вид предпринимательской деятельности открыл дорогу многим предпринимчивым людям - страховым агентам.

Если говорить в целом о России, то в страховом бизнесе просматривается положительная тенденция развития. Страхование - непреходящий атрибут цивилизованного рынка. По мнению директора страховой компании "Тюменьэнергоснабжения" Анатолия Нестерова, со сцены ушли страховые организации, чей "страховой портфель" был сформирован - однобоко. Выживают те компании, у которых виды страхования распределены равномерно.

Не секрет, что в основном страховщики занимались смешанным возвратным

страхованием. Это было выгодно предприятиям, которые имели возможность пропускать через страховые компании денежные средства, освобождая их от налогообложения. Например, работники предприятия страховались по договорам смешанного страхования. А по истечении срока договора при

номырдина, действовавшее в течение трех кварталов, окончательно доблесте страховых компаний, у которых не были развиты разнообразные виды страхования. Свою роль сыграла и общая экономическая ситуация. В условиях неплатежей, дефицита ресурсов руководитель, конечно же, пожертвует стра-

цента от страхового взноса. Это окончательно отобьет охоту у предприятий пропускать денежные средства через страховые компании. Но апрельское постановление правительства отменено. В принципе есть все условия для роста темпов развития страховой деятельности. Но, по мнению специалистов, если сфера страхования будет в нашей стране развиваться намеченными темпами, то в этой сфере мы догоним Запад только через 50 лет.

П О МНЕНИЮ руководителя одной из сургутских страховых компаний, в нашем регионе для страховщиков работы - печальный край. О жесткой конкуренции на рынке страховых услуг говорить не приходится. Была даже идея создать в регионе ассоциацию страховщиков, которую в свое время продирижал генеральный директор "АСКО-Сургут" Александр Гилев. Но потом эта идея "заглохла". В ассоциацию планировалось включить 6-7 страховых компаний.

Так или иначе отраслевые компании будут сохранять свои преимущества по отношению к другим. Производственное предприятие, как это и было раньше, один процент от реализации (не облагаемый налогами) может направлять на так называемые мероприятия, снижающие вероятность наступления страховых событий, то есть опять-таки на производство. Это нормальная цивилизованная схема.

В настоящее время для страховых компаний проблемы создают две трудности. Во-первых, по понятным причинам предприятия сегодня неохотно расстаются с деньгами в целях страхования. Во-вторых, как уже неоднократно замечалось, правительство постоянно меняет правила игры во время игры. Регулярно издаются документы, существенно меняющие условия деятельности страховых компаний.

В числе последних - письмо Минфина, по которому с 21 января этого года доходы от ценных бумаг, находящихся в собственности страховых компаний, будут облагаться налогом "на полную катушку" (правда, разъясняющих инструкций на этот счет пока нет). Например, у СК "Тюменьэнергоснабжения" имеется несколько векселей одного из банков. В прошлом банк сам платил 15-процентный налог с доходов по этим векселям. Согласно письму Минфина эта ставка налога может быть увеличена до 43 процентов.

Так что ощущение нестабильности на рынке страховых услуг сохраняется, и в основном - из-за непредсказуемости решений органов государственного управления.

Алексей НОСИКОВ.

ГРИМАСЫ РЫНКА

Куда девалась «АСКО», или От чего не застрахован страховой бизнес?

Из телефонного разговора:

- Алло, это АСКО?

- Нет, это фонд "Оздоровление".

- А где АСКО?

- Не знаем...

отсутствии страхового события страховка возвращалась работнику в виде прибавки к зарплате, не подлежащей налогообложению.

Однако в феврале прошлого года вышло постановление правительства, по которому средства предприятий, идущие на страхование, стали облагаться налогами по "полной схеме" (то есть отчисления в пенсионный фонд, подоходный налог и пр.). Страховщики, специализировавшиеся на смешанном возвратном страховании, сразу же почувствовали себя неловко. Работа с населением тоже не предвещала ничего хорошего из-за систематических задержек заработной платы, да и доходы населения оставляют желать лучшего.

Н АЛОГООБЛОЖЕНИЕ страховых взносов по февральскому постановлению 1996г. явилось первым ударом по страховщикам. Другой удар был нанесен в апреле того же года, когда правительственным постановлением № 861 промышленные предприятия лишились права использовать один процент от реализации продукции, направляя его на страхование, и включать эти средства в состав затрат, то есть в себестоимость.

Апрельское постановление Виктора Чер-

хованием в пользу других, более важных расходов.

В этих условиях преимущественное положение заняли так называемые отраслевые страховые компании. Такие, как "Тюменьэнергоснабжения" (при ОАО "Тюменьэнерго"), страховое общество газовиков "СОГАЗ", уставный капитал которого составляет 50 миллиардов рублей (на уровне руководства РАО "Газпром" принято решение о всемерном развитии этой компании).

Свою страховую компанию создают и нефтяники "Сургутнефтегаз". Она уже зарегистрирована и находится в стадии получения лицензии. Вообще, организация страховой деятельности по зубам только мощным производственным и финансовым структурам. По действующим нормам уставный капитал страховой компании должен составлять почти 10 миллиардов рублей. Да и получение лицензии - процесс довольно длительный, от 10 до 12 месяцев.

В настоящее время в Государственной Думе готовится закон "Об внесении изменений и дополнений в Закон РФ "О налоге на прибыль предприятий и организаций", по которому страховая деятельность будет облагаться фиксированным налогом - два про-

БЕДА

ЭТО СЛУЧИТСЯ ЧУТЬ ПОЗЖЕ

Она слушала его совершенно спокойно, а когда закончился разговор и телефонная трубка заняла свое привычное место, тихо прозвучало: "Опять врет. Все врет".

Однажды она проснулась и увидела его скорчившимся на полу. Через минуту поняла - умирает. Его бросало то в жар, то в холод, он вписывал в себя ногти, его крутило снаружи, еще больше - внутри. Слова, что он хотел проистежит, превращались в немое движение губ. Глаза... Больше всего она испугалась, когда заглянула в них.

Собственная аптечка была вывернута наизнанку - ничего. В считанные мгновения она добегала до дома родителей, молча, захлебываясь слезами, вытолкнула все лекарства и выбрала лишь те, что были в ампулах. Она не знала, что ищет, не знала, есть ли в том, что она взяла, нужное, но что-то необходимо было делать: умирал любимый человек - и она делала.

Она пережила это. Пережила потому, что верила - это правильный путь, путь к нормальной жизни. Верила, что больше не будет красных глаз вечерами, что по ночам никто не будет стучать в двери, что он устроится на работу.

Верила, что никогда больше не окажется в его кармане шприц. Она всегда говорила: "Никогда не ври мне. Лучшие скажи правду - я пойму все. Я смогу. Я не оставлю тебя".

Он действительно перестал колотиться. Иногда курил что-то, но на это она была уже согласна - не все сразу. Устроился ночным сторожем в какую-то фирму.

Все это было до тех пор, пока он не почувствовал себя окончательно окочевшим.

А потом - снова на грани смерти. "Побейте меня, что вы бросились, ведь тебе нужна я, наша семья... Ради нас с тобой...". Когда сил не осталось даже на то, чтобы встать с постели, он оказался в больнице. Полное переливание крови. Ее слезы. Она забыла про дочку, которую оставила у своих родителей, про работу, про все. Она молила Бога, чтобы он оставил ее любимую жизнь. Она обещала, что муж возьмется за ум: "Он уже все понял. У него хватит сил, он сможет отказаться. Господи, дай еще один шанс".

Врачи не раз говорили, что редко кто в такой ситуации выживает. А потом добавляли: "Вы сделали все, что могли, а теперь уйдите от него. Вы еще молоды, у вас впереди жизнь, а что у него?". Она не слу-

шала никого. Она вытаскивала его, поднимала, выхаживала. И он выжил.

Она звонила из командировки каждый день, беспокоилась о его здоровье, о том, не появлялись ли старые друзья, не устроились ли на работу, и слышала, что все в порядке, никого в доме нет, с работой вот-вот уладится. Она клала трубку и плакала от счастья: ей удалось это сделать, они смогли победить.

Она приехала на два дня раньше. Он не терпелось прийти домой, в их ДМ. Что может быть лучше? Было чувство, что она оказалась в огромной грязной пещерке. Вокруг валялись окурки, немытая посуда с остатками специфического варева, грязное постельное белье. А запах...

Ей понадобилось совсем немного времени, чтобы собрать свои вещи и уйти к родителям. Вернулась она через три дня, узнав, что он перебил все стекла в доме, потом затих и до сих пор его не слышно. Открыл дверь полностью окровавленный. И этого было достаточно, чтобы простить ему все. Правда, потом выяснилось, что порезы были только на ладонях, которыми он разбивал стекла, но это было плохо.

Едва сдерживая тошноту, она навела порядок, наняла мастеров, которые вставили стекла.

А потом, в разговоре с людьми абсолютно посторонними, выяснила: он не только сам колется, но и продает отраву другим. И делает это давным-давно. Вечером после этого разговора в дверь их квартиры позвонили - оказалось, милиционер. Она спокойно проводила его на кухню, сказала, что сейчас позвонит мужу. Зашла в комнату, тихо спросила, где лежат наркотики, и, пока они разговаривали, спрятала пакетики на себе и вынесла их на чердак.

Оказалось, милиционер пришел совсем по другому вопросу. Но она не могла успокоиться всю ночь. А под утро услышала: "Я завяжу, но на все нужно время". Ей стало еще хуже: она знала, что это ложь.

Как-то услышала о докторе Назариеве, который может вылечить даже самого безнадёжно наркомана, нашла телефон, позвонила и услышала сумму, которую в прах разбила все надежды.

ЖИЗНЬ продолжалась. Приходили его друзья, незнакомые люди, решали какие-то проблемы, что-то брали, куда-то исчезали. Как-то вечером он сказал, что уедет дня на два к другу в соседний город. Но она с дочкой проснулась от стука. Она говорила, что ошиблись дверью, что здесь такие не живут, что она вызовет милицию. И понимала, что никто не ошибся, что ее оставили, бросили, предали, что никакой милиции она не вызовет, потому что знает: в ее доме по всем углам расставлены маленькие коричневые пакетики, за которые ее же саму и затаскают. Она при-

жимала к себе дочку и сдерживала вскрипы, чтобы еще сильнее не напугать ребенка.

Она в очередной раз ушла. И в очередной раз вернулась, увидев на пороге виноватое лицо, умолявшее простить, уверявшее, что она - единственная причина того, что он еще жив.

Она понимала, что пройдет еще немного времени и она окончательно успокоится, соберется с силами и уйдет от него навсегда. И все наладится, и никто не будет шептаться за ее спиной, что не просто так она с ним живет, значит, и сама приторговывает, наживается на горе людей. Не будет "разгрузочных" вечеров, когда собравшаяся компания осаждала кухню, и зайти туда для того, чтобы взять что-то из еды для себя и дочки, просто нельзя. Не будет прогулок по ночному городу с надеждой увидеть его целым, живым.

Да, она все еще привязана к нему. Но это уже не любовь. Когда-то она услышала фразу: "Чем больше мы вложим в человека, тем труднее нам от него отказать". Она вложила слишком много. Но ради дочки и себя сумеет прожить без него. Это случится не теперь. Чуть позже. Но случится.

СЕЙЧАС она в командировке. И позвонила скорее из привычки, чем из большого желания услышать его голос. Она старалась не задавать вопросов, чтобы не слышать очередной порции лжи, но его словно прорвало: "Родная, все хорошо, я сдал экзамен на курсах вождения, уже нашел работу. Жду тебя. Сооскучился".

Елена СОЛОМИНА.

ХОТИТЕ СВЕЖЕЕ РЕШЕНИЕ?

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

ДИЛЕРАМ И ОПТОВИКАМ — БОЛЬШИЕ СКИДКИ

- Рабочее место в любой комплектации
- Кабинеты по доступным ценам
- Разделительные перегородки
- Банковские стойки, кассовые кабины, охранные системы
- Оборудование специальных помещений, диллинговые и операционные залы
- Компьютерный дизайн

117342 МОСКВА
• ул. ПРОФСОЮЗНАЯ, 65
Тел. 334 8801, 335 2353
Тел./факс 335 2353.

ОБРАТИТЕ ВНИМАНИЕ

Все, кого беспокоит

ВАРИКОЗ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ:

Московский флебологический центр проводит лечение варикозного расширения вен без операции.

Тел. 34-36-84 (с 16 до 21 часа).

Фирма "ВВФ" предлагает:

ТЕПЛОВЫЕ ЗАВЕСЫ шведской фирмы FRICO различной мощности.

Монтаж, гарантийный и послегарантийный сервис.

КОНДИЦИОНЕРЫ, СПЛИТ-СИСТЕМЫ оконные, напольные, колонного типа SHARP, DeLonghi.

СТАЛЬНЫЕ РАДИАТОРЫ ОТОПЛЕНИЯ фирмы DeLonghi.

ПЕЧИ ДЛЯ САУН (Финляндия) от 3 кВт до 30 кВт.

Наш адрес: пр. Набережный, 2/1, магазин "Аист" (вход с торца). Тел. 22-44-86, факс 33-23-94.

Инвестиционная компания

"ПРЕМА-ИНВЕСТ"

ПОКУПАЕТ АКЦИИ

АО "Сургутнефтегаз", НК "Сургутнефтегаз", РАО "ЕЭС России", РАО "Газпром", "Сбербанк России".

Тел. 22-33-69.

Адрес: пр. Ленина, 35, агентство воздушных сообщений: кинотеатр "Аврора".

ПРОДАЮТ МАСТЕРСКУЮ

по изготовлению и ремонту бамперов из пластмассы на все типы автомобилей.

Обр.: АТП-5, мастерская (с 10 до 17 часов).

Межотраслевое АТП №1 ПРИГЛАШАЕТ НА РАБОТУ частных предпринимателей с автомобилями КраЗ и "Татра".

Для всех предприятий города и района ПРЕДЛАГАЮТ автобусный вид автоавтомобильного и тракторного парка.

Обр.: ул. Маяковского, 32 (вход со двора). Тел. 77-81-52.

На постоянную работу требуется переводчик английского языка.

Обращаться: ул. Пушкина, 33/1, "Старый замок".

Тел. 33-06-63 (в рабочее время).

• ЗАО "Техника Плюс" •

производит установки, ТО, ремонт, модернизацию компьютерной техники.

Тел.: 22-42-57, 22-59-47 (с 9 до 18 часов).

Три года безупречной работы с клиентами!

ОХРАНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "СОРАТНИК"

лицензия 6933 от 11.06.94г.

ОКАЖЕТ УСЛУГИ по вооруженной охране офисов, служебных помещений, складов, касс, магазинов, перевозке грузов, ценных бумаг по России и Белоруссии.

ОВЕСПЕЧИТ сопровождение кассиров, личную охрану физических лиц.

ПРЕДОСТАВИТ услуги водителя-телохранителя.

Работайте с нами - и нет проблем!

Обращаться: г. Сургут, ул. Кукуевидского, 7 (напротив "Сургуттелекомсети").

Телефон 34-07-29.

«СУРГУТСКОЕ БЮРО ОЦЕНКИ»

оказывает следующие услуги

ПО ОЦЕНКЕ НЕДВИЖИМОСТИ:

- оценка и переоценка основных фондов
- приведение основных фондов предприятий в соответствие с рыночными ценами по состоянию на 1.01.96г. в качестве налогооблагаемой базы на 1997г., согласно постановлению правительства РФ № 1442 от 7 декабря 1996г.
- определение рыночной стоимости недвижимости (земельных участков, дач, коттеджей, квартир, офисов, магазинов и др.).

Тел.: 33-88-45, 22-95-31.

Психотерапевтический центр "ДАНТЕЛ" (Московская школа психотерапии) лицензия А 005149.

ЛЕЧЕНИЕ АЛКОГОЛИЗМА

Очередной сеанс - 15 марта в ГКЦП "Геолог". Начало - в 18.00. Стоимость лечения - 700.000 руб.

Тел. 22-13-71.

Предварительно проводится бесплатная консультация.

ПКФ "Сибинтерлес, ЛТД" ОТПУСКАЕТ БЕСПЛАТНО: ЛЕС КРУГЛЫЙ (вершинник), пригодный для срубов бани, ограждения дачных участков, распиловки на дрова.

Отпуск самовывозом. Тел. 33-57-84.

ДЕНЕЖНИЙ КАМЕНЬ 620142, г. Екатеринбург, ул. С. Разина, 31

Тел. в г. Екатеринбург: (3432) 22-75-07, 22-24-69, 22-71-85

Тел. в г. Первоуральске: (34392) 2-89-39

МОБИЛЬНЫЕ ЗДАНИЯ ИЗ ЛЕГКИХ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ С КРАН-БАЛКОЙ ШИФР: 236-02 и 254-05С.

АНГАРЫ АРОЧНОГО ТИПА

Факс: (3432) 22-71-67

Телекс: 721911 PTB RU

НОВОСИБИРСКИЙ МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР

«Академия-Сибь»

В г. СУРГУТЕ.

Лицензия № 540070/95.

ПРОВОДИТ ТОЧНЕЙШУЮ ЭЛЕКТРОПУНКТУРНУЮ ДИАГНОСТИКУ И ЛЕЧЕНИЕ по методу Р. Фолля (Германия) в сочетании с МЕТОДОМ МИКРОВОЛНОВОЙ РЕЗОНАНСНОЙ ТЕРАПИИ.

1. Методом Р. Фолля излечиваются заболевания желудочно-кишечного тракта (холецистит, панкреатит, гастрит, дуоденит, колит), сердечно-сосудистой системы (вегетососудистая, нейроциркуляторная дистония, гипертоническая болезнь, кардионевроз), эндокринные и обменные нарушения, заболевания кожи (дерматиты, экзема, крапивница, псориаз), аллергии, воспалительные заболевания мочеполовой сферы, простатиты, аденомы, невротические состояния, бессонница.

2. Методом микроволновой резонансной терапии излечиваются: детский церебральный паралич, язвенная болезнь желудка и 12-перстной кишки, гинекологические заболевания (аднекситы, миомы, эндометриты, кисты яичников), бронхиты с длительным кашлем.

Методы высокоэффективны, безвредны, используется уникальная аппаратура.

Записи и прием больных на лечение проводится 16, 17, 18, 19 марта с 10 до 18 часов в Сургутском филиале Тюм. ГНГУ, ул. Энтузиастов, 38, каб. 103.

Стоимость курса лечения - 1150 тысяч рублей. Преплата при записи 700 тысяч рублей.

С организациями заключаются договоры на лечение по безналичному расчету.

House Image group

117806, Москва ул. Профсоюзная 65

Т.: (095) 335-3777 Т./ф.: 335-7807

Один раз и на всю жизнь!

Производство "ALCOA" США

САЙДИНГ Фасадный стальной, алюминиевый и виниловый текстурированный под дерево (3.81x0.25м) от 10.5\$ за м

Виниловые, алюминиевые потолочные и стеновые панели (3.65x0.3м) от 12.84\$ за м

Несущие алюминиевые колонны круглые, квадратные (3x0.2м)

Система желобов и водосточков из алюминия, разных цветов

Со склада в Москве. Дилерам и оптовикам - СКИДКИ.

Предприятию на постоянную работу требуются **МОЛОДЫЕ МУЖЧИНЫ.** Оплата высокая.

Тел. 35-02-29.

Генеральная лицензия № 588 от 31.05.96 г.

«СУРГУТНЕФТЕГАЗБАНК» ООО

ПОКУПАЕТ И ПРОДАЕТ акции ОАО "Сургутнефтегаз"

обыкновенные и привилегированные;

ПОКУПАЕТ акции РАО "Газпром".

ПРОДАЕТ простые векселя КБ "Сургутнефтегазбанк" ООО;

ПОКУПАЕТ векселя администрации г. Сургута, администрации Ханты-Мансийского автономного округа, Сбербанка РФ.

ул. Губкина, 15а, каб. 205. тел. 34-74-51, автоответчик по курсам акций - 34-74-27.

НА ТОРГИ ВЫСТАВЛЯЮТСЯ СЛЕДУЮЩИЕ ЛОТЫ:

№	Наименование должника	Размер выставленной для реализации задолженности
1.	АООТ "Тюменьэнерго" Тюменская ТЭЦ-2	259.466.000.000 рублей
2.	АООТ "Тюменьэнерго" Сургутская ГРЭС-1	184.209.000.000 рублей
3.	АООТ "Тюменьэнерго" Тобольская ТЭЦ	237.220.000.000 рублей
4.	АООТ "Тюменьэнерго" Нижневартовская ГРЭС	22.639.000.000 рублей

Заявка может быть подана как на весь лот, так и на его часть.

Победителем торгов будет признан участник, предложивший наибольшую цену за реализуемую задолженность. Переход права требования задолженности оформляется посредством составления договора переуступки права требования или составления передаточной надписи на векселе.

Торги состоятся 11, 18, 25, 31 марта в г. Москве. Заявки на участие в торгах принимаются АКБ "Сибиргазбанк" не позднее, чем за 5 рабочих дней до даты проведения торгов. Участник торгов должен не позднее, чем за 3 рабочих дня до даты торгов внести задаток в размере 10% от суммы интересующей его задолженности на /с/чет АКБ "Сибиргазбанк". /К/счет 800161253 в РКЦ г. Сургута ИНН - 8602190219 БИК - 047144853.

Оформить заявку и ознакомиться с условиями проведения аукционных торгов можно в АКБ "Сибиргазбанк" по адресу: г. Сургут, бул. Свободы, 12. Телефоны для справок: 21-16-85, 21-17-68.

Учредители: Сургутская городская Дума и кол-лективная фирма "Идальга".

Идальга - кондитер по производству массовой информации и полиграфии администрации Ханты-Мансийского автономного округа.

Адрес: г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, 5.

Подписано в печать: по графику - 17.00, фактически - 16.30. Тираж 18.050. Заказ № 1862. За тексты объявлений ответственность несут рекламодатели.