

ПРАВДА ЛИ, ЧТО УСЛУГАМИ РЕПЕТИТОРОВ ПОЛЬЗУЮТСЯ ТОЛЬКО СОСТОЯТЕЛЬНЫЕ ЛЮДИ? (3-я стр.).

ТРИБУНА

№62 (8395)

Среда, 3 апреля 1996 года

В розницу цена договорная

Для борьбы с раком создается отделение

В муниципальной горбольнице №1 создается онкологическое отделение.

Раньше стационарного отделения как такового в городе не существовало, а для онкологических больных были выделены десять коек в хирургическом отделении центральной районной больницы.

Новое отделение будет состоять из сорока коек общего профиля для взрослых. Надо сказать, что хирурги горбольницы имеют опыт работы с раковой патологией. Есть подготовленный специалист по химиотерапии, уехал на специализацию по онкологии врач-гинеколог.

Создание отделения отнюдь не означает, что отпадет необходимость отправлять пациентов в областную онкодиспансер. Медикам еще много чего не хватает для выполнения полного объема работ по диагностике, хирургическому лечению, лучевой терапии. Однако первый шаг сделан.

Андрей МАРКИН.

ЭКСПРЕСС-ИНФОРМАЦИЯ

Награды военным за мирный труд

Дорожно-строительный корпус, штаб, некоторые из частей которого расположены в нашем городе, заняты мирной производственной деятельностью - ведут строительство автомобильных дорог во многих местах Тюменского Севера.

Работая в рамках Федеральной программы "Дороги России", военные только за прошедший год сдали в эксплуатацию более 120 км автодорог, выполнив строительно-монтажных работ на 180 млн. руб. в ценах 1991 года.

В этом году перед ними стоят еще более крупные задачи - построить около 220 км автодорог. И с этой задачей коллектив успешно справляется.

Недавно Указом Президента Российской Федерации за высокие личные показатели в служебной деятельности ряд военнослужащих награжден государственными наградами. Командир объединения генерал-майор С.В. Иванов был удостоен ордена Почета, его заместитель - главный инженер-полковник А.А.Соловьев, начальник одного из управлений дорожно-строительных работ полковник В.И.Варяница и его заместитель майор В.Г.Минаев награждены медалью ордена "За заслуги перед Отечеством" II степени, а заместитель начальника штаба дорожно-строительного батальона капитан Е.П.Марков - медалью Суворова.

Поздравляем генерала и офицеров с высокими наградами и желаем им новых успехов в службе.

Владимир Добрынин.

Пять дней - пять мгновений

На днях закончился окружной конкурс учащихся детских музыкальных школ, проходивший в Новоанганске. Поселок этот, в котором проживают десять тысяч жителей, отметил свое 30-летие.

Здесь есть школа искусства, в которой преподают отличные педагоги с высшим музыкальным образованием и их талантливые учащиеся. Они и стали хозяевами праздника.

В Новоанганск участники конкурса добирались самолетами и вертолетами, поездами и автобусами. Но все дорожные тяготы были сразу же забыты. Почти 30 юных музыкантов - балалаечники, гитаристы, домристы, баянисты, аккордеонисты, выступили перед зрителями. Были отмечены наградами ребята и их педагоги из Тюмени, Сургута, Лянтора, Нижневартовска, Нефтеюганска, Новоанганска.

А ведь председатели жюри были два профессора - народная артистка России, лауреат Всесоюзного конкурса, преподаватель Уральской консерватории Т.И.Вольская и лауреат международных конкурсов, преподаватель Уфимского института искусств

В.П.Суханов. Они отметили высокий уровень конкурса.

От нашего города и района были отмечены десять участников из двенадцати. Среди них - Анна Свинцова из Белоярской школы, Оксана Мальчик из Лянтора, Андрей Попов и Сергей Прокопенко из школы при музучилище, Диана Сарвазова из школы русской культуры им.А.С.Знаменского и другие.

В течение пяти дней на встрече проходили и выступления, и мастер-классы, концерты и дискотеки. И каждый вечер в зале Дома культуры звучала музыка в исполнении как юных музыкантов, так и признанных мастеров - Тамары Вольской и Владимира Суханова.

Пожалуй, лучше всего общее настроение взрослых и детей выразил слова Петра к музыке Вивальди "Время года", прозвучавшие на сцене в один из дней.

"Тяжка зима, но радости мгновенья

Порой смягчают лик ее суровый."

Людмила КАСЬКО, зав.отделением начального музыкального образования Сургутского училища, член жюри окружного конкурса.

По Сибири галопом

В четверть миллиона рублей обойдется один билет на концерт элитной группы "Бони М".

Поскольку такие концерты, как правило, в одиночку не посещают, то, как минимум, придется потратить в два раза больше, что могут позволить себе только состоятельные граждане Сургута. Правда, за билет на галерке, то бишь на последнем ряду балкона, надо отстегнуть гораздо меньше - 100 тысяч рублей. Рассматривать знаменитый квартал в этом случае придется в бинокль.

Кое-кто может возразить: дескать, не разглядывать исполнителей нужно, а наслаждаться их пением. На это, впрочем, найдется другой довод: слушать можно и не выходя за порог квартиры, к тому же бесплатно.

В кассе ДК "Энергетик" уверяют, что продажа билетов на "Бони М" идет очень активно, и что концерт 13 апреля непременно состоится. Не перевернется еще среди нас оптимисты, которые полагают, что от бывшего квартета сохранилось и по сей день кое-что, кроме его названия.

Зоя СЕНЬКИНА.

НАХОДЧИВЫЕ ПЕДАГОГИ БУДУТ ИГРАТЬ С УРАЛОМ

Вчера в ДК "Энергетик" состоялась финальная игра КВН. В остроумии состязались команды педагогического института и "Сибирские валенки" Тюменского нефтегазового института.

После каждой фразы своих "КВНщиков" зал взрывался в шумном ликовании. А чтобы грома было больше, группы поддержки предусмотрительно запаслись пистолетными горнами и барабанами. Если же публика, разделившись на два противостоящих лагеря, проявляла бурные эмоции порой предвзято (что не возбраняется), то степенное жюри то и дело само частенько заливалось искренним смехом. Одним словом, финал произвел должное впечатление.

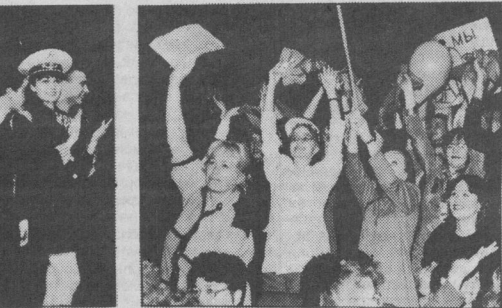
Чувствовалось, что, в принципе, начинающие игроки уже свыклись с мыслью - шутить на сцене перед тысячей зрителей. На суд жюри были представлены интересные сценарные задумки, реализованные с актерским мастерством. К сожалению, в настоящей игре должны быть победители и проигравшие. Сильнейшими остроумцами показали себя будущие учителя. Видимо, этому вузу свойственно чувство лицедейства. Показательно и то, что капитаном команды педагогов выбрали очаровательную девушку,



устоять перед которой не удалось капитану "Сибирских валенок".

Шутили по поводу стипендии, задушливых реклам ТВ, "новых русских". Не оставили в покое мексиканскую тематику, вспомнив Лунатика, и даже легонько проехались по архитектуре Сургута. Будущие учителя нередко делали ссылки на материалы "Сургутской трибуны", за что и удостоились от редакции подарка: цветного телевизора.

По традиции, практически все лауреаты спонсоров достались победителям. В этом плане первоапрельских шуток не было: телевизоры, три путевки в Венгрию и т.д. - все настоящее. Однако самая большая награда - продолжение игры СГПИ на региональном уровне. Вероятно,



в скором времени Сургутский педагогический институт будет растить не только будущих учителей.

Екатерина БЕЛЯЕВА.

Фото

Леониды БЕРЕЗНИЦКОГО.



Сказочные каникулы

Возвращаясь из командировки, в Тюменском аэропорту Рождино невольно обратила внимание на маленьких пассажиров, деловито протягивающих на контроле свои билеты вместе с какими-то документами.

Документом оказался загранпаспорт, а оливковый загар ребяташек выдавал в них что-то иноземное.

Нет, это была не группа юных туристов, приехавших по обмену, а наши сургутские дети возвращались домой с солнечных берегов Антальи, где они провели свои весенние каникулы.

Производственно-ремонтное предприятие "Тюменьэнергоремонт" уже не первый год отправляет своих сотрудников для отдыха за границу. Но дети работающих на этом предприятии отправились в заморские страны впервые. Восемь дней провели они на турецком берегу Средиземного моря.

Конечно, много хлопот доставила организация поездки заместителю директора по социальным вопросам А.В.Серебрякову и социологу Л.И.Шрайнер. Но все затраты стоили того - увидели бы вы счастливые лица отдохнувшей детворы.

Татьяна КИФОРУК.

НОВЫЙ ЗАКОН

ПРИКАЗАНО - ХРАНИТЬ

Думой Ханты-Мансийского автономного округа принят Закон "Об Архивном фонде Ханты-Мансийского автономного округа и архивах".

Он регулирует правовые отношения в области организации хранения, учета, использования архивов и архивных фондов округа и управления ими для того, чтобы обеспечить сохранность архивных документов и использовать их в интересах граждан, общества, государства.

В положении предусмотрено два раздела - государственная и негосударственная часть архивного фонда. Основным критерием здесь ставится принадлежность организаций, предприятий к формам собственности. К государственной собственности относятся архивные документы государственных учреждений, организаций, предприятий, институтов, а также документы предприятий, объединений смешанных форм собственности, в уставном капитале которых имеется преобладающая доля государственной собственности. К муниципальной собственности относятся архивные фонды и архивные документы, образовавшиеся и образующиеся в деятельности органов местного самоуправления, учреждений, организаций и предприятий, отнесенных к этой собственности, а также архивные документы юридических и физических лиц, поступившие на законном основании в муниципальную собственность.

Что касается негосударственной части архивного фонда, то ее можно разделить на две части. Первая - это организации, которые возникли в результате преобразования государственных структур. К ним относятся акционерные общества, малые предприятия, ассоциации и т.д. Вторая часть негосударственного фонда - это вновь созданные, в основном частные, коммерческие организации, банки, торговые дома, кооперативы и другие.

Архивные фонды и архивные документы, относящиеся к государственной части Архивного фонда, не могут быть объектом купли-продажи или иных сделок.

Контроль за соблюдением этого закона осуществляется органами законодательной (представительной), исполнительной власти, местного самоуправления и прокуратуры, а также архивными отделами города и района.

Учреждения, организации и предприятия не могут уничтожать документы, срок хранения которых истек, без согласия архивного отдела до утверждения описей на дела постоянного хранения и согласования описей дела по личному составу.

При ликвидации или реорганизации органов государствен-

ной власти, местного самоуправления, учреждения, организации и предприятия, а также в случае изменения форм собственности образовавшиеся в их деятельности архивные документы передаются правопреемникам, а при их отсутствии - в архивные учреждения.

В целях сохранности документов и для решения вопроса о месте их дальнейшего размещения в состав комиссий, образующихся для передачи дел, включаются представители архивных органов.

Временное хранение документов государственной части Архивного фонда автономного округа осуществляют органы государственной власти автономного округа, прокуратуры, органы местного самоуправления, учреждения, организации и предприятия в сдаваемых ими ведомственных архивах. Архивные документы учреждений, организаций и предприятий федерального подчинения хранятся в течение 15 лет. Документы учреждений, организаций и предприятий окружного подчинения - 10 лет, а городского и районного подчинения - в течение пяти лет. После этого срока документы передаются на постоянное хранение в архивные учреждения.

Запрещается комплектовать подлинными документами государственные музеи и библиотеки.

На предприятиях, в учреждениях, организациях, управлениях, комитетах Сургута и района допускаются грубые нарушения по формированию документов, есть факты их утраты и халатного отношения к их хранению. При смене руководства, ответственных лиц за ведение делопроизводства и архивов документы по акту не передаются, не осуществляется инвентаризация документов. За нарушение Закона "Об Архивном фонде Ханты-Мансийского автономного округа и архивах" должностные лица несут уголовную, административную или иную установленную законодательством Российской Федерации ответственность. Административная ответственность должностных лиц учреждений, организаций и предприятий за нарушение законодательства об Архивном фонде осуществляется в виде наложения денежных штрафов, максимальных из которых - 50 минимальных размеров оплаты труда.

Штрафы налагаются судами Ханты-Мансийского автономного округа по месту совершения административных правонарушений.

Светлана БРОННИКОВА,
заведующая архивным
отделом.

Несколько дней назад комитет по делам молодежи (КДМ) провел пресс-конференцию. Темой разговора стало формирование молодежного движения в Сургуте. Председатель КДМ Андрей Сенин рассказал журналистам, что в 1996 году основные направления деятельности комитета - трудоустройство молодежи, создание новых рабочих мест, социально-правовая защита, развитие массового спорта, формирование подросткового и студенческого движения.

Социально-психологический реабилитационный центр "Зазеркалье", или же "Опоро-экспериментальная площадка КДМ", как еще называют данное муниципальное предприятие, по-прежнему остается основным гордостью и наиболее ярким показателем работы комитета. В центре занимаются по индивидуальным схемам реабилитации ребенка. Среднее количество детей в "Зазеркалье" на один день - 34 человека. Срок нахождения ребенка в центре чуть превышает два месяца. Однако были случаи, когда малыши оставались в приюте и по году. Места здесь, к сожалению, не пустуют, и если бы "Зазеркалье" могло принять больше ребят, центр все равно бы был переполнен.

Сегодня молодежь не может тягаться со взрослым населением в трудоустройстве. Найти себе достойное место работы удается далеко не каждому молодому человеку, в особенности - подростку. Комитет по делам молодежи сотрудничает с городским центром занятости и муниципальным предприятием "Наше время". Здесь, правда, работу предлагают в основном девочкам. Как-то не с руки мальчикам заниматься портновским делом, вязанием, вышивкой, изготовлением мягкой игрушки, а вот работать продавцом в киоске - другое дело, заработать можно почти как взрослому. Конечно, такие места в небольшом количестве. Если есть желание, мальчикам можно устроиться на сезонные работы или потрудиться в бригадах по благоустройству города. КДМ собирается открыть несколько кафе по типу "Макдоналдса", но в будущем. И все равно это недостаточное количество рабочих мест для молодежи.

"Наше время" проблему занятости четвертой части населения города не решает. Глава администрации подписал постановление о предоставлении рабочих мест для молодежи предприятиями, органи-

ми и учреждениями города. Если бы постановление заработало в полной мере, то многие молодые могли бы претендовать на работу в солидных предприятиях города. Нужную специальность они могли бы получить бесплатно (были бы только гарантии предприятия на предоставление рабочего места) - деньги на их учебу поступали бы из федерального центра занятости. Однако организации города не откликнулись на это по-

стои, развитию студенческого и подросткового движения и многое другое. Это, безусловно, нужное дело. Тем не менее из-за недоработки программа продолжает ходить по инстанциям. Ее сметная часть уже сейчас сокращена на 58%. Как пояснил Яков Черняк, нужное время, чтобы получить не мертвую программу, а действительно реальную. "Молодежь Сургута" планируется вынести на утверждение на ближайшем за-

седание городской Думы. Несмотря на то, что бюджет 1996 года уже распределен, большая часть финансирования КДМ предназначается как раз под эту программу. Поэтому намеченные по еще не утвержденной программе мероприятия будут выполнены в этом году.

Многих, конечно, смущает, что в КДМ работают только три сотрудника. Новые же вакантные места будут открываться только под какое-то начинание. В настоящее время комитет нуждается в человеке, который бы смог организовать, вернее, дать вторую жизнь клубам по месту жительства. Это должны быть прежде всего места общения молодежи, а потом уже - кружки разных направлений. Но пока такого лидера в городской администрации не видно.

В плане молодежных развлечений намечено проводить, помимо традиционных дискотек, студенческие мероприятия. Свободное время можно скоротать с пользой в спортзале. Пока это все. Здоровый образ жизни КДМ пропагандирует с экранов ТВ, финансируя узко-тематические передачи "Фан-Джим", "Ступени мастерства". Сейчас они планируют заказать "Информ-ТВ" еще одну "крутую" передачу в этом же ракурсе. На этот раз сургутские телезрители будут лицезреть "Атлет-клуб". Андрей Сенин считает это нужным начинанием. Спортивно-профессиональная тематика программ ТВ себя никак не исчерпала. Есть на местном ТВ и серьезные программы, также финансируемые КДМ.

Что же касается студенческого движения, то оно только набирает ход. К великой радости nepоседливой братии, прошли "КВНовские" игры. Планируется наладить социальную поддержку малообеспеченным студентам. А вот всеполюс поездки на "картошке" нашему студенчеству испытать не придется - дешевая рабочая сила ближнего зарубежья прекрасно заменяет студентов.

Екатерина БЕЛЯЕВА.

ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ

«МОЛОДЕЖЬ СУРГУТА» ЕСТЬ И ТАКАЯ ПРОГРАММА

На период 1996 года комитету по делам молодежи из бюджета города выделено более 35 млрд. рублей.

По словам зам. главы администрации Якова Черняка, финансирование выросло по сравнению с предыдущим годом более чем в три раза. В Сургуте молодежь составляет четверть населения города, что около 69 тысяч человек.

становление мэра, видимо, считая, что с нынешней капризной молодежью хлопот не оберешься, по-прежнему отдавая предпочтение подготовленным кадрам.

Актуальной остается проблема жилья. Если раньше молодой специалист мог смело рассчитывать на лачугу, которую обязательно даст предприятие, куда он отправился после распределения, то теперь и того нет. Купить квартиру обычной молодой семье без помощи родителей нереально.

КДМ сделал попытку хотя бы частично решить проблему. Схема проекта не нова - выдавать кредит под покупку жилья и мебели. Под это начинание предполагалось получить у округа 3 млрд. рублей. Однако глава окружной администрации А. Филипенко отказал Сургутскому КДМ, мотивируя это отсутствием денег. Так что проект оставлен до лучших времен.

Стоит уделить внимание комплексной программе "Молодежь Сургута". Рассчитана она на несколько лет. В нее внесены мероприятия по борьбе с преступностью, трудоустройству мо-

Фонд имущества Сургутского района проводит коммерческий конкурс в виде аукционных торгов по продаже зданий магазина № 29 в поселке Солнечный Сургутского района и части здания торгового центра - магазина "Продовольственные и промышленные товары" в поселке Локосово Сургутского района.

1. Здание магазина № 29 в пос. Солнечный, отдельно стоящее:
общая площадь - 128 кв. м;
стартовая цена - 14.300.800 рублей.

Условия конкурса:

- розничная торговля в течение 5 лет;
- запрет на перепродажу в течение 5 лет;
- недопущение перерывов в работе более 3 месяцев со дня покупки.

2. Часть здания торгового центра - магазин "Промышленные и продовольственные товары" в поселке Локосово Сургутского района:
общая площадь здания торгового центра - 819 кв. м;

площадь помещения магазина - 227 кв. м;
стартовая цена части здания - 60.534.000 рублей.

Условия конкурса:

- розничная торговля в течение 5 лет;
- запрет на перепродажу в течение 5 лет;
- недопущение перерывов в работе более 3 месяцев со дня покупки.

Критерием выявления победителя конкурса является максимальная цена покупки и выполнение условий конкурса.

Участие в конкурсе допускаются юридические и физические лица, своевременно подавшие в Фонд имущества заявки на участие в конкурсе, письменное согласие на выполнение условий конкурса, копию платежного поручения, подтверждающего вно-

шение залога в сумме 14.300.800 рублей за здание магазина № 29 в поселке Солнечный и 60.534.000 рублей за часть здания торгового центра в поселке Локосово Сургутского района на р/счет Фонда имущества № 142458 в ЦБС г. Сургута. Для юридических лиц - нотариально заверенные копии учредительных документов.

Заявки на участие в конкурсе принимаются в каб. № 310 по адресу: г. Сургут, ул. Энгельса, 10. Окончательный срок приема заявок для участия в конкурсе - 28 апреля 1996 года.

Телефон для справок 22-13-67.

Аукцион состоится 29 апреля 1996 года в 11 часов в здании районной администрации.

ПРОБЛЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ

БЕЗ РЕПЕТИТОРОВ НЕ ОБОЙТИСЬ, НО НЕТ У НИХ ВОЛШЕБНОЙ ПАЛОЧКИ

"Английский - всему голова" - так можно охарактеризовать ситуацию в сфере иностранных языков. Не дружившие в школе с английским (как, впрочем, и с немецким) абитуриенты буквально теряют голову: "На юрфак - сдавать иняз, на экономфак - иняз, в мединститут - и то иностранный требуют!" Видимо, этим ажиотажем вокруг иностранных языков, а также желанием подзаработать и обусловлено широкое предложение услуг "репетитора по английскому". Оно встречается всюду: в рекламных газетах, на телевидении, на заборах и автобусных остановках.

ОДНАЖДЫ мне пришла в голову мысль позвонить по одному из таких рекламных объявлений. Репетитором оказалась симпатичная, относительно молодая девушка по имени Жанна. Нам с ней удалось побеседовать по поводу ее нынешнего ремесла.

- Жанна, раньше найм репетитора считался чем-то буржуазным, порочным. А как сейчас население относится к подобным услугам?

- По-разному. Но в большинстве случаев родители учеников воспринимают репетиторство доброжелательно - надо же ребенку школу окончить и в вуз поступить.

- Правда ли, что услугами репетиторов пользуются только состоятельные люди?

- Нет. Семьдесят процентов клиентов - это желающие исправить "двойки" по английскому у своего чада. И они готовы платить, пусть даже из скромного бюджета.

- Многие ездят за границу и считают, что выучивают язык, пробыв там три-четыре недели.

- Причем явно переоценивают свои знания. Я думаю, что язык можно выучить как следует и в России.

- Занимаетесь индивидуально или в группах?

- С маленькими ребятами - в группах. Им легче, когда они видят рядом с собой еще кого-то, слушают выступления других. К тому же основа обучения разговорному английскому - ролевая игра или диалог. Со старшеклассниками и абитуриентами занимаюсь индивидуально.

- Вы занимаетесь с каждым, кто пожелал, или у вас есть какие-то критерии отбора?

- В основном беру учеников, желающих исправить свою "тройку" по английскому. "Двоекников" стараюсь не набирать. Они верят в репетитора, как в Христа Спасителя, но мешают одна сложность: такие ученики желают, чтобы мы на занятиях делали также их школьное домашнее задание по английскому. А я не имею возможности им его объяснить, так как у учеников еще не восстановлены пробелы в знаниях. Восстанавливать их приходится очень долго, и

при этом мы пропускаем то, что проходит в данное время сверстники этого ребенка в школе.

- Жанна, вы все об оценках да об оценках. А если я просто хочу изучать английский?

- Были у меня такие ученики. Во-первых, у них не хватило силы воли до конца освоить мой курс, во-вторых, они постоянно высказывали свои претензии и пожелания.

"Просто знать английский" хотят чаще всего дети из богатых семей. Они очень капризные, и бывает, что месяцами выбирают репетитора. Такие дети долго не задерживаются. Через некоторое время родители заявляют по телефону ледяным голосом: "Мы от ваших услуг отказываемся". Причем часто отказываются, не оплатив проведенные мной уроки. Пользуются тем, что расчет производится в конце месяца, и стараются улизнуть.

- В будущем не планируете работать в школе?

- Нет, конечно. Многие мои знакомые учителя помимо своей педагогической деятельности в школе занимаются также репетиторством. Некоторые педагоги совсем покинули школу. Родители мои племянницы сдают каждый месяц деньги на оплату учителя иностранного языка, чтобы те учили лучше и не уходили из школы. В некоторых школах преподаватели просто проводят дополнительные

платные уроки английского. За чем же мне туда идти, если я сейчас занимаюсь тем же самым делом, что и школьные учителя?

От разговора с Жанной у меня появилось ощущение близкой катастрофы народного образования. Складывалось впечатление, что частные репетиторы скоро вытеснят обыкновенных учителей. Чтобы проверить эту мысль, я зашла в первую попавшуюся школу. Там мне посоветовали побеседовать с Марией Андреевной Тимошенко, которая много лет преподает английский.

- Мария Андреевна, у вас много учителей подрабатывают репетиторством?

- Какое там! У нас такая перегрузка, учителей иностранного не хватает. Все мы за день выматываемся так, что сил не остается.

- А платные дополнительные уроки английского в вашей школе проводятся?

- Да. Что это тут плохого? Ученики охотно их посещают, тем более что стоит это дешевле, чем занятия у частных репетиторов и в "Лингва-центре". Детям, которые учатся сейчас в школе, просто не повезло, так как процесс их обучения совпал с перестройкой образования. Поэтому знания у них хуже. Этим ученикам, по моему мнению, просто необходимо заниматься с репетитором, если они хотят поступить в

приличный институт.

- У вас не хватает учителей. Что, кроме низкой зарплаты, заставляет их покидать школу?

- Учителям иностранного сейчас труднее всего. Во всех вузах требуют сдавать иностранный, на предпринятия берут в первую очередь специалистов, владеющих английским. Некоторые фирмы желают даже получить сотрудников с двумя иностранными языками.

То есть повысилась общественная роль иностранных языков. Значит, мы, преподаватели, должны лучше учить детей, больше давать материала, строгее спрашивать. А получается наоборот! Школа закупает только стандартные учебники да пару-тройку "дидактичек".

- А мне всегда казалось, что если выучишь учебник зубзуб, то этого вполне хватит.

- Если бы так! Тексты в этих учебниках рассчитаны на средних учеников. К тому же они в большинстве своем старые. В текстах рассказывается о Ленине, добрых пионерах, о том, как надо служить Родине. Дети читают их и хохочут.

Однажды я была в Москве на научной конференции по проблемам иностранных языков. Одна из преподавателей говорила в своем выступлении, как надо тренировать навыки устной речи, глубоко изучать грамматику, английскую литературу и прочее. После нее попро-

сила слово автор школьного учебника по английскому и заявила: "Вы хотите сделать из школьников лингвистов? Надо, чтобы ребенок немного понимал тексты, выкинул в особенности языка, уметь читать-переводить со словарем".

Эта точка зрения неспроста распространена среди авторов стандартных учебников. Они сами в Москве работают репетиторами, готовят абитуриентов к поступлению в МГУ. И получают за это столько денег, сколько и не снислось нашим провинциальным репетиторам. Поэтому авторам выгодно писать именно такие учебники, по которым дети ничего не выучат.

- Выходит, с такими учебниками не может быть и речи не только о новаторстве в преподавании, но и о полноценном минимуме знаний?

- Я не говорю, что эти учебники надо выбросить и запастись курсами Илоны Давыдовой (и другими). Учебник все-таки нужно использовать, ведь экзаменационные билеты составляются по нему. Но этого стандартного учебника крайне мало.

- Кстати, что вы скажете о целесообразности изучения второго языка в школе?

- Считаю, что это дает успех, когда второй язык начинают изучать вместе с первым или же с пятого-шестого класса. Его могут себе позволить только гимназии да лицеи, а простому ученику дай Бог английский то как следует выучить.

Исвергну, даже имен "твердую пятерку" по иностранному, будучи лучшим учеником в классе, вполне можно провалить вступительные экзамены в университет, ибо там требуют не только читать-переводить. В частности, в Сургутском университете в прошлом году предлагали на экзаменах такие темы для монологов, которые школьникам и не снились. Например: "Выдающийся современный политик страны изучаемого языка".

Так что рядовому учащемуся средней школы придется мучительно думать, что делать с иностранным языком.

Инга СМЕРГОВА.

ЖИТЬЕ-БЫТЬЕ

Я РЕШИЛ ПРОДАТЬ АВТОМОБИЛЬ...

Тем, кто уже не один год крутит "баранку" своих стареньких "Жигулей" или "Москвичей", такая мысль в голову приходит регулярно, особенно когда с недоумением смотришь на двигатель, который еще вчера исправно работал, а сегодня угрюмо молчит, или платишь в автоматах пару-тройку десятков тысяч рублей за резиную прокладку. Выслушав в очередной раз тираду жены о том, что она думает по поводу моих ремонтных способностей, качества отечественных автомобилей и ценовой политики правительства, я решил твердо: хватит! Как учил нас политэкономия, чтобы продать товар, нужно знать конъюнктуру рынка. Вот туда-то я и отправился в ближайший выходной.

Машин, выставленных на продажу, оказалось гораздо больше, чем покупателей. На их прищипчивый акцент были представлены десятки самых разнообразных моделей - от "копейки" семидесятых годов и "408-х", прославившихся проржавевшими крыльями, долаковых красавцев "дикого" Запада и уточненного Востока. Цены самые различные - от 4 миллионов рублей и до десятков тысяч "зеленых". Покупатели лениво прохаживались между рядами, изредка заглядывая под капот и постукивая пальцами по крыльям и бамперам.

"Да... подумалось мне, - ажиотажного спроса здесь явно нет, и платить несколько десятков тысяч рублей за удовольствие выставить свой "жигуленок" в этом разношерстном "автосетеве" не стоит".

В тот же вечер я засел за бумагу, и два следующих, прерываясь от милиционеров и дворников, расклеивал

объявления на автобусных остановках, столбах и подъездах. Вскоре пошли звонки, но большинство звонили из чистого любопытства. Через неделю, повторив аферу с "настенной печатной", я наконец-то повстречал того, кто захотел стать обладателем моих "копеек". Вот с того момента и начались настоящие мучения. Оказывается, чтобы оформить договор купли-продажи автомобиля через нотариуса, сейчас уже недостаточно устного заявления продавца и покупателя о стоимости сделки, а необходим еще документ со станции технического обслуживания с оценкой машины. В чем заключалась эта оценка, я признаюсь, не понял. Представительный мужчина в белоснежной рубашке и галстуке (явно не похожий на автослесаря), не выходя из-за стола и не взглянув на автомобиль, заполнил бланк, и через пару минут в моем кармане стало на 100

тысяч меньше.

В нотариальной конторе нас ожидал еще один сюрприз. По правилам, о которых мы узнали от юриста, лишь отстояв два часа в очереди, сделку продажи нельзя совершить без присутствия жены владельца.

Пришлось ехать к начальнику жены, отпрашивать ее с работы.

После обеда и еще полутора часов стояния в очереди мы наконец-то стали обладателями договора о купле и продаже. Обошелся он, правда, еще в 284 тыс. рублей, но на этот раз платил покупатель, и это не испортило мне хорошего настроения от предвещающей шестистых дензнаков за мою "шестерку" и предстоящего "обмывья". Но радоваться рано. Теперь в свои права на деньги вступила ГАИ. Фактически же мою машину я должен переоформить на нового владельца. На безгласно из инспектора, что бы он сверил номера, уплату различных налогов, стояние в очереди в тесных коридорах здания ГАИ ушло еще 160 тысяч и весь рабочий день. Итого этой эпопее - 4,5 пропавших рабочих дней, более полутора миллионов рублей различных сборов и надолго испорченное настроение. Может, зря я все это затеял? Ну, поворчала бы жена в очередной раз - все дешевле было бы.

А можно сделать так, чтобы облегчить все эти заботы? Почему бы, к примеру, в коридоре нотариаль-

ной конторы (а речь идет о той, что расположена на улице Кукуевской) не вывесить стенд с информацией, где перечислить необходимые документы на случай продажи, дарения, составления завещания? Нам рано еще говорить о всеобщей юридической грамотности, вот и консультируются посетители друг у друга о порядке оформления тех или иных документов. В результате получают ложную информацию, приходят неподготовленными, теряют время, и свое, и юристов.

И еще один факт, который не только у меня вызывает недоумение. Если на рынке я продаю какую-либо вещь, то сам назначаю за нее цену, сам торгуюсь с покупателями и никому за это не плачу. Так почему же я должен иначе поступать с автомобилем? Чем в смысле товара он отличается от магнитофона, компьютера или женской юбки? Невольно напрашивается вывод, что это просто кому-то выгодно, ведь машины перепродают и покупают много, вот тебе и дармовые деньги. А если это определено какими-либо законодательными документами, то почему бы не проводить оценку самому нотариусу согласно установленным нормам износа и не гонять людей в поисках оценщика? Хотелось бы получить ответы на эти вопросы, а то вдруг я вновь захочу купить автомобиль?

Владимир ПАНТЕЛЕЕВ.

ВАЗ-2109 сошли с конвейера в Финляндии

Первые образцы собранных в Финляндии автомобилей ВАЗ-2109, выпускаемых под названием "Евро-Самара", сошли с заводского конвейера в городе Уусикаупunki.

Это принципиально новая модель "АвтоВАЗа", предназначенная пока для продажи только на европейском рынке. "Евро-Самара" отвечает высоким мировым стандартам и выгодно отличается от привычной тольяттинской "девятки" не только более качественным двигателем и электроникой, но также внешним видом и внутренним интерьером. Новый автомобиль выпускается на основе четырехстороннего договора между финской автомобилестроительной компанией "ВАЛМЕТ АУТОМОТИВ", российским АО "АВТОВАЗ" и АО "АВТОМОБИЛЬНЫЙ ВСЕРОССИЙСКИЙ АЛЪЯНС" и АО "ЕВРОЛАДА". Ежегодно завод "Валмет" в Уусикаупunki будет производить 20 тысяч автомобилей. По плану их серийный выпуск начнется будущей осенью.

ИТАР-ТАСС.

**КОМПАКТНЫЕ
МОБИЛЬНЫЕ
РАДИО
ТЕЛЕ
ФОНЫ**

С РАДИУСОМ
ДЕЙСТВИЯ ДО 100 КМ
РАЗГОВОР МЕЖДУ
НОСИМЫМИ ТРУБКАМИ.

Телефон
в г.Екатеринбурге
тел/факс
8 (3432) 589-037
с 8.00 до 17.00
(время московское).

SENLO
R&R

**Организация
предлагает
к реализации**

**автозапчасти
на УАЗ –**

**150 наименований,
возможен бартер
на грузовые
автомобили.**

**Наш адрес:
ул.Маяковского, 51,
каб. №315.
Тел. 33-69-04.**

**Единственный в городе
стереозал ДК «НЕФТЯНИК»**
приглашает на стереоскопическую
с объемным изображением
на экране комедию
«ПОХИЩЕНИЕ ВЕКА».
Сеансы в 14, 16, 18, 20 часов.
А для детей
стереоскопическая сказка
**«НА ЗОЛОТОМ КРЫЛЬЦЕ
СПАСАЙ».**
Сеансы в субботу,
воскресенье в 10 часов.
Тел. 22-33-92.

ВНИМАНИЕ! СОРЕВНОВАНИЯ!
Спортивный клуб «НЕФТЯНИК»
акционерного общества открытого типа
«Сургутнефтегаз»

6 апреля в 10.00
на лыжной базе «Снежинка»
проводит лыжный марафон,
посвященный закрытию
зимнего спортивного сезона.

Программа соревнований:
юноши 16-17 лет - 20 км, девушки - 10 км
мужчины 18-29 лет - 30 км, девушки - 20 км
мужчины 30-39 лет - 30 км, женщины - 20 км
мужчины 40-45 лет - 20 км, женщины - 5 км
мужчины 46-50 лет - 20 км, женщины - 5 км
мужчины 51-55 лет - 20 км, женщины - 5 км
мужчины 56-60 лет - 10 км, женщины - 5 км
мужчины 60 лет и старше - 10 км, женщины - 5 км.

Приглашаются все желающие!
13 апреля в 10.00
на лыжной базе «Снежинка»
проводит лыжные семейные старты
«Всей семьей на старт».
Ждем все спортивные семьи!
Оргкомитет.

ПРЕДПРИЯТИЕ РЕАЛИЗУЕТ:

☐ сейфы засыпные
кассовые, кабинетные
☐ шкафы металлические
для хранения
ценных бумаг, вещей
☐ шкафы оружейные
☐ бланки

трудовых книжек
☐ вентиляторы
приточно-вытяжные
промышленные
№ 2,5; 4; 5; 6
☐ краски пластиковые
на а/м УАЗ-469.

**Тел.: 22-23-69, 76-63-94 (с 9 до 17 часов),
21-00-46 (с 18 до 21 часа).**

**Организация приглашает на работу
СЕКРЕТАРЯ**
со знанием делопроизводства, английского
или итальянского языка
и умением работать на компьютере.
Телефон для справок - 34-84-76.

«СТ»
Главный редактор
Николай БАТАЛОВ.

Телефоны: приемная - 22-25-64; зам. редактора, отв. секретаря - 22-95-41; корреспонденты - 22-96-14, 77-86-04, 77-86-66; фотокорреспондент - 77-86-07; компьютерный отдел - 77-86-01; бухгалтерия - 22-99-96;
отдел подписки и доставки - 22-97-68; типография - 22-92-51, 22-92-89
Наш адрес: 626406, г. Сургут, ул. Маяковского, 12а.
Газета выходит с 23 октября 1934 года. Заг.регистрация: Уральским региональным управлением регистрации и контроля
за соблюдением законодательства РФ о средствах массовой информации №1620 от 16.12.1990.

Учредители: Сургутская городская Дума и
коллектив редакции.
Издатель - комитет по средствам массовой
информации и полиграфии администрации
Ханты-Мансийского автономного округа.
Адрес: г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, 5.

Подписано в печать: 17.00
фактически - 16.30
Тираж 18 012. Заказ №22215.
За тексты объявлений
ответственность несут рекламодатели.

**НОВАЯ МОДЕЛЬ
АО "АвтоВАЗ"**

**"ВАЗ-2131"
5-ДВЕРНАЯ
"НИВА"**

Тел.
В.Г.ТОЛЬЯТТИ -
(8469) 29-24-56.
ФАКС 29-23-54.

Лицензия №1
от 3.01.96 г.
выдана
администрацией
г. Жигулевска.

**Фондовый центр
ИНВЕСТКОМ**

**Конвертация
долгов
промышленных
предприятий,
выраженных
в любой форме,
в квартиры и дома**

**МОСКВА
ПОДМОСКОВЬЕ
ВАРНА**

**(095) 924-62-84,
923-73-39.**

**Бухгалтерам предприятий!
«Инфоцентр»**

9 и 10 апреля 1996 года
проводит однодневные семинары.
Семинары состоятся
в ДИ "Нефтяник", начало в 10 часов.
9 апреля 1996 года

**«Торговля и торговые операции.
Новое в бухгалтерском учете
и налогообложении торговли»**

В программе:

- учет движения товаров розничной и оптовой торговли;
- новое в учете издержек обращения: бухгалтерский учет, налоговый учет;
- новое в налогообложении торговых операций;
- особенности составления годовой бухгалтерской отчетности торговых организаций за 1995 г. и другие вопросы.

**Каждому слушателю будет выдан
пакет нормативно-методической
литературы по торговле.**

Стоимость консультационных
и информационных услуг -
540.000 руб. за одного слушателя.
НДС - 90000 руб. в том числе.
10 апреля 1996 года

**«Новое в налогообложении
предприятий и особенности
составления налоговых расчетов
за I квартал 1996 года».**

Стоимость консультационных
и информационных услуг -
450.000 руб. за одного слушателя.
НДС - 75000 руб. в том числе.

Оплата производится
на р/с "Инфоцентра" №1467515
в Аккобанке г. Сургута,
МФО 704. Инд. №8602084348.

**Документы необходимо получить
4, 5, 8 апреля в "Инфоцентре"
с 10 до 17 часов.**

**Справки по телефону
46-57-82.**

Российский фонд
федерального имущества,
Федеральная фондовая
корпорация (ФФК)
и Фонд имущества
Ханты-Мансийского
автономного округа
сообщают о проведении
Всероссийского
специализированного
денежного аукциона
по продаже акций
акционерного общества
открытого типа
"Нефтяная компания "ЮКОС"
Юридический адрес: 626430,
Томская обл., г.Нефтеюганск,
ул.Ленина, 26.

Свидетельство о государственной
регистрации №69 от 12.05.93 г.

Вид деятельности:
разведка нефтяных и газовых
месторождений, добыча,
переработка нефти, газа,
производство нефтепродуктов,
реализация нефти, осуществление
инвестиционной и финансовой
деятельности, участие
в размещении и продаже акций.

Основная доля в уставном капитале
АО "ЮКОС" приходится на акции
АО "Юганскнефтегаз" - 61,19%.

Уставный капитал - 6.628,127 тыс. руб.
На аукцион выставлено - 527,708 акций
(7,96% от уставного капитала).

Номинальная стоимость акции -
1000 рублей. Начальная цена
продажи акции - 200,000 руб.

Принимать заявки
с 27 марта по 26 апреля 1996 года,
в г. Ханты-Мансийск.
с 27 марта по 23 апреля 1996 года,
в г. Сургуте и г. Нижневартовске.

Детальная информация опубликована
в газете "Новости Югры"
от 2 апреля 1996 года.
Справки по телефону:
г. Ханты-Мансийск - 3-63-42,
г. Сургут - 22-29-70,
г. Нижневартовск - 27-20-44.

**ОРГАНИЗАЦИЯ
РЕАЛИЗУЕТ:**

- * металлопрокат
(уголок, лист 2, 3, 4 мм,
швеллер 14, 16, 18, 20, 27);
- * краски ПФ, НЦ;
- * станок 1К-625Д;
- * ванны стальные различных
расчетов, изготовленные
по итальянской технологии,
со склада в г. Сургуте.

Принимаются заявки
на поставку металлопродукции
рядовых марок,
марки 09Г2С, 20Х23Н18.

**Тел.: 46-39-53,
77-79-88, 46-38-62.**

АП
«СЕВЕРНЫЙ ПУТЬ»
реализует
со склада в г. Сургуте

**строительные материалы
и лакокрасочную продукцию:**

- эмаль НЦ разных цветов
- эмаль ПФ разных цветов
- кирпич красный и силикатный
- лаки НЦ и ПФ
- сетку "рабица" 25х25, 40х40, 60х60
- шифер
- н/битум
- плитку дорожную 2х6.

**Обр.: ул.Береговая, 1
(р-н речного порта).
Тел.: 22-85-86, 77-73-44.**

**АКЦИОНЕРНЫЙ
КОММЕРЧЕСКИЙ
БАНК "ЦЕРИХ"**
(Лицензия Центрального Банка РФ №2627)

Осуществляет покупку мелких
и крупных пакетов акций
приватизированных предприятий у частных
лиц и организаций.

Приглашаем к долгосрочному
сотрудничеству всех
заинтересованных лиц.

Тел. (095) 287-82-15, 287-82-19.

**ТРЕБУЮТСЯ
ПРОДАВЦЫ
в отдел «Аудиоаппаратура»
(мужчины в возрасте от 20 до 30 лет).**

**Тел.
77-89-68
(с 15.00 до 19.00).**

**Сургутское предприятие
«СИБГАЗПРОДУКТ»
реализует со склада в г. Сургуте
следующие ГСМ Сургутского ЗСК:**

- дизельное топливо;
- сырье углеводородное для производства этилена;
- бензин Аи-78;
- бензин Аи-93.

Имеем возможность отгрузки ГСМ цистернами
по реквизитам покупателя по России.

**Обращаться по тел. 77-79-44.
Факс 22-84-73.**

**АМЕРИКАНСКАЯ КОРПОРАЦИЯ
ИЗ ШТАТА ФЛОРИДА.
CSA**

ПРЕДЛАГАЕТ:

- всевозможные мультивизы, в т.ч. иммиграционные (без собеседования в посольстве США в г. Москве)
- туры за автомобилями во Флориду
- любые автомобили на заказ
- любые групповые и индивидуальные туры и поездки
- продажу недвижимости во Флориду

Отвечим на любые ваши вопросы.
**Официальное представительство
в г. Сургуте - тел. 39-01-44, факс 34-02-40.**

Частная юридическая контора

Заключает договоры на постоянное
юридическое обслуживание предприятий.
Ведет гражданские и арбитражные дела.
Регистрирует предприятия всех организационно-правовых форм

и изменения и дополнения в учредительных документах.
Формирует договоры, контракты и иные юридические документы.
Дает частные юридические консультации.
Разумные гонорары.

Адрес: пр.Мира, 4/1, кв. 3. Тел. 34-07-17 (с 9 до 18 часов).