

СУРГУТСКАЯ ТРИБУНА

№ 6 (7837) Четверг, 13 января 1994

года В розницу цена договорная, по подписке 36 рублей.

Официально

РАСПОРЯЖЕНИЕ

№ 9

О РАЗМЕРЕ КОМПЕНСАЦИОННЫХ ВЫПЛАТ НА ШКОЛЬНОЕ ПИТАНИЕ

от 6.01.1994 г.

В соответствии с Законом РФ "О местном самоуправлении в РФ" и Указом Президента РФ от 20 апреля 1993 года № 466 "О размерах социальных пособий и компенсационных выплат семьям с детьми и другим категориям граждан".

1. Установить с 1 января 1994 года для обучающихся в государственных образовательных учреждениях среднего, начального, профессионального образования и общеобразовательных учреждениях компенсацию расходов в связи с

удорожанием стоимости питания в размере 1,5 процента в день на одного обучающегося в течение учебного года, а для школьников, посещающих группы продленного дня - 2 процента от минимального месячного размера оплаты труда.

2. Контроль за исполнением распоряжения возложить на заместителей главы администрации В.Г.Чекана и Л.Н.Кошелеву.

А. СИДОРОВ,
глава администрации.

РАСПОРЯЖЕНИЕ

№ 15

ОБ ОБРАЗОВАНИИ ГОРОДСКОЙ ИЗБИРАТЕЛЬНОЙ КОМИССИИ ПО ВЫБОРАМ ДЕПУТАТОВ В ГОРОДСКУЮ ДУМУ

от 10.01.1994 г.

В соответствии со ст. 12 Положения о выборах в представительные органы местного самоуправления на территории Ханты-Мансийского автономного округа образовать городскую избирательную ко-

миссию по выборам депутатов в городскую Думу согласно приложению № 1.

А. СИДОРОВ,
глава администрации.

СПИСОК членов городской избирательной комиссии по выборам депутатов в городскую Думу

председатель комиссии - Артур Эдуардович, инженер жилищно-бытового отдела предприятия Сургутгазпром. Тел. 22-77 / через коммутатор/. Тел. 22-37-44.

зам. пред. комиссии - Ускова Валентина Васильевна, ведущий специалист орготдела управления делами администрации. Тел. 22-19-96.

Секретарь комиссии - Лупашку Наталья Николаевна, юрист консультант налоговой инспекции. Тел. 33-04-54.

Члены комиссии: Бондарева Маргарита Степановна, председатель отраслевого профсоюза работников культуры. Тел. 22-58-58.

Иваненко Олег Анатольевич, начальник коммерческого отдела ПРП Тюменьэнергоремонт. Тел. 77-17-07.

Паршина Лидия Петровна, инженер жилищно-бытового отдела предприятия Сургутгазпром. Тел. 22-77 / через коммутатор/. Тел. 22-37-44.

Пацинский Валерий Алексеевич, менеджер технолог НГДУ "Сургутнефте" АООТ "Сургутнефтегаз". Тел. 5-32-95.

Подкорытов Александр Алексеевич, помощник директора ГРЭС-1. Тел. 76-43-57.

Сибирцев Андрей Николаевич, член президиума городского совета ветеранов.

Ташлыкова Любовь Ивановна -- председатель горкома профсоюзов работников народного образования и науки. Тел. 21-11-98.

Четвертакова Тамара Акимовна, специалист регистрационно-правового отдела администрации. Тел. 22-04-51.

ЭКСПРЕСС
ИНФОРМАЦИЯ

ПОПРОБУЕМ НОВЫЕ АВТОБУСЫ?

По мнению директора центра экономического прогнозирования и акционирования АООТ Северавтотранс Людмилы Владимировны Прийма, 1993 год можно считать знаменательным уже потому, что ни одно из входящих в акционерное общество предприятий не прекратило своего существования, продолжая заниматься перевозками грузов и пассажиров.

Всего в Северавтотрансе объединены 42 предприятия двух национальных округов, семь из которых расположены на территории Ямало-Ненецкого и тридцать пять на территории Ханты-Мансийского округов. Кроме этого, год минувший войдет в историю Северавтотранса, как год создания двух совместных предприятий: российско-украинского "Северлазсервис" и российско-украинско-французского по произ-

водству на Львовском автобусном заводе автобусов с двигателями и задними мостами от "Рено". По согласованию с Ханты-Мансийским окружным комитетом по делам транспорта этими машинами будут комплектоваться автобусные парки городов: Сургута, Нижневартовска и Кохмы. Предприятие же "Лазавтотранс" обладает исключительным правом коммерческого распространения популярного автобуса по всей Сибири. Ну, а нынешний год? Какие новые успехи и достижения ждут Северавтотранс в наступившем 1994 году?

"Честно признаюсь, -- боюсь сглазить, -- сказала в заключение Людмила Владимировна.

Леонид МОРОЗОВ.

К СТРОИТЕЛЬСТВУ МОСТА ЧЕРЕЗ ОБЬ НЕ РАВНОДУШЕН НИКТО

На заседании административного совета Тюменской области подписан ряд важнейших документов.

Принято также решение о строительстве автодорожного моста через реку Обь в районе

города Сургута. На его сооружение Ханты-Мансийский округ ассигнует 15 миллиардов рублей, Ямал - 10, а юг области - 5 млрд.

СЕГОДНЯ — ДЕНЬ РОССИЙСКОЙ ПЕЧАТИ

МЫ ДОЛЖНЫ ВЫЖИТЬ

Сегодня День российской печати. Мы получили поздравления от администрации города, от Комитета по печати и полиграфии администрации округа, от наших читателей. Кстати, последних у нас стало больше, чем в прошлом году. Не без удовлетворения мы восприняли итоги подписки: "Сургутская трибуна" оказалась единственной газетой в области, которая не только не потеряла подписчиков из-за возросшей подписной цены, а даже приобрела новых. Спасибо всем нашим читателям за это доверие. Мы постараемся его оправдать новыми темами, интересными материалами. Сегодня на это направлены усилия нашего небольшого коллектива.

И постараемся выжить в нынешних нелегких условиях, в которых газета становится роскошью для подписчика, а для издателя и редакции делом разорительным.

Если подписчику каждый экземпляр "СТ" в первом полугодии обойдется в 36 рублей, то для редакции уже в первом квартале почти в 100 рублей. Шестьдесят три рубля на погашение убытков мы должны

изыскивать из своих средств, основным источником которых служит реклама, и какие чувства она ни вызывает у читателя, мы без нее не обойдемся. В противном случае прекратится выпуск газеты.

Не хочу утомлять читателя цифрами. Скажу, что финансово положение у нас сложное. Помощь нам оказывает сегодня окружная администрация, выделяя средства, которые лишь частично покрывают убытки от издания газеты. Мы вынуждены экономить на всем и идти часто нетрадиционным путем. Например, доставлять газету "собственными силами". Известно, что это вызывает нарекания некоторых наших читателей, которые не получают газету вовремя. Заверяю, что в этом деле наведем порядок и станем избавляться от недобросовестных почтальонов.

Сегодня мы поздравляем с праздником наших коллег из редакций газет, радио, телевидения, полиграфистов.

Здоровья вам и терпения, творческих удач!

Николай БАТАЛОВ.

ГОТОВИМСЯ К НОВЫМ ВЫБОРАМ



20 января начнется выдвижение кандидатов в депутаты нового представительного органа городской власти — Сургутскую Думу.

Борьба за мандаты в ней будет не штуточной — такой прогноз сделал на состоявшемся в минувший вторник, первом заседании городской избирательной комиссии начальник сургутского штаба по выборам в представительные органы власти области, округа и города В. М. Беккер. Такой вывод Владимиру Михайловичу, по его словам, позволил сделать ход выдвижения кандидатов на окружном уровне, где уже есть как минимум по двое претендентов на одно место.

Собравшись впервые, члены избиркома не только познакомились друг с другом и с Положением о выборах в представительные органы местного самоуправления на территории Ханты-Мансийского автономного округа, но и плодотворно поработали. Они

утвердили число избирательных округов, коих будет тринадцать, по числу мест в городской Думе, и определились с их границами. Вопрос серьезный, поскольку в соответствии с новым Положением о выборах выдвижение кандидатов будет проходить из граждан, прописанных на территории данного округа сугубо жителями этого же округа.

Предоставлено это право и зарегистрированным в органах юстиции городским отделениям общефедеральных партий и общественных объединений.

Итак, положено начало очередной избирательной кампании в нашем городе. Быть может, "несчастливое" число мест в городской Думе даст повод суетиться избавиться от предрасудков? Это зависит от результатов выборов.

Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ.
Фото автора.

ВСЕХ СОСЧИТАЮТ

Городское управление по эксплуатации и сносу временного жилья ужесточило систему контроля за порядком проживания в балках, СКД и других временных тех сургутян, которые имели когда-то несчастье в них поселиться. Отныне пропиской и выпиской "временников" занято только управление.

Это сулит некоторые экономические выгоды ведомствам. По крайней мере, избавит их от необходимости содержать в штате паспортостанков. Почти все предприятия подготовили и передали надлежащую документацию управлению. Выявились любопытные детали. Так, до сих пор чрезвычайно сложно определить место жительства некоторых горожан, в "краснокожих паспортинках" оно обозначено загадочными аббревиатурами: ДСО-13, МК-114 и т.д.

Но самое главное, конечно, не точные записи в отжижающем свой век документе. Появилась реальная возможность проследить за самовольным вселением в балки, незаконной продажей и перепродажей подскочивших в цене хибар. Такие случаи, благодаря введенной системе, стали единичными.

Анатолий ВАЦ.

ОБЪЕКТ СДАН

Долгожданный хирургический корпус наконец-то принял государственную комиссию.

Сегодня, правда, он еще пустует. Прежде чем открывать стационар, его нужно "одеть" оборудованием, если мирового медицинского стандарта, то хотя бы лучшего отечественного.

С пуском в эксплуатацию здания база хирургической помощи не только в центральной районной больнице, но и во всем городе станет более мощной. Появятся дополнительные операционные, специализация их углубится, количество койко-мест удвоится.

По заключению специалистов, Сургут теперь располагает большими возможностями по сравнению с другими городами области, медицинский персонал хирургии также известен как один из самых высококвалифицированных.

Зоя СЕНЬКИНА.

ЗАВОД ПЕРЕЖИВАЕТ СЛОЖНОСТИ

Железнодорожная эстакада начала действовать на заводе стабилизации конденсата. Ее строительство и эксплуатации активное участие принимает коллектив сургутских железнодорожников во главе с Ф.Ф. Афлетуновым.

С ее пуском дизельное топливо, которое производится на предприятии, получило сбыт в различных регионах России. До этого на заводе существовала только автомобильная наливная эстакада, что позволяло насыщать лишь рынок Сургута, а в зимнее время, когда начинают действовать ледовые трассы, и соседние города. Поскольку завод наращивает мощности по выпуску дизельного топлива, то встает проблема его реализации, расширения числа потребителей.

В ближайшее время отгрузка железнодорожным транспортом увеличится до двух тысяч тонн в сутки.

Предприятие занимается также строительством собственного причала, чтобы использовать возможности и речного транспорта для отправки продукции потребителям.

Зоя СЕНЬКИНА.



НАШИ ИНТЕРВЬЮ

"КОРОНА" ДЛЯ ЕЕ ВЕЛИЧЕСТВА БАНКИРА

Можно представить, какие чувства обуревали Ларису Федоровну, когда на собрании акционеров Центрального коммерческого банка ее кандидатуру выдвинули на пост председателя правления. Женщины в деловом мире пока еще большая редкость. Давным-давно кто-то изрек: "Волос — длинный, ум — короткий". С тех пор, а может быть, еще раньше женщинам были готовы судьба жены, матери, кухарки, хранительницы домашнего очага. На большее, якобы, они не способны. И те женщины, которым удалалось добиться положения в обществе, скорее являлись исключением, нежели правилом. Кстати, о длинных волосах: теперь этот приоритет у женщин отобрали мужчины, отравив грибы чуть ли не до пят. Наверное, не избыточно ума они стали насаждать эту моду. Но о вкусах не спорят, не будем и мы заострять на них внимание.

Что же касается эмансипации, то она проявляется в последние годы все активнее. Умение быть отличной кухаркой и домоправительницей не мешает некоторой части женщин добиваться высот и на другом поприще — в бизнесе, в предпринимательстве, коммерции — у кого и к чему больше лежит душа.

Вот и Л. Ф. Мартюшева из их числа. Она — вторая женщина — банкир в Сургуте. И что еще примечательно — одна из самых молодых, к тому же очень привлекательных.

— Я хочу вас поздравить, Лариса Федоровна, с избранием на должность председателя правления банка. У меня вызывает чувство восхищения те женщины, которые, кроме наших обычных женских забот, могут вить на свои плечи еще и такую историю.

— Спасибо за поздравление, я их приняла множество за те три месяца, которые прошли со временем выборов.

Признаюсь, что это нелегкая миссия, несмотря на то, что имею немалый опыт работы в банковском деле. Поначалу были сомнения, а затем почувствовала силу, потому что работаю не сама по себе, а ощущаю поддержку членов совета правления банка, всех учредителей, которые относятся ко мне благосклонно и доброжелательно, постоянно интересуются делами. Словом, я не одинока и это оправляет, позволяет ощущать твердую почву под ногами, когда все вокруг очень зыбко и шатко.

— Вы уверовали в то, что уму женихину все подвластно и постижимо?

— Да, ничего невозможного для нас нет. Женщина ни в чем не уступает мужчине, а иногда и превосходит его по некоторым качествам. Мужчинам бывает трудно переступить через себя, перестроиться, женщины более маневренные, потому что приходится одновременно выполнять несколько ролей и обязанностей.

— Это своеобразная закалка, которая, видимо, тоже поддерживает...

— Женщины помогают ощущать свою силу еще и то, что она всегда может опереться на мужское плечо. Лицо я это чувствую, ибо со мной рядом всегда находятся шесть членов совета.

Мы часто собираемся, чтобы обсудить проблемы, возникающие вопросы.

Наш банк — старейший в городе, но его замалчивали, да и мы не особенно "высовывались", не разбрасываясь позунгами и обещаниями, спокойно обслуживаем своих клиентов, которых у нас достаточно.

— Еще недавно Сургут обходился тремя банками. С тех пор вырос он незначительно, а банковских структур развернуто множество. Вам не тесно в городе?

— Не буду ссылаться на западный образец, как это сейчас принято. Собственный опыт тоже показывает, что работы хватает всем. Это нормальное явление, когда в городе много банков и между ними идет конкуренция. А в Сургуте к тому же больше филиалов, чем полноценных банковских структур. Клиенты теперь имеют возможность выбирать, где им обслуживаться, кому отдать предпочтение, доверить свои деньги. Они идут туда, где ему создают режим наибольшего благоприятствования, где умеют тепло встретить, улыбнуться, тактично ответить.

Раньше банки являлись грозой, одно это слово приводило людей в содрогание. Сейчас они партнеры для предприятий всех форм собственности, отношения складываются уважительные и к государственным структурам, и к акционерным обществам, и к кооперативам. У западных банковских служащих нам нужно набираться опыта строить взаимоотношения с клиентами.

— Когда рядовой гражданин, или, как его еще называют обыватель, получит доступ в коммерческие банки? Захотел он, допустим, купить квартиру, обратился за кредитом в банк и получил его. Такой клиент, мне кажется, нашим банкам неинтересен, они предпочитают работать с юридическими лицами.

— У меня есть собственное видение банка, намечена программа, которую бы я хотела воплотить, как председатель правления, как член коллектива, как один из учредителей.

Мы приобрели небольшую собственность — помещение в центре города, чтобы разместить в нем сберегательный отдел. Хотим, чтобы наши вкладчики, которых более трех тысяч, обслуживаются с большими удобствами. А кроме того, по-моему, эта сфера услуг должна в Сургуте расширяться.

Намечаем разместить в этом помещении валютный отдел, ломбард. Таким образом, сургутяне получат возможность, к примеру, оформить кредит под залог недвижимости. Здесь же будут производиться коммунальные услуги. Работать на население обязаны все коммерческие банки, потому что каждый из нас, с одной стороны, бывает юридическим лицом, с другой — физическим.

— Мне известны факты, когда предприниматели берут кредиты, а потом оказывается, что они неплатежеспособны. Старое выражение "по-

пасть в долговую яму" сегодня актуально? Чем чреваты последствия?

— Такие факты случаются. Юридические лица не всегда ответственно подходят к этому вопросу. Люди разные: один в тот же день может зарплату израсходовать, а другой тратит экономно, растягивает сумму на месяц. Так же обстоит дело с кредитом. Нужно уметь с толком его использовать, чтобы он принес доход и банку, и клиенту. Банк ведь существует не сам по себе, а для того, чтобы все, кто в нем обслуживаются, открывали собственное дело, богатели. Чем богаче клиент — тем состоятельнее банк. Это не позунг, я пытаюсь донести эту мысль до каждого служащего.

Нередко приходится предостерегать человека от сделки, которую он намерен совершить. Бывает, что люди переоценивают свои способности, не до конца понимают, в какую авантюру они втягиваются. По человеку порой можно определить, что он пытается заняться делом, которое абсолютно не свойственно его характеру. Мы не все умеем торговаться, покупать, выступать посредниками в каких-то сделках. Для этого нужно обладать талантом. Поэтому каждый служащий банка должен с первой встречи распознать клиента, а это тоже искусство, чтобы впоследствии избежать печального результата как для банка, так и для того, кто берет кредит.

Должники у нас есть, но не безнадежные, мы с ними работаем, используя все юридические формы. У этих клиентов, как правило, есть недвижимость, на которую мы можем обратить свои права. Нельзя разводить руками и говорить о том, что нет денег для возвращения кредита. Когда-то существовала "долговая яма", думаю, что и сейчас ее необходимо возводить. Примут закон о банкротстве и все встанет на свои места. За подобные действия, надо полагать, в нем будет предусмотрена и уголовная ответственность.

Знаем мы и таких клиентов, которые переходят из банка в банк, в одном берут кредит, в другом погашают. Но какой-нибудь из банков непременно оказывается в положении жертвы, "тактично" ограбления.

— Как-то я уже задавала такой вопрос одному вашему коллеге. Повторю его: все банки и филиалы в Сургуте существуют обособленно. Была попытка объединиться и чем же она закончилась?

— Совещание с такой повесткой на окружном уровне проводилось. Сейчас повторно собирают представителей банков, чтобы создать ассоциацию. Но нам интересно все-таки объединиться на уровне города и района, чтобы решать местные проблемы.

— Но для этого нужен лидер, а вы все разобщены...

— У нас нет даже чего-то вроде клуба, как это принято на Западе, где бы мы собирались, общались

лись. Ведь не все беседы можно вести в официальной обстановке. Общение всегда обогащает людей, дает новые знания. Судить банкиров очень строго, по-моему, не следует, большинство наших структур пребывают в стадии становления. Возможно, надо открыть новые банки, а не филиалы — тогда и самостоятельности они смогут проявлять больше.

— Недавно один фермер посетовал на то, что взять в банке кредит для него означает то же самое, что нбросить петлю на шею. Процентные ставки настолько велики, что рассчитаться за кредиты невозможно. Он считает, что дикие цены на товары, инфляция — во всем этом повинны банки. Вы разделяете эту точку зрения?

— Не совсем. Хотим мы того или нет, но такова политика Центрального банка России, правительства. Если вспомнить мировую историю, то всегда, когда происходят в каком-то государстве кризисные моменты, процентные ставки возрастают, становятся для предпринимателей катастрофическими. На Западе банкротство — естественно, а у нас еще ни одно предприятие не объявлено недееспособным. Я уже говорила, что все мы бываем как физическими, так и юридическими лицами. Получить кредит нам хочется под небольшие проценты, а сдать вклады на депозиты — под высокие. Этак двоякость положения и сказывается.

Центральный банк России отпускает нам ресурсы под 210 процентов. Предприниматель может позволить себе взять кредит даже на таких условиях — все равно он окажется с прибылью. А как быть производственникам? Мы обслуживаем формацию, речпорт, который обустраивает национальные поселки и т.д. Им очень тяжело. Или наша местная перерабатывающая промышленность. Тот же хлебозавод взял у нас кредит, чтобы купить муку и не оставить город без хлеба.

Если нам централизованно выделяют средства под 210 процентов, то ниже 213 кредиты дать никак не можем. А три процента для банка очень мало. Нас тоже давят налоги. Клиенты, наверное, даже не ведают о том, что Центральный банк России ежемесячно на первое число изымает 20 процентов остатков на расчетных счетах, а между тем расчетные счета клиентов от этого не уменьшаются. Помимо всего этого нам приходится покупать ресурсы под бешеные проценты.

Такая политика процветанию не способствует, и мы через ассоциацию российских банков, куда вступили одними из первых, пытаемся поднять эту проблему. Мне было бы интереснее, если бы эти 20 процентов средств изымались, но шли на развитие города и района, а не в бездонную бочку.

— Счетная работа требует сосредоточенности. А у вас тут настолько тесно, что яблоку некуда упасть...

— К концу марта, надеюсь, мы переедем в другое помещение, где будет гораздо просторнее. И клиенты, и персонал получат хорошие условия для работы. Структура банка пересмотрена, создаем перспективные направления, которые позволят набрать обороты, расширить услуги. В чем-то мы опоздали, приходится догонять других или даже обходить их.

— Но и в такой сутолоке стараемся перестроить отношения с клиентами, воспитывать уважительное, доброе отношение к ним. Рывком ничего не добьешься, но постепенно мы возьмем реванш.

— Цифры, цифры... Не скучная ли эта работа?

— Да вы что? Я живу этой работой, она мне никогда не находит.

— Всем памятна трагедия, которая произошла с руководителем Россельхозбанка. Тогда служащие всех коммерческих банков провели акцию — один день они не работали с клиентами. Вам, женщине, не страшно от мысли, что невзначай и вы можете стать жертвой злоумышленников?

— Я об этом не задумывалась. Сургут — небольшой город, мы все здесь на виду, как в коммунальной квартире, где соседи знают друг о друге все. Поэтому каких-то подводных течений не ощущаю.

Банк — образно говоря, кровеносная система экономики. Когда мы подключились к той акции, приостановив работу по поводу трагической гибели нашего коллеги, то это было равносильно тому, что человеку перекрыли вены. Это смертельно, было много нареканий. Но о наших проблемах никто не вспомнил, пока мы дружно не напомнили о них. И поэтому ради этого тоже нужно объединиться.

— На какой срок вас "короновали"?

— Собрание избрало меня на два года. Поскольку я молода, жизнедеятельна, не лишена энтузиазма, то думаю, за этот срок сумею претворить максимум намеченной программы. Мне хочется заложить хотя бы начало будущего имиджа нашего банка. А впрочем, начало уже есть. Есть первая недвижимость, есть зрелый и здоровый в моральном отношении коллектив. Я не преувеличу, если скажу, что почти каждого специалиста, хотя бы раз, но "сватали" другие банки. Дело за одним — работать, не покладая рук.

Зоя СЕНЬКИНА.



КОТ ПО КЛИЧКЕ БОРИС НИКОЛАЕВИЧ СТАЛ ЧЕМПИОНОМ РОССИИ

В Москве, в здании мэрии на Новом Арбате, состоялась первая международная выставка кошек российских пород. Посмотреть на этих удивительных, загадочных животных съехались множество москвичей, некоторые из них приходили сюда семьями.

Среди знаменитых "сибиряков", короткошерстных кошек особняк делялся несколькими редкими породами, поражавши своей красотой и грациозностью. На мужчин, в частности, сильное впечатление произвели бобтейлы, впервые привезен-

ные в Москву аж с Курил (похожие на "сибиряков", но с короткими хвостами). Дамы восхищались русскими бесшерстными, чешко-головыми сфинксами (таких кошек в России всего шесть и живут они в Ростове-на-Дону). Дети крутились возле недавно выведенной породы, называемой "сияющей", несмотря на российское происхождение, скрип-тай-дон и имеющей помпон вместо хвоста.

Кот по кличке Борис Николаевич, привезенный из южного города Сочи, получил титул чемпиона Рос-

сии. Его хозяин вместе с розеткой и фарфоровыми фигурками кошечек под кобальт вручили также пакет с кормом. Не подвел отца и его сын Борька, получивший оценку "отлично" в классе котят. Хозяева хотят подарить его Президенту России. У котенка прекрасный характер, он уже знает свое место и стоит, между прочим, 100 тысяч рублей. Лучшими из лучших признаны "сибиряк" Петроний-Мимино из Севастополя и "русская голубая" Жанна-Бонианта из Москвы.

Фото В. РОДИОНОВА,
1993 г.,
"РИА-ФОТО"



"ПРИ ДЕТЯХ НИ СЛОВА О РОДИТЕЛЯХ..."

— Мама, а меня сегодня учительница не спросила... Зря, значит, вчера учили стихотворение... — Русстамчик грустно вздыхает.

— Почему же ты тогда сам не поднял руку?

— Я надеялся, что меня вызовут.

Приведенный выше диалог привожу со слов мамы, Любови Викторовны Королевой (воспитательницы), у которой в семье двенадцать детей, причем от семи до девяти лет от роду. Тамара Владимировна Павлюченко — заместитель директора по учебно-воспитательной работе в детском доме по типу "Семья", что недавно расположился в здании бывшего детского сада "Юлия", на улице Лермонтова, 9, — соглашается быть моим экскурсоводом, совмещая рассказ о житье-бытии и ответы на все многочисленные вопросы.

Поднимаемся на второй этаж. Заходим в "квартиру" направо.

— Здесь у нас живет семья девочек и мальчиков, которые учатся в старших классах.

Прихожая. Просторный зал. Ковры на полу. Мягкая мебель. Стенка. Цветной телевизор. Магнитофон. На стенах картины... От неожиданности замираю. Нет казенщины и официальности. Обычная домашняя мебель, "как у всех".

— Проходите, проходите.

В зале несколько девушек и молодая мама Сократова Татьяна Ивановна мудрят над украшениями для елки.

— А здесь мы спим.

Комнаты на двух-трех человек. Везде чистота и порядок. Ничего лишнего: шкаф, стол, стулья, кровати, разноцветные покрывала. Разнообразные картины на стенах. В одной из комнат, на столике, замечаю небольшой набор косметических принадлежностей. Спрашиваю:

— Откуда?

Тамара Владимировна объясняет, что это подарки или призы, потому что в доме частенько проводятся викторины, вечера, отмечаются праздники. Ребятам постарше иногда выдаются небольшие денежные суммы на мелкие расходы. Бывает, и родственники дарят.

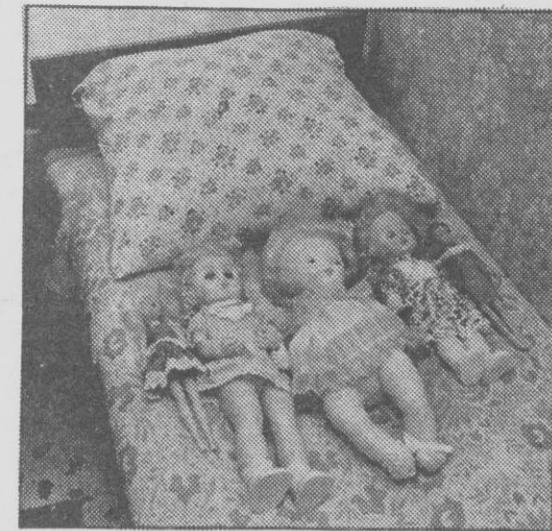
— А что, мальчики и девочки живут вместе, в одной семье?

— Конечно. Только у них разные комнаты. А что тут предсудительного? — в свою очередь спрашивает Тамара Владимировна. — Они же одна семья.

Уходя, в зале замечаю небольшое, но оригинальное по форме деревце, свободно раскинувшее тонкие ветки. И цветы, цветы, цветы... Тамара Владимировна объясняет:

— Это все девочки ухаживают за цветами.

Уже на лестнице, когда мы переходим в другую "квартиру", спрашиваю:



— Как насчет друзей-посетителей? Девочки симпатичные, возраст...

— Нет. В комнаты приходить не разрешается. Но внизу есть специальная вахта. Пожалуйста, обещайтесь. Да и кино, улица, школа, концерты — ничего не запрещено.

Переходим из квартиры в квартиру, из семьи в семью. Останавливаемся. Смотрим. Спрашиваем. Разговариваем.

Вот семья, где живут ребята семи-девяти лет. Любовь Викторовна показывает тетрадки и прописи. Двойки и тройки пестрят на страницах.

... И везде, куда бы я ни заглядывала, за мной с пристальным вниманием следили светлые мальчишеские глаза... Очевидно, слово "корреспондент" ему ни о чем не говорило. "Кто ты, тетя?" — молчаливо спрашивали его глаза.

Уже на лестнице опять сталкиваемся с Любовью Викторовной. Она провожает девочку лет десяти в больницу. Ей предстоит какая-то несложная операция. Заметно, что девочка боится, но мама что-то ласково говорит ей. Очевидно, подбадривает и успокаивает. Слышишь только обрывок фразы:

— Я к тебе в больницу обязана...



— Дети попадают к нам педагогически запущенные. Растроить их и заставить учиться не так-то легко. А тут еще не все учителя хотят понять это... Есть такие, которые стремятся поскорее избавиться, отправив наших детей в спецшколы... Но мы, в свою очередь, делаем все возможное, чтобы дети не отставали в учебе и хорошо учились. Хотя, что греха таинь, не все так легко нам дается.

Выходим.

— А родители?.. — пытаюсь спросить я.

Взгляд Тамары Владимировны становится серьезным и немного испуганным:

— Потом, потом. Не здесь. И, пожалуйста, придетя ни слова о родителях...

Следующая семья — малыши-голышы, от пяти и далее — детсадовский возраст. В данный момент зал пуст — все в детском саду, только один мальчик одиноко сидит на полу, играет машинкой. Он немного приболел и остался дома. Внимательный взгляд детских глазенок заставляет внутренне содрогнуться. Кажется, что они спрашивают: "А может, ты моя..." Но Тамара Владимировна, нарушая неловкую тишину, представляет:

— Мы к вам в гости, знакомьтесь...



Медпункт.

— У нас работают две медсестры и врач-психиатр. Имеется свой изолятор (три комнаты). Также закупаем постепенно аппаратуру, чтобы самим лечить своих детей, а не бегать на прогревания по поликлиникам. Скоро откроем витаминный бар. Постепенно закупаем лечебные травы. Дети-то все больные к нам попадают. Ни одного нет полностью здорового, — поясняет старшая медсестра Зинаида Ивановна Рудер, — и к тому же, представьте, у нас нет своего телефона... Иногда даже "скорую" вызвать очень трудно.

Пока идем к Людмиле Ивановне Малафеевой — заместителю директора успеваю задать еще один вопрос:

— А чего вам больше всего не хватает в работе?

Слышишу довольно-таки необычный, на первый взгляд, ответ:

— Мужчин. Крепкой мужской руки и твердости. Нет у нас их, интеллигентных, умных, образованных, любящих детей. Никого не прельщает возня с детьми и 250 тысяч заработной платы...

— Сколько у вас детей — круглых сирот? — спрашиваю у Людмилы Ивановны.

— Сейчас посмотрю. Четверо. У других есть либо бабушки-дедушки, либо тети-дяди. А у большинства родители-алкоголики живы-здоровы, но лишены родительских прав.

Например, одна "мать" почти каждый год рожает от разных "пап" и периодически подбрасывает к нам своих деток. В данный момент у нас уже шестеро ее ребятишек, а ей безразлично, где они и что с ними.

Или иногда бывает так. Возьмем...



мет ребят на выходные кто-нибудь из родственников или родителей, растрепит им душу, а затем возвращает обратно. Можете представить состояние ребенка... Какая бы ни была у него семья, он будет тянуться к ней.

И еще один момент. Представьте себе, некоторые наши старшеклассники боятся признаться в школе сверстникам, что они из детского дома... Был у меня недавно один случай. Заболел мальчик. Простыл. Но в стационаре мы не стали его отправлять, лечили собственными силами. Когда я подписывала ему справку о выздоровлении, он чуть ли не расплакался, потому что на справке стояла наша печать. И тогда мне пришлось писать учителю объяснительную записку и подписываться как матери.

Спрашиваете о спонсорах? Да, есть они у нас. Это магазины "Пальмира" и "Северный". А также магазин-предприятие "Сузорье", АОЗТ "Сургут-планета". Выручает ДК "Камертон", выделяет билеты на различные представления. Но, к сожалению, благотворительность многих коммерческих и государственных предприятий носит стихийный характер. Хотя спасибо и на этом!

— Бывали ли у вас случаи усыновления?

— Да. Но в основном семьи предпочитают усыновлять совсем крохотных детей. Хотя был один случай, когда усыновили мальчика школьного возраста. Сейчас готовим документы на усыновление еще одного ребенка.

— Велика ли в будущем вероятность повторения ребятишками судьбы своих родителей?

— Возможно. Мы всячески пытаемся уберечь, защитить от этой "заразной болезни" ребят. Но гены есть гены. Иногда они настойчиво о себе напоминают.

— Чтобы вы пожелали своим детям в жизни?

— Стать людьми. Завершая свой рассказ, не лью слез "по поводу", не помню руки, не осыпаю проклятиями уже проклятых, не призываю опомниться бездушных, деградировавших матерей и отцов. Просто вспоминается один случай, который никак не выходит из меня из головы. Знакомая рассказала. В ее доме живет одна семейства, где мама потеряла уже счет ребятишкам, а папы сменяются настолько часто, что дети не успевают к ним привыкнуть. "Военно-полевые" условия жизни заставляют расти детей здоровыми и крепкими. А то, что они обгорянные и голодные, — не показатель их умственной отсталости.

Но с наступлением тяжелых времен сам собой встал вопрос: "Чем их кормить?". И не отягощенная моралью мамаша решает проблему питания очень даже просто — раздать часть детей по соседям. Причем право выбора оставалось за последними... Забежала она "на огонек" и к моей знакомой. Предложила от года и старше... на любой вкус... Когда у той округлились от удивления глаза, искренне удивилась: мол, у тебя двухкомнатная отдельная квартира, муж, собака... Возьмите лучше и "заведите" ребеночка, а то и двух... Выбирайте, выбирайте... не стесняйтесь...

Валерия КЕРЖАЕВА.

P.S. Для горожан сообщаем расчетный счет детского дома — РКЦ 044. Р/С 1142042. Текущий — РКЦ 044, №14130795.

Фото Леонида БЕРЕЗНИЦКОГО.

ЧТО?**ЭТО ИНТЕРЕСНО****НА ВЫСТАВКЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ... ГРОБЫ**

Каких только выставок-ярмарок не пришлось видеть россиянам за последнее время. Но удивляться, оказывается, еще есть чему. Впервые в расписании "Сибирской ярмарки" (г. Новосибирск) фигурировала экспозиция ритуальных принадлежностей, т.е. гробов.

Обращение крупнейшей в Сибири выставочной фирмы к этой теме не случайно. "То, как человек уходит в иной мир, во многом является показателем образа жизни в той или иной стране, — говорит президент АО "Сибирская ярмарка" Сергей Якушин: — К сожалению, в России ритуальная культура во многом утрачена. Тому есть множество причин. Как могла сохраниться культура захоронений в стране, где трупы умерших в лагерях закапывались бульдозерами? Вполне естественно, что в государстве, где концентрационный лагерь был нормой, ценность такого

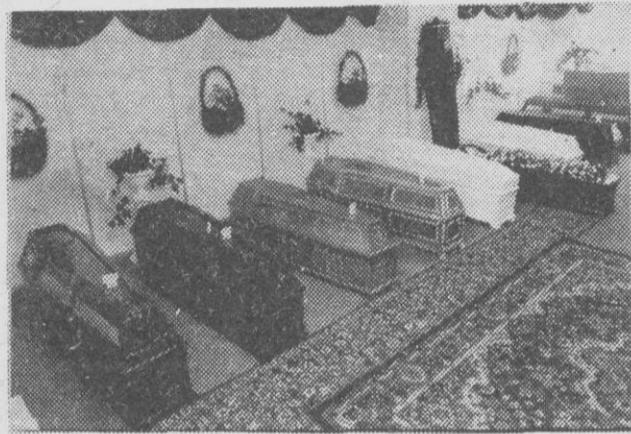
явления людской общности как проводы человека в последний путь была утрачена.

"Сибирская ярмарка" — фирма выставочная, которая старается создать инфраструктуру рынка, помочь заказчику и производителю найти друг друга. Мы увидели, что сфера ритуальных услуг — это новый перспективный рынок для вложения капитала новых предпринимателей. Государство явно не справляется с тем, что должно в цивилизованной стране делать для похорон человека. В большинстве городов России нет даже крематориев. И своей выставкой мы хотели показать, как в принципе можно высококультурно, этично, достойно человека организовать сферу похоронных услуг. Для участия в выставке было приглашено несколько иностранных фирм, которые показали свою продукцию, провели семинары с демонстрацией фильмов и слайдов о похоронах в Америке, Англии, Франции, Греции, Чехии. Специалисты рассказали о технике бальзамирования, изготовления венков, кремации".

"РИА-ФОТО".

На снимке: на выставке-ярмарке "Ритуал-93".

Фото Д.Коробейникова.

**"Интерфейс" предлагает программы для ПЭВМ по бухгалтерскому учету:****ПРОГРАММА "ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА"**

предусматривает удержание подоходного налога с накоплением с начала года; начисление детских компенсаций с учетом возраста ребенка; расчет больничных, отпусков и по среднему; расчет премии квартальной и за прошлый период; расчет 13-й зарплаты; расчет сдельной зарплаты по бригадам; печать платежной и авансовой ведомостей; печать списков по алиментам и бланков почты, переводов, списки и ордерки перечисления заработной платы в сберкассу; выдача сводов по видам оплат по предприятию, цеху, участку, категориям и профессиям работников; сводов распределения зарплаты по ШПЗ, распределения сумм по датам.

ПРОГРАММА "ГЛАВНАЯ КНИГА И ОБОРОТНЫЙ БАЛАНС ПРЕДПРИЯТИЯ"

предусматривает обработку документов по банку, кассе; получение журналов-ордеров по всем счетам; бухгалтерских расшифровок по подотчетным лицам, поставщикам и плательщикам, с выходом на главную книгу и оборотный баланс предприятия по периодам.

ПРОГРАММА "УЧЕТ И ДВИЖЕНИЕ МАТЕРИАЛОВ"

предусматривает просмотр материалов по номенклатуре на складе; составление оборотных ведомостей по МОЛ; учет выпуска готовой продукции, ее отгрузки и реализации; учет малоценных и быстроизнашивающихся предметов; составление 10-й, 16-й ведомостей, 6-го журнала; сводные ведомости приходно-расходных документов; учет материальных запасов и расчетов с поставщиками и подрядчиками; учет выполненных работ и расчетов с заказчиками предприятия.

ПРОГРАММА "ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ"

обеспечивает просчет амортизации по шифрам затрат; начисление износа с исходными формами в виде: наличие основных средств по предприятию, по подразделениям, по МОЛ, по видам основных средств, по инвентарным номерам; оборотная ведомость, движение по предприятию, отчет о наличии движения ОС (ф 11).

ГЕНЕРАЦИЯ ОТЧЕТОВ ДЛЯ ОТИЗ

Использование программного продукта "ГЕНЕРАЦИЯ ОТЧЕТОВ ДЛЯ ОТИЗ" позволяет в значительной мере автоматизировать формирование штатного расписания (н-р: АУП, ФОК, Д/САД), штатной расстановки, нарядов, табелей с последующим предварительным расчетом ФОТ, отчета по численности, баланса рабочего времени, расчета коэффициента перехода по фонду потребления, расчета планового фонда потребления, отчета по труду (по факту), отчета по фонду потребления.

Данный ПП полностью увязан с ПП "Заработная плата", произведенным в ИЧП "ИНТЕРФЕЙС" двусторонней связью, которая осуществляется через дискеты или без них по локальной сети.

Все вышеизложенное позволяет во много раз уменьшить документооборот между бухгалтерией и ОТИЗ, а также позволяет в значительной мере упростить процедуру ввода массива исходной информации для расчета заработной платы, сократить расчет с трех до одного дня.

АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ

ПП "АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ" представляет собой полную комплексную систему учета ценных бумаг акционерного общества.

Возможности ПП и "АК":**ВВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА АКЦИОНЕРОВ,****УЧЕТА ДВИЖЕНИЯ ЦЕННЫХ БУМАГ,****РАСЧЕТА ДИВИДЕНДОВ,****ПРОВЕДЕНИЕ ЗАКРЫТОЙ ПОДПИСКИ.**

ПП и "АК" позволяет вести учет по акционерам, которые являются как юридическими, так и физическими лицами.

ПП "ОБРАБОТКА ДОГОВОРОВ"

Данный пакет позволяет вести учет договоров как по подрядчикам, так и по заказчикам с учетом объемов выполнений, индексаций, изменений по дополнительным соглашениям. Выборка договоров осуществляется по подрядчикам, по заказчикам, по источникам финансирования, по видам работ, по видам затрат, по ответственным отделам. Осуществляется выборка выполненных, незавершенных, просроченных договоров. Предусмотрен просмотр договоров за определенный период времени.

Ознакомиться с программами можно по адресу:
ул. Лермонтова, 11, 4 этаж.

ГДЕ?**МЕНЯЮТ**

А/м УАЗ-469 в отличном состоянии (металлический верх) на ВАЗ-05, 06, 07, "Москвич-2141", не позднее 1991 года выпуска. Тел. 33-25-95 (после 19 часов).

Новый а/м УАЗ-3303 на новые "Жигули", "Москвич-2141". Или продают. Тел.: 33-63-28, 46-83-32 (с 8 до 18 часов).

Двухкомнатную приват-квартиру в г. Волгограде в финском доме (газ, вода, отопление, сад, огород, летняя кухня) на двух- или трехкомнатную квартиру в г. Сургуте. Обр.: ул. Маяковского, 26, кв. 303 (в любое время).

Двухкомнатную квартиру в п. Сергиевский Туймазинского района (Башкортостан) на равносенную в г. Сургуте. Тел. 33-67-65 (в любое время).

Двухкомнатную квартиру (5 этаж) в микр. нефтяников на две однокомнатные или на однокомнатную по договоренности. Тел. 33-17-51 (раб.).

КОГДА?

ДК "Нефтяник"

приглашает

сургутян

и гостей города

15 января в 19 часов
в клуб "Кому за 30"
на вечер отдыха.

Билеты в кассе дворца.

Предприятие "Строймонтаж" предлагает

АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ ТРАНСПОРТАБЕЛЬНЫЕ КОТЕЛЬНЫЕ УСТАНОВКИ

полной заводской готовности:

KMT-1,25 (уголь, 1,25 МВт)

KMT-2,5 (уголь, 2,5 МВт)

KAT-3,8Ж (дизтопливо, 3,8 МВт)

KAT-3,8Г (газ, 3,8 МВт)

Только наши котельные

— приспособлены для работы в холодном климате;

— превосходят по комплексу параметров все аналоги в СНГ;

— состоят из утепленных транспортабельных блоков;

— монтируются в сжатые сроки без применения специального подъемно-транспортного оборудования;

— способны обеспечить теплом поселки до 5000 человек.

Поставка ж/д транспортом в течение 2 недель.

*Наши телефоны
в Екатеринбурге: (3432)
35-28-91, 39-86-71, 34-48-71
(факс).*

РАЗНОЕ

Всем членам ГСК "Геолог" № 49 срочно оплатить за эксплуатацию гаражей за 1994 год в размере 40 тыс. руб.

Женщина 30 лет обеспечит уход за одиноким пожилым человеком за право наследования благоустроенного жилья. Тел. 33-37-91 (после 18 часов).

Купят одно-, двухкомнатную квартиру в центре города. Форма оплаты любая. Тел.: 33-22-69.

Утерянное водительское удостоверение на имя Гарипова Дамира Талипсановича просят вернуть за вознаграждение. Тел.: 33-67-65 (в любое время).

Нашедшее водительское удостоверение на имя Закроева Сергея Владимировича и др. документы просят позвонить по тел.: 33-22-63, 33-35-46.

НА РАБОТУ

На швейную фабрику — художника-модельера. Обр.: промзона УБР-2. Тел. 46-36-10 (до 17 часов).

В Сургутское управление технологического транспорта № 2 акционерного общества "Сургутнефтегаз" — водителей автомобиля категории "В", "С", водителей автомобиля категории "Д", "Е", моториста цементировочного агрегата, слесаря по ремонту верхнего оборудования, слесаря по ремонту автомобилей 3-5 разрядов, газоэлектросварщика 4-5 разрядов, слесаря по ремонту ДВС 4-5 разрядов, главного энергетика-начальника участка, начальника ИДС (инженерно-диспетчерской службы), машиниста компрессора, мастера ремонтно-механической мастерской, автозелектриков 3-5 разрядов. Обр.: район Западно-Сургутского месторождения, СУТТ-2, проезд вахт. авт. до ост. "СУБР" в 8.00. Тел. 5-37-26 (отдел кадров).

В МП дорожное ремонтно-строительное управление — на постоянную работу машинистов асфальто-бетонного завода, помощников машинистов асфальто-бетонного завода, варильщиков битума, электромонтеров КИПиА, сантехников. Проезд авт. № 6 до ост. "Автобаза № 10". Тел. 2-19-14.

Видеотехника пр-ва Японии:

Телевизоры: SONY d 54 см — 1 млн. 350 тыс. руб.

AKAI d 54 см — 1 млн. 100 тыс. руб.

RECOR d 51 см — 850 тыс. руб.

NEC d 36 см — 700 тыс. руб.

"Горизонт" ТЦ-418Д d 51 см — 470 тыс. руб.

Магнитолы переносные:

SONY-1130 — 300 тыс. руб.

SONY-470 — 350 тыс. руб.

Пищущая машинка "Ятран" — 300 тыс. руб.

Шубы из нат. меха пр-ва Германии: норка, 44-48 разм. — 3 млн. руб.; выдра, 46 разм. — 1,5 млн. руб.

Сапоги на нат. меху женские пр-ва Германии — 135 тыс. руб. Оптом.

Тел. 33-31-15.

Западно-Сибирское представительство Всероссийской биржи недвижимости

покупает: 1, 2, 3, 4-комнатные квартиры в центральных микрорайонах города.

Тел.: 2-95-31, 3-59-66.

Главный редактор
Николай БАТАЛОВ.

«СТ»

Газета выходит с 23 октября 1994 года.

Учредители: до выборов новых органов представительной власти учредитель — коллектив редакции.

Издатель: комитет по средствам массовой информации и полиграфии администрации Ханты-Мансийского автономного округа.

Редактор: 2-25-64; зам. редактора:

Анатолий Вац; отв. секретарь: Наталья Княжева — 2-95-41; корреспондент: Зоя Сенькина; Ольга Ананкина; Леонид Морозов; Людмила Бокова; Оксана Власенок; Валерия Керкаева; Алена Оспина — 7-56-04; 7-56-06; 2-97-68; фотокорреспондент: Леонид Березинский — 7-56-07; компьютерная верстка: Владислав Лазарев; Жанна Якушева — 7-56-01; бухгалтерия — 2-99-96; по вопросам подписки и доставки — 7-56-02; типография: директор — 2-92-51; технолог — 2-92-89.

СургутИнтерНовости: ТОН, Арт-кофейль — 3-05-65; Ваше здоровье, спорт — 3-05-65; Реклама — 2-69-55; Коммерческий вестник — 3-05-45; Муз. поздравления — 2-62-02.

Зарегистр. Сург. горсоветом. Реш. № 146 от 15 ноября 1990 г. Подписано в печать в 17.00.

Наш адрес: 626400, г. Сургут, ул. Маяновского, 12а. Тираж 26.500. Заказ № 198.