

ТРИБУНА

сургутская

№170 (8001)

Четверг, 8 сентября 1994 года.

В розницу цена договорная, по подписке 36 рублей.

Чтобы успешно вести бизнес, надо идти на риск (2-я страница).

ТАКИЕ ДЕЛА

Компьютер — не роскошь...

Надежда ГАРЕЕВА
Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ

На примере этого предприятия можно проследить, как далеко шагнул научно-технический прогресс. СургутАСУнефть, в прошлом районный информационно-вычислительный центр, было создано почти 20 лет назад в составе Главтюменьнефтегаза. Громоздкие ЭВМ помогали нефтяникам автоматизировать основные расчеты.

Потом на смену им пришла изящная компьютерная техника, о которой только мечтали. СургутАСУнефть вошло в состав объединения СНГ и стало по существу его мозговым центром. Сюда поступают основные показатели добычи и бурения со всех предприятий Сургутнефтегаза, проводятся бухгалтерские расчеты.

В самом управлении работает только часть коллектива. Больше одной трети находится на месторождениях, где создано девять вычислительных центров и один филиал в Лянторе.

Начальник АСУнефть А.А. Зверев, работающий здесь уже почти 18 лет, начинал свою карьеру на Федоровском месторождении. В 1981 году там проводилось внедрение автоматизированной системы управления газлифтным способом добычи нефти. Полученный опыт позволил продолжить автоматизацию других месторождений, максимально приблизиться к основной задаче — увеличению добычи нефти, разрабатывая собственные программы.

С чего начинался рабочий день на промысле, — рассказывает А.А. Зверев, — съезды кустов, сбора информации о состоянии скважин. К вечеру получали картину, куда требуется направить бригаду ремонтников.

Сейчас эта информация с утра уже лежит на столе. С компьютера можно командовать скважиной, заставить ее переключиться, остановиться и т.д. Появляется время для другой работы, более детального анализа. Сегодня в АСУнефть сосредоточен весь банк данных по всем скважинам Сургутнефтегаза.

Вычислители хорошо знают, что такое психологический барьер при работе с новой техникой. При появлении компьютеров расхожим было

мнение, что завтра тебя сократят. Бывали даже случаи, когда компьютеры ломали. Кропотливая работа по максимальному приближению техники к пользователю дала результаты только что, у большинства людей произошел психологический перелом.

Одним из революционных в объединении было решение о закупке компьютеров для школ и детских садов. Помнится, тогда оно вызвало у многих возмущение, люди требовали по бартерным сделкам колбасу, колготки. Покупали и это, но не забывали и о другом.

АСУнефть и лично Зверев, при поддержке генерального директора В.Л. Богданова, выходили на комитет по образованию СССР, потом России, разрабатывали специальные программы обеспечения для детей. И сейчас здесь постоянно проводят семинары для работников детских садов, школ. Можно наглядно увидеть результаты: дети, имеющие опыт работы с компьютерами, совсем другие, некоторых из них можно смело принимать программистами в АСУнефть.

Вычислительная техника быстро стареет. Когда в первый раз закупили большую партию для предприятий, заказали самые современные, только что выпущенные на Западе ЭВМ. Пока составляли проект, согласовывали его, подписывали контракт, шла поставка — через полгода, можно сказать, компьютеры уже устарели.

Но в АСУ и не ставят целью иметь самое-самое, главное, обеспечить потребности производства. Есть такие операции, которые на других машинах сделать невозможно. Сейчас в кабинете у Зверева стоит новейший компьютер американской фирмы AST, который проходит испытания. Просто так с ним не поработаешь: требуется назвать пароль. Планируется заку-



пить более тысячи таких компьютеров.

Сегодня в АСУнефть можно узнать всю жизнь нефтяников, и не только их. Вычислители обслуживают более 116 предприятий. Смонтировано более 60 локальных сетей, только в здании Сургутнефтегаза их четыре.

С прошлого года действует электронная почта, которая позволяет практически обходиться без бумаг. Так что факс — предел мечтаний для некоторых — здесь считают старинкой. С компьютера можно позвонить в любую страну, передать и получить нужную информацию, причем, техника позволяет узнать не только когда она поступила, но и когда была прочитана.

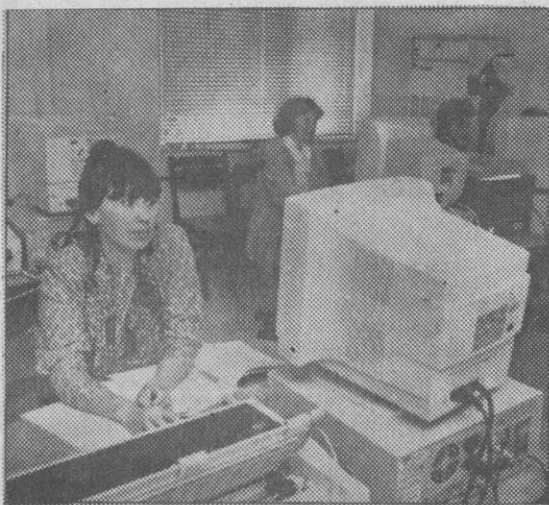
Создан учебно-методический центр по подготовке и переподготовке специалистов. Недавно получен новый комплекс "Мульти-медиум", который позво-

ляет эффективно изучать иностранные языки.

Здание, в которое СургутАСУнефть переехало в прошлом году, внутри скорее напоминает научную клинику. Здесь прекрасные условия для работы, великолепная парикмахерская, косметический кабинет, по отзывам, лучшая в городе столовая.

Установлена система очистки воды, что продиктовано и чисто производственной необходимостью (для техники нужна не только определенная температура и влажность), и заботой о людях, потому что никакая техника без людей не заработает.

На снимках: начальник СургутАСУнефть А.А. Зверев; в учебно-методическом центре; модернизированный зал, куда поступает основная информация с месторождений.



О ВНЕСЕНИИ ДОПОЛНЕНИЙ В ПОСТАНОВЛЕНИЕ №94 ОТ 22.08.94 Г. "ОБ ОТКРЫТИИ ЛЕТНЕ-ОСЕННЕЙ ОХОТЫ".

Внести дополнение в постановление главы администрации района №94 от 22.08.94 г. "Об открытии летне-осенней охоты".

10. Охоту производить по путевкам установленного образца с учетом пропускной способности охотогодий и установленных норм изъятия особей.

11. Стоимость путевок на лет-

не-осенний период установить в следующих размерах:

Сезонная путевка на водоплавающую дичь - 10.000 руб.

Сезонная путевка на боровую дичь - 10.000 руб.

Путевка на болотную дичь - 5.000 руб.

Суточная путевка на водоплавающую дичь (4 дня) - 3.000 руб.

Суточная путевка на боровую дичь (7 дней) - 3.000 руб.

12. Установить льготы по стоимости путевок:

- бесплатно для участников и инвалидов ВОВ и приравненных к ним;

- для инвалидов труда путевки выдаются бесплатно;

- за 50 % стоимости для работ-

ников, занятых в сфере охотничьего хозяйства;

- за 75% их стоимости для учащихся и студентов учебных заведений.

А.САРЫЧЕВ, глава администрации района.

Сегодня -
Международный
день солидарности
журналистов

КТО ЗАЩИТИТ ПРЕССУ?

Алена ОСЛИНА

Солидарность, по-видимому нужна для того, чтобы защищаться. Защищаться кому, четвертой власти?

Четвертой властью, скорее, пресса была при коммунистах. Тогда народ шел к газетчикам, подчас как к последней инстанции Правды. Делался скандальный разоблачительный материал, что, в конечном счете, могло привести к административному или уголовному разбирательству.

А что сейчас? Самую острую статью, в лучшем случае, возьмут на заметку, в худшем — сделают вид, что никакой статьи не было.

На собственном опыте убедились: правда теперь никому не нужна. Нужной пресса становится для тех, кто идет брать власть или просто чего-то от нее. Добиваются цели, и бросают. Снова не нужна.

И вся наша беда в том, что журналисты, как впрочем и вся российская интеллигенция, этого сущностного момента никак не уяснят. Вечно мы, то о добром царе мечтаем, то существующее правительство цивилизованнее пытаемся сделать.

Свободная пресса и демократия — две неразрывные части. А хочешь быть свободным — вертись, крутись, сам зарабатывай деньги. Вот и отпускаем мы свои газетные полосы под рекламные заборы, иначе не выжить.

Оттого и работают многие наши издания не на читателя, а на самих себя, на свой авторитет, с бомбардировочными статьями, с желанием победить власть, порядки... и своих коллег.

В начале 60-х годов в Германии власть попыталась прикрыть одно издание. В защиту выступила вся пресса страны. Провели акцию информационной блокады. Поэтому что журналисты верили друг в друга и знали, что если сами не защитятся, никто их не защитит.

БИЗНЕС

Мирка НОВАК: «Нельзя думать только о деньгах»

Николай ИВАНОВ
Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ



Президенту фирмы «Луно-Гамбург» Мирке Новаку - 28 лет. В этом году он попал в книгу года заслуженных людей Германии, как самый молодой бизнесмен. Самостоятельное дело Мирка открыл три года назад, опираясь только на собственные силы да и идеи. Мы беседуем в Сургуте, куда он приезжает не впервые. У него здесь много друзей.

- После окончания института общественного управления, я мог сделать карьеру на государственной службе. Например, работать правительственным инспектором. Но решил получить еще одно образование и стал изучать компьютерную технику.

На государственной службе отработал несколько месяцев. Мною были довольны. Но в любом административном органе сотрудника почему-то оценивают не по отдаче, а по количеству часов, проведенных на службе. И оплата из этого же расчета ведется. Я всегда ориентировался на достижение какого-то успеха, реализацию каких-то новых целей. Этот фактор, на мой взгляд, должен определять и размер оплаты труда.

В итоге с госслужбой расстался добровольно и перешел в коммерческую фирму, где руководил обучением компьютерному делу. В этой компании, где оценивалась в первую очередь эффективность труда каждого сот-

рудника, я чувствовал себя первое время очень хорошо. Но все же идеи свои в обучении не смог воплотить так, как бы мне этого хотелось. Я решил сам свои идеи реализовать, хотя несколько фирм предлагали мне работу.

В итоге с пакетом своих предложений я прилетел в Москву и попытался сбыть их. Продать.

Корр.: Вы не знали языка, перед вами была незнакомая страна и почему именно Россия?

М.Н.: У меня была переводчица, которую лично знал. Еще может быть пара деловых контактов. Вот и все. Только идеи обучения.

Корр.: А стартовый капитал был какой-то для открытия собственного дела?

М.Н.: Когда я вернулся из Москвы, убежденным, что есть один шанс из тысячи добиться результата, то нашел компаньона, с которым мы наскребли 25 тысяч марок. Из них мой собственный капитал исчислялся пятью тыся-

чами марок. Через два месяца мы приняли первую группу из России. У нас получилось.

Почему в Россию? В той фирме, где я работал до этого, пришлось иметь контакты с россиянами, однажды даже съездить в вашу страну. Мне здесь очень понравилось. Поэтому я направил свои усилия именно на этот регион. У вас молодому начинающему бизнесмену легче обрести твердую почву под ногами, чем в Германии, где конкуренция очень сильная, а на руководящих должностях сидят умудренные опытом и возрастом люди.

Кстати, идеи мои были ориентированы на Россию.

Корр.: Вами движет цель только заработать деньги или есть другая мотивация?

М.Н.: Если бы моей целью были только деньги, то я бы устроился в каком-то складе и занимался упаковкой товаров. Там почасовая оплата и один час дает большую отдачу, чем у меня.

Да, я хочу расширить и укрепить мою фирму, что без капитала сделать нельзя.

Без денег я не могу создать определенный имидж фирме. Например, я не могу ехать на какую-то деловую встречу на машине, которой лет двадцать, я должен быть одет соответствующим образом. И все, что я зарабатываю сверх прожиточного минимума, пускаю на расширение и укрепление фирмы.

Если человек начинает думать лишь о деньгах, то он может быстро проиграть. В деньгах только часть мотивации. Удовлетворение должна доставлять работа. Я не знаю почти выходных дней. И не жалею об этом. Испытываю удовольствие. Меня тянет на работу. Она для меня как хобби.

Корр.: Вы хорошо знаете Россию теперь. Со многими из россиян близко знакомы. Не сложилось ли у вас впечатление, что молодые у нас очень нерешительны, хотя возможностей для открытия собственного дела довольно много.

М.Н.: Преодолеть барьеры внутри себя человеку всегда труднее, чем внешние.

Человек боится рисковать, потерять психологическое равновесие. Чтобы вести бизнес, надо все поставить на карту. И если ты идешь на риск, то в любой стране мира у тебя есть шансы осуществить то, что ты задумал. Гораздо больше шансов добиться успехов в той стране, где рынок формируется. Конечно же надо определить акценты. Многие молодые российские фирмы, только начав дело, начинают предлагать тебе до 30 направлений. О пяти из них они имеют представление, а об остальных просто слышали. И молодежи я хочу пожелать проявить инициативу.

Но при этом молодому человеку нужны организаторские качества и знания. Еще раз подчеркну, что Россия - это плодородная почва для бизнеса, которой необходимо возделывание.

И надо спешить это делать самим, пока не раскатались крупные западные компании, которые не дадут голову поднять мелкому российскому бизнесу. Я мог бы выбрать другую страну Восточной Европы, но именно менталитет русских мне особенно понравился.

Корр.: Родители знали о том, что ты открываешь свое дело? Принято ли с ними советоваться?

М.Н.: Да, отцу я рассказал о своих намерениях. И он посчитал, что этим следует заниматься.

Мне здорово повезло, что родители меня понимают, гибко реагируют на все новое. Отец возражал только против того, чтобы я начинал дело с партнерами. Он хотел бы понаблюдать, как я делаю это один. А в целом, в Германии молодежь старается быстрее уйти от родительской опеки и жить самостоятельно.

Конечно, многое зависит от внутрисемейных отношений. Но традиция такая в нашей стране действительно существует: молодой человек после окончания школы должен избавиться от родительской опеки и самостоятельно строить свою жизнь. Тот,

кто продолжает пользоваться родительским кровом и средствами в послешкольном возрасте, в глазах общественного мнения проигрывает. В промежутке от 18 до 20 лет молодые люди стараются определиться и уехать от родителей. Я считаю, что это хорошая традиция.

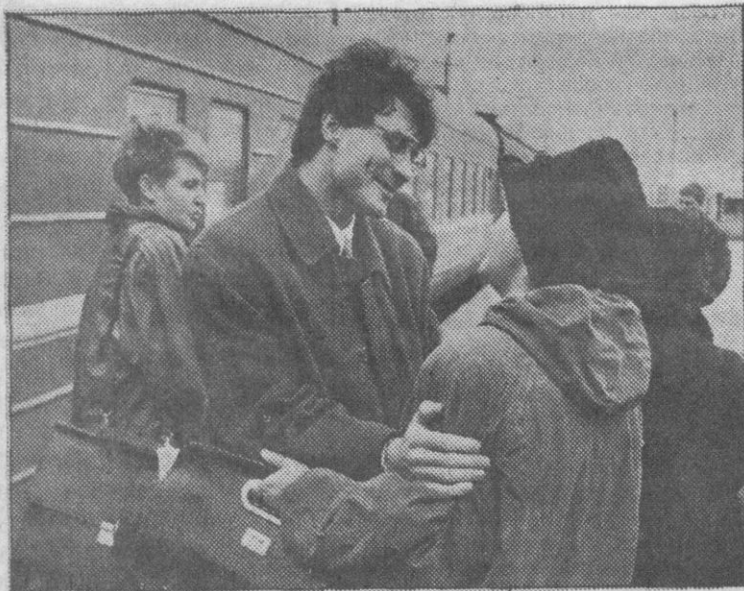
Корр.: В России, напротив, стараются как можно дольше опекать сына или дочь. Бывает, что у них уже свои семьи, а мама с папой еще дают деньги, приобретают какие-то ценные вещи. Боятся и учиться отпустить на сторону, считая, что там могут самые разные соблазны подстерегать: плохая компания, наркотики, алкоголь...

М.Н.: Как правило приобщение к этим порокам происходит в то время, когда молодой человек остается дома, когда у него принижено чувство ответственности: ведь он постоянно «подстрахован». В итоге не в состоянии принять решение. Сам я после десятого класса и службы в армии жил самостоятельно от родителей, зарабатывал своим трудом.

Корр.: А какие отношения у вас с семьей сейчас? Известно, что ваш отец строил дачу. Вы помогли ему деньгами?

М.Н.: Да, я одолжил им деньги для строительства. Часть долга родители возвратили, а часть отец старается отработать в моей фирме. Если бы даже не отдали, то я бы, конечно, не стал их требовать назад.

На снимках: Мирка Новак; прощание с сургутскими друзьями.



ЦЕННЫЕ БУМАГИ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК БУДЕТ ЛИХОРАДИТЬ ЕЩЕ ГОД

С. РЫБАК, "Консорциум прессы"

Рынок ценных бумаг в России работает уже около трех лет. За это время большая часть соотечественников так или иначе соприкоснулась с его деятельностью.

Что же представляет из себя сегодня фондовый рынок, каково положение на нем сложится завтра, акции каких компаний будут увеличиваться в цене, а какие фирмы, возможно, постигнет судьба печально известного АО? Руководитель Российской товарно-сырьевой биржи, одной из самых крупных в стране, Алексей Власов делится своими наблюдениями и ожиданиями о состоянии рынка ценных бумаг сегодня и завтра.

От прочих структур экономики страны, где сегодня люди зарабатывают деньги, биржи отличается, пожалуй, возможность быстрого обогащения. Как считает господин Власов, сейчас

и в ближайшие два-три года больше всего денег будет проходить через операции с ценными бумагами, и те, кто их проводит, будут получать с этого солидные дивиденды.

Сегодняшнее положение на фондовом рынке президент биржи описывает так: «Безобразно, но интересно и очень выгодно». Сегодня 90% сделок на РТСБ совершается за счет акций, ценных бумаг и бумаг, которые выпускаются фирмами вроде АО «МММ». Ценными бумагами их называть нельзя, так как они не прошли государственную сертификацию, и не являются именными. (По существующим в России законам, каждая цен-

ная бумага должна являться именной, а при продаже на ней должна ставиться передаточная надпись.) Закона о фондовом рынке пока нет. Обсуждаются лишь его проекты. Однако, по мнению Власова, работать с ценными бумагами можно вполне нормально и серьезных юридических преград практически не существует.

Сейчас значительная часть сделок совершается с акциями «Телемаркета». Будущее этой компании пока представляется руководителю РТСБ неясным. Если «Телемаркет» и в дальнейшем будет предлагать вкладчикам начисление 100 рублей в день на каждую акцию, то к определенному времени бумаги фирмы потеряют среди вкладчиков интерес. Так как с ростом инфляции средний процент по вкладам и другим ценным бумагам пре-

высит дивиденды «Телемаркета». Вероятно, также, что «Телемаркет» постигнет судьба МММ, когда руководство будет не в состоянии выплатить большие дивиденды тому огромному контингенту вкладчиков, который у «Телемаркета» уже существует.

Простым вкладчикам президент РТСБ советует приобретать акции компаний, которые обладают какой-либо значительной недвижимостью. Это, к примеру, акции некоторых нефтяных фирм, за которые уже дают по сто и больше номиналов. AVVA, Холдинг-центр, который построил сеть магазинов по стране. Быть может, доходы по ним не столь высоки, но надежны и обеспечены собственностью. Акции сомнительных компаний, по мнению Власова, отличают три основных показателя. Неясность того, какой соб-

ственностью обладают выпустившие акции люди, куда идут вклады населения и обещание больших дивидендов. Яркий пример того - МММ.

Итак, еще примерно год-полтора положение на фондовом рынке страны будут определять компании, обещающие выплаты высоких процентов по вкладам. Ситуация должна измениться, когда большая часть обладающих средствами людей поймет, что не всем обещаниям можно верить и начнет вкладывать деньги в акции солидных и обеспеченных предприятий. Пока же в течение полутора лет эти самые предприятия будут страдать от того, что репутацию акционерных обществ подрывают сомнительные компании вроде МММ, которые дают красивые обещания и не торопятся с их выполнением.

ЮРИСТ РАЗЪЯСНЯЕТ

ТРУДОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ И СПОРЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Наши читатели задают вопросы в связи с конфликтами, возникающими из трудовых отношений на предприятии. Ответить на вопросы мы попросили юриста В.Ванюхина, руководителя юридического бюро "Союз" (ул. Дзержинского, 4).

Вопрос: Какие действия предпринять для возврата трудовой книжки с предприятия? В выдаче было отказано из-за неподписанного обходного листа (были утеряны инструмент, прибор, книги из библиотеки). Имеет ли право предприятие на встречный иск о возмещении ущерба?

Действующим трудовым законодательством не предусмотрен такой документ, как обходной лист, заполняемый работником при увольнении.

В соответствии со статьей 99 КЗОТ Российской Федерации, работник вправе обратиться в суд с требованием о выдаче незаконно задержанной трудовой книжки и выплате среднего заработка за все время вынужденного прогула.

Срок для обращения в суд, предусмотренный статьей 211 КЗОТ РФ составляет три месяца с того дня, когда работник узнал или должен был узнать о нарушении своего права.

Руководство предприятия, в свою очередь, вправе обратиться с иском в суд о возмещении ущерба, причиненного работником предприятию утерей инструментов, прибора, книг. Ущерб при этом определяется по ценам, действующим на день причинения ущерба.

Для обращения администрации в суд по вопросам взыскания с работника материального ущерба, причиненного предприятию, установлен срок в один

год со дня обнаружения причиненного работником ущерба.

Вопрос: Директор ТОО отказывает в выдаче трудовой книжки при увольнении, потому что на работу поступал без этого документа. Вправе ли так поступить руководитель?

Распространенный конфликт: работодатель утверждает, что работник принимался на работу без трудовой книжки, и по этой причине она не может быть ему выдана при увольнении.

В соответствии со ст. 39 КЗОТ РФ, трудовые книжки ведутся на всех работников, занятых на предприятии свыше пяти дней. Работодатель, принявший гражданина на работу без трудовой книжки, был обязан завести ее по истечении пяти дней, за исключением случаев, когда работник принимается на работу по совместительству.

Ответственность за учет, ведение и выдачу трудовых книжек лежит на работодателях.

При таких условиях совершенно беспомощным перед законом является отказ в выдаче трудовой книжки при увольнении на том основании, что работник не сдал этот документ при приеме на работу.

Вопрос: Каким будет расчетный период при уходе в отпуск с первого сентября, если работник уже отгулял один очередной отпуск с 1 по 30 июня сего года?

С учетом новой редакции пункта 6 постановления Министер-

ства труда Российской Федерации 3 июня 1994 года за №42 "О внесении дополнения и изменения в Порядок исчисления среднего заработка в 1994 году, утвержденный постановлением Министерства труда Российской Федерации от 21 января 1994 года №8", из расчетного периода для подсчета среднего заработка исключается время, в течение которого работник, в соответствии с законодательством Российской Федерации, находился как в основном, так и в дополнительном или учебном отпуске.

Таким образом, из трех месяцев расчетного периода - июнь, июль, август - исключается время нахождения работника в отпуске - июль. Для исчисления среднего заработка при уходе в очередной отпуск берутся два календарных месяца - июль и август.

Вопрос: Почему при равном объеме работы, на разных госпредприятиях существует неодинаковая оплата труда уборщиков административных зданий?

Оклад уборщика производственных и служебных помещений зависит от разряда, установленного в соответствии с Тарифно-квалификационными характеристиками по общераспределенным профессиям рабочих, утвержденным и постановлением Минтруда РФ от 10 ноября 1992 года.

Для уборщиков общественных, административных зданий установлен первый разряд. Труд работников, относящихся к младшему обслуживающему персоналу, оплачивается поровну. Подсчет заработка для них производится исходя из тарифной ставки (оклада) за фактически отработанное время, а не за выполненный объем работы.

Исходя из изложенного, в различных государственных предприятиях не может быть установлена различная оплата труда за уборку одинаковой площади помещений.

БУДЬТЕ ЗДОРОВЫ!

Заготовки впрок: вкусно, но не безопасно

Г. ТЕСЛЕНКО, заведующая отделением гигиены питания Сургутского ЦГСЭН

Домашнее консервирование пользуется большой популярностью. Консервируют все, что выросло на даче, собрано в лесу. Дело это полезное, но не грех напомнить, что неправильно приготовленные и хранившиеся вне холода консервы могут стать причиной тяжелейшего пищевого отравления, нередко со смертельным исходом.

Ботулизм - это редкое острое заболевание, поражающее центральную нервную систему. Первые признаки заболевания: недомогание, общая разбитость, сильная мышечная слабость, незначительная головная боль, затем сухость во рту, жажда, тошнота, а ранее, и довольно часто встречающийся признак - рвота, которая может повторяться в первые два дня болезни, в это же время учащается и стул. Вначале заболевания больные жалуются на резкое ухудшение зрения, двоение в глазах. Голос становится слабым, охрипшим, гнусоватым. Температура не повышается.

Микробы, вызывающие ботулизм, строгие анаэробы, то есть живущие без доступа кислорода. Самое коварное их характерное для них свойство - при росте и размножении способность вырабатывать токсины - яды большой силы. Микробы ботулизма обитают в почве, водоемах, кишечнике рыб, птиц, домашних животных в виде спор, которые устойчивы к нагреванию и нередко выдерживают кипячение в течение 2-5 часов, хорошо переносят высокие концентрации поваренной соли, сохраняются даже в солевых буртах. Споры сохраняют жизнеспособность при температуре минус 16 градусов в течение года и не погибают даже при минус 190 градусов. В высушенном состоянии могут оставаться жизнеспособными десятилетиями. Токсин же разрушается через 10-15 минут кипячения.

Вместе с почвой споры возбудителей ботулизма попадают на грибы, овощи, различные стебли, растущие по земле (портулак, горох и пр.), а также в кишечники рыб, птиц, домашних животных. При недостаточной обработке пищевых продуктов, зараженных спорами ботулинистического микро-

ба, возбудители могут размножаться в нем в процессе остывания и образовывать токсин. Пищевой продукт может стать токсичным лишь через 10-12 часов, а свежеприготовленный никогда не вызывает отравления.

Для своевременного лечения ботулизма необходимо как можно раньше обратиться к врачу.

Предупредить заболевание не трудно, если запомнить некоторые советы.

Заражение ботулизмом происходит чаще всего при употреблении домашних консервов или других продуктов, заготовленных впрок при нарушении основных правил консервирования. В домашних условиях нельзя делать баночные консервы (в герметично закрытых банках) из мяса, рыбы, грибов, некоторых видов зелени (портулак) и некоторых овощей (морковь, свекла). Не рекомендуется покупать на рынке и употреблять в пищу домашние консервы, грибы, соленую, копченую и вяленую рыбу домашнего приготовления.

Солить и мариновать грибы следует в кадках, банках в кислом маринаде с добавлением соли из расчета 2 ст. ложки на 1 литр воды и 2 ст. ложки 80% уксусной эссенции на 1 литр грибов с рассолом. Перед употреблением такие грибы промывают горячей водой и жарят. Хранить грибы нужно в холодильнике. Следует помнить, что ботулинистический микроб и токсин часто не изменяют внешний вид, вкус и запах пищевого продукта. Поэтому домашние консервы необходимо прокипятить в течение 15-20 минут за 6-12 часов до еды и быстро охладить. Кипячение разрушает токсин, если он образовался в продукте. Споры, которые останутся после этой процедуры, являются неядовитыми, однако хранение такого продукта в течение полутора и более суток при комнатной температуре может снова привести к прорастанию спор, размножению микробов и образованию ботулинистического токсина, вызвав в итоге отравление.

Кипячение, проваривание, прожаривание пищевых продуктов и любых консервов перед едой - основная мера профилактики ботулизма в домашних условиях.

МЫ И НАШИ ДЕТИ

Он рожден быть музыкантом



Этого маленького пианиста зовут Игорь Левит. Недавно ему исполнилось 7 лет, а играть на фортепиано он начал с двух.

Первым учителем его была мама - пианистка по образованию. Именно она подготовила сына к первому в жизни публичному выступлению в Большом зале Нижегородской консерватории в марте 1992 г. (Игорю тогда только что исполнилось 5 лет), где он с большим успехом исполнил "Марш деревянных солдатиков" из "Детского альбома" П.И.Чайковского.

С той поры он оказался в классе педагога Ирины Зарафьянц, и они начали серьезно работать.

- Мой маленький ученик очень радует меня своим интересом к музыке, - говорит Ирина Зарафьянц. - Когда он приходит на урок чуть раньше и попадает на конец предыдущего урока, а это может быть и студент консерватории, то его просто невозможно удержать на стуле. Он обязательно подойдет к роялю и будет внимательно слушать и смотреть на руки играющего. А потом скажет мне, какое произведение ему больше понравилось и почему, даже шепнет на ухо, какие ошибки он заметил.

Работа с Игорем всегда доставляет мне большое удовольствие, ведь он рожден быть музыкантом.

"РИА-ФОТО"



Внимание всех заинтересованных лиц, предприятий и организаций!

Муниципальное предприятие "БАЗА"

предлагает комплекс услуг:

погрузка-выгрузка вагонов, хранение грузов на складах, распиловка леса из материалов заказчика.

Реализует за наличный и безналичный расчет:

гвозди различных размеров, провод АППВ 2х2,5, изолянту-ПХВ, доску обрезную и необрезную, доску пола, вагонку.

Принимает на работу:

стропальщиков, пилорамщиков.

Обр.: г. Сургут, ПСО-34, проезд авт. №1 до конечной остановки "Гидромеханизация". Тел. 22-71-99.

Мы даем Вам уверенность



ESP Moskau - крупнейший представитель автомобильной холдинговой компании ISP Group (Международные запасные части и принадлежности). Предлагает со склада в Москве, оптом и в розницу

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

- к автобусам Икарус, ЗИЛ, Урал, КраЗ, МаЗ, УАЗ, Газ;
- к грузовым а/м ИФА, ТАТРА, АВИА, BMW, Mercedes Benz, Volkswagen Audi, Opel (мелкооптовая и оптовая торговля).

Автобусы Икарус и Mercedes-Benz, прошедшие капитальный ремонт;
Большой выбор аккумуляторов VARTA и AFA.

Карбюратор	31,00 DM
Водяной насос	30,00 DM
Коробка передач	280,00 DM
Карданный вал	77,00 DM
Редуктор моста	229,00 DM

А.О. "Восточные услуги и товары"

Россия, 123290, Москва, Мухомольный пр., д. 2.
Тел.: (095) 299-7765, 299-5304, 299-7850;
после 1 октября 259-1352, 259-1628;
Факс: (095) 956-3370.

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ
ФИРМЫ В КАЧЕСТВЕ ДИЛЕРОВ

Организация реализует со склада в г. Сургуте провода, кабель марок АПВ, АППВ, ППВ, КРПТ, ВВГ, КВВГ, ПВГ, КГ-ХЛ, ТПП-10, 20, 100, ШВВП, ПВС, ПРС, ПГВА, ПВ-1; 3, ВПП, ПТПЖ, ПВДП, сварочный кабель, П-274 (полевик), ПВЖ.
Тел. 33-73-63.

Организация реализует со склада в г. Сургуте:
* лимонад емк. 1,5 л (3-х видов, пр-во Голландия) - 2100 руб.
* лимонад емк. 0,35 л (5-ти видов, пр-во США) - 900 руб.
* конфеты 200 г (пр-во Германия) - 3800 руб.
* сыр (пр-во Бельгия) - 8000 руб. за кг
Обр.: Сургутская БПТОиК Главтюменьнефтегаза, склад № 3. Тел. 77-88-65.

АОЗТ «Железобетон» реализует из наличия в г. Сургуте:
* сваи любые
* пустотку
* дорожные плиты
* стеновые панели
* кирпич
* дверные блоки типа ДГ.
Принимаются заявки. Поставка в течение 15 суток после предоплаты. Обр.: ул. Сибирская, 11/2. Тел.: 22-56-20, 21-29-52 (в любое время).

Продается здание по адресу пр. Набережный, 2а, общая площадь 456 кв.м. Тел. 33-87-80 (раб.).

АО «ФОРТРАН» ПРИНИМАЕТ ДЕНЕЖНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ОТ НАСЕЛЕНИЯ С ВЫПЛАТОЙ ГАРАНТИРОВАННЫХ ДИВИДЕНДОВ ДО 500% ГОДОВЫХ. ОБР.: г. СУРГУТ, пр. НАБЕРЕЖНЫЙ, 16/1, ком. 807. Тел. 33-56-04.

МЕНЯЮТ

Однокомнатную приватизированную квартиру (2 этаж, жилая пл. 19 кв.м, общая - 37 кв.м) в Салавате Башкортостана на квартиру в Сургуте. Обр.: ул. Бажова, 11, кв. 26. Тел. 46-51-85 (с 8 до 14 часов).

Двухкомнатную квартиру (серия 112) на трехкомнатную в центральных районах города. Тел.: 33-88-18, 33-72-82.

Двухкомнатную квартиру улучшенной планировки (4 этаж, общая пл. 48,3 кв.м) в г. Миассе Челябинской обл. на двух- или трехкомнатную квартиру в г. Сургуте. Тел. 34-08-84 (в любое время).

Две двухкомнатные квартиры ленопроекта на четырехкомнатную квартиру ленопроекта (1 и 5 этажи не предлагать). Обр.: проезд Взлетный, 4, кв. 15 (в любое время).

Трехкомнатную квартиру на двух- или однокомнатную или на двухкомнатную с доплатой. Обр.: ул. Лермонтова, 4, кв. 21.

Четырехкомнатную квартиру и дачу в г. Мариуполе (Азовское море, центральный район) на равноценную в Сургуте, Тюмени или продам. Тел. 46-36-00 (дом.).

Трехкомнатную квартиру в г. Североуральске Свердловской обл. на 2-, 3-комнатную квартиру в г. Сургуте или однокомнатную по договоренности. Тел. 33-32-42 (после 18 часов.).

Организация предлагает:

препарат

"ЭЙКОНОЛ"

профилактика и лечение атеросклероза сосудов сердца, головного мозга, нижних конечностей, ишемической болезни сердца, сахарного диабета, нарушения зрения.

"ЭЙКОНОЛ"

мощнейшее средство выведения холестерина и шлаков из организма. Тел.: 22-47-66, 22-53-65.



"АВРОРА"

8 сентября - "МЕРТВЫЕ НЕ УМИРАЮТ или ЗОМБИ СМЕЮТСЯ" (кинокомедия пр-ва США). Сеансы: 13.00, 15.00, 17.00, 19.00, 21.00.

Продают двухкомнатную квартиру в г. Тюмени в новом 16-ти этажном доме (2-ой Заречный мкрн.). Тел. 22-09-04 (после 18 часов).

Главный редактор Н. И. БАТАЛОВ

«СТ»

Газета выходит с 23 октября 1934 года.

Учредители: довыборов новых органов представительной власти учредитель - коллектив редакции.

Издатель: комитет по средствам массовой информации и полиграфии администрации Ханты-Мансийского автономного округа. Адрес: г. Ханты-Мансийск, ул. Мира, 5.

Редактор, зам. редактора: 22-25-64; отв. секретарь: Наталья Сазонтова - 22-95-41; корреспонденты: Зоя Сенькина - 22-98-14, Людмила Боккова, Алена Ослина - 77-86-04, 77-86-06; фотокорреспондент: Леонид Березницкий - 77-86-07; компьютерная верстка: Владислав Лазарев, Жанна Якушева - 77-86-01; бухгалтерия - 22-99-96; по вопросам подписки и доставки - 77-86-02; типография: директор - 22-92-51, технолог - 22-92-89.

Зарегистр. Сург. горсоветом. Реш. №146 от 15 ноября 1990г. Подписано в печать: по графику - 17.00, фактически - 16.30.

Наш адрес: 626400, г. Сургут, ул. Маяковского, 12а. Тираж 27 050. Заказ №94515.

Среди Цветов

❁ Вы мечтаете о непрерывно цветущем саде, но не знаете, как достичь этого?

❁ Вы одержимы интересными идеями и фантазиями, но не можете подобрать нужные растения?

❁ Вы ищете среди сотен сортов тот единственный, что станет гордостью Вашей коллекции?

Возможно, мы сможем предложить именно то, что Вам так необходимо! Высылаются только сортовой, оздоровленный материал. Подробное описание сортов и рекомендаций Вы найдете в наших новых каталогах.

Прием заказов

по телефону (095) 194-41-10; 471-27-95;

по факсу (095) 194-49-72; 471-59-96;

по почте 123060, Москва, аб/я 225, "Среди цветов"

Форма оплаты

1. Наложенный платеж - стоимость заказа + 50% за комплектацию и почтовые расходы, оплата при получении заказа на почте.

2. Предоплата почтовым переводом - стоимость заказа + 15% за почтовые расходы и комплектацию.

Деньги переводить на р/с 467468 в Хорошевском отд. МББ МФО 201627, уч. 38 "Среди цветов". Копию квитанции об оплате вместе с бланком заказа выслать в наш адрес.

Заказы на сумму более 200000 руб. принимаются только по предоплате.

Для постоянных клиентов фирмы скидка 10%.

На заказы, отправленные до 1 августа - скидка 10%, после 15 августа - надбавка за срочность 20%.

Срок исполнения Ваших заказов - август-сентябрь 1994 г.

ВНИМАНИЕ! ДЛЯ НОВИЧКОВ!

Вместе с большими коллекциями № 11 и 12 высылаются план-схема размещения предложенных культур на Вашем участке (нарисуйте план Вашего участка с ориентацией на север и юг)

РАСПОРЯЖЕНИЕ ЗАКАЗЧИКА

Предоплата _____ Наложенный платеж _____
(ненужное зачеркнуть)
Прошу выслать заказ на общую сумму _____ руб.
Подпись _____ Дата _____
БЛАНК ЗАКАЗА
НА КОЛЛЕКЦИИ ДЕКОРАТИВНЫХ КУЛЬТУР И КАРТОФЕЛЯ
Индекс _____ область, район _____
Город _____ улица _____
дом _____ корп. _____ кв. _____
Ф.И.О. _____ тел. _____

№ кол.	Наименование коллекции	Цена, руб.	к-во шт.
1	Истинные (ботанические) семена гибридного картофеля, упаковка 0,2 г (Агротехника выращивания картофеля из семян прилагается)	2000	
2	Севек - клубни безвирусного картофеля, полученного из семян, всего 20 шт. (Технология ускоренного размножения прилагается)	6000	
3	Картофель мини-клубни, 4 сорта по 5 клубней каждого, полученные методом меристемного размножения	8000	
4	Картофель суперэлита, 4 сорта по 5 клубней каждого НАЧИНАЮЩИМ	7000	
5	Розы, коллекция из чайно-гибридных, привитых саженцев различных окрасок. Всего 6 шт.	36000	
6	Клематисы, коллекция сортов различных окрасок. Всего 5 шт.	38500	
7	Декоративные: жасмин - 1 шт., форзиция - 1 шт. сирень - 2 шт., айва японская - 1 шт. ЭКЗОТИЧЕСКИЕ РЕДКИЕ СОРТА	30000	
8	Розы: коллекция из чайно-гибридных - 3 шт. кустовые - 1 шт., флорибунда - 2 шт., плетистые - 1 шт.	80000	
9	Клематисы редких окрасок. Всего 4 шт.	60000	
10	Декоративные: сирень - 2 шт., форзиция - 1 шт. спирея - 1 шт., жасмин - 1 шт., гортензия шаровидная 1 шт.	58000	
11	Розарий: флорибунда - 4 шт., миниатюрные - 4 шт. плетистые - 1 шт., чайно-гибридные - 6 шт. кустовые - 2 шт.	180000	
12	Фирменная "Среди цветов": клематисы, розы плетистые, розы парковые, розы ч/г или фл., айва японская или можжевельник, георгины, ирисы пионы, астильбы, лилейники, хризантемы, флоксы, ромашки, примулы, бадан, хосты, очитки, барвинок, астры альпийские, крокусы, ирисы-ретикулята, мускари, галантусы, рябчики, луки, безвременники, нарциссы, тюльпаны, гиацинты.	905850	

ИТОГО _____

Комплектация и почтовые расходы _____

Общая сумма - ВСЕГО _____

ВНИМАНИЕ! Принимаются ксерокопии и бланки заказа от руки