

ТРИБУНА

сургутская

Выходит с 23 октября 1993 года. №183 [7754] Среда, 22 сентября 1993 года

Цена в розницу 20 рублей, по подписке 10 рублей.

Борис Ельцин: РАЗДЕЛЯЮ ОБЕСПОКОЕННОСТЬ СУДЬБОЙ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ!

Президент Российской Федерации направил приветствие участникам международной конференции по проблемам коренных малочисленных народов:

Дорогие друзья!

Ваша конференция является свидетельством обеспокоенности мирового сообщества судьбой малочисленных народов. Сегодня перед многими из них стоит реальная угроза потери своей этнической, культурной и языковой самобытности. Полностью разделяю благородные цели конференции — помочь малочисленным народам сохранить и возродить культуру и язык, традиционный образ жизни, содействовать в решении вопросов социально-экономического развития и охраны окружающей среды. Особого внимания требуют вопросы предупреждения и разрешения конфликтных ситуаций на межнациональной основе между народами и государствами.

Убежден, что только совместными усилиями государств, международных организаций, общественно-политических деятелей и предпринимателей удастся приблизить скорейшее решение этих серьезных проблем. Надеюсь, что результаты конференции будут способствовать укреплению гарантий прав и защиты законных интересов коренных малочисленных народов.

Желаю вам, уважаемые участники конференции, успешной и плодотворной работы.

Б.Ельцин.

Постановление Совета Министров — Правительства Российской Федерации от 9 сентября 1993 г. № 890 г.Москва О ЕЖЕГОДНЫХ КОМПЕНСАЦИОННЫХ ВЫПЛАТАХ НА ПРИОБРЕТЕНИЕ ОДЕЖДЫ ДЛЯ ДЕТЕЙ В 1993 ГОДУ

В целях усиления социальной защищенности малообеспеченных семей с детьми Совет Министров — Правительства Российской Федерации постановляет:

1. Произвести в III квартале 1993 г. ежегодные компенсационные выплаты на приобретение детской одежды в следующих размерах:
 - на детей дошкольного возраста и учащихся в возрасте до 13 лет — 1500 рублей;
 - на учащихся в возрасте старше 13 лет — 1900 рублей.
2. Установить, что указанные выплаты производятся на:
 - детей дошкольного возраста;
 - учащихся дневных общеобразовательных учреждений независимо от их организационно-правовых форм; учащихся общеобразовательных учреждений начального профессионального образования со сроком обучения не более 10 месяцев (кроме учащихся, которые в соответствии с решениями Правительства Российской Федерации обеспечиваются питанием и обмундированием) при условии поступления в эти учреждения в год окончания общеобразовательных учреждений или их соответствующих классов.

Выплаты на приобретение детской одежды производятся на детей в семьях, в которых среднедушевой доход не превышает четырехкратного размера минимального размера оплаты труда по состоянию на 1 июня 1993 года.

Министерству труда Российской Федерации в месячный срок пересмотреть существующий порядок исчисления среднего совокупного дохода на члена семьи.

В.ЧЕРНОМЫРДИН,

Председатель Совета Министров —
Правительства Российской Федерации.

ШОФЕР ИГРАЕТ В КАРТЫ, А ПассажиРОВ ТРЯСЕТ ОТ СТРАХА

Сегодня, как впрочем и во все времена, карты не выходят из моды. И играют все. И играют везде. Вот например, на днях в редакции раздался звонок. Обиженный мужской голос сообщил, что уже из известным "прелестям" наших автобусов прибавилась еще одна. Около часа дня он спешил на работу с обеда в автобус шестого маршрута, естественно, переполненном. Из кабины водителя доносились веселые голоса. Несколько человек премило играли в карты. В их числе был и водитель, которому двра, видимо, не мешала продолжат движение по маршруту. Автобус ехал, а пассажиры, негодая, стали стучать в дверь (кабина водителя отгорожена от салона). На ворчливые замечания граждан, мол, так и аварии слу-

читься недолго, игроки отвечали то ли шутками, то ли ругательствами (у некоторых эти понятия почти неразрывны). Ничего не добившись, не доказав, по-нурые люди стремились побыстрее доехать до своей остановки и покинуть злосчастный автобус. Только водителю и его компании был безразличен мир, находящийся за перегородкой. Известно, сколько продолжалась та игра, да это и не так важно. Главное, что она была и что не было пострадавших... Номер автобуса имеется в редакции.

Корреспонденцию о проблемах организации пассажирских перевозок читайте на второй странице.

Оксана ВЛАСЕНКО.

Сургутская междугородная телефонно-телеграфная станция уведомляет абонентов городской и ведомственной сети о том, что 17 сентября введена в эксплуатацию автоматическая междугородная телефонная станция.

Выход на автоматическую междугородную сеть разрешен абонентам АТС-3, АТС-1. Абоненты АТС-2 смогут воспользоваться услугами новой АТС с 25 сентября. Изменился порядок выхода на телефониста АТС:

- прием заказов на разговор — 8-11
- справка по заказу — 8-12
- справочно-информационная служба — 8-18
- заказ международного разговора — 8-19.

Абоненты ведомственной сети продолжают получать услуги междугородной связи по службе "07".

Изменился код города Тюмени: вместо 8-22+№ тел. набирается 83-452+№ тел.

КОНЦЕРТНЫЙ СЕЗОН НАЧАЛСЯ С СЮРПРИЗА. ДОВОЛЬНО ПРИЯТНОГО



20 сентября в ДК "Нефтяник" открылся очередной сезон Сургутского центра "Классика". Из-за болезни виолончелиста Александра Князева, который должен был открывать нынешний концертный цикл, эта роль досталась хорошо известному и почитаемому сургутскими любителями классической музыки пианисту-виртуозу Андрею Диеву. Для слушателей это изменение в программе явилось сюрпризом, и очень даже приятным. А исполнение прелюдий С.Рахманинова и шестой сонаты С.Прокофьева было, как всегда, самозабвенным и впечатляющим.

Кстати, в этот свой приезд А.Диев не ограничился только концертными вечерами. В четверг он проведет первое занятие с группой наиболее способных сургутских ребят, юных музыкантов, отличившихся прошедшей весной в конкурсной про-

грамме "Новые имена". И эта школа мастерства будет проходить регулярно с интервалом в полтора-два месяца. Так что встречи сургутян с талантливым исполнителем будут частыми.

А что касается летних месяцев, прошедших с момента его последнего посещения нашего города, то, по словам музыканта, самыми интересными событиями, случившимися за этот период, были работа Андрея председателем жюри конкурса пианистов Северо-Кавказского региона, состоявшегося в Пятигорске, и гастроль в чешской столице Праге.

На снимках: А.Диев до концерта и по его окончании.

Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ. Фото автора.

ПОДВЕДЕНА ИТОГИ НЕФТЯНОГО ТЕНДЕРА

ОПРЕДЕЛИЛИСЬ ХОЗЯЕВА

ХАНТЫ-МАНСИЙСКИХ МЕСТОРОЖДЕНИЙ

Завершился международный конкурс и аукцион на получение права пользования нефтяными месторождениями, расположенными в Ханты-Мансийском автономном округе. Основная цель конкурса, проводимого впервые в России в полном соответствии с Законом "О недрах" и Положением "О порядке лицензирования пользования недрами", состояла в определении иностранных компаний, которым будет дано право долевого участия в разработке крупных нефтяных месторождений совместно с российскими нефтегазовыми предприятиями. 14 сентября на открытом заседании экспертной комиссии были вскрыты конверты с предложениями фирм, касающиеся размеров бонуса и дополнительных платежей, после чего были объявлены победители — компании Amoco, Shell и Urals-ARA.

Процедура определения победителя конкурса прошла в два этапа. Сначала экспертная комиссия провела всесторонний анализ и экспертизу технико-экономических предложений и определила финальную группу претендентов из четырех компаний. Ими стали ведущие нефтегазовые фирмы Amoco (США); Shell (Соединенное Королевство Нидерланды); Exxon и Mobil (обе — США), выступившие совместно; и российско-бельгийская фирма Urals-ARA.

Amoco и Exxon/Mobil были заинтересованы крупнейшим Приобским месторождением, геологические запасы нефти которого составляют 1,3 млрд. т. Shell и опять же Exxon/Mobil претендовали на Западно-Салымское и Водельское месторождения с геологическими запасами в 123 млн. т. Shell также проявила интерес к Верхне-Салымскому месторождению. Неведомая миру ранее (но, видимо, очень мощная) компания Urals-ARA претендовала на Хултурское и Славинское месторождения с извлекаемыми запасами в 1,7 млн. т нефти.

Экспертная комиссия рассмотрела представленные компаниями предложения,

определила финальную группу претендентов в следующем составе: по Приобскому месторождению — Amoco, по Западно-Салымскому, Водельскому и Верхне-Салымскому месторождениям — Shell, по Хултурскому и Славинскому — компания Urals-ARA. Предложения тандема Exxon/Mobil не соответствовали условиям конкурса.

Победителем второго этапа (и конкурса в целом) объявлялся участник финальной группы, предложивший наибольшую величину разового платежа (бонуса). Бонус, предложенный компанией Amoco, составил \$60 млн. Одновременно она выразила намерение выплатить дополнительные бонусы и денежные взносы на развитие инфраструктуры автономного округа в размере \$83 млн. Но и этим щедрость фирмы не ограничилась: Amoco предложила увеличить сумму роялти до 10% в течение 20 лет разработки месторождения (ранее она составила 6%) и после возобновления лицензии — до 14%, что, по оценкам специалистов компании, может дать российской стороне \$3 млрд. дополнительной чистой прибыли. В качестве доплаты Amoco предложила выделить \$2,5 млн. на создание консультационного совета по социально-экономическому развитию округа, созданию инфраструктуры и строительству социальных объектов.

Компания Shell предложила комплексную разработку трех нефтяных месторождений, расположенных в непосредственной близости друг от друга. Величина ее бонуса составила \$26,5 млн., превысив конкурсные требования на \$10,5 млн. Дополнительные платежи компании составят \$20 млн. и пойдут на поддержку Ханты-Мансийского автономного округа. Что касается компании Urals-ARA, то она ограничилась суммой \$500 тыс., не превысив требований конкурса.

Андрей ИГОРЕВ.

ИЗ ИНФОРМАЦИИ

"О результатах работы специальной комиссии Генеральной прокуратуры Российской Федерации по расследованию материалов, связанных с коррупцией должностных лиц"

Полностью подтвердились данные о незаслуженном присвоении внеочередных воинских званий гр-ну Д.О. Якубовскому, чему способствовало содействие первого заместителя председателя правительства В.Ф. Шумейко.

Прокуратурой приняты меры по устранению допущенных нарушений, незаконные приказы отменены.

Руководство Минторгресурса РФ (министр С.В. Анисимов) в нарушение распоряжения правительства передало монопольное право на осуществление экспортно-импортных операций совместно с российско-финляндско-швейцарскому предприятию "Совеке" (с октября 1992 года — АО "Совеке"), исходя при этом из личной заинтересованности, так как до назначения на пост министра торговли и материальных ресурсов РФ С.В. Анисимов являлся председателем правления СП "Совеке", там же до последнего времени работал и его сын.

Использование руководством Минторгресурса, и прежде всего министром С.В. Анисимовым, своего служебного положения во вред интересам государства, непринятие мер по выполнению распоряжения позволили коммерческой структуре использовать в своих целях полученные от реализации государственных ценностей валютные средства (большая их часть до настоящего времени находится в распоряжении АО "Совеке"), в госрезерв так и не заложены продукты питания на сумму более 45 млн. долларов, которые вообще выведены из оборота государства.

По указанным фактам 7.07.93 специальной комиссией возбуждено уголовное дело по ст. 170 ч. 2 УК РФ в отношении бывшего министра торговли и материальных ресурсов России, а ныне генерального директора федеральной контрактной корпорации "Росконтракт" С.В. Анисимова.

Продолжается активное расследование всех уголовных дел, возбужденных по фактам злоупотребления служебным положением, хищений и взяточничества в отношении ответственных должностных лиц Западной группы войск и Министерства обороны России.

Следствием, в частности, установлено, что ряд ответственных работников бывшего главного управления торговли Министерства обороны СССР, главного технического управления Министерства внешних экономических связей, Северной и Западной групп войск подготавливали и реализовали ряд контрактов с иностранными компаниями, совместными и иными предприятиями на заведомо невыгодных условиях, чем причинили государству существенный вред.

Предъявлено обвинение в совершении должностных преступлений бывшему начальнику управления торговли Министерства обороны РФ генералу Г.А. Коракозову, начальнику службы горюче-смазочных материалов ЗГВ генералу В.А. Семину, бывшему начальнику главного управления торговли Министерства обороны СССР генералу Н.Г. Садовникову, ряду других высших офицеров.

За получение взяток арестованы первый заместитель командующего 16-й воздушной армии генерал Н.И. Селиверстов и старший офицер тыла дальней авиации А.Г. Рогочий.

Исходя из предварительных результатов расследования многих уголовных дел уже сегодня можно сделать вывод о системе коррупции — взяточничества и расхищения военного имущества, выявленных в Западной группе войск.

К преступным должностным лицам переходят значительные материальные средства, которые могли быть использованы для обустройства выводимых в Россию войск.

Установлено, что, не выполняя Указа Президента Российской Федерации о создании в России специализированного органа по валютному контролю, правительство России в то же время расходовало валюту на заключение соглашений с зарубежной сыскной фирмой.

Так, 18.02.92 г. Е.Т. Гайдар, являясь заместителем председателя правительства РФ, подписал соглашение с американской частной фирмой "Кролл ассоциэйтс", поручив ей выявить фонды и активы российских предприятий и частных лиц за рубежом. Этот договор обошелся России в 1,5 млн. долларов, выплаченных в марте того же года, однако результатов работы фирмы "Кролл" комиссии так и не удалось обнаружить ни в правоохранительных органах, ни в правительстве.

Ранее уже сообщалось об обстоятельствах создания в марте 1992 года Комитетом по подготовке и проведению военной реформы, внешнеэкономическим объединением при администрации Московской области и частной фирмой "Инвестра ЛТД" так называемого "Информационного агентства", которому по распоряжению В.Ф. Шумейко предоставлялись необоснованные льготы. Расходы "Информационного агентства" незаконно были возмещены за счет государственных средств корпорацией "Уголь России", президент которой, Зайденварг, злоупотребляя служебным положением, организовал перечисление 20 млн. рублей на счета владельца фирмы "Инвестра ЛТД".

Специальной комиссией Генеральной прокуратуры Российской Федерации во исполнение постановления Верховного Совета России №5428-1 от 24.06.93 проведена проверка законности более 400 распоряжений и постановлений, изданных за период с мая 1992 года по апрель 1993 года за подписью первого заместителя Председателя Совета Министров — Правительства Российской Федерации В.Ф. Шумейко.

Проверкой установлено, что в нарушение установленного правительства порядка некоторые постановления и распоряжения о внутригосударственном распределении крупных денежных, валютных и материальных ресурсов издавались без предварительного согласования с руководителями соответствующих министерств и ведомств, без получения заключения юридической службы государственно-правового управления, руководителей и специалистов-экспертов отраслевых отделов правительства.

Так, распоряжением №1442 от 10.08.92 на закупку товаров под чеки "Урожай-90" Министерству экономики России предложено выделить Центросоюзу за счет предоставленных иностранных кредитов 285 млн. долларов. Министерством внешнеэкономических связей России переданы Центросоюзу товары народного потребления, закупленные в Республике Корея в счет предоставленного ему кредита России на сумму 93 млн. долларов, и другие ценности.

Указанное распоряжение было выпущено по указанию В.Ф. Шумейко без согласования с Министерством экономики, МВЭС и другими заинтересованными ведомствами.

"Российская газета".

После восьми вечера ходите пешком или сидите дома

С 10 сентября цена городского автобусного билета решением Сургутского малого Совета возросла с трех до десяти рублей. Тем не менее поток жалоб на нерегулярное движение городского транспорта не уменьшается. Мало того, сургутяне уже заметили, что после восьми часов вечера по некоторым маршрутам доехать почти невозможно — не на чем, стой хоть час, хоть два. Журналист Александр Никифоров побывал в Сургутском пассажирском автотранспортном предприятии №1 и беседовал с заместителем директора по эксплуатации Г. СЕМЕРОВЫМ.

— Геннадий Петрович, горожане годами надеются на улучшение работы городского транспорта, однако на практике положение ухудшается на глазах...

— Вы правы, и этому есть объяснение: не хватает водителей. Мешает и все возрастающая текучка.

Списочное количество подвижного состава — 165 единиц автомашин различных марок. Естественно, не все они на ходу — десятка полтора в ремонте и на техобслуживании. То есть, считаем, около ста пятидесяти.

Для успешной работы нам нужно около четырехсот водителей. Вместо этого ежемесячно коллектив теряет до десятка человек, и в августе у нас числилось 276 шоферов. Укомплектованность снизилась до 71,7 процента.

— О текучке. В августе принято на работу восемнадцать водителей, а уволено двадцать шесть.

— И чем вы это объясняете?

— Прежде всего общей нестабильностью обстановки в стране и регионе. Народ в растерянности, и шоферы, которые нынче в большой цене, пытаются отыскать большую зарплату. Да и работа тяжелая.

Ведь при такой острой нехватке кадров водитель автобуса, не имея зачастую сменщика, вместо положенных восьми часов (работа в горо-

де всегда двухсменная) проводит за рулем как минимум двенадцать. Больше не положено по закону, хотя некоторые умудряются — ведь зарплата сдельная.

Потому, кстати, после восьми вечера автобусное движение сходит на нет: выезжая утром, водитель именно к этому времени выполняет свой двенадцатичасовой максимум и просто вынужден ехать в гараж.

— Но при такой работе зарплата, видимо, достаточная!

— Увы, это не так. При галопирующей инфляции водители считают, что нынешних трехсот тысяч маловато. Поэтому я добился повышения заработной платы водителей автобусов без изменения зарплаты всех остальных категорий наших работников, включая и ИТР. Только водителям!

— И сколько?

— С 1 сентября — плюс 35 процентов. Надеюсь, что это поможет.

— Потому и цена билета возросла!

— Ежемесячно от продажи билетов мы получали 4,5 миллиона рублей. Это — мелочь по сравнению с городской дотацией в 280 миллионов рублей. Нынче на заседание малого Совета я представил два варианта для обсуждения: билет за десять рублей — только лишь потому, что очень трудно оперировать с тремя рублями при отсутствии разменной монеты, — и второй вариант — бесплатный проезд.

Пока принят первый вариант, но это решение не окончательное и еще будет обсуждаться. С бесплатным проездом мы сняли бы многие проблемы, а нынешние ежемесячные десять миллионов погоды не делают, тем более что дотация возросла: 330 миллионов из городского бюджета и 40 — от района. Нам придется хозяйствовать экономнее, зато сократится количество контролеров, киоскеров по продаже билетов, счетчиков выручки и так далее, что дало бы кол-

лективу многие преимущества. Правда, сокращать людей этих тоже жалко... Так что ситуация неоднозначная, и решать ее в дальнейшем будет городская администрация.

— А если бы вдруг коллектив лишился финансового вливания из бюджета, вы бы пошли на приватизацию?

— Не думаю, просто пришлось бы поднять цену на билеты, скажем, до ста рублей на данном этапе.

— Так вы против приватизации?

— Мы ведь уже пробовали... Когда открылась неудержимая приватизационная мания, десятка два наших водителей выкупили свои автобусы, но коллектив от этого оказался лишь в проигрыше.

Сидя за рулем государственной машины, водитель остается государственным или, точнее, муниципальным работником. Но как только он ее выкупил, он полностью меняется — совершенно другая психология. Он ее излишне бережет, жалеет и лепет. Но главное, значительно увеличился поток запчастей, уходящих налево. Вместо того чтобы платить, скажем, за лобовое стекло немалые деньги, парень просит друга: Вася там или Гриша, выпиши для меня на складе стекло. Расплавляется, естественно, бутылкой, или вместе разопьют. Не доросли мы еще до настоящей приватизации. Автопредприятие — это не коммерческий магазин.

— И как же вы с этими водителями справляетесь?

— Разбежались они все на "вольные хлеба", и мы вздохнули с облегчением. А эксперимент прекратили.

— А вот местный таксопарк приватизация...

— Ну и где же эти успешно приватизированные таксомоторы? Что-то не видно их на улицах нашего города...

Итак, уважаемые сограждане, после восьми вечера лучше на автобус пока не рассчитывать.

Кассовая "одиссея"

Внимание! Благонамеренной публики, с одобрением, хотя и не без иронии, встретившей правительственное распоряжение об обязательной установке кассовых аппаратов в частных торговых точках, сейчас большей частью обращено на то, как коммерсанты исполняют или не исполняют данное требование. Однако картина, которая открывается, если смотреть на ту же проблему, находясь по другую сторону прилавка, тоже представляет некоторый интерес.

Итак, один законопослушный коммерсант вознамерился установить кассовые аппараты в торговых отделах своего предприятия, находящихся в арендуемых им помещениях промтоварных муниципальных магазинов. Для того, чтобы узаконить установку аппарата, необходимо на оный получить лицензию в лицензионном комитете при городской администрации, куда наш предприниматель и отправился. В комитете ему объявили, что лицензия будет выдана только в том случае, если коммерсант принесет справку из налоговой инспекции о том, что аппараты взяты на налоговый учет.

Из приемной вышеозначенного учреждения, в которое поспешил наш герой, его отправили в десятый кабинет, но в десятом кабинете коммерсанту сказали, что прежде чем получить нужную бумагу, необходимо посетить одиннадцатый, откуда он должен будет доставить еще две соответствующие бумаги для того, чтобы быть принятым в десятый. Однако и в одиннадцатом кабинете предприниматель не нашел искомого, ибо, как там ему объяснили, прежде чем обращаться в одиннадцатый кабинет налоговой инспекции, необходимо поставить кассовые аппараты на регистрацию в другом учреждении города, именуемом Госкомстатом.

Это было первое учреждение, откуда коммерсант вернулся не с пустыми руками. Там, уплатив предварительно пять тысяч, он таки добыл первый из документов, положивший начало солидной папке официальных бумаг, заметно растолстевшей к концу этой истории. Вновь явившись с письмом в налоговую инспекцию, наш кабинетный скиталец был поставлен в известность, что, помимо Госкомстата, ему необходимо посетить организацию Росторгмонтаж и получить там на каждый аппарат бумагу на предмет того, что оный аппарат работает исправно.

Отправившись туда с техническими паспортами аппаратов, терпеливый предприниматель узнал, что одних паспортов недостаточно. Поскольку аппараты импортные, то и их надобно было доставить в Росторгмонтаж. Доставили. И тут... Нет, может, ваш покорный слуга чего-то не понял, может, коммерсант в рассказе что-то напутал... В общем, ему предложили заплатить за каждый аппарат пятьдесят тысяч, а когда он поинтересовался корешками от квитанций об уплате, нашему герою поведали, что с корешками удовольствие знать об

исправности своего собственного аппарата обойдется дороже (стал бы он покупать неисправный!) — в девятьсот девять тысяч плюс НДС.

В конце концов посетив все необходимые на пути к лицензии острова административного архипелага и сорвав с бюрократического древа все нужные листы с надлежащими штампами, печатками и подписями, коммерсант-стоик вновь нанес визит в лицензионный комитет. Надо заметить, названия документов — регистрационное заявление, карта и особенно регистрационное письмо — ошутливо навешают нам что-то гоголевское, канцелярское. Мы не удивимся, если в скором времени появится, по аналогии с ревизской, регистрационная сказка.

В лицензии нашему герою отказали, потому что коммерческие отделы, где тот собирался торговать спиртными напитками и сигаретами, находятся в промтоварных магазинах, а по решению сотрудников управления торговли городской администрации торговать пищевыми продуктами в магазинах, где продаются одежда, обувь и холодильники, не следует. Не будем спорить с властями, хотя речь шла не о торговле свиными тушами. Да и к тому же импортные алкогольные напитки, обеспеченные сертификатами качества, невольно вызывают у нас грустные воспоминания о единственном виде пищевой продукции, отвечавшем, а во многом и превосходившем по своему качеству стандарты мирового рынка и так варварски уничтоженному прорабами перестройки как раз накануне того, как мы вознамерились к этому мировому рынку приобщиться. Мы имеем в виду канувшие в небытие божественные марочные вина отечественного производства.

Однако речь не об этом. Мы просто предупреждаем желающих заняться торговлей о том, что им придется заниматься не только ею, но еще и выполнять работу тех, кто призван торговлю контролировать, как произошло в вышеизложенной истории. Ибо, по идее, все те перемещения из конторы в контору, из кабинета в кабинет, которые совершал герой нашего повествования, должны были осуществляться стараниями чиновников лицензионного комитета. Впрочем, мы, советские люди, привыкли себя контролировать, вести самим на себя административные дела, хранить в отдельных книжечках сведения о нашем военном и трудовом учете.

Что любопытно: человек, о котором шла речь, полон оптимизма. Он рассказывал свою историю с большим чувством юмора. Лично я верю в его бизнес. Неудача с лицензией никоим образом не сказалась на его настроении. Папку с бумагами он решил оставить для будущего музея фирмы, а сам продолжает заниматься делами своего предприятия. Ведь он же советский бизнесмен!

Леонид МОРОЗОВ.

МЕЖДУ НАМИ, БАБОНЬКАМИ: СКОЛЬКО СТОИТ НАСТРОЕНИЕ?

Что нужно женщине для полного счастья? Много. А если попытаться разобраться, что включает понятие "много". Конкретнее: что и сколько нужно женщине для того, чтобы прекрасно выглядеть, нравиться всем без исключения, в общем — быть на высоте, чувствовать себя настоящей, уверенной, ибо ей, "слабой", так нужна прекрасная сила — очарование, которое поможет, поддержит, успокоит, тем более в наше время, известное своей раскрепощенностью, эмансипированностью. Так что для этого надо?

Сегодня деньги — пожалуй, единственное и самое реальное средство для достижения своей цели. Итак, цель известна, оправдана ли она средства? Для разрешения этого вопроса придется провести некоторого рода эксперимент, очень простой и вместе с тем очень даже удовлетворяющий сугубо личное женское любопытство.

Поэтому для начала послушаем, что говорят сами женщины на вопрос, как удается им содержать себя в порядке и выглядеть на уровне.

— Только благодаря самой себе. Стрижку сделала четыре месяца назад в "Людмиле", осталась очень даже довольна. Маникюр делала сама, так как это намного выгоднее. Кожа не бескошот, поэтому в особых косметологических процедурах нет необходимости.

— Прически себе делаю сама. В парикмахерскую не хожу — слишком много для этого надо. Да и нет гарантии, что у нас в Сургуте сделают действительно что-то, а если и есть такая возможность, то просто не позволит карман. Зато иногда шью себе что-нибудь в ателье. Фигура не такая уж стандартная, и проблема "что купить" для меня постоянна, поэтому иду к мастеру. Пошив чаще всего обходится дешевле, чем покупка на рынке или в "комке".

— Как удается? Самое главное — желание нравиться мужчинам, конечно же. А там уж что позволит собственный вкус, фантазия и, само собой, финансы. Последний раз пользовалась услугами ателье "Элегант". Сто раз пожалела. Пальто намеревались сшить по выкройке из "Бурда моден"... Это надо очень уж постараться так все исказить.

— Вы знаете, никакими бытовыми услугами я практически не пользуюсь, разве только маникюр в "Людмиле".

— Вот стрижку сделала в парикмахерской "Алмаз" — довольна. Цена вполне соответствует исполнению, что бывает, замечу, довольно редко.

— Сейчас готовлюсь к свадьбе. Плате шью у надомницы. Такая индивидуальность, я думаю, залог качества, да и цена чуточку ниже. Когда человек шьет, зная, для кого, учитывая все его просьбы, особенности образа и чувствуя большую ответствен-

ность за свою работу, то результат получается намного выше, чем не всегда можно добиться во всевозможных ателье.

Теперь проведем небольшой анализ-подсчет. Начнем с головы. Итак, волосы — важнейший залог успеха, самый удобный строительный материал, благодаря которому любая женщина может поместить свое личико в очень даже прелестное обрамление.

Говорят, самые красивые волосы — это чистые волосы. Хорошо, допустим, у нас уже дали горячую воду и кипятыльник в очередной раз мы тревожить не станем. Шампунь купить можно и за 120 рублей, и за 3,5 тысячи. Выбор, слава Богу, на сегодняшний день имеется. Помыть и расчесать чем мы нашли. Но где же форма, прическа? Выход один — парикмахерская. Бегу к мастеру-парикмахеру в "Сибирячку". Там, как всегда, очередь, только непонятно: большая популярность у клиентов или же недостаточность мастеров? Теперь в связи с повсеместной коммерциализацией каждый квадратный метр общественного помещения займел цену, и в бывшем мужском зале разместились... коммерческий магазин.

Потому вся парикмахерская вынуждена была забиться в один бывший дамский, который разделили перегородкой.

Привлек внимание листок с отпечатанным на нем прейскурантом. Да-да, это как раз то, что надо. Читаем: стрижка модельная — 1500 руб., укладка волос феном — 800 руб., мытье головы — 200 руб., сушка волос — 100 руб., укладка на бигуди — 1000-1500 руб., свадебная прическа — 8000 руб., химия на короткие волосы — 5000 руб.

Самым дешевым удовольствием стала бы стрижка наголо (400 руб.), но для себя я выбрала прическу на длинные волосы (3000 руб.), маникюр (2000 руб.) и чуть было не рискнула на "освежение одеколоном производства Франции" за 600 рублей, но как-то вовремя одумалась. А в целом осталась довольна. Фантазия на моей голове продержалась хотя и недолго, все же опыт мастера не пропал даром и первый шаг на пути к своей цели был сделан.

В других парикмахерских "ножницы цен" клацали примерно на одном уровне. Говорить о качестве уже не приходится, так как волосы и разном похуевший кошелек не выдержали бы еще одного такого визита в мастерскую современного цирюльника.

Для сравнения приведу лишь некоторые расценки "Светланы", что по проспекту Мира. Подстричься там можно за 2500, сделать химию — 4000, обесцветить — примерно за 5000, та же прическа мне обошлась бы там в 5000 руб.

Теперь займемся гардеробом. Обновление его всегда приятное и вместе с тем достаточно хлопотливое занятие. Воцарившийся на прилавках наших магазинов рынок, несмотря на возложенные на него надежды и мечты миллионов советских женщин, так и не разрешил извечную проблему: что купить и что надеть?

Выбор мы наблюдаем лишь только в цвете, но никак не в разнообразии моделей женской и тем более мужской одежды.

Гардероб нашей женщины составляют платья, юбки, костюмы, блузки, раскroенные по одному "азиатскому" лекалу, и хорошо, что хоть за граница еще "помогает". Портным Турции, Китая, Кореи пришлось немало поработать, чтобы помочь "прикрыться" нашим согражданам. Каков тогда альтернативный вариант? Ателье и пошивочные мастерские?

Обилие журналов мод и немалый интерес телевизионщиков к парижским показам высокой моды — эти творческие изыскания кутюрье должны настроить на интереснейший фантом, тем более что дефицита в тканях и фурнитуре (пуговицах) испытывать в последнее время не приходится.

Беру 3 метра шелка на 17 тысяч и иду в ателье. Шью платье. В "Алмазе" я за него отдаю 30 тыс. руб., столько же — в "Грации", "Силуэте", "Модерне". Все зависит от сложности модели, от качества ткани, отделочных работ и т.д. В целом пошив легкого платья может обойтись от 20 (как в "Алмазе" и "Силуэте") до 50-60 тысяч, юбку можно сотворить за неделю (в "Модерне", если попросить, и за 2 дня), заплатив при этом от 9 тысяч (как в "Грации") до 15-16 тысяч.

Кто-то сейчас проводит свой бархатный сезон, кого-то напрочь захлестнул заготовительный. И поэтому для ателье города наступил "мертвый" сезон. Наплыва заказчиков пока не наблюдается. И надо полагать, там справляются сейчас со сроками. В среднем платье или костюм пошью за одну-полторы недели, что-то из верхней одежды — за месяц, причем станет это в 100-120 тысяч. Так что выгоднее ли шить сегодня в ателье, решить однозначно невозможно. Где-то примерно на одном уровне с общей рыночной ценой, может, даже ниже.

Время подвести итог. Зарплаты — как и не бывало, а с ней на время покинуло и настроение, завтра ему все равно придется вернуться. Ибо без него и улыбки никакая женщина не сможет добиться того, к чему всегда стремилась вся ее природа — желанию нравиться. А посему эксперимент продолжается.

Алена ОСЛИНА.

ПРОДОЛЖЕНИЕ ТЕМЫ

АМЕРИКАНСКАЯ ЦЕРКОВЬ МОИМИ ГЛАЗАМИ

Из всего прекрасного, яркого многообразия Америки самым главным, пожалуй, была церковь. Религия и отношение американцев к религии стали для меня ключом понимания их мировоззрения, образа жизни. Все познается в сравнении, и я невольно сопоставила, как верят в Бога русские и как американские люди.

Вспоминаю, что я чувствовала, находясь в русской церкви: великолепие и торжественность обрядов делают Бога недостижимым для простых смертных и праведным карателем; обилие горящих свечей создает атмосферу уединения с Богом; изображение святых — вселяют надежду. Голос священника звучит властно, и люди просят Бога — просят прощения, просят милости. Много неосознанного в русских церквях, того, что заставляет говорить сердце и душу, но не разум.

В Америке же все иначе. Для них церковь — путеводитель в жизни, и туда люди идут не ради уединения, а ради общения. В Орландо очень много церквей, от маленьких уютных, где всегда бывают одни и те же люди, до сказочно огромных.

Впервые я попала в невероятно большую церковь. Гигантских размеров зал с балконом, очень похожий на наш Дворец съездов, был заполнен. На возвышении (сцене) пели люди, стоявшие полукругом у большого креста. И все. Никаких икон, свечей. Только Библия и книга с церковными песнями на каждом сиденье.

Религия занимает чуть ли не главенствующее место в жизни американцев.

Все, что происходит с человеком, проходит через церковь, через восприятие Бога. Суббота и воскресенье — самые светлые дни для американской церкви. Люди красиво одеваются, готовят вкусную еду и едут всей семьей в церковь.

За месяц моей жизни в Америке я и моя американская семья постоянно ходили в одну маленькую церковь. У меня создалось впечатление, что все люди там — как одна семья. Чужим детям уделяют столько же внимания, сколько своим, а если молодая пара ждет ребенка, то это становится радостью для всех.

Обряд начинается с песен (американцы любят петь и поют много), от веселых и радостных до печальных и грустных; поют стоя, поют все, иногда поднимая руки ладонями вверх. Далее следует молитва, после которой люди, освещенные словом Божиим, здороваются, жмут друг другу руки, говорят комплименты. После молитвы неукоснительно идет проповедь.

Перед проповедью люди по желанию говорят то, что их волнует, обсуждают свои проблемы. И они не боятся этого делать, не боясь, что все их услышат, так как знают, что человек, который будет говорить проповедь, учит их только хорошему и помогает преодолеть жизненные трудности.

Проповедь может длиться от 15 минут до одного часа. Американская проповедь — своеобразный урок по Святому писанию, через понимание и принятие которого проходит вся жизнь слушающих проповедь. Она заканчивается молитвой и обрядом хлебопреломления. Христиане-баптисты пьют по глотку красного вина из большой позолоченной чаши и едят по кусочку хлеба с позолоченного блюда. А потом, опустив голову и закрыв глаза, шепчут молитву. В первый раз присутствуя на обряде хлебопреломления, я увидела необычную для меня картину, достойную кисти художника: американские парни, сильные, красивые, низко склонив голову, шептали благодарность Богу. А завершалось все обычно панчем (обедом): жареными цыплятами, картошкой, фруктовыми салатами и кока-колой.

Пытаюсь представить себе обед после молитвы священника в русской церкви. Это было бы до смешного абсурдным и невозможным.

Моя американская семья часто читала Библию. Усевшись поудобнее на кровати и взяв книги (у каждого своя Библия), они читали ее вслух. Изредка спорили, не соглашаясь с толкованием смысла фраз друг другом. Как ни удивительно, но за всеми интересующими их вопросами обращались к Библии.

Американская церковь, помимо основной функции, является еще и центром взаимопомощи. Там можно оставить на время ребенка, взяв со склада новую одежду или необходимую сумму денег.

Церковь неотъемлемая часть жизни американцев, в отличие от нашей церкви, в которой есть что-то инородное, к чему русские люди обычно приходят вследствие несчастий, болезней, усталости, кризисов. И если американская церковь помогает преодолевать трудности, светло и чисто жить, то русское христианство только усугубляет виновность, и все твои ошибки вечным грехом оседают в душе твоей.

Я испытываю белую зависть к американцам, которые так любят свою страну, свою религию, свой дом и которые на протяжении всей своей жизни учатся жить лучше.

Ольга АНАЙКИНА.

Фонд имущества Ханты-Мансийского автономного округа сообщает о проведении чекового аукциона по продаже акций акционерного общества "Сургутгазстрой",

расположенного по адресу: 626403, г. Сургут, ул. Маяковского, 21а.

Вариант приватизации — первый.

Уставный капитал — 11.200 тыс. рублей.

Среднесписочная численность работающих — 1105 человек.

Общее количество акций — 11.200 штук.

Номинальная стоимость одной акции — 1000 рублей.

Количество акций, выставляемых на чековый аукцион, — 30% от общего количества акций (3360 штук).

Срок подачи заявок — с 27 сентября 1993 г. по 14 октября 1993 г.

Предприятие специализируется:

— строительство объектов социально-бытового назначения и промышленности;

— выпуск продукции подсобных производств;

— выпуск раствора бетона, бетонных и ж/бетонных изделий.

Дата и место проведения чекового аукциона — 19 октября 1993 года по адресу: г. Ханты-Мансийск, ул. Сутормина, 20; тел. 2-21-10.

Сбор заявок и ознакомление с документами предприятия по адресам:

1. г. Ханты-Мансийск, ул. Сутормина, 20. Фонд имущества Ханты-Мансийского АО.

Время работы — с 8 до 17 часов, в пятницу — с 8 до 12 часов, перерыв — с 12 до 13 часов.

2. г. Нижневартовск, ул. Интернациональная, 10, "Югорская инвестиционная компания".

Тел. 22-33-91.

3. г. Сургут, ул. Маяковского, 21а, АО "Сургутгазстрой", комн. 213. Тел. 2-91-74.

Фонд имущества Ханты-Мансийского автономного округа сообщает о продлении сбора заявок на чековый аукцион по продаже акций акционерного общества "Ростра",

расположенного по адресу: г. Сургут, пос. Барсово.

Вариант приватизации — второй.

Уставный капитал — 10.085 тыс. рублей.

Среднесписочная численность работающих — 248 человек.

Общее количество акций — 10.085 штук.

Номинальная стоимость одной акции — 1000 рублей.

Количество акций, выставляемых на чековый аукцион, — 29% от общего количества акций (2.925 штук).

Срок подачи заявок продлен с 23.09.1993 г. по 12.10.1993 г.

Предприятие специализируется:

— грузоперевозки автотранспортом.

Дата и место проведения чекового аукциона — 13 октября 1993 года по адресу: г. Ханты-Мансийск, ул. Сутормина, 20; тел. 2-21-10.

Сбор заявок и ознакомление с документами предприятия по адресам:

1. г. Ханты-Мансийск, ул. Сутормина, 20. Фонд имущества Ханты-Мансийского АО.

Время работы — с 8 до 17 часов, в пятницу — с 8 до 12 часов, перерыв — с 12 до 13 часов.

2. г. Сургут, п. Барсово, АО "Ростра". Тел.: 7-27-87, 7-27-60.

3. г. Нижневартовск, ул. Интернациональная, 10, 7-й мкр., "Югорская инвестиционная компания". Тел. 22-33-91.

4. г. Радужный, 3 мкр., д. 3, городской фонд имущества. Тел. 2-40-72.

Предприятие реализует сборно-разборный павильон-кафе

"Уралочка-1"
на 40 посадочных мест,
предназначенный для
размещения в нем
торговых точек
и предприятий
общественного
питания.
Общая площадь
павильона — 54 кв.м,
в т.ч.
подсобные помещения —
8 кв.м.

**Продается киоск,
установленный
на пр. Мира.**

Обращаться по телефо-
нам: 3-80-17, 3-82-11
(с 8 до 17 часов),
3-77-58 (в любое время).

Принимаем заявки на приобретение:

* павильонов-кафе
"Уралочка-2"

общей площадью 121
кв.м, предназначенных
для предприятий обще-
ственного питания на 60
посадочных мест и роз-
ничной торговли;

* универсальных павильонов
на два рабочих места,
предназначенных
для размещения
в них торговых точек по
торговле промышленными
и продовольственными
товарами в любое время
года. Общая площадь
павильона — 34,5 кв.м.

Обращаться по телефо-
нам: 3-80-17 (с 8 до 17
часов), 3-82-11, 3-77-58
(в любое время).



Сердечно благодарствую за ока-
занную финансовую помощь
учредителям "Севертрансбанка"
в лице его председателя г-на
Сворковского Л. В.



**Настоятель
Свято-Никольской церкви
протоиерей Виктор.**

АО "Комбурстрой" приглашает на работу.

предприятие и бригаду по
обустройству кровли, заделке
наружных и внутренних
швов, отделочные бригады,
сантехнические бригады по
строительству внутренних и
наружных инженерных сетей,
бригаду по прокладке теле-
фонных сетей внутри
микрорайона и внутри адми-
нистративного здания,
бригаду монтажников ж/б
конструкций, опытного
строителя промышленного и
гражданского строительства
на должность начальника
строительного участка,
электромонтеров, машини-
стов проходческих щитов,
проходчиков, слесарей шахт-
ной поверхности, плотников-
бетонщиков, электро-
сварщиков, электрослесарей,
электриков, бурильщиков на
ударно-канатное бурение,
машиниста ТО-1224, маши-
ниста башенного крана БК-
402, слесарей водоопони-
зительного оборудования, сле-
сарей насосных агрегатов.
Зарплата — до 300 тыс.руб. с
заключением контрактов.
Рабочим, занятым подземны-
ми работами, предусмотрены
льготы при уходе на пенсию.

Строительным бригадам
и предприятиям
за справками обращаться
по адресу: ул.Маяковского, 51;
тел.: 7-69-28, 7-68-39.
Остальным: ул.Геологов, 4
(за поликлиникой "Геолог").

ГКДЦ "СТРОИТЕЛЬ" УВАЖАЕМЫЕ РОДИТЕЛИ!

ГКДЦ "Строитель" приглашает
малышей 4-6 лет
в эстетический центр.

Квалифицированные педагоги
помогут вашему ребенку ясно
чувствовать себя и все, что
окружает его в мире: видеть,
слышать, свободно говорить и
красиво двигаться.

Эстетический центр ГКДЦ
"Строитель" приглашает
старшеклассников города для об-
щения и приобретения навыков
домашнего хозяйства.

Запись производится в ГКДЦ
"Строитель" (ул.Сибирская, 131),
на 2 этаже.

Телефоны для справок:
2-65-32, 2-69-25.

Предлагаю услуги по доставке
грузов рефрижератором
"АЛКА" до 20 тонн.
Ростов—Краснодар—Волгоград.
Звонить в Сургуте 2-28-33
/с 9 до 16 часов, спросить Людми-
лу Валентиновну/.

Вниманию женщин и мужчин!

Если вы желаете в короткие сроки из-
лечить хронические воспалительные
процессы матки и придатков, эрозии,
нарушение менструального цикла, бес-
плодие, патологический климакс, мио-
мы матки и простатиты, обращайтесь в
кабинет внутриполостной физиотера-
пии и гомеопатии в гинекологии и андро-
логии по адресу: здравпункт завода
крупнопанельного домостроения
(рядом с автобазой № 5, по дороге в
аэропорт). Прием пациентов с 5 октяб-
ря с 8 до 20 часов ежедневно.



Торговое предприятие "КАМЕЯ" предлагает оптом и в розницу:

- * набор мягкой мебели "Спартак" — 289.000 руб., "Надежда" — 570.300 руб., 390.000 руб.,
"Нимфа" — 482.800 руб., Мягкую мебель "Муза" — 350.000 руб.
- * мягкую мебель угловую "Беседа" — 589.900 руб.
- * мягкую мебель угловую "Этюд" — 649.400 руб.
- * шкафы 2-, 4-створчатые — 95.000 руб. и 146.000 руб.
- * кухонный гарнитур — 240.000 руб.
- * детскую кровать — 145.000 руб.
- * стол обеденный — 4800 руб., табурет — 1300 руб.
- * обогреватель легкий, надежный, удобный — 17.000 руб.
- * карнизы от 2,5 до 3,5 м — 15.000 руб., 14.300 руб., 13500 руб.
- * зеркала в широком ассортименте — от 5.000 до 24.000 руб.
- * ковровое покрытие (пр-ва Бельгии) — 14.000 руб. за кв.м
- * ковры (пр-ва Люберцы), 2х3м — 150.000 руб.,
ковры (пр-ва Молдавии), 3х4м — 345.000 руб.,
80% шерсти — 550.000 руб.

Форма оплаты любая.

Приглашаем посетить наш магазин, Ост. "Электрон". Адрес:
ул.Энтузиастов, 21а, торговое предприятие "Камея".
Тел. для справок: 6-59-16, 3-26-75.



Владельцы автомобилей, установившие и желающие установить охранную сигнализацию "КОРЗ",

ЗАПОМНИТЕ города СНГ,

имеющие локальные системы "КОРЗ"



Тел./автоответчик 6-83-66, тел./fax 6-85-66.

АОЗТ "Аквилон, ЛТД" приглашает в магазин типа "СУПЕРМАРКЕТ"

заместителя главного
бухгалтера со стажем работы
в торговле, бухгалтера,
экономиста
со стажем работы в торговле.
Обр.: ул.Маяковского, 47/1.
Телефон для справок 3-88-64.

Организация реализует со склада в г. Сургуте:

- * мягкую мебель "Болеро" —
600 тыс.руб.
 - * мягкую мебель "Лидия" —
600 тыс.руб.
 - * мягкую мебель "Радуга" —
450 тыс.руб.
 - * мягкую мебель "Уют" —
400 тыс.руб.
 - * диван-кровать различных рас-
цветок (гобелен, велюр) —
120 тыс.руб.
 - * чудные диваны-кроватьки де-
тские — 50 тыс.руб.
 - * ковровое покрытие на утеп-
ленной основе, стеновое покры-
тие для отделки квартир, дач,
офисов, салонов автомашин —
4.500 руб. за кв.м
 - * провод алюминиевый неизоли-
рованный А-95, А-50, А-35
 - * сальниковую набивку, паронит,
асбооткань — по очень смеш-
ным ценам.
- Если вы знаете цены ниже наших,
мы продадим еще дешевле.
Звоните по тел.: 3-58-03, 6-13-67.

Уважаемые сургутяне!

Мама и папа! Дедушки и бабушки! Приглаша-
ем вас с детьми принять участие в благотвори-
тельном марафоне "Всякое даяние — благо!"

Эта акция проводится для детей-инвалидов и си-
рот. Они нуждаются в нашей с вами помощи, и
совсем неважно, в чем она будет выражаться.
Если у вас есть пригодные для дальнейшей носки
детские вещи, приносите. Они могут подойти
тем, кто в них нуждается.

Благотворительный марафон состоится
29 сентября в ДК "Нефтяник" с 16 до 19 часов.
Внимание! Если у вас есть сложности с транс-
портом, звоните по телефонам:
2-05-04, 2-42-27. Заявки принимаются до 26
сентября.

Оргкомитет.

В рамках фестиваля народного творчества 24 сентября в 19 часов

Дворец культуры "Нефтяник"
приглашает на концерт
шоу-фолк-группы
"Русское собрание"

и
Валентины ПОНОМАРЕВОЙ.

Редактор Н. И. БАТАЛОВ.

«СТ»

Учредители:
Городской и районный Советы
народных депутатов, коллектив
редакции.

Издатель:
Комитет по средствам массовой
информации и полиграфии адми-
нистрации Ханты-Мансийского авто-
номного округа.

Редактор 2-25-64
Отв. секретарь 2-95-41

Корреспонденты:
Наталья КНЯЖЕВА
Анатолий ВАЦ 7-56-06

Леонид МОРОЗОВ
Людмила БОКОВА
Валерия КЕРЖАЕВА

Алена ОСЛИНА
Фотокорреспондент 7-56-07

Леонид БЕРЕЗНИЦКИЙ
Компьютерная верстка:

Владислав ЛАЗАРЕВ
Жанна ЯКУШЕВА 7-56-01

Бухгалтерия 2-99-96
По вопросам 7-56-02

подписки и доставки
Типография:

Директор 2-92-51
Технолог 2-92-89

Зарегистр. Сург. гор. советом.
Реш. № 146 от 15 ноября 1990г.

Подписано в печать в 17.00
Наш адрес:

626400, г. Сургут, ул. Маяковского,
12а.

Тираж 24.621. Заказ № 4143.