

**ЕСЛИ ВЫ НИЧЕГО НЕ ЗНАЕТЕ О БАНКАХ,
ТО НЕ УВИДИТЕ И ДЕНЕГ** (стр. 2-3).

ТРУДУЧА Сургутская

№ 248 (8581)

Четверг, 26 декабря 1996 года

В розницу цена договорная

ЭКСПРЕСС-ИНФОРМАЦИЯ

Знай наших!

За два года войны в Чечне в боевых действиях принимали участие 303 человека, привлеканные городским военкоматом в ряды Вооруженных Сил. Троих из них погибли, некоторые были ранены.

Об этой войне говорят много. Но решения и оценки - дело политиков. Дело же солдат - выполнить приказ. Истрадно отмечать, что сургутяне с честью выполнили возложенные на них обязанности.

Свидетельством тому могут служить ордена и медали, которых удостоены наши земляки. Троиц из них стали кавалерами ордена Мужества, четверо награждены медалью Суворова. Девятнадцать военно-

служащим вручена очень уважаемая фронтовиками награда - медаль "За отвагу", а еще семеро получили медали "За отличие в воинской службе".

Отрадно сознавать, что есть еще среди молодежи люди, для которых понятия "долг, честь, мужество" не стали пустым звуком.

Николай САЙДАШЕВ.

Новогодний стол бюджетникам обеспечен

Позавчера в городской администрации было подписано распоряжение, которое, как надеются финансисты, обещает разрядить ситуацию с невыплатами заработной платы.

Большинство бюджетных организаций получило возможность пользоваться кредитом под будущую зарплату у различных торговых предприятий.

Как нам пояснили в комитете управления финансами, это ни в коей мере не станет "бязаловкой". Если вы не хотите воспользоваться появившимся шансом пополнить свой ходячий никто вас не заставит этого сделать.

Безусловно, что "за просто так" мало кто из предпринимателей согласится участвовать в этом "эксперименте". Поэтому есть выборы: то торговые предприятия, которые в свое время получили кредиты из федерального фонда поддержки завода товаров народного потребления в районах Крайнего Севера и приравненные к ним местности.

Посоветовавшись, администрация и держатели кредитов пришли

к общедобровольному решению. Одни будут осуществлять продажу товаров, предоставив сведения в комитет управления финансами о суммах продаж, другие на эту сумму будут гасить начисленные каждый месяц проценты по займу.

Таким образом, "живые деньги" будут заменены взаимозачетами. Однако помимо тех, кто хочет временно, а может быть, и досрочно отдать кредиты, в этом участвуют еще несколько предприятий, которые таким образом будут производить погашение налогов в городской бюджет.

Кстати, подобный опыт (отоварив без денег) уже опробовалась на себе ТСС. Только не стоит слишком увлекаться, а то, когда все же наступит "с судный" день, можете остаться в минусе.

Елена СОЛОМИНА.

Пассажирский автопарк обновляется

Вчера группа водителей Сургутского пассажирского объединенного автотранспортного предприятия (СПОПАТ) отправилась в Львов на новых автобусах марки ЛиАЗ.

Всего в декабре будет получено шесть машин. Они выйдут на линию сразу после прибытия. Конкретные маршруты, на которых будут работать автобусы, не определены - они заменят списанный, дряхлый транспорт, который больше находится в ремонте, чем курсирует по городу.

Средства на приобретение пассажирских автомобилей выделены из федерального бюджета. А на собственные деньги СПОПАТ приобретет автобус с мягкими креслами, который будет эксплуатироваться на междугородных маршрутах.

Зоя СЕНЬКИНА.

Идет вирус А. Берегите детей

Если в прошлом году эпидемия гриппа началась уже в середине декабря, то в эти предновогодние дни фиксируются лишь единичные случаи данной инфекции.

В Тюмени эпидемическая ситуация уже потребовала принятия определенных ограничительных мер, нас же пока Бог миловал. Отдельные случаи гриппа, кстати, регистрируются постоянно, даже летом, однако вирус еще не приобрел качеств, необходимых для масового поражения населения. Положительную роль в данном случае играют

крепкие сибирские морозы, из-за которых в последние дни отменяются занятия в школах, не допуская тем самым скопления распространения вируса.

Обычно сезонный подъем заболеваемости продолжается с начала января до середины февраля. Предсказывать что либо эпидемиологи не берутся, так как ситуация может изменяться в течение нескольких дней. Известно только, что эпидемию вызывает вирус типа А, поражающий в основном детей.

Андрей МАРКИН.

Ханты повеселились от души

В деревне Рускинские под руководством активистов центра национальной культуры, который возглавляет Лидия Ивановна Соловина, прошел очередной, ставший уже традиционным праздник национальной культуры.

Почастушовать в нем приехали ханты из близлежащих мест. Они с удовольствием воспользовались возможностью пообщаться между собой, обменяться новостями, угоститься всех желающих блюдами национальной кухни - пирогом из икры и особым способом приготовленной и щедро сдобренной оленем жиром щукой.

На сцене нового и красивого клуба показали свое мастерство самодеятельные артисты ансамбля "Вонтиз". Жанровые сцены из жизни ханты - охота и рыбная ловля, вышивание были сыграны ярко, красочно и тепло встреченны и местными жителями, и приехавшими гостями.

Владимир ДОБРЫНИН.

Безработных становится больше

К концу 1996-го в городском центре занятости отмечен резкий приток безработных граждан.

Начиная с октября, на учет в качестве безработных в службе занятости становилось в среднем по 250 человек ежемесячно. На конец декабря число безработных достигло 1200 человек (в начале года было 710).

Причин тому две: большое высвобождение работников (400 человек) произошло в ПО "Сургутстroiindustria" и в других строительных организациях города, а второй - около 500 безработных составляют несовершенолетние граждане, для которых единственная возможность занять себя в следующем году - поступить учиться в профессиально-технические училища, если в них будут организованы новые учебные места.

Александр ЩЕЛКУНОВ.

ДЕСЯТЬ ЛЕТ СПУСТЯ

Николай Васильевич Кузнецова из тех, кто начинал добчу нефти в наших краях.

В середине шестидесятых приехал в Сургут уже опытным проходчиком скважин, получил под начало участок бурения в УБР-1, а затем двадцать лет с полной отдачей трудился на разных должностях в объединении нефтчиков. В

1987 году последствия серьезной травмы заставили Кузнецова покинуть ставший родным город, в который довелось попасть снова только десять лет спустя. Та же болезнь не давала это сделать раньше.

В эти дни и произошла теплая встреча бывшего фронтовика и ветерана нефтяника с преподавателем математики шестой школы П.И.Ипполитовой. Добрые отношения связывают этих людей еще с тех пор, когда Николай Васильевич был председателем родительского комитета школы, а Любовь Ивановна - классным руководителем его дочери Ларисы. А сейчас в ее 8 "б" учится внук Кузнецова - Владислав. Разумеется, учительница не упустила возможности провести для ребят урок по истории Сургута с помощью того, кто был непосредственным участником становления современного города. Испустила подростки интересный рассказ затянув дыхание.

Леонид

БЕРЕЗНИЦКИЙ.

Фото автора.

В «Осени» уже Новый год

Такой добрый праздник, как Новый год, ждут с нетерпением как дети, так и взрослые.

Кто-то еще только думает, где приобрести елку, а в интернете "Осень" одна уже стоит в столовой украшенная, а вторая - во дворе, перед крыльцом, ждет своего часа.

23 хозяина здешнего дома - одинокие бабушки и дедушки уже получили подарки от городской администрации и от коллектива муниципального предприятия "Экикомхоз".

Людмила БОКОВА.

Новоселье не за горами

Приятный подарок к Новому году получили работники военного суда и прокуратуры.

Ютившиеся со дня своего основания на первом этаже жилого дома по проспекту Мира, эти ведомства вскоре окончательно перебрались на постоянное, говоря языком военных, место дислокации - в район речного вокзала.

Трехэтажка по адресу: улица

Татьяна КИФОРУК.

И факультет

плавно превращается...

Уходящий год стал богатым на праздники для Сургутского общетехнического факультета Тюменского государственного нефтегазового университета.

Совсем недавно здесь проходили торжества по поводу тридцатилетия этого славного учреждения. И вот новый повод для празднований.

24 декабря пришло сообщение, что в соответствии с приказом Министерства общего и профессионального образования РФ № 458 от 10.12.96г. решено преобразовать данный факультет в Сургутский филиал ТюМГНГУ. Директором назначен его нынешний декан М.С.Бахарев.

Согласно полученному статусу учреждение имеет право организовать полное обучение в прошлом факультете, а впереди их еще очень много.

Елена СОЛОМИНА.

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
АККОБАНК
СУРГУТСКИЙ АКЦИОНЕРНЫЙ КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК

Сургутскому Аккобанку исполняется 5 лет.
 Он занимает ведущее место
 среди таких же структур города.
 Наш рассказ - о коллективе этого банка.



- Ирина Владимировна, какое место, на ваш взгляд, Аккобанк занимает в банковской системе Сургута?

- Может быть, прозвит этот не скромно, но мы считаем наш банк одним из крупных, хотя первенство, безусловно, принадлежит "Сургутнефтегазбанку".

Аккобанк оказывает весь спектр услуг. У нас есть расширенная валютная лицензия, мы занимаемся кредитованием, работаем с пластиковыми картами, ценных бумагами и так далее. Аккобанк имеет в городе шесть сберегательных отделений, в которых обслуживаются около пятидесяти тысяч человек.

- Но начинать, видимо, пришлось с малого. Как быстро вы набираете места?

- Первый свой баланс банк получил 23 марта 1992 года. Оборот по тем временам был невелик, а к концу того года он много-кратно возрос. Достаточно сказать, что за 1992 и начало 1993 года банк вырос более чем в 10 раз и по обслуживанию количества клиентов, и по капитальным вложениям, и по валютному балансу. Последний показатель сейчас равен 220 млрд. рублей.

- То есть банк непрерывно развивается?

- Да, причем развивается стабильно. Судите сами: в первый месяц создания Аккобанка насчитывалось всего несколько клиентов (имеются в виду предприятия и организации), а сегодня их уже более трех тысяч. Ежедневный оборот составляет свыше 80 млрд. рублей.

Почти с первого дня с нами активно работает горючевод, многие торговые предприятия. Мы обслуживаем как малых предпринимателей без образования юридического лица, так и государственные структуры, например, "Обненефтегазфлотом".

- Ссылаясь на Запад, считается уже дурным тоном, но приходится вновь вновь обращаться к зарубежному опыту. Там почти все банки работают с населением и не считают это невыгодным занятием. А у нас от рядового клиента, физического лица все отворачиваются. Почему и до каких пор это будет продолжаться?

- Мы постоянно принимали от населения вклады на депозиты. Но политика в отношении коммерческих банков ужесточается, появляются все новые запрещающие правила, налагают нормативами, коэффициентами. Мы и хотели бы предоставить какие-то услуги людям, но нам не дает этого делать Центробанк. А вообще у нас есть вкладчики, которые сотрудничают с Аккобанком с первых дней его работы. И это несмотря на то, что процентные ставки по вкладам, как и повсюду, снижаются. Выходит, что из доверия банку у них не вышел.

- Фирменный знак банка знает все, довес - тоже. Звучит он так: "Наше слово - наше обязательство". Это не просто многообещающая фраза?

- Наверное, следовало бы поинтересоваться на этот счет мнением наших клиентов. Но я несколько не приукрашу, если скажу, что свой девиз мы полностью подтверждаем работой, своим отношением к делу. Несмотря на то, что руководство

жения. У меня за плечами работала в бывшем "Стройбанке", РКЦ, где была главным экономистом, здесь начинала с "нуля".

- Аккобанк одним из первых построил собственный офис. Сейчас во внешнем его облике появляются изменения. Что бы это значило?

- Мы растем не по дням, а по часам. Быстро набираем обороты, расширяем сферу услуг,

«Наше слово - наше обязательство»

Такой плетки, какая висит на гвоздике в кабинете председателя правления Аккобанка И.В. ТЕРЕНТЬЕВОЙ, нет, наверное, даже у сургутского казачьего атамана. Нарядная из настоящей кожи, она выглядит как произведение искусства. Подарил платье Ирина Владимировне ее предшественник В.Н. Никитенко.

Использовать по назначению это "орудие наказания" ей не приходилось - другие методы воспитания у нее на вооружении. А этот подарок - память о хорошем человеке и прекрасном специалисте, сувенир, вызывающий добрую улыбку у нее самой и окружающих.

И.В. Терентьеву возглавила Аккобанк чуть более года назад. Так что по расхожей морке руководитель она молодой. А сам банк образовался пять лет назад.



Аккобанка сменилось, мы не потеряли, как это нередко бывает, клиентов. А это многое значит.

- Да вас доходили слухи вроде того: Аккобанк, мол, приказал долго жить, находится на грани раз渲а?.

- Доказывались они и до нас, но, как видите, эти слухи, которые кто-то очень ловко муссировал, не подтвердились.

А вообще идея организовать Аккобанк в свое время возникла у Владимира Николаевича Никитенко.

У меня есть жизненный опыт, но, признаюсь, таких, как он, грамотных специалистов, прирожденных руководителей я не встречала. Он теперь возглавляет Американо-Казахский банк, который имеет достаточно большие обороты.

Но время его работы, ни сейчас мы ни разу никого не подвели.

- Так уж сложилось, что банковские сотрудники в своем большинстве - женщины. А вот руководят ими обычно мужчины.

Когда на вас возложили ответственность председателя правления, что вы ощущали?

- Скажу однозначно: это далеко не женское дело, и взялась я за него лишь потому, что подросли дети и у меня появилась больше времени, которое я могу уделять работе.

Когда уехал Никитенко, все, естественно, были обеспокоены:

что будет дальше? Отдать дело пришлюму, незнакомому человеку было жалко. Провели собрание, обсудили этот вопрос. Владимир Николаевич хотел, чтобы я стала председателем правления, но свое согласие я сразу не дала, было о чём подумать. Потом свое доверие высказали совет, акционеры - и я не смогла отказаться от предло-

принимаю новых сотрудников, нам становится тепло.

Здание, в котором работаем, построили на собственные деньги. Средств вначале хватило на два этажа, а сейчас строим еще один этаж. Это позволит создать более комфортные условия для специалистов и клиентов. Кстати, мы первыми в городе построили здание банка, и дополнительный этаж будет выглядеть иначе, чем другие строения, - он почти целиком будет состоять из стекла, украсит фасад витражами.

- Риск, говорят, дело благородное. Аккобанку свойственна эта черта или он всегда действует выверенно?

- Мы отвечаем за деньги клиентов и акционеров, которые создали этот банк, и поэтому наши действия должны быть просчитанными, обоснованными.

Бывают и рисковые операции - от этого никуда не денешься. Особенно часто происходило это в первое время, сейчас стараемся не допускать таких шагов. Сказывается тот факт, что специалисты в профессиональном отношении очень сильно выросли. Все, кто возглавляет отделы, кто стоит у руля банка, это работники со стажем. Большого риска мы стараемся не допускать, это опасно в наше нестабильное время.

В сентябре главное управление Центробанка по Тюменской области провело у нас плановую проверку - серьезных замечаний в свой адрес мы не услышали. Аудиторские проверки устраиваются дважды в год, чтобы в банковских делах был полный порядок, чтобы на традиционном мартовском собрании акционеров мы могли отчи-

таться о том, как поработали, что заработали, куда вложили деньги.

- Такое собрание состоится совсем скоро. Чем вы порадуете акционеров?

- В этом году мы провели капитализацию, все вклады акционеров увеличились в три раза. В следующем году будем выплачивать дивиденды.

- Другими словами, причин для огорчения нет?

- Своих акционеров, а тем более учредителей мы никогда не огорчаем.

- Банки в городе возникли почти одновременно. Как же пришло закрывать кадровую проблему Аккобанку?

- Нам было проще. Я знала людей по прежней работе. Когда переходила сюда - привлекла бывших коллег. Они и составили основной костяк. А сейчас стараемся набирать молодежь, преимущественно отдал мужчинам. Люди растут на глазах, это приятно видеть. Мы оплачиваем учебу тем, кто желает постигать знания, предоставленные студентам все возможные им льготы. Эти расходы впоследствии окупятся, потому что банк будет иметь такого специалиста, какому ему требуется.

- Банковская работа, как мы кажется, сугубо специфическая. Не навевают колонки цифр уныния?

- Вы ошибаетесь: мы имеем дело не только с цифрами, сколько сплодами и их проблемами, которые помогают решать. А когда слышишь слова "мои" или "наш банк", то это радует.

- Любой банк живет в вакууме, не изолировано от общества. А потому это общество должно ощущать какую-то пользу от него. Присутствие Аккобанка в Сургуте, пожалуй, заметно?

- Думаю, что да. Мы построили вместе с "Гелем-АЗС" автозаправочную станцию на улице Профсоюзной. В составе шести дольщиков ввели в эксплуатацию автоматическую телефонную станцию. Сейчас планируем участвовать в малозатратной застройке. Фирму, которая будет заниматься строительством коттеджей, мы уже создали, финансировать эти работы будет Аккобанк. Кроме того, будет построен трехэтажный магазин подземный дом, каждый подъезд которого рассчитан на одну семью.

- Не дешевое, видимо, будет такое жилище...

- Конечно. Тот, кто имеет возможность рассчитаться с кредитом, может обращаться к нам.

- Каким вы видите Аккобанк еще через пять лет?

- Наша цель - развиваться как можно быстрее, занять ведущее место в городе. Мы и сейчас на виду, и свои позиции терять не собираемся. Хотелось бы вырасти настолько, чтобы стать первыми.

- Подведем итог беседы...

- Хотелось бы поблагодарить учредителей, создавших Аккобанк, акционеров за то, что они помогают во всех начинаниях, не утратили доверия к нам. Доверие и поддержка всегда значат много. Хочу также поздравить их с наступающим Новым годом, пожелать здоровья и счастья. Оставайтесь с нами и вперед. Наше слово - наше обязательство.

Клиент всегда прав

У валютных окошечек обменных пунктов почти никогда не бывает пусто. Спрос на американские

доллары и дойчмарки у сургутцев всегда был, а в эти дни он еще более возраст.

И это не удивительно: северяне - народ не беззаботный, предпочитают проводить отпуска за границей. А туда без валюты не отправишься: доллар, он, как говорится, и в Африке доллар.



Череди не иссякают и в обменных пунктах Аккобанка. Их три, по последний открыт в этом году в магазине "Белогорье", что находится на улице 30 лет Победы, 9. В залы друг другу входят никто не дышит, безопасность клиентам гарантирована. По их желанию могут даже организовать индивидуальное обслуживание.

Кассиры, имеющие дело с валютой, здесь высочайшего класса. Какой аппарат, проверяющий "зелененькие", не замечает фальшивки, а руки и глаза кассира ее обнаружива. Тогда на птицодоровую банкноту был искачен наклейкой нолик, и nominal купюры сразу увеличился в десять раз.

Валютный отдел организован в Аккобанке на следующий после его создания год. Тогда была получена первая внутренняя лицензия, а позже - расширенная, которая предполагает больший перечень банковских операций.

- У нас немалый объем работы, много клиентов, - делится начальник валютного отдела Г.И. ПОДХВАТИЛИНА. - Мы открываем текущие счета как юридическим, так и физическим лицам. Пользуются они не только для того, чтобы сохранять деньги, но и оплачивать по таким счетам обучение своих детей за рубежом, страхование жизни и т.д. Многие физические и юридические лица заключают контракты с зарубежными партнерами и оплачивают их. Если сравнять объемы валютных операций этого года с предыдущим, то можно сделать вывод, что сургутине стали работать активнее по валютным счетам.

Повышенный интерес к валюте, по мнению Ирины Геннадьевны, вызван рядом факторов. Подливается масла в огонь слухи о деноминации: люди считают, что, превратив рубли в "баксы", они сумеют сбрасывать накопления. Приближающиеся Новый год и рождественские праздники собираются отметить в дальнем зарубежье или отправить в тур на время кануну детей - в этом случае тоже требуется замена рублям.

Еще один момент, который влияет на повышенный спрос - введение налога на покупку физическими лицами наличной валюты. Отсюда и ажиотаж. Впрочем, так всегда бывает в конце года.

- Наш отдел численно вырос за годы существования, - говорит Ирина Геннадьевна. - Постоянных клиентов, чьи контакты проходят через наш отдел, некоторые виды услуг мы оказываем бесплатно. Это нравится им. Добрая молва распространяется по городу быстро, и, узнав об этом, другие жители Сургута переходят в наш банк на обслуживание. Мы предоставляем им услуги информационного характера, стараемся идти на встречу, помня о том, что клиент - всегда прав.

Новое поколение выбирает «Золотую корону»

Алла Владимировна, отправляясь в командировку, много денег с собой не берет, обходится самой малостью. Ее коллеги поступают точно так же.

Небезопасно нынче иметь при себе крупные суммы. Им есть прекрасная замена - пластиковая карточка

"Золотая корона", которая имеет хождение на всей территории России.

Эту карточку А.В. ТРАЧИНСКАЯ, как она сама говорит, обожает и рассказывает о ней может бесконечно не только по дому службы: Алла Владимировна работает начальником отдела пластиковых карт Аккобанка.

В конце нашего разговора с собеседницей у меня лично укрепилась мысль обзавестись "Золотой короной", а не носить с собой повсюду кошелек, который является хорошим приманкой для карманного воришечка. Если даже им и удастся вытащить пластиковую карту, то воспользоваться ею никто не сможет - степень защиты "Золотой короны" высока.

Пластиковая карта - это та же сбер книжка, с которой можноходить по магазинам, расплачиваться за мелкие и крупные покупки (в зависимости от того, какая сумма на нее заряжена), выполнять коммунальные платежи, вносить абонентскую плату за телефон, между городные переговоры. А если, к примеру, ваш ребенок учится за пределами Сургута, то помочь "Золотой короне" можно отправить ему денежный перевод, заплатив за пересыпку дешевле, чем в обычном порядке. Достоинство этой карты состоит еще и в том, что остаток денег на "Золотой короне" каждый день понемногу увеличивается - проценты на него набегают из расчета 20 процентов годовых. Мало, скажете? Ну, а когда деньги лежат просто в кошельке - там и рубли лишних без вашего участия не пребывают.

Аккобанк начал внедрять эту пластиковую карту с одного магазина, а теперь их сеть разрослась, семьдесят наиболее крупных торговых точек города обслуживают покупателей - владельцев "Золотой короны". И перечень их расширяется. И не только магазины. Последним, кстати, тоже удобно вести безналичный расчет с покупателем. Просто избавиться порой мы не можем от стереотипа мышления: опыта предыдущего



возможности "Золотой короны" неограниченны, это счет высокого уровня, он позволяет многое. В перспективе эта российская пластиковая карта будет использоваться в других странах мира.

Аккобанк распространяет и работает с другими картами, к примеру, карточкой корпорации VISA. Это международная карточка, обычно ее пользуются те, кто часто бывает за рубежом. Она позволяет получать существенные скидки в отелях, ресторанах, причем за рубежом. С помощью дисконтных карточек EТН, распространяемых и обслуживаемых этим же банком, в некоторых пунктах скидка вообще достигает четверти стоимости товара.

На днях рассказали, что ребенку на день рождения подарили "Золотую корону", и теперь за хлебом и молоком он ходит исключительно с этой картонкой. Так что молодые охотно призываются к современному образу жизни.

Теперь об одной новинке, которая скоро появится в городе. Без Аккобанка тут не обошлось. В "Юменьэнерго" собираются установить банкоматы. Вставил в него "Золотую корону", затребоваленную сумму и тут же получил ее, что называется - не отходя от кассы.

Банк заключил договор с энергетиками на взаимовыгодных условиях. Он будет обслуживать банкоматы именно с использованием этой пластиковой карточки, а "Юменьэнерго" их приобрело. Новинка будет опробована уже в феврале.



С помощью банка ведется тщательный учет средств клиента на карточке, он всегда может получить у нас распечатку, которая напомнит, когда, где, за что произошли платежи.

Приобретение "Золотой короны" не обременительно для работающего человека. Заплатил 15 долларов по текущему курсу - и она станет надежным спутником. Аккобанк на рынке этой пластиковой карты работает одновременно с "Сургутнефтегазбанком". У нас более трех тысяч клиентов, пользующихся "Золотой короной", их число врастает.

К склонному к наудобству следующее. Некоторые магазины и прочие службы сервиса представляют предъявителям "Золотой короны" существенные скидки. Например, на АЗС "Газум", что находится на Заячьем острове, заправка автомобиля обойдется на 10 процентов дешевле, чем остальным клиентам. Другими словами, каждая десятая покупка бензина получается бесплатной. Аккобанк недавно заключил договор с новым "Торговым центром", что расположено на улице Чехова, это позволит владельцам пластиковой карты покупать товары с 10-процентной скидкой. Ну, разве это не привлекательно?

Возможности "Золотой короны" неограниченны, это счет высокого уровня, он позволяет многое. В перспективе эта российская пластиковая карта будет использоваться в других странах мира.

Аккобанк распространяет и работает с другими картами, к примеру, карточкой корпорации VISA. Это международная карточка, обычно ее пользуются те, кто часто бывает за рубежом. Она позволяет получать существенные скидки в отелях, ресторанах, причем за рубежом. С помощью дисконтных карточек EТН, распространяемых и обслуживаемых этим же банком, в некоторых пунктах скидка вообще достигает четверти стоимости товара.

На днях рассказали, что ребенку на день рождения подарили "Золотую корону", и теперь за хлебом и молоком он ходит исключительно с этой картонкой. Так что молодые охотно призываются к современному образу жизни.

Теперь об одной новинке, которая скоро появится в городе. Без Аккобанка тут не обошлось. В "Юменьэнерго" собираются установить банкоматы. Вставил в него "Золотую корону", затребоваленную сумму и тут же получил ее, что называется - не отходя от кассы.

Банк заключил договор с энергетиками на взаимовыгодных условиях. Он будет обслуживать банкоматы именно с использованием этой пластиковой карточки, а "Юменьэнерго" их приобрело. Новинка будет опробована уже в феврале.

Интерес взаимный

Если кому-то из работников отдела кадров попадутся на глаза книги, автором которых является Н.П. ЗАЗНОБИНА, то непременно постараитесь внимательно прочитать их, а потом применить на практике то, о чем в них говорится.

Наталья Петровна - автор четырех книг, вышедших в сериях "Основы управления персоналом" и "Механизмы оценки мотивации труда в управлении персонала". Первая предназначена для работников кадровых служб, вторая - для руководителей предприятий.

Психолог, кандидат психологических наук Н.П. Зазнобина прежде возглавляла Московский областной центр профориентации и психологической поддержки молодежи. Затем руководила отделом мотивации труда в управлении персонала Центрального банка РФ. Менее года назад она стала работать в сургутском Аккобанке. Заместитель по правлению банка по работе с персоналом - такова теперь должность Натальи Петровны.

Для Аккобанка специалист такого уровня, как Зазнобина, - настоящая находка. А для Натальи Петровны работа в банке - это возможность еще глубже изучить практическую сторону проблемы, которой она занимается. Так что интересы в этом случае переплелись.

Как обычно принимают на работу специалиста? Выясняется, насколько он образован, какой име-

ет стаж по избранной профессии, еще ряд деталей уточняют - и вот в коллективе появился новый работник. В Аккобанке к этому вопросу подходят иначе. Во-первых, здесь интересуются мнением руководителя отдела, каков его критерий к будущему подчиненному. Затем объявляется конкурс на вакантную должность, претенденты проходят тестирование. Словом, отбор идет тщательный, отточ, наверное, и попадают, что называется, в точку.

Желающих работать в Аккобанке хоть отбавляй, репутация у него в городе хорошая. Недавно, к примеру, набирали кассиров - пять человек на одно место претендовали. Психологическое тестирование - основной элемент при подборе кадров, проверяются также личностные качества, интеллектуальный уровень развития, умение технически мыслить. Все это позволяет выяснить, насколько быстро сумеет новичок адаптироваться в коллективе, в деле, которое ему предлагаются.

- У нас внедрен процедура оценки персонала, которая проводится один раз в квартал, - рассказывает Наталья Петровна. - Оценку подчиненному выставляет руководитель отдела. Получается как бы обрат-



ная связь: человек регулярно информируется, отвечает ли его подготовка соответствующему стандарту, в чем ему надо подстать, над чем поработать, от чего избавиться. Ведь гораздо хуже, когда этому человеку, не делая замечаний в течение года, объявляют, что вперед контракт с ним заключать не будут. На Западе такой подход стал нормальным явлением в управлении персонала.

Н. Зазнобина ссылается на Запад, не для красного слова, она знакомилась с работой банков в Австрии, Германии, Англии, многое переняла для себя там. Опыт, который имеет Наталья Петровна, трудно переоценить. И сегодня ее знания активно используют в Аккобанке.

Женская логика

Говорят, что у женщин с логикой не все в порядке. Даже придумали термин "женская логика". Но пуст не обольщаются мужчины, в любом правиле бываю исключения.

У И.Н. ДУБОВЦЕВОЙ, заместителя председателя правления Аккобанка, с логическим мышлением все в порядке. Это признают не только подчиненные, среди которых немало мужчин. Она - коренная сургутянка. Правда, родной город покинула недолго - училась в Томском политехническом институте, работала военным лет в одном из проектных институтов Новосибирска, где занималась автоматизацией химических процессов. А затем, вернувшись назад, однажды была приглашена в Аккобанк на должность начальника отдела автоматизации. Ирина Николаевна вспоминает, как пять лет назад приобрела первый компьютер, потом их стало три. Тогда эта техника казалась настоящим богатством. Сейчас все работы места в банке компьютеризированы, создана локальная сеть, а информация о банковской деятельности собрана обширнейшая. Этот отдел занимает ведущее место в Аккобанке.

Дом, который построит банк

Почти в центре города - районе пересечения улицы Дзержинского и проспекта Набережного скоро появится микрорайон из индивидуальных домов. К строительству его приступят весной будущего года.

Аккобанк имеет непосредственное отношение к этому необычному жилому сектору.

Идея родилась в стенах банка, когда им руководил Владимир Николаевич Никитенко, - рассказывает директор фирмы "Пирамида, ПТД" В.П. БУРЦЕВ. - У него засмыслались на голове союзники, и потихоньку он волошаются в жизни.

Это будет поселок малоэтажной застройки экспериментального типа. На отведенной для него земле разместятся 45 коттеджей, к каждому из которых будет примыкать от четырех до сорока соток земли. Почему участки не равнозначные пополам? Ответ прост: надо максимально сохранить существующую на этом пятаке зеленую зону. Каждое дерево здесь пересчитано, взято на учет. Десятка два, правда, все равно придется срубить, но будущие домовладельцы с лихвой компенсируют эти затраты, разбив палисадники в своих садах.

Затем разобрали, взяли существующий в Новосибирске подобный городок, состоящий из индивидуальных домов.

Он признан одним из лучших в стране. Дома в нем стоят не как солдаты в строю, а каждый имеет свою архитектурную изюминку, проект каждого выполнялся строго по желанию заказчика. В Сургуте тоже пойдут по такому пути. Планируется, что строительство начнется в мае.

Проектирование и строительство поселка будет мастерской В.М. Блинова, который известен своим

стилем архитектурных решений, хотя вызывались взяться за это дело и зарубежные, и столичные зодчие.

Заключен договор с Академией архитектуры и строительных материалов, специалисты которой будут курировать проектирование и строительство поселка.

Жилье сегодня стоит дорого, а индивидуально - тем более.

И понятно, что по карману сию будет немногим. Позволить себе это могут бизнесмены, предприниматели среднего класса, которые имеют определенный капитал и могут рассчитаться за кредит, предоставленный Аккобанком на несколько лет. Наверное, эти люди со временем могли бы махнуть куда-нибудь на Канары, Багамы, но они предпочитают остаться жить здесь. И пусть не мучит зависть остальных, а их большинство.

Эти люди могут позволить себе иметь добродушное, комфортное жилье. Такова наша жизнь: кто-то ездит на шестисотом "Мерседесе", а кто-то довольствуется первым моделью "Хигулей".

"Пирамида, ПТД", созданная Аккобанком для строительства города из коттеджей, выступает генподрядчиком. Но в одиночку объем строительства примерно в 30 млрд. рублей она не поглотит, будет привлекаться сторонние организации. Срок застройки поселка - два года.

- Мы заключили договоры с хозяевами будущих домов о том, что сдавать жилье будем без отдельки, - говорит Валерий Павлович. - У каждого человека свой вкус, свои требования. В дальнейшем можно будет заключить второй договор на отдельку с любой из фирм, которой человек доверяет. Возможно, владелец дома будет отдельывать помещения собственными руками.

Возник вопрос также о каком-то общественном центре для этого города. Когда задумывали поселок Снежный, то никому не пришло в голову, что в нем будут жить дети, которым требуется детсад, да и вообще многое еще чего. Пришло время это создавать вдогонку. Когда новый поселок будет заселен, то жилье заставит владельцев домов обединиться, создать что-то вроде кондоминиума для обслуживания своего города.

Аккобанк собирается открыть специальный счет для финансирования этой программы. Каждый застройщик вправе проводить проверку за расходование его средств. Это сделать нетрудно - средние цены на материальные услуги легко выяснить.

Достижение этого поселка для городской архитектуры очевидны - все уже изрядно устали от типового строительства. Этот поселок может стать светлым пятнышком в облике Сургута.

Период полуторагодичных согласований, хождений по разным инстанциям заканчивается, начинается этап проектирования. И как знать, если бы не деятельность поддержка Аккобанка, идея рождения такого поселка витала бы в воздухе еще не один год.



ВНИМАНИЕ! НОВОГОДНЯЯ РАСПРОДАЖА.
ЦЕНЫ СНИЖЕНЫ ДО 30%.

КОВРОВЫЕ ПОКРЫТИЯ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА
пр-во Франции, Бельгия, США, Дания, по цене от 15.000
руб. за 1 кв. м. Самые 90 наименований.

Ширина: 0,66 м; 0,8 м; 1 м; 1,2 м; 1,5 м; 2 м; 2,5 м; 3 м,
3,66 м; 4 м.

А ТАКЖЕ: ДВЕРИ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА (пр-во Швеции,
Финляндии), по цене от 1.092.000 руб. за ед.;
ОБОИ (пр-во Германии) - 40 видов, по цене от 35000 руб.
за рулон;

СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ (пр-во Германии) - 5 видов, по цене
от 82.500 руб. за 1 кв. м.

Это самые низкие цены в регионе! Приглашаем к сотрудничеству
заинтересованные организации.

Наш адрес: ул. Магистральная, 2а, торговая база "Одежда",
склад № 7 "Ковровые изделия" (в тоннеле). Тел. 33-02-39.

КОНЦЕРН (095) 280-5911 974-1920
ОКТЯБРЬ 974-1884 974-1921
491-0779 491-7201
129101, Москва, Проспект Мира, 20

ГАЗ-ВАЗ-УАЗ



все модели
Волга Жигули
Газель УАЗ

В Москве дешевле,
чем в Н.Новгороде!
Бесплатная доставка!

Кафе "Бистро" РЕАЛИЗУЕТ **НОВОГОДНИЕ ПОДАРКИ**

МОСКОВСКИХ фабрик:
0,5 кг - 25.000 руб., 0,7 кг -
35.000 руб., 1,3 кг - 50.000 руб.
✓ Мясные конченые деликатесы
по цене от 33.000 до 48.000
руб. за 1 кг.
✓ Мясо свинина, вырезка-
шечка по цене 35.000 руб.
за 1 кг.

Обр.: пр. Дружбы, 14а.
Тел. 76-68-45.

ФИРМА "ОДЕЖДА" принимает на реализацию
винно-водочные изделия, фрукты, овощи.

Обр.: ул. Кукуевского, 15. Тел.: 33-07-14, 33-17-31.

АО "Уралэнерго"
предлагает продукцию
Свердловской обл.
МОЖНО ПОД ЗАКАЗ.

Сейчас в наличии:

О трубы Северского трубного завода;
О трубы Синарского трубного завода;
О мраморную плитку 200x200, изготовленную по итальянской лицензии;
О ДСП, фанеру, доски обр. и необр.
инструмент - отвертки, пассатики;
О продукцию АО "Урал АИ" - наладки
сцепления, накладки тормозные, паронит,
салниковая набивка и т.д.
всего 159 наименований.

А также продукты питания:

- ✓ мука
- ✓ сахар
- ✓ печенье
- ✓ вафли
- ✓ конфеты.



Цены заводские. Возможны скидки.
доставка до покупателя,
по договоренности.

тел. (8-3436) 167-76, 1-68-88. Факс 1-11-55.

Салон "Рабочая одежда"
реализует **ВАЛЕНКИ**:

☒ на резиновой подошве - 99 тыс.руб.;
☒ обычные - 74 тыс.руб.,
а также другую спецодежду.

Обр.: Нефтеюганское
шоссе. Проезд авт. № 21
до ост. "пос. Звездный"
(здание "Горремстрой").
Тел.: 33-83-14, 33-80-46.

РЕАЛИЗУЮТ:

- ✓ стекки 5-секц. - 3.600.000 руб.
- ✓ столы обеденные - 280.000 руб.
- ✓ шкафы 3-ств. - 1.400.000 руб.
- ✓ стулья резные - 900.000 руб.
- ✓ кухонные гарнитуры - 2.900.000 руб.
- ✓ ДСП простое и ламинированное.

Тел. 22-15-55.

ДОРОГИЕ РЕБЯТА!

Дворец искусств "Нефтяник"
приглашает вас

6, 7, 8 января

в 10.00, 12.00, 14.00

на самый веселый праздник "Новый год",
где вы встретитесь с Дедом Морозом
и Снегурочкой.

Вас ждут танцы, конкурсы, веселье,
шутки, игры, развлечения.

Справки по тел. 46-27-48.

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "АЛЕКСАНДР"

Предлагает импортные кондиционеры,
сплит-системы различной мощности.

Вы даже не представляете, сколько горячихдей
может родиться в прогадном
офисе. Общизвестно, что
жара снижает производительность
работы. Вот почему в вашем
офисе и дому необходим
бесшумный, безотказный
кондиционер. С помощью
"умного" пульта управления вы можете автомати-
чески создать вокруг себя идеальный климат, в
каком бы помещении вы не находились. В жаркие
дни кондиционер освежит вас, в холода - согреет.
Выбирайте климат по своему вкусу.



Производит монтаж,

гарантный и послегарантный сервис.
Владельцы а/м "Волга" ВАЗ-2109, -99,-
-08, создайте комфорт в салоне вашего
автомобиля:

УСТАНАВЛИВАЕМ кондиционеры, которые обеспе-
чивают зоной - тепло, в летом - холд; а также
очищают воздух.



АНГЛИЙСКИЕ СПЛЕТЕНИЯ ЗАВЕСЫ

любой мощности: отсекают
холодный воздух с улицы, нагревают
в помещении, очищают от пыли.
Установленный термостат поддер-
живает заданную температуру;
управление с дистанционного
пульта.

ПРОДАЮТ стальные радиаторы отопления с регуля-
тором температуры (отличные дизайны и качество),
пр-во Италия ("Делонги"), а также масляные
электрообогреватели.

ПРЕДЛАГАЕТ гаражное оборудование
пр-ва России и Италии.

Обр.: ул. Лермонтова, 11, каб. 327.
Тел./факс 33-78-18.

АО «СТЕРХ»

предлагает следующую продукцию:

- ✓ ст. б/р (США), 5 видов - 4.500 руб.
- ✓ котел Соголен, 5 видов - 7.000 руб.
- ✓ крем шоколад. с орехом, 400 г - 8.000 руб.
- ✓ шоколадная масса, коричн., белая, 400 г - 10.500 руб.
- ✓ вареные (брюссель, клюква, чиримо), 430 г - 13.200 руб.
- ✓ десертные (вишня, клубника, яблоко) - 14.000 руб.
- ✓ конфеты (шоколад, сливки) - 7.500 руб.
- ✓ переп кориандровый, 3 вид, 680 г - 7.200 руб.
- ✓ помидоры маринов., в собст. соусу, 680 г - 5.700 руб.
- ✓ кетчуп "Балаклава", 440 г - 5.200 руб.
- ✓ кетчуп "Триши", 340 г - 3.500 руб.
- ✓ спагетти, Италия, 500 г - 3.200 руб.
- ✓ сыр "Виллоу", 140-200 г - 7.000 руб.
- ✓ сливочное масло "Анкор", 250 г - 6.600 руб.
- ✓ сыр "Бри", сыр несолен., 250 г - 6.800 руб.
- ✓ масло растительное Краснодар, 1 л - 7.600 руб.
- ✓ сыр "Эдам", 1 кг - 22.500 руб.
- ✓ сельдь в банках, 1,3 кг - 18.000 руб.
- ✓ сельдь в пластиковых бочках, 100 г, цена за 1 кг - 13.800 руб.
- ✓ горошек зеленый, 400 г - 3.500 руб.
- ✓ кукуруза - 4.500 руб.
- ✓ кондитерские изделия, 7 видов
- ✓ вялуги - 1.900 руб.
- ✓ вода минеральная, 2 л - 8.500 руб.
- ✓ сыр султанский, 120 г - 3.000 руб.

Предновогодняя скидка на все продукты - 10%.

Наш адрес: пл. Звездный. Тел.: 33-82-11, 33-80-17, 34-08-90.

Работаем без выходных до 1 января 1997 года.

Магазин "Оптика" № 23 предлагает к продаже
и изготавливает **ОЧКИ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ**.

Срок изготавления очков - 2 дня.

Магазин работает: с 9 до 19 часов,
без перерыва, суббота - с 10 до 17 часов.

С 15 часов ведет прием оптометрист.

Адрес магазина: ул. Федорова, 59.

Проезд авт. № 4, 5, 15 до рынка микрорайона
геологов (около старого агентства).

Вниманию бухгалтеров!
ПРЕДЛАГАЕТСЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ
ПРОГРАММА - ведение книги продаж,
выписка счета-фактуры. Разрабы-
тывается индивидуальные программы.
Тел. 22-49-03 (веч.).

БОО "ЦТЭРСС"
РЕОРГАНИЗУЕТСЯ
в ООО "Центр
технической эксплуатации
и развития средств
связи".

Претензии принимаются
в течение месяца со дня
опубликования.

РОЖДЕСТВЕНСКАЯ РАСПРОДАЖА

одежды, парфюмерии
и косметики, новогодних
украшений и подарочных
наборов.

Скидка 15-20%.

Посетите наши магазины
по адресу:
ул. Кукуевского, 15.

Тел.: 33-07-14, 33-17-31.

ЦЕНТР НАРОДНОЙ МЕДИЦИНЫ РОССИИ

Лицензия правительства г. Москвы № 623Т/5190 от 5/II 1996г.

Врачи-психотерапевты под руководством профессора В.С.Ако-
пяна ЛЕЧАТ АЛКОГОЛИЗМ с гарантней выздоровления.

Тяга, желание к спиртному снимаются с первого приема.

Выдыхатель не обязательна. С родственниками проводится беседа.

Прием - 11, 12 января в ДИ "Нефтяник" в 10 часов.

Врачи своих пациентов не бросают, доводят до логического

выздоровления.

Тел.: 34-44-00, 46-57-40. Анонимное лечение на дому.

Запись в день приема.

цех хранилище в этом же районе. Тел. 21-54-83.

Щенка американского питбультерьера

(кобель, 3 года, привит, родители выве-
зены из США, отец - 8-кратный победитель

боев в Мексике, родословная оформлена
в США), Тел. 34-47-56.

А/м ВАЗ-2109 1993 года выпуска, пробег

2800 км, цвет белый. Тел. 22-71-85 (после 18
часов).

А/м Урал-4320 (фургон). Двигатель а/м

КамАЗ 1988 года выпуска, цвет - синий.руб.

Возможны варианты. Гарячекаталитический

в котле, "Нефтех-2" или меняют на гарях

без замены, 3,5 млн.руб. Тел. 76-60-36.

Новую баню. Цена - 7 млн.руб. Тел. 25-71-07.

Двухкомнатную квартиру моспроекта по

усл. 30 лет Победы, кв. 22, Тел. 76-67-98.

Капитальный гараж по ул. Профсоюзной.

Пушкина. Тел. 34-09-39 (после 18 часов).

Однокомнатную квартиру 112 серии в

мкрн. энергетиков (3 этаж). Ячейку в ово-

знике. Тел. 22-46-55.

Двухкомнатную квартиру моспроекта. Тел.

34-49-46.

Переездных котт. Тел. 34-28-61.

Двухкомнатную квартиру моспроекта. Тел.

34-49-46.

Перевозят груз в любом направлении.

Срочно-доставка груза из Москвы. Тел.: 22-

15-55, 33-76-28.

Производят перевалку груза в квар-
тирах. Тел.: 34-46-30, 33-78-01.

Менин двухкомнатную квартиру ленин-
градского района на две однокомнатные квартиры, одну

в микрорайоне НГДУ или на ул. Дзержин-
ского. Тел. 34-41-26.

Сургутский межрайпотреб-
кооперации выражает соболезнова-
ние родным и близким по по-
вodu смерти бывшего предсе-
дателя Тромаганского рыб-
коопа

Сургутской городской Думы и

семьи Чайки. Тел.: 34-42-45 (по любому

времени).

А/м ГАЗ-31029 1994 года выпуска, цвет

-5.5, с/м, 5-ст. КПП, цвет "вишня", автомагнито-

тол PIONEER. Срочно. Недорого. Тел. 34-86-91.

Переездных котт. Тел. 34-28-61.

Двухкомнатную квартиру моспроекта. Тел.

34-49-46.

Помещение для магазина в центре

Сургута. Тел.: 34-49-46.

Помещение для магазина в центре

Сургута. Тел.: