

ТРИБУНА Сургутская

№39 (7870) Вторник, 1 марта 1994

года. В розницу цена договорная, по подписке 36 руб.

Леонид Рокецкий:

"ВСЕ РЕШАЮТ ВСЕ. ПОРА С ЭТИМ КОНЧАТЬ"

В главном здании областной администрации состоялось совещание заместителей глав администраций автономных округов, городов и районов области, курирующих вопросы социальной сферы.

Выступивший на нем глава администрации нашей области, член Совета Федерации Л.Рокецкий обратил внимание на то, что, несмотря на некоторые успехи, в частности, в строительстве жилья и школ, в социальной сфере области и ее округов создалась тревожная установка. "Все решают все, это недопустимо. В связи с выборами местные органы власти необходимо четкое разделение полномочий." Он считает необходимым сокращение некоторых административных структур, наделение местных органов самоуправления не только полномочиями, но и материальными возможностями реализации.

Много проблем возникает в связи с необходимостью разграничения компетенции области и ее округов. В том числе и в сфере обеспечения населения товарами. "Если округам необходимы товары для их завоза на Север, пусть берут себе оптовые базы в Тюмени и за свой счет накапливают на них продукты. Необходимо не развивать нефтя-

ную и газовую промышленность, а строить за счет нефти предприятия по их переработке. Экономически это гораздо выгоднее. В первую очередь на юге области.

...Мы много внимания уделяем вахтовикам из стран СНГ. А на юге некоторые населенные пункты остались без мужиков. Они вахтовики подались... 30-40 процентов населения округов лишились, не нужны предприятиям. Надо заблаговременно строить им жилье на юге области и обеспечивать их работой.

...Как только впереди ожидаются перевыборы профактива, так оживляется предзабастовочная деятельность... 500 вузов России не выдержит. Очевидно, будет сокращение... Здесь тонкая проблема — как бывших студентов трудоустроить?"

Но самое главное, "нормативный запас муки у нас в области 70 тонн в сутки, а сейчас мы вышли на 90 тонн. Голода не будет. Товары на Ямал завезли в соответствии с нормами. Там проблема в том, что их доставка вертолетами в тундру резко по-дорожала."

Г.ЗОЛОТУХИН.



СТОЛИЧНАЯ СЦЕНА — НЕ ПРЕДЕЛ

Еще одним показателем заслуженного мастерства и величайшего педагогического таланта, ныне уже пополнившейся в Сургуте школы бального танца от Ипатовых, стал выход на первый открытый чемпионат России по бальным танцам в Москве сургутской танцевальной группы "Полонез" (ДК "Нефтяник").

Международный конкурс проходил с 8 по 13 февраля. Состязаться приехали танцевальные пары из разных городов России и из стран ближнего и дальнего зарубежья. Танцевальные коллективы представили всего шесть городов, в числе которых оказался и Сургут. Что

характерно, не было в этом списке ни Москвы, ни Петербурга, видимо, само воспитание, организация красивого танца именно в коллективном изложении, костюмы, средства на поездку многим просто не под силу. И тем приятней осознавать, что наш город тому исключение и смог так заявить о себе на всю Россию. Будем надеяться, что это лишь начало, впереди призы и победы на других еще более престижных чемпионатах. Остается добавить, что "выход" помогло осуществить спонсорство АО "Сургутнефтегаз".

Алена ОСЛИНА.

ЛУЧШЕ УКОЛОТЬСЯ

Дифтерия докатилась и до отдаленных поселков района.

Два носителя ее выявлены в поселках Угут и Солнечный. Оба больных госпитализированы, состояние их здоровья находится под контролем.

По наблюдениям районной службы санэпиднадзора, это заболевание "привозное", связано с пребыванием сургутян в регионах, где отмечается вспышка дифтерии. Район полностью

обеспечен вакциной, прививки ставятся всем без исключения в здравпунктах, поликлиниках и других медицинских учреждениях. Необходимо помнить, что прививка пятилетней давности не ограждает человека от случайного заболевания. В таких случаях лучше перестраховаться, чем упасть на везение.

Зоя СЕНЬКИНА.

ФОНД ИМУЩЕСТВА ХАНТЫ-МАНСИЙСКОГО АВТОНОМНОГО ОКРУГА СООБЩАЕТ

о проведении чекового аукциона по продаже акций акционерного общества "Спецнефтегазстрой", расположенного по адресу: 626400, г. Сургут, ул. Северная, 68.

Вариант приватизации — второй.

Уставный капитал — 41.969 тыс. рублей.

Среднесписочная численность работающих — 557 человек.

Общее количество акций — 41.969 штук.

Номинальная стоимость одной акции — 1.000 рублей.

Количество акций, выставляемых на чековый аукцион, —

29% от общего количества акций (12.171 штука).

Срок подачи заявок — с 03.03.1994 г. по 18.03.1994 г.

Предприятие специализируется:

- * производство строительных материалов, конструкций и изделий
- * строительно-монтажные работы
- * коммерческо-посредническая деятельность.

Место проведения чекового аукциона: г. Ханты-Мансийск,

ул. Соторнина, 20. Тел. 3-63-42, 4-13-48.

Сбор заявок и ознакомление с документами предприятия по адресам:

1. г. Ханты-Мансийск, ул. Соторнина, 20, фонд имущества Ханты-Мансийского А.О.. Время работы — с 8.00 до 17.00, в пятницу — с 8.00 до 12.00, субботы — с 12.00 до 13.00.

2. 626400, г. Сургут, ул. Северная, 68, АООТ "Спецнефтегазстрой",

Тел. 22-15-92.

3. 626400, г. Сургут, пр. Набережный, 12/1, к. №702, ИК "Инвест-Партнер К". Тел. 22-29-70.

4. г. Нижневартовск, ул. Интернациональная, 10, Югорская трастовая Компания. Тел. 22-33-81, 22-33-91.

ДЕВЯТЬ ЛЕТ В "ПОДПОЛЬЕ". ЖАЛОБ НЕТ



Давно и крепко к нашим подвалам пристала "слава" мест грязных, сырых, а, порой, и опасных. Доступные по нерадивости ответственных лиц всяк входящему, они в этих случаях становятся "зоной риска", прибежищем оказавшихся на социальном дне жизни. Есть, впрочем, и исключения.

Девять лет назад одно такое подвальное помещение довел "до ума" сантехник КСК "Геолог" Василий Павлович Хозинов, основав в нем детский дворовой клуб. С тех пор почти каждый день и с утра до вечера здесь ребята. Шахматы, теннис, бильярд и

даже ... тир. Да, да, настоящий с пневматическими ружьями.. Мишени, правда, попроще, без вертушек и памочек, но это уже мелочи. В комнатах тепло, чисто, светло. Порядок подростки соблюдают неукоснительно, зная, если проштрафишься, лишившись допуска к играм.

А 23 февраля в клубе провели соревнования по настольному теннису. Призы получили все семнадцать участников, Вручавшая их В.К.Емцова, председатель совета самоуправления микрорайона геологов, помянула при этом добрым словом ИЧП "Милена", бесплатно выделевшее недешевые игрушки.

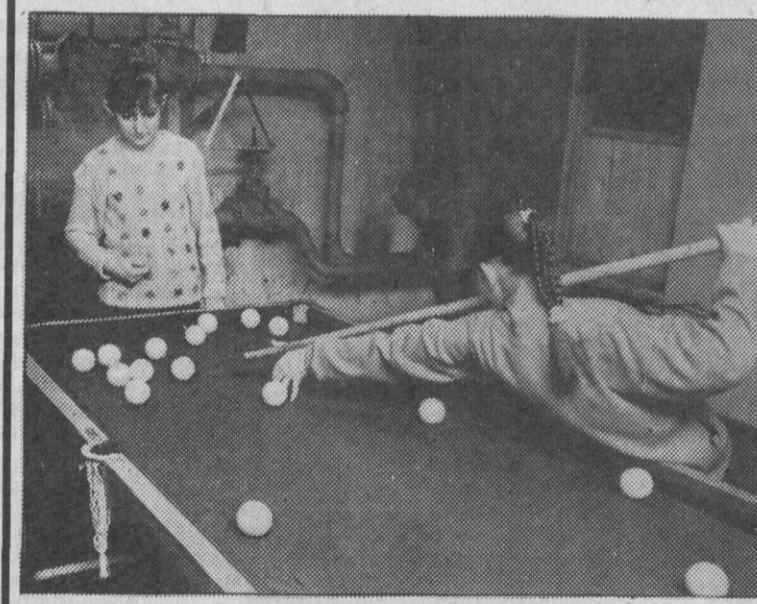
Клуб, разумеется, существует не на одном энтузиазме своего основателя и смотрителя. Немалые денежные затраты ложатся на совет самоуправления. Поведала в связи с этим Вера Кирилловна о некоторых своих опасениях: — Вдруг пиквидируют совет самоуправления? Лишится нужное дело материальной базы. А получи клуб статус городского детского, этого не случится.

Ну что ж, пусть ее слова будут информацией к размышлению для заинтересованных лиц.

НА СНИМКАХ: В.П.Хозинов, В.К.Емцова и "члены" дворового клуба — мальчики и девочки микрорайона геологов.

Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ.

Фото автора.



"Гелеум" представляет...

Газета со скромным названием "Сургут-Таймс", безусловно, украшала ряд местных периодических изданий, причем в прямом смысле: "С-Т" отпечатана в издательстве "Тюмень" четырехкрасочным вариантом.

Что касается содержания новой газеты, то оно сообразуется с экономической ситуацией, сложившейся на сегодня в стране вообще и в Сургуте в частности. А в целом "Сургут-Таймс" не оста-

вил без внимания многие темы, волнующие город. Даже болельщик найдет здесь для себя отдушину.

Остается добавить, что это — первое частное издание в нашем обширном регионе. А "прописано" оно в компании "Гелеум".

Николай КОЗЛОВ.

Фото Леонида БЕРЕЗНИЦКОГО.

Мужчины! Спешите сделать подарок милым дамам!

Гладильная машина "Ульяна" — 180 тыс. руб.

Шоколадные конфеты фабрики "Россия":

* ассорти, 490 гр, оптом по цене 3500 руб.

* плитки, 100 гр — 1000 руб.

Мясо свинина, говядина, печень, сердце, почки — от 2000 до 3000 руб.

Тушеная говядина 330 гр.

Низкие цены только до 10 марта 1994 года.

Наш адрес: мкрн.строителей, ул. Парковая, 14. Тел. 22-04-29.





ПРЕДСТАВЛЯЕМ КАНДИДАТОВ

ЧЕЛОВЕК ПОД ЗНАКОМ "ДЕЛО"

Известные классические вопросы

"Быть или не быть?", "Кто виноват?",
 "Что делать?" в нашей сегодняшней
 действительности зазвучали проще и
 прозаичнее "Сколько будут платить?",
 "Что купить?" и "Идти ли голосовать?"

Последний вопрос действительно пре-
 двинут на последнее место, хотя
 именно от его решения могут зависеть
 и ответы на два первых.

"А могут и не зависеть", — думает на-
 род, из которого у нас, по меткому вы-
 ражению Ивана Бунина, как из дерева
 — и дубина, и икона.

Из крайности в крайность кидается
 бедный россиянин, голосуя за Кон-
 ституцию, то за Жириновского.

А сейчас на повестке дня и вовсе стоит
 вопрос открытый: пойдет ли народ в
 очередной раз отдавая свой драго-
 ценный голос за "думистов" или проси-
 дит дома у "телеэкса" и проклянет уже
 избранного Владимира Вольфовича!

**Из беседы с первым замести-
 телем главы администрации ок-
 руга Сергеем Семеновичем Со-
 бяниным:**

— Да, мы сами выбираем себе то
 правительство, которое заслужи-
 ваем. Но здесь есть одно "но". А из
 кого выбираем? У нас практически
 нет класса людей, которых называют
 профессиональными политика-
 ми. У нас есть бывшие партработ-
 ники, хозработники и выплывшие на
 волне демократии демагоги. Поэтому
 у людей, которые идут (или не идут)
 голосовать, такое чувство,
 что им снова подсовывают не то,
 что надо, не предлагают выбора. А пото-
 му, за кого бы они ни проголосовали, суть
 не изменится. И, стало быть, при любом
 варианте они в проигрыше.

Поэтому небольшой совет избирате-
 лям. Отвечать хотя бы на два вопроса по
 своей кандидатуре: что этот человек сде-
 лал до того, как стал кандидатом, не кем
 работал и где служил, а что конкретного
 сделал и может сделать, каковы у него
 для этого способности, возможности и
 силы.

Я против депутатов "делильщиков", ко-
 торые в предвыборной кампании раздают
 всем сестрам по сергам, обещая, в слу-
 чае победы, помочь и сирим, и убогим, и
 врачам, и учителям, и при этом освободи-
 ть предприятия от налогов и повысить
 зарплату. Но никогда не говорят о том, а
 где взять то, что потом можно было бы
 раздать?

А что же сделал сам Сергей Собянин,
 став мэром Когалыма в свои 33 года? Наверное, не ошибусь, выразив мнение не
 только свое, но и многих горожан города о том, что это была самая деятельная фигура на Когалымском небосклоне за все время существования города (здесь учи-
 тывается возраст, и время пребывания в
 кресле мэра — два года.)

Известно, что мэрами не рождаются. Тем более у нас в России, где можно родиться в эпоху начальной стадии строительства коммунизма, пойти в школу на этапе развивающегося социализма, а отправиться на пенсию, когда по всему фронту уже идет наступление капитализма. Попробуй тут остановиться самим собой и сходи отрешился от всех идей. "Люди теперь хотят просто дышать, есть, заниматься сексом, находиться в безопасности, богатеть, ездить на Запад, покупать дома и машины, и плевать на всякую вообще идеологию", — пишет Л. Радзаховский в одной из своих статей.



Мы совершили просто гигантский прыжок от торжества идеологии к идеологии простого потребления, соответствующей биологической природе человека. Воодушевить, призвать, вдохновить — это уже лозунги вчерашнего дня. А какие нынешние?

— Делать, — просто говорит С. Собянин, и на примере своей жизни в качестве мэра доказывает, что это реально и возможно в любых исторических условиях, если есть голова на плечах и умение приложить свой разум к конкретной жизни.

Эмоции — удел журналистов, читатель же подавай факты, ибо это тот самый материал, из которого после и рождаются эмоции, а также решается один вопрос из двух вариантов "за" или "против".

Что можно сделать за два года в наших условиях уже вечной нестабильности? Да практически только слегка раскачаться. Собянин не раскачивался. Это удивительное свойство начать работу как бы не со старта, а с середины дистанции, будто бы мэр онстал не в один день, а уже шелк к этому годы.

За два года его работы был введен в действие аэропорт, который ждали восемь лет, и за очень короткий срок (короткий даже для северян) аэропорт стал принимать "ТУ-134", "ТУ-154", летающие, например, не только в Москву, но и в Сочи, Минводы и т.д. Пассажирский транспорт был обновлен на 40 процентов. Была введена в строй мощная котельная и город практически закрылся теплом. Заработала новая хлебопекарня с современным оборудованием, два торговых центра. Замороженные объекты поликлиники, спорткомплекса и школы искусств вновь ожили, начались усиленные работы. 18 тысяч номеров АТС, междугородная связь по автоматике, установление нормальной телефонной связи про-
 мзоны, поселков, месторождений. Тор-

говля крепко стала на ноги, заимев кредитные ре-
 сурсы, складские поме-
 щения. Без всего этого мы жили и долгое время, а когда все произошло, как бы и не заметили, спи-
 сали на то, что давно по-
 ра. Так же как и само со-
 бой разумеющемуся от-
 неслись и к асфальтиро-
 ванию дорог, бетонированию площадок, обуст-
 ройству дворов и озеле-
 нению, когда город за ка-
 кие-то считанные дни вдруг превратился в сказку. Даже такая мелочь как вывоз снега за город, тщательная очистка горо-
 да от снега и ливневая ка-
 нализация — все как бы произошло само собой, быстро, без вмешатель-
 ства со стороны.

И только, когда дело коснулось культуры, средств массовой информа-
 ции — в частности газе-
 ты, создания в городе клуба одиноких людей, и т.д., то есть тех вопросов, по которым мне при-
 шлось лично иметь дело с Собяниным, я поняла, что все происходит не само собой, не по велению времени, и не потому, что пора вот и сделали, пришел срок — и решили. Все происходило по точ-
 ному и рациональному

плану, из которого ничего не выпало, ни один вопрос не остался без внимания. А план этот вынашивался в администрации города, в одной умной голове, которых, Боже, так не хватает нам, а взять негде. Ибо выращивали- мы совсем других, идейных, целеустремленных, но бездея-
 тельных. И удивительно, что сам Сергей Семенович, пройдя путь от мастера, бри-
 гадира, секретаря комсомольской орга-
 низации, секретаря горисполкома, замес-
 тителя заведующего отделом Ханты-
 Мансийского окружного комитета партии и руководителя налоговой инспекции до главы администрации города, то есть ти-
 пичный путь партийного работника, сумел перейти от призыва к делу, доказав, что многое зависит не от биографии.

Из беседы с С. С. Собяниным:

— Сейчас нам нужны другие люди: практические, думающие, деятельные, от-
 решенные от политики. Политикой нужно заниматься на митингах и партийных сход-
 ках. А депутатам следует решать практиче-
 ские вопросы сегодняшнего дня. Их много. Они трудные. Но их надо решать. Сегодня, сейчас, разумно. Полагаться на то, что их разрешит время или изменившаяся политическая ситуация, — наивно. Надо понять, наконец, что за нас никто ниче-
 go никогда не сделает.

Вот что говорят о Собянине те, кому приходилось решать с ним вопросы.

С.П. Кечимов, заместитель главы администрации Русскинского сельского совета по Когалымскому району:

— Я работаю с коренной национальностью по Когалымскому региону. Хочу сказать, что представители народа ханты будут поддерживать на выборах в представительный орган Ханты-Мансийского автономного округа Сергея Семеновича Собянина. Во-первых, он немножко наш, а это многое значит. Он родился в Ханты-

Мансийском округе, вырос здесь, учился, здесь работает все эти годы. Проблемы нашей жизни он знает как свои, его не надо ни в чем убеждать. За два года работы в должности мэра города он многое сделал для представителей народа ханты. Сейчас почти всем, проживающим в Когалымском регионе, выделены родовые уголья. Охотники или рыбаки, если на их территории расположены месторождения, заключают договоры с нефтяниками и получают компенсацию. Родовое уголье одного охотника Айваседо Игоря Павловича оказалось как раз на территории, где расположен наш город. Сергей Семенович стремится и здесь компенсировать как-то тот ущерб, который город нанес охотнику. Семье его выделена благоустроенная квартира в городе, получает он и другие льготы. И точно так Сергей Семенович относится к решению всех вопросов, которые возникают.

Р.И. Митнина, кладовщик НГДУ "Пов-
 нефть".

— Раньше я никогда не верила нашей го-
 родской власти, пока судьба не столкнула меня с мэром города Собяниным. Случи-
 лось так, что у меня погибла дочь, и ребенок ее остался сиротой. Дочь жила в кот-
 тедже строительного треста. Коттедж старый, но это все-таки жилье, тем бо-
 лее, что со временем он идет на снос. Руководство треста сразу попыталось забрать коттедж и заселить его. А ведь ребенок прописан там, он жил там с матерью. Когда тресту не удалось выписать ребенка и освободить коттедж, они сделали другое: прислали счет для оплаты на крупную сумму, которую я заведомо — заплатить не могла. Что делать? Ходила я по кабинетам, никто мне не помог. Решила сходить к мэру города, правда, без всякой надежды, думала, там и слушать меня не станут. Что говорила Собянина, разволнившись, сама не помню. Он ни разу меня не перебил, молча выслушал, а потом так спокойно сказал: "Ваш вопрос решим, не волнуйтесь. Если надо, судите-
 ся будем, но ребенка без жилья не оставим". Еще сказал, что больше сюда ходить не надо, что они сами все сделают, письмо напишут и проконтролируют. Так все-таки было. Я вышла от мэра очень, взволнованная, не веря себе, что все решилось в одну минуту, что вообще простой человек, как я, может здесь найти понимание.

Не знаю, как у кого, а лично у меня, моих коллег, многих представителей творческой интеллигенции, с кем пришлось говорить, первое чувство после ухода Собянина в округ — осиротели. А уходили многие с главного кресла города и в разные времена. Впрочем, это снова эмоции. Но эмоции, основанные на делах человека, который не только мыслит и говорит масштабно, но осуществляет дело в рамках своей компетенции, своего про-
 фессионализма.

Какие же вопросы теперь в его компе-
 тенции, в роли первого зама главы адми-
 нистрации округа? Хозяйственные. Разви-
 тие энергетики, воздушного транспорта,
 строительство дорог, связь и многое дру-
 гое, без чего наша жизнь немыслима.

Елена ЕРЫЛЕВА.

От автора: Сергей Семенович Собянин — кандидат в окружную Думу по девято-
 му избирательному округу. Призываю всех, кому небезразлична судьба округа, отдать свой голос за него.

На снимке: С.С. СОБЯНИН.

Фото Р. БИЛЯЛОВА.

Уникальные программы для ПЭВМ предлагаются "Интерфейс":
 (осуществляется их внедрение и сопровождение)

- * главная книга и оборотный баланс предприятия; зарплата; материалы
- * основные фонды; обработка путевых листов; генерация отчетов для ОТиЗ
- * акционерный капитал; обработка договоров; расчет себестоимости затрат
- * АРМ гидродинамики; АРМ химлаборатории; АРМ механика НГДУ
- * карта изobar

* комплекс программ: "Оптимизация режимов работы добывающих и нагнетательных скважин с целью повышения нефтетдачи и снижения отборов закачиваемой воды".

Ознакомиться с программами вы можете по адресу: ул. Лермонтова, 11, 4 этаж,

Тел.: 33-77-91, 33-76-50, 33-74-70.



ПРЕДСТАВЛЯЕМ КАНДИДАТОВ

ЭТО ИНТЕРЕСНО

Л.БАЧИННИН:

"ИДЕЯ ВООБЩЕ" НЕ ПРЕДСТАВЛЯЕТ ДЛЯ МЕНЯ НИКАКОГО ИНТЕРЕСА"

Интервью с кандидатом в депутаты окружной Думы по 12 избирательному округу Бачинским Л.В. — заместителем ген. директора по кадрам АО "Сургутнефтегаз".

Чем было вызвано ваше решение баллотироваться в окружную Думу?

— Необходимостью участвовать в решении вопросов, связанных с жизнеобеспечением и благосостоянием округа, где моя деятельность могла быть полезной по обеспечению занятости населения округа.

Почему именно энергетики выдвинули кандидатом вас — нефтяника?

— Потому что от успешной работы нефтяников зависит стабильность положения геологов, энергетиков, газовиков. Все мы тесно связаны в едином топливно-энергетическом комплексе.

Много ходило разговоров о готовящемся пакете документов по Северу, ограничивающих права и льготы северян. Что вы об этом думаете?

— Думаю, это — слухи. Мне известен только один документ — Закон о северных льготах от 19.02.93 г.

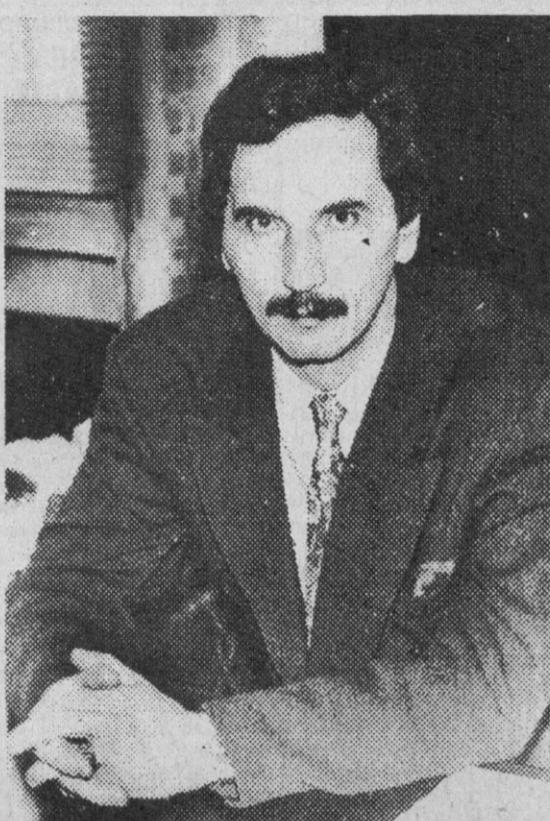
Чувствуете ли вы личную ответственность за неблагополучное положение коренных народов Севера, проживающих на территории округа?

— В известной степени, да. Экстенсивные методы освоения и развития региона возвели свое действие и сказались на положении коренных народов. Сейчас появляется уникальная возможность решить многие проблемы народов ханты и манси через окружную Думу, наделенную правом законотворчества.

Расскажите о главных положениях вашей предвыборной программы.

— На первом месте вопросы трудоустройства горожан работоспособного возраста, проблемы переобучения, переквалификации, обеспечения занятости и социальной поддержки тех, кто в ней нуждается.

Ваше отношение к роли профсоюзов в решении указанных проблем?



ПРЕДВЫБОРНАЯ ПРОГРАММА

Леонида БАЧИНИНА

содержит конкретные мероприятия:

- создание новых рабочих мест для сургутян;
- социальная защита молодежи, пенсионеров, инвалидов, многодетных, малообеспеченных...
- социально-экономическая поддержка различных национальных групп на территории города и округа.

Голосуйте за Леонида БАЧИНИНА,

заместителя генерального директора по управлению персоналом АО «Сургутнефтегаз».

Группа поддержки.

— Профсоюзы должны не только представлять интересы трудящихся, но и решать производственные вопросы и они должны быть независимыми.

Ваши политические симпатии?

— Я голосовал за "Выбор России" не потому, что я испытываю к нему особую симпатию, а из рациональных соображений: дать им возможность доработать свою программу до результата. Есть у меня определенные симпатии к отдельным позициям Черномырдина и Шафраника.

Болезненно ли вы переживаете критику в свой адрес?

— Приветствую конструктивную критику, способную что-либо прояснить, помочь в работе и не приемлю огульную критику, когда приходится тратить массу усилий для преодоления ее разрушительных последствий.

Какой смысл выкладываете в слово "идея"?

— "Идея вообще", не основанная ни на каких расчетах, не представляет для меня интереса. Для меня "идея" — воплощенная форма деятельности, связанная с анализом состояния и оценкой перспектив развития в экономической и социальной областях.

Ваша житейская философия?

— Все хорошо в меру. Избегаю крайностей. Главное — поэтапное достижение поставленных целей.

Вы производите впечатление человека волевого и целеустремленного. Вы таким человеком себя ощущаете?

— Я бы сказал, что я достаточно уверенный в себе человек. Моя опора — семья и за "тылы" я спокоен. И потом я уверен в полезности дела, которым я занимаюсь.

Лариса МАЕВА.

Замечено, что при покупке копировально-множительной техники многие руководствуются неточной информацией о возможностях машин, а в результате приобретают не то, что им требуется.

Мы советуем для начала недолго забыть о названии фирм, моделей и даже о цене и просим ответить на вопрос, какие документы вы собираетесь копировать и в каких количествах? Одним словом, сначала нужно определить, какого класса машина вам потребуется.

В том случае, если вы будете делать в день не больше 15-20 копий, то вам вполне достаточно машины класса Canon FC-330. Цена аппаратов такого класса в настоящий момент не превышает 1500\$, более серьезные дорогие машины обеспечивают производство от 13 до 90 копий в минуту, а некоторые и больше. Соответственно цена возрастает от 2000\$ и выше.

У покупателя может появиться соблазн купить аппарат относительно дешевый, но работать на нем, как на мощной, дорогой машине. Не советуем. Сверхнормативная нагрузка обязательно выведет аппарат из строя и ремонт обойдется в копеечку. В итоге вместо экономии получится лишняя траты времени и средств.

Итак, вы выбрали класс машины, соответствующий вашим потребностям. Возникает следующий вопрос: где совершил покупку. В отличие от других видов оргтехники, копировально-множительные аппараты требуют постоянного обслуживания — это и профилактические чистки, и заправки расходными материалами, поэтому выбирая продавца, следует поинтересоваться, обеспечивает ли он послепродажный сервис. Официальные дилеры фирм-производителей обязательно это делают. Неофициальные же продавцы могут продать вам свой товар на определенную сумму дешевле, но обслуживанием они не занимаются. Если вы отдали предпочтение последним, то примите во внимание, что в дальнейшем вам вряд ли удастся уговорить дилеров принять на обслуживание купленный аппарат, и всю вашу экономию съедят расходы на ремонт и сервис. Стоит еще учесть, что официальные продавцы, кроме бесплатных консультаций и сервиса в течение гарантийного срока, часто делают скидки при перезаключении договора о послегарантийном обслуживании. "Чужим" на эти льготы рассчитывать не приходится.

На российском рынке продаются копировально-множительные аппараты примерно 10-12 фирм. На какой из них остановить свой выбор?

Обычно мы рекомендуем своим клиентам продукцию фирм Canon и фирмы Ricoh, которая также известна под торговой маркой Nashuatec. На сегодня машины этих фирм наиболее распространены в России и на них легче получить гарантийное обслуживание. И, что тоже немаловажно — последнее поколение машин, той же фирмы Ricoh, например, уже приспособлены к работе с бумагой российского производства.

А.НОСОВ.

Я БЫ В РАБОТНИКИ ПОШЕЛ, ПУСТЬ МЕНЯ НАУЧАТ

Дорогой друг, сейчас тебе 15-17 лет!

Скоро кончается твой последний школьный учебный год. Позади девять-девять лет учебы и не всем суждено продолжить образование в родных пенатах, не всех ждут в гимназиях, лицеях, колледжах!

Конечно, о ПТУ у тебя весьма смутное представление, тем более, что в среде друзей, знакомых можно услышать достаточно юмористическую расшифровку этого буквосочетания. А если серьезно, то профтехобразование — одна из удобных и выгодных (с практической точки зрения) форм обучения на современном этапе. Говорю честно, а не из принципа: "Каждый кулик свое болото хвалит". Это — объективная реальность.

Во-первых, здесь ты можешь овладеть одной из множества профессий. Во-вторых, можешь получить среднее образование, в-третьих, это — гарантия твоей будущности. Придет время, когда твои школьные собратья будут вот так же стоять перед выбором (ведь не все они поступят в институты, университеты). А перед тобой уже определенная перспектива. Ты — обладатель диплома, приличного разряда, тебе гарантировано рабочее место. Ты сможешь хорошо зарабатывать! Одним словом, ты — нужный человек!

Наш разговор был бы голословным и носил бы просто агитационный характер, если не узнать мнение самих учащихся. Приведу выдержки из некоторых сочинений на тему "Почему я избрал эту профессию" (кстати, это работы разных лет, значит, многие из ребят — уже наши выпускники).

Итак. Крикун С.:

— Какие бы ни были перемены в стране, сокращения и тому подобное, строитель — всегда проблема! Без его рабочих рук не обойтись! Всем людям всегда нужны будут и дом, и крыша над головой.

Ковалев О.:

— Мне хочется быть плотником, как мой дед. А отец говорит: "Будешь хорошим специалистом — никакая безработица не страшна! Это будет твой хлеб!"

Рудь И., Лебедев А.:

— Сварочное производство пережило

определенную эволюцию. Начиналось все далеко не со сварочной дуги. Первая сварка осуществлялась в кузнице, и даже царь Петр I обучался кузнечному делу, так что тоже был "сварщиком".

С моей точки зрения сварщик — это человек, творящий искусство. Как красивы узоры входных ворот Зимнего Дворца! Отдельные детали сварены так, что кажется, будто все они вырезаны из единого целого полотна металла.

Пхакадзе С.:

— Если честно, я пришел сюда потому что мне некуда было поступать. Но по ходу учебы я научился хорошо делать свою работу. После службы буду сварщиком и буду совершенствоваться.

Орлова Т.:

— Я когда-то мечтала, что буду работать в пекарне и выпекать такой хлеб, чтобы он был всегда горячим, вкусным и мягким! Чтобы он не стучал о прилавок! Я научусь этому делу!

Именно в этом учебном году училище предлагает еще более широкий "выбор", так как будут набираться группы по следующим специальностям: машинист козловых и башенных кранов, штукатур-маляр, электромонтер-обмотчик и изолировщик по ремонту трансформаторов, каменщик-монтажник по монтажу стальных и железобетонных конструкций, электросварщик ручной сварки, слесарь по ремонту автомобилей, столяр строительный, плотник, столяр деревообрабатывающих станков, слесарь-электрик по ремонту электрооборудования бытовых машин и приборов, повар-кондитер (по направлению предпринятий).

Так что надеюсь на более близкое знакомство с теми, кто сделал свой выбор! Не пожалеете! Ведь наше, профессионально-техническое училище №17 — одно из старейших в Среднем Приобье! А это значит, в нем есть особый порядок, свои сложившиеся традиции. Здесь вас ждет хороший доброжелательный коллектив сотрудников. Забота, внимание и понимание — основной принцип нашей работы. Бесплатное питание, стипендия (для тех, кто учится без "2" и прогулов), а



также 100% оплаты того, что учащиеся зарабатывают во время практики.

Думаю, это немаловажный фактор для многих из вас, тем более, что не всякое учебное заведение может все это предоставить! К тому же выпускник имеет право на отпуск после окончания. А время учебы зачисляется в трудовой стаж. Может быть, здесь вы обретете в лице своего мастера не просто старшего наставника, но и друга. И возможно, именно здесь, впереди в вашей жизни появится тот учитель, о котором ты скажешь "мой любимый учитель!"

М. А. ГИРЯВАЯ, преподаватель литературы ПТУ №17.

ЧТО?

"ИНТЕРФЕЙС" предлагает программы для ПЭВМ

Зарплата,
Материалы,
Основные фонды,
Главная книга и
оборотный баланс предприятия,
Обработка путевых листов,

задачи для ПЭО, ОтиЗ, производственные и др.

Программа "Основные фонды" предусматривает расчет амортизации, начисление износа и получение выходных форм в виде: наличие основных средств по предприятию, по подразделениям, по МОЛ, по видам основных средств, по инвентарным номерам; отчет о наличии и движении основных средств; амортизация по шифрам затрат. При необходимости программа в считанные минуты сделает переоценку и многое другое.

ПРОГРАММА "ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА"

предусматривает удержание подоходного налога с накоплением с начала года; начисление детских компенсаций с учетом возраста ребенка; расчет больничных, отпускных и по среднему; печать списков по алиментам и бланков почтовых переводов; расчет 13-й зарплаты; расчет сдельной зарплаты по бригадам; печать платежной и авансовой ведомостей, списки и ордерки перечисления заработной платы в сберкассу; выдача сводов по видам оплат по предприятию, цеху, участку, категориям и профессиям работников, сводов распределения зарплаты по ШПЗ, распределения отпускных сумм по датам.

ПРОГРАММА "ГЛАВНАЯ КНИГА И ОБОРОТНЫЙ БАЛАНС ПРЕДПРИЯТИЯ"

предусматривает расчет документов по госбанку, кассе, набор журналов по всем счетам, получение расшифровок по всем поставщикам и покупателям, сбор всего этого в главную книгу и получение оборотного баланса предприятия за текущий месяц.

ПРОГРАММА "УЧЕТ И ДВИЖЕНИЕ МАТЕРИАЛОВ"

предусматривает просмотр материалов по номенклатуре на складе; составление оборотных ведомостей по МОЛ; учет выпуска готовой продукции, ее отгрузки и реализации; учет малоценных и быстроизнашивающихся предметов; составление 10-й, 16-й ведомостей, 6-го журнала; сводные ведомости приходно-расходных документов; учет материальных запасов и расчетов с поставщиками и подрядчиками; учет выполненных работ и расчетов с заказчиками предприятия.

Программа "Обработка путевых листов" решит проблемы с расчетом путевок, товаротранспортных накладных, расчетов с заказчиками, учетом ГСМ, а также произведет учет технико-эксплуатационных показателей водителей и транспортных средств.

Ознакомиться с предлагаемыми программами вы можете по адресу: ул. Лермонтова, 11. Тел.: 33-76-50, 33-74-70.

На завод строительных материалов АООТ "Стройиндустрия" — загрузчика погрузчика 3 разряда, помощника обжигальщика 4 разряда, слесаря по ремонту оборудования 4-5 разрядов, газоэлектросварщика 5 разряда, электромонтера 4-5 разрядов, токаря 5 разряда. Проезд авт. №4 до ост. "Теплосети". Тел. 7-54-51.

В акционерное общество закрытого типа "Сургутский автобус" — слесаря-сборщика 4-5 разрядов, токаря 4-5 разрядов, жестянщика 4-5 разрядов, фрезеровщика 4-5 разрядов, электросварщиков 4-6 разрядов, электромонтера по ремонту и обслуживанию средств проводной связи и охранно-пожарной сигнализации 5-6 разрядов, электромонтер по ремонту и обслуживанию средств радиосвязи 5-6 разрядов.

Обр.: ул. Магистральная, 15. Тел. 33-54-98. В АОЗТ "Росинтерком" — слесарей-станочников, рамщика, подсобных рабочих. Обр.: ул. 50 лет ВЛКСМ. Тел. 7-87-36.

Сургутская БПТО и КО-2 АО "Сургутнефтегаз" предлагает услуги

по приемке и отправке грузов ж/д транспортом, включая контейнерные отправки и организует вывоз автотранспортом с площадки выгрузки.

Тел.: 46-37-15, 33-88-30 (с 14 до 17 часов).

Станция технического обслуживания "Волга" оказывает дополнительные услуги: развал и схождение колес; вулканизацию камер; зарядку аккумуляторных батарей; проверку и регулировку содержания СО в отработанных газах двигателей.

Обр.: ул. Магистральная, 4а СТО "Волга". Тел. 33-64-86.

Санкт-Петербургский центр коррекции психосоматических расстройств (государственная лицензия № 00460)

оказывает квалифицированную медицинскую помощь страдающим от избыточного веса и алкогольной зависимости.

Обращаться до 3 марта по адресу: ул. Энергетиков, 14, взрослый поликлиника, с 8 до 17 часов, каб. № 3.

Организация продает:

автомобили б/у:
ЗИЛ 157 — 900000
"УРАЛ 375" — 1.100.000
КраZ 255 — 1.500.000
угловой обеденный центр — 230.000
ДСП, куб.м — 300.000
фанеру, куб.м — 245.000.

Обр.: ул. Энтузиастов, 25.

Тел. 33-05-24.

ГДЕ?

"СИБКОМ"

Фирма "СИБКОМ" предлагает Вам широкий выбор копировальных аппаратов ведущих фирм мира, таких как Canon, Nashuatec и других с предоставлением полугодовой гарантии, установкой и наладкой, а также обеспечением вагоно-ремонтного обслуживанием.

Производим **ЛЮБОЙ РЕМОНТ** копировальных аппаратов.

Дополнительные консультации фирма "СИБКОМ" готова предоставить вам по телефону — 76-61-66. Или обращайтесь по адресу: г. Сургут, ул. 30 лет Победы, 31 /здание ДОСААФ, 2 этаж/.

Организация предлагает оптом и в розницу самые надежные в России **ДВУХКАМЕРНЫЕ ХОЛОДИЛЬНИКИ "ОКА-6М"** объемом 300 куб.см.

Как советует справочно-информационный журнал "Справка" (№ 2 за 1993 год, стр.8), выбирать нужно холодильник со стальной внутренней камерой — с ней можно холодильник оставлять и вну-кам. Именно такая камера у холодильника "Ока-6М". А существующая автоматическая система оттайки освободит вас от лишних хлопот.

Холодильники, у которых внутренняя камера из пластмассы, живут не более 10 лет. К тому же, если вдруг произойдет разгерметизация и утечка хладоагента в испарителе, придется выбрасывать весь холодильник, ибо ремонту он не подлежит.

Спешите сделать свой выбор!

Вас интересует цена?

Оптовая цена — 480 тыс. рублей, минимальная партия — 10 штук. Розничная цена — 540 тыс. рублей.

А также предлагаем

Телевизоры цветного изображения марки "Рекорд" и "Горизонт" 5 поколения, с диагональю экрана 42, 51, 61 см, дистанционным управлением, кинескопом производства Германии. Цены от 540 до 650 тысяч рублей. Широкий выбор и телевизоров черно-белого изображения, с диагональю экрана от 23 до 50 см и дистанционным управлением. Цены — от 190 до 210 тысяч рублей.

Продается жилой дом в г. Ходыненске — курортном центре Краснодарского края, размером 6x9, 3 комнаты, веранда, летняя кухня, усадьба 10 соток, фруктовый сад (груша, виноград, яблоня). До Туапсе — 60 км, до Краснодара — 30 км, до моря — 40 км.

Тел.: 22-66-44, 22-60-54.



Фирма "Северремкар" предлагает:

- * погрузчики всех марок болгарского производства и запасные части к ним;
- * аккумуляторные тяговые батареи;

- * ковшевые погрузчики производства Словакии;
- * автопогрузчики производства г. Львова;

- * погрузо-разгрузочную технику производства Японии;
- * гидравлические магазинные тележки;

- * а/м КамАЗ всех модификаций;

- * шланги РВД для гидравлики всех модификаций;

- * услуги предприятиям и частным лицам по доставке попутного груза в г. Москву а/м КамАЗ.

Срочно требуется слесарь-дизелист.

Тел.: 22-92-56, 76-61-61, 21-61-01, 76-64-85, 21-37-70 (круглосуточно, без выходных).

ПРОДАЮТ

Торговые киоски. Тел. 22-06-97 (после 19 часов).

Квартиру в г. Белгороде-областном (Россия). Тел. 33-52-16.

Организация реализует со склада в г. Сургуте задние подвески к а/м КамАЗ, моделей 5320, 5410, 53212. Возможна поставка силовых агрегатов и запчастей по предварительной заявке. Тел. 22-37-63.

Предприятие реализует:

- поршины, гильзы, кольца в комплекте для КамАЗа, "Москвича-412";
- поршины, гильзы в комплекте для ГАЗ-24, ГАЗ-53, ВАЗ-1001, "Икарус"; поршины для ВАЗ;
- подочные моторы "Байк", холодильники "СИНО", комплекты постельного белья;
- емкости под ГСМ;
- санфаянс (унитаз-компакт, раковины);
- КАВЗ, трактор К-701, прицеп к трактору К-701, автопогрузчик 4041Р, трактор ДТ-75.

Тел.: 6-61-34, 7-67-91.

МЕНЯЮТ

Двухкомнатную и однокомнатную квартиры в г. Актау (бывш. Шевченко, Казахстан) на двухкомнатную квартиру в г. Сургуте. Возможны варианты. Обр.: ул. Островского, 21/1, кв. 81 (после 18 часов).

РАЗНОЕ

Предлагают услуги автотранспортом "Татрап-815" контейнер 20 тонн. Тел. 33-77-76.

АОЗТ "РИАВ" ликвидируется. Претензии принимаются в течение двух недель со дня опубликования. Обр.: ул. Аэрофлотская, 17, кв. 10.

Утерянную печать ГСК-55 считать недействительной.

НА РАБОТУ

Предприятие приглашает на работу главного бухгалтера с опытом работы в торговле, не старше 30 лет, умеющего работать на компьютере. Оплата по договоренности. Тел.: 33-26-23, 33-79-68, 33-68-45 (в рабочее время).

Срочно требуются — экипаж для водолазного бота (желательно супружеская пара), водолазы. Оплата по договоренности. Обр.: мкрн. Строитель, ул. Сибирская, 18. Тел.: 22-22-75, 22-61-18.

В ИЧП "САЛАИР" — каменщики, электрики, инженеры ПТО, имеющие опыт работы с технической документацией и расчета индекса рыночных отношений в строительстве. Тел.: 33-86-02 (с 12 до 13 и с 19 часов).

«СТ»

Газета выходит с 23 октября 1994 года. Учредители: до выборов новых органов представительной власти учредитель — коллегиальный редактор.

Издатель: комитет по средствам массовой информации и полиграфии администрации Ханты-Мансийского автономного округа.

Редактор: 22-25-64; ответственный редактор: Наталья Княжева-22-95-41; корреспонденты: Зоя Сенькина, Ольга Анастасия, Леонид Морозов, Людмила Бокова, Оксана Власенко, Алена Остапова-77-86-04, 77-86-06, 22-97-68;

Фотокорреспондент: Леонид Березинский-77-86-07; компьютерная верстка: Владислав Лазарев, Жанна Якушева-77-86-01; бухгалтерия-22-99-96; по вопросам подписки и доставки-77-86-02; типография: директор-22-92-51; техногол-22-92-89.

СургутИнтерНовости: ТОН, Арт-коктейль-33-05-65, Ваше здоровье, спорт-33-05-65; Реклама-22-69-55; Коммерческий вестник-33-05-45, Муз. поздравления-22-62-02.

Зарегистр. Сург. горсоветом. Реш. № 146 от 15 ноября 1990 г. Подписано в печать в 17.00.

Наш адрес: 626400, г. Сургут, ул. Маяковского, 12а.

Тираж 28.600. Заказ № 1485.