

К ПОБЕДЕ КОММУНИЗМА

Орган Сургутского горкома КПСС, городского, районного Советов народных депутатов Тюменской области

Газета выходит с 23 октября 1934 года



№ 77 (7025)



Суббота, 18 апреля 1987 года



Цена 3 коп.



ВСЕСОЮЗНЫЙ, ЛЕНИНСКИЙ!

Субботний день 18 апреля станет настоящим праздником труда для миллионов советских людей. В «красные субботы», уже много лет подряд проводимые у нас в ознаменование дня рождения В. И. Ленина, рабочие, колхозники, служащие демонстрируют свое единство и готовность отдать силы и знания реализации пятилетних планов. Нынешний праздник в рабочей спешке проходит под знаком решений XXVII съезда КПСС, 70-летия Великого Октября.

Великий почин столичного предприятия — депо «Москва—Сортировочная», решающую силу которого для коммунистического строительства зорко подметил Владимир Ильич, имеет сегодня особое значение для ускорения, социально-экономического развития нашего общества.

Живое творчество масс, максимальное использование огромных возможностей и преимуществ социалистического строя — вот что демонстрируют коммунистические субботники. Они всегда были смотром производственных резервов. Именно благодаря коллективной заинтересованности и хозяйской распорядительности участников «красных суббот» удалось выявить и привести в действие многие резервы производства.

Первый коммунистический субботник в нашем городе состоялся 1 мая 1920 года, когда население Сургута не превышало тысячи человек. А участие в субботнике приняли 363 человека. В этот день было выстирано и починено 2300 мешков под муку, построена детская площадка, заготовлены дрова для школ.

Коммунистические субботники в Сургуте в годы первых пятилеток, в суровое лихолетье Великой Отечественной войны и до сегодняшнего дня были праздниками труда. С думой о Родине, о дальнейшем ее процветании готовились трудящиеся нашего города и района к нынешнему Ленинскому субботнику.

Коллективы локомотивного депо станции Сургут, рыбоконсервного комбината, монтажного управления Запсибэнергостроймонтажа, цеха добычи нефти и газа № 6 НГДУ Сургутнефть одними из первых поддержали почин коллективов Москвы. Их инициатива была одобрена бюро городского комитета партии. Решено отработать в этот день с наивысшей производительностью труда, в основном на сбереженных материалах и энергетических ресурсах.

Значение субботников для экономики страны возрастает из года в год. Только в нашем городе и районе, по предварительным данным, в нем примут участие около 180 тысяч человек. Будет выпущено продукции на 7,7 миллиона рублей,

произведено строительно-монтажных работ на 2,5 миллиона рублей, в фонд пятилетки перечислено заработной платы 500 тысяч рублей.

На большинстве предприятий созданы штабы по проведению субботника. Надо решительно отходить от практики работы аппаратов управлений на своих рабочих местах по наведению порядка в конторах, составлению всевозможных отчетов, неучастия в работе руководителей различных рангов. Ведь кому, как не руководителям предприятий, нужно возглавить всю работу, личным примером показать образцы коммунистического отношения к труду.

Сегодня партийные и хозяйственные руководители должны не только возглавить субботник, но и подвести его итоги. Отметить в «молниях», листовках или даже устно тех, кто внес наибольший вклад.

Итоги первого квартала года говорят о возросших темпах развития экономики края. Выполнены планы по добыче нефти и газа, выработке электроэнергии, вывозу древесины, товарообороту, выпуску товаров народного потребления. Вместе с тем, несколько предприятий, и в их числе заводы ЖБИ треста Запсибэнергожилстрой, кирпичный, строительно-монтажных конструкций, гормолазавод, допустили отставание. Именно для отстающих субботник может стать отправной точкой выхода из прорыва. Сделать его днем наивысшей производительности труда, закрепить успех в последующей работе — задача для этих коллективов сложная, но реальная, и к ней надо стремиться.

Очень важно, чтобы зерна инициативы и передового опыта, которые будут заложены в ходе проведения коммунистического субботника, дали хорошие всходы и были заботливо выпестованы. Сделать достижения праздника труда повседневной нормой — таковы обязательства многих трудовых коллективов сургутян. И надо создать все условия для того, чтобы они были широко подхвачены всеми тружениками и действительно стали нормой.

Уважаемые товарищи!

В июне состоится пленум городского комитета КПСС, который обсудит задачи партийной организации по наращиванию выпуска товаров народного потреб-

ления на предприятиях города и района в XII пятилетке.

Горком КПСС обращается к коммунистам, комсомольцам, всем трудящимся с просьбой

монтажных работ на 230 тысяч рублей. Заработанные средства в сумме 21 тысячи рублей строители подводных переходов перечислят в фонд пятилетки.

Н. ПЕРМИНОВА,
старший инженер
ОТиЗа треста.

НА ВАЖНЫХ СТРОЙКАХ

На строительстве многих подводных переходов трудятся сегодня коллективы подразделений треста Сургутподводтрубопроводстрой. Они ведут разработку траншей, монтаж дюке-

ров на пусковых объектах. Главными стройками треста в нынешнем году являются магистральные трубопроводы Ямбург—Тула-1, «Прогресс», газопровод-отвод к Сургутской ГРЭС-2.

Автомобилисты треста, труженики хозрасчетного участка, управленческий аппарат также участвуют в коммунистическом субботнике. В этот день предполагается выполнить строй-

● НАВСТРЕЧУ ВЫБОРАМ

Единодушие

Собрание трудового коллектива, арматурного цеха по выдвижению кандидата в депутаты открыл секретарь партийной организации завода крупнопанельного домостроения ДСК Главзапсибжилстроя А. Г. Поклад.

— Кандидата мы выдвигаем не впервые, — сказал он. — В прошлый созыв наш цех и завод в городском Совете представляла Любовь Васильевна Колотилова. И в этом году надо выдвинуть представителя нашего коллектива. А кого — решать вам.

Тихо стало в зале. Смущенно переглядывались молодые парни и девушки, гордые окантанным доверием. Ждали, кого же назовет коллектив. Можно бы и Любовь Васильевну, да не однажды слышали, как жаловалась Колотилова на занятость. Помоложе бы человека избрать на эту хлопотную работу, замечала она.

— Я предлагаю выдвинуть кандидатом в депутаты Нину Трофимовну Панову, — взял первым слово бригадир электросварщиков А. И. Павленко. — Знаю ее хорошо как человека исполнительного, любое поручение Нина Трофимовна выполняет на совесть.

Тех кандидатур не было. Люди поднимались с мест, чтобы высказать свое мнение о товарище. Попросили пройти на трибуну и Панову. Приехала Нина Трофимовна сюда два года назад, пришла в этот цех. Девчонка, а их трое, говорит, поднимать надо было. Пришлось овладеть новой профессией: она электросварщица контактной сварки. Потихоньку и с людьми сошлась. За них она крепко держится.

Депутатом Панова дважды избиралась в Курьинском сельском Совете Свердловской области. Была членом исполкома, замещала председателя, секретаря. Так что депутатские хлопоты ей знакомы.

Знакомы, да нелегки. Особенно сейчас, когда идет коренная ломка отжившего, идет перестройка. Нелегкая ноша ложится на плечи народного избранника. Но он, народ, поможет ей в многотрудных хлопотах.

Постараюсь, говорит, не подвести людей, если изберут. Единодушным было мнение коллектива и по выдвижению доверенных лиц. Избрали членов этой же бригады А. И. Павленко и Ю. П. Григорьева.

Присутствующий на собрании секретарь горкома КПСС В. Я. Русинов тепло поздравил Н. Т. Панову.

Г. КОНДРЯКОВА.

К сведению избирателей

15 апреля состоялись заседания городских избирательных комиссий по выборам в городской Совет народных депутатов и городской народный суд, которые рассмотрели вопросы организации работы комиссий в период подготовки к выборам. По всем вопросам, связанным с подготовкой и проведением выборов в городской Совет народных депутатов, можно обращаться по телефону 2-53-54, в городской народный суд — 2-29-14.

принять активное участие в подготовке пленума. Ваши конкретные предложения позволят более глубоко изучить потребности населения и возможности предприятий и организаций. Полученная информация будет использована для разработки программы выпуска товаров для народа. Большую помощь окажут ваши предложения и личные пожелания по созданию кооперативов и использованию индивидуальной трудовой деятельности по выпуску товаров народного потребления.

Обращаться: ГК КПСС, промышленно-транспортный отдел. Телефоны: 2-46-40, 2-24-60, 2-49-66, 2-53-42.

ГОРКОМ КПСС.

Где приобрести семена?

Сегодня на этот вопрос отвечает городское общество садоводов. Недавно в его адрес поступила партия семян овощных культур: капуста, лук, огурцы и томаты, перца, бобов, зеленных культур и т. д. Городское общество садоводов передало 440 килограммов семян для продажи через магазины горрыбкооп. Это 17-й магазин у универсама «Сургут» и не- большой ларек на городском рынке.

А. БЕЛОВА,

ТРУЖЕНИКИ ГОРОДА И РАЙОНА В ЭТИ ДНИ РАБОТАЮТ НАД ВЫПОЛНЕНИЕМ ЗАДАНИЙ II КВАРТАЛА. А ЧТО ДАЛИ ПЕРВЫЕ ТРИ МЕСЯЦА? ЧТО ДОСТИГНУТО, ГДЕ ДОПУЩЕНЫ ОШИБКИ И ПРОСЧЕТЫ? ЭТОМУ ПОСВЯЩЕН СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК НАШЕЙ ГАЗЕТЫ. В МАТЕРИАЛАХ КОТОРОГО СДЕЛАНА ПОПЫТКА ПРОАНАЛИЗИРОВАТЬ ПОЛОЖЕНИЕ ДЕЛ ПРЕЖДЕ ВСЕГО НА НЕКОТОРЫХ ОТСТАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ.

99,9 процента. По городу недоосвоено средств на 8,2 миллиона рублей, по району — сверх плана освоено 9,9 миллиона рублей.

По производственным объектам план выполнен на 97,9 процента, или недоосвоено средств на шесть миллионов рублей. По городу недоосвоено средств на 11,8 миллиона рублей, по району — сверх плана освоено 5,8 миллиона рублей.

Не справились с планом освоения капиталовложений в объекты производственного назначения застройщики: ГРЭС, объединение Сургутнефтегаз (95,9 процента по

ПОСТУПЬ ПЯТИЛЕТКИ

ИТОГИ ВЫПОЛНЕНИЯ ПЛАНА ЭКОНОМИЧЕСКОГО И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ГОРОДА И РАЙОНА ЗА ПЕРВЫЙ КВАРТАЛ 1987 ГОДА.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

План по производству продукции в целом выполнен на 100,9 процента, в том числе по городу — 100,2, по району — 102,5 процента. Объем производства по сравнению с первым кварталом прошлого года увеличился на 4,2 процента. По реализации продукции план первого квартала выполнен на 101,4 процента.

Не выполнили план по реализации: заводы ЖБИ треста Запсибэнергожилстрой, строительных материалов Сургутского ДСК, гормолзавод, ЖБИ Уралтрансстрома, строительных конструкций, рыбокомбинат. Отстающими предприятиями недоделано к плану товарной продукции на 3,2 миллиона рублей.

План выпуска товаров народного потребления выполнен на 99,5 процента. Недодано этих товаров на 68 тысяч рублей. Не справились с планом молокозавод, завод ЖБИ Уралтрансстрома, рыбокомбинат, промкомбинат, филиал Тобольской швейной фабрики.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

За первый квартал текущего года во всех хозяйствах надоено молока 12,074 центнера, реализовано на мясо скота и птицы в живом весе 3545 центнеров, в том числе птицы 475, получено яиц 3729 тысяч штук.

По сравнению с первым кварталом прошлого года закупки молока снизились на 46 процентов, скота и птицы закуплено больше на 75, мяса на два процента.

Потребительской кооперацией заготовлено боровой дичи 2485 штук, ягод (клюквы, брусники) 81,7 центнера, орехов 1,3 центнера, грибов пять центнеров, промысловой пушнины на 140,7 тысяч рублей.

КАПИТАЛЬНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

Ввод в действие основных фондов по государственному капитальным вложениям составил 86,9 процента к плану. Недоведено основных фондов на 45,2 миллиона рублей, по городу на 17, по району — на 28,2 миллиона рублей.

Не обеспечили выполнение плана производственное объединение Сургутнефтегаз, дирекция строящихся промпредприятий, электрические сети, Главтюменьтрубопроводстрой, объединенная дирекция строящихся предприятий (при плане 5669 тысяч рублей ввода нет), трест Сургутнефтегострой.

Квартальный план капитальных вложений выполнен в целом на

городу), УРС объединения Сургутнефтегаз, дирекция Главтюменьтрубопроводстрой, управление механизации № 2 Союзремонттрубопроводтехника (1,1 процента), объединенная дирекция строящихся предприятий (15,4 процента), электрические сети и другие.

На строительство жилых домов и объектов соцкультбыта было предусмотрено в первом квартале 48,2 миллиона рублей. Фактически использовано 53,8 миллиона рублей, план выполнен по городу и району. Построено жилых домов и общежитий общей полезной площадью 81,5 тысячи квадратных метров, в том числе в городе 62,6, в районе 18,9 тысячи, или больше плана на 20,4 тысячи квадратных метров.

По сравнению с первым кварталом прошлого года ввод жилых домов по городу и району увеличился на 5,4 тысячи квадратных метров.

Введено в действие детских садов по городу на 320 мест, по району — на 235 мест, план выполнен соответственно на 100 и 167,9 процента.

Не использованы капитальные вложения в строительство объектов торговли и общественного питания. По городу при плане 881 тысяча рублей освоено 836, или 94,9 к плану, по району при плане 691 освоено 231 тысяча, план выполнен на 33,4 процента.

ТОРГОВЛЯ

План розничного товарооборота, включая оборот общественного питания, торговыми организациями города и района выполнен на 100,9 процента. Сверх плана реализовано товаров в торговой сети на 1219 тысяч рублей.

Не справились с планом товарооборота УРС объединения Сургутнефтегаз по городу, орс продтоваров, контора общепита, орс СМП-330 — по району.

БЫТОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Объем бытовых услуг населению составил по городу 1976 тысяч рублей, по району — 274 тысячи, план выполнен соответственно на 95,1 и на 92,9 процента. Не выполнен план по таким видам услуг: как пошив обуви, ремонт телерадиоаппаратуры и сложнотехнической техники, фотографии, ритуальным услугам, баням и душам, ремонту жилья, строительству гаражей.

ГОРОДСКОЙ ИНФОРМАЦИОННО-ВЫЧИСЛИТЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ.

ГОРЬКИЕ СЛЕЗЫ ЗЕЛЕННОГО ЛУКА

Сегодня в городе с трудом купишь зеленый лук, а на складах он гниет.

В первом квартале подсобные хозяйства промышленных предприятий Сургута должны были сдать в реализацию 102 тонны зеленого лука. Однако горожане смогли купить только 65,7 тонны.

Выполнил свое задание по выращиванию зеленого лука лишь совхоз «Сургутский». В тепличном комбинате нефтяников получено 26,4 тонны этой остро необходимой северянам продукции. А вот другой крупнейший комбинат города — в совхозе «Северный», сдав 48 тонн зеленого лука, не

дотянул до плановой цифры в 50 тонн.

С пренебрежением отнеслись к заданию по выращиванию витаминного овоща в большинстве подсобных хозяйств промышленных предприятий: завода КПД ДСК, треста Сургуттрубопроводстрой, УТГЖУ. В последнем есть своя котель-

ная, но теплица не обеспечена теплом. Здесь даже умудрились рассадку заморозить.

Стоит отметить подсобное хозяйство геологов: впервые они взяли за выращивание лука, и успех им сопутствовал.

В теплицах начинается сбор огурцов. В «Сургутском» уже собрано с начала посевания плодов около 400 центнеров, 320 — в совхозе «Северном».

А. ФЕДОРОВА.



● НЕФТЯНЫЕ ГОРИЗОНТЫ СУРГУТА

Уверенно ведет добычу сырья в нынешнем году коллектив первого цеха НГДУ Сургутнефть. Например, только бригада, в которой трудится делегат XXVII съезда КПСС Н. А. Павлов, уже сейчас имеет на своем сверхплановом счету более трех тысяч тонн нефти.

На верхнем снимке молодой оператор, комсорг цеха Елена Алексеева и помощник мастера Александр Конобневский.

В одном цехе трудятся отец и сын Зиновьевы. За плечами Владимира Игнатьевича 22 года операторского стажа, работа его отмечена орденами Трудового Красного Знамени и Октябрьской Революции. По стопам отца идет Юрий, слесарь цеха. Хороший у молодого нефтяника пример для подражания.

Фото Л. Березницкого.

ЗАПРОГРАММИРОВАНО...

В МАЕ прошлого года газета опубликовала письма с завода строительных материалов ДСК Главзапсибжилстроя. Главным образом речь в них шла об азерите — новом пористом заполнителе, выпуск которого никак не могут освоить в специально построенном цехе предприятия. Проектировщики, ученые, предложившие промышленную технологию изготовления этого материала, допустили просчеты. Ошибки обошлись дорого. В течение почти трех лет новые мощности завода, принятые в эксплуатацию, простаивают. Проводятся бесконечные эксперименты, собираются представительные совещания, разрабатываются пространственные мероприятия, но сдвиги происходят медленно: цех на строительство которого затрачены миллионы рублей, отдачи не дает. И тем не менее предприятию доводится план, значительно превышающий его возмож-

ности. В верхних эшелонах по-прежнему учитывают выпуск азерита. Получается, что коллектив заведомо ставится в такие условия, когда он вынужден нести бремя отстающего. Так произошло и в нынешнем году. Коллектив получил задание выпустить 183 тысячи кубометров пористого заполнителя. Действующие мощности предприятия рассчитаны лишь на 112 тысяч кубометров. Этот показатель впервые за всю небольшую историю завода был достигнут в прошлом году.

Разумеется, что заводчан по меньшей мере обескуражило подобное планирование, как говорится, «от потолка». Во многие инстанции, включая и Миннефтегазстрой, обратились они с коллективным письмом, толково разъяснив необоснованность задания. Им пошли навстречу, уменьшив план на 40 тысяч кубометров. Но и эта сокращенная

цифра окажется невыполнимой. Нереальность плана доказал уже первый квартал: в течение него выпущено лишь 24 тысячи кубометров пористого заполнителя.

Коллектив завода принял обязательство произвести 120 тысяч кубометров пористых заполнителей, — говорит директор И. Ю. Гродницкий. — На большее рассчитывать нельзя. То оборудование, которое сейчас эксплуатируется, работает на пределе. Оно давно морально устарело. Капитальный ремонт, который был произведен два года назад, помог нам продержаться некоторое время. Заводу требуется реконструкция. Ведь со времени пуска его прошло более полутора десятков лет. И она начинается в мае.

Реконструкция коснется производства керамзитового гравия и азерита, обжиговых печей, сырьевой базы. Последняя из перечислен-

ЭКЗАМЕН ВЫДЕРЖАЛИ

Строго экзаменовала нынешняя зима строителей трубопроводов в Среднем Приобье. Почти два месяца зимнего строительного сезона, декабрь и январь, в которые они обычно выполняют основной объем государственной программы по обустройству месторождений, оказались малореультивными. Однако в феврале и марте трассовики Главтюменьтрубопроводстрой так сосредоточили свои усилия и резервы, что не только справились с планами, но и перевыполнили их.

В целом по главку выполнение программы ввода трубопроводов за первый квартал 1987 года составило 960,3 километра при задании 661,6. Многотысячный коллектив строителей справился с задачей по обустройству новых месторождений. При задании 20,6 километра им введено в эксплуатацию 152,2. Почти на 28 миллионов рублей перевыполнен план по общему объему строительно-монтажных работ, на 19,3 процента — рост производительности труда. Сверх установленной программы по главку введено в эксплуатацию 700 квадратных метров жилья.

Переход в 1987 году на договорные цены, структурная перестройка, проведенная в трестах и их подразделениях, стали основой тех результатов, к которым пришли предприятия в первом квартале.

Анализ экономической и финансовой деятельности треста Сургуттрубопроводстрой, его итоги — характерное свидетельство тому, что здесь за довольно короткий срок произошли ощутимые сдвиги в сторону улучшения работы.



Если по итогам прошлого года старейший трест города занимал предпоследнее место в таблице соревнующихся предприятий главка, то в первом квартале нынешнего он стал вторым лидером после треста Холмогортрубопроводстрой.

Программа ввода трубопроводов перевыполнена на 40 километров, на 12 миллионов рублей — объем строительно-монтажных работ, на 39,3 — рост производительности труда, перекрыто задание по прибыли.

Значительную долю в успехи предприятия внесли комплексные технологические потоки. По итогам еженедельного социалистического соревнования регулярно выходил в лидеры победитель Всесоюзного трудового соревнования 1986 года, первопроходец во внедрении новой формы организации труда на трассах обустройства месторождений КТП № 1, которым со дня его основания неизменно руководит А. Д. Ткаченко. Только за февраль и март потоком построено на Восточно-Сургутском промысле 53 километра трубопроводов. Он стал лидером социалистического соревнования среди потоков Главтюменьтрубопроводстрой в первом квартале. Хороших успехов добился и комплексный технологический поток № 3 из СУ-8.

С. КУТЕРГИНА.

— Все дело в поставках пластических сливок, из которых мы изготавливаем сметану. А это один из основных видов продукции, «делающих» план.

Директор молочного завода Н. Ф. Буровцев рассказывает, что до сих пор предприятие не получило дефицитное сырье, и долги продолжают расти. Однако сразу же выявился и другой момент, отрицательно сказывающийся на выполнении плана: так называемое питьевое молоко также идет с «недобором». В первом квартале его произвели, например, на 85 процентов. Спать нехватка сырья? Конечно же, нет: в любом магазине сегодня можно свободно купить сухое молоко. И вот это изобилие сырья и породило проблему совершенно иного рода — сбыта питьевого молока.

Несколько лет назад в городе сложилась напряженная ситуация с обеспечением молоком, связанная с нехваткой сырья для его производства. Но потом поставки сырья увеличились с 11 тысяч тонн до 19 тысяч, завод начал ежедневно выпускать по 60 тонн молока (кроме сметаны, творога, кефира). Вот тут-то и возникла проблема сбыта. Торговля, как показывают документы, выбирает немногим более половины этих 60 тонн — в лучшем случае 40. Как же так, спросит читатель, ведь не везде и не всегда я могу прийти в магазин и купить молоко? Действительно, даже у нефтяников и строителей в наиболее крупных торговых точках на вопрос: «Есть ли молоко?», вам не всегда ответят утвердительно. Что же говорить о городских окраинах!

Молоко — скоропортящаяся продукция, срок ее реализации всего лишь 36 часов, и осторожные работники прилавка берут лишь

ИЗБАВИТЬСЯ ОТ БЛАГОДУШИЯ

Городской молочный завод в первом квартале недодал продукции на 238 тысяч рублей. Прошлогодние показатели у предприятия хорошие — в основном за сто процентов. Однако и тогда за первую четверть года завод задолжал городу сотни тонн ценной продовольственной продукции. Правда, потом отставание было наверстано, но факт остается фактом: в зимние месяцы — и нынче, и в прошлом году — горожане недополучали молоко.

то количество продукции, в продаже которого они уверены. Ведь холодильные емкости невелики, всегда заполнены, вот и стоят молочные флаги прямо в коридорах магазинов. Только 26-й магазин нефтяного УРСА всегда хранит молоко в холодильниках.

Проблема взаимоотношений завода и торгующих организаций многогранна, и наиболее острая из них — возврат тары. У предприятия числится около семи тысяч флагов, однако львиная доля — пять тысяч — застряла в орсках. Та же картина и с бутылками. Звонки, напоминания, увещевания не возымели должного действия, пока однажды на заводе не решили применить штрафные санкции. Проще было бы, конечно, с самого начала заключить с орсками договор на возврат тары.

Есть еще одна причина невыполнения плана по реализации питьевого молока — это фасовка. Не всякому покупателю удобно прийти в магазин с молочным бидоном, возвращаясь с работы, многие хозяйки предпочитают взять в бутылках, пакетах. Между тем, доля фасованной продукции в общем объеме сокращается: с 23,1 процента в восьмидесяти пятим году до 20,3 процента в восьмидесяти шестом.

Демонтирована линия по фасовке молока в бумажные пакеты, а смонтированная года два назад по розливу в полиэтиленовые — бездействует. Оборудование по выпечке вафельных стаканчиков для мороженого пока что не завалило торговую сеть этим любимым лакомством детворы.

Никто из инженеров не бьет в колокола по поводу простоя смонтированного нового оборудования. Вряд ли летом будет в городе мороженое — морозильную камеру заполняют пластиковые сливки (поступают же они в конце концов). Зато зимой, в первом квартале, план по выпуску этого вида продукции выполнен на 144,5 процента.

Люди спрашивают уже не только молоко. Они забыли те времена, когда оно было дефицитом. Им подавай фасованную сметану, творог, мороженое, — говорит продавец единственного в городе магазина «Молоко» Т. М. Крейдун. По опыту работы знаю, что в бутылках молоко не остается на завтра, а вот во флагах — случается, и нередко.

Да, ассортимент молочной продукции скуден, и то, что коллектив завода не осваивает новые мощности, — одна из причин этого.

Претензии заводчан к работникам торгового и справедливы: и молоко они не выбирают полностью, предпочитают сметану, и тару не возвращают, и рекламу некоторым видам продукции не делают. Но те, в свою очередь, вправе упрекнуть завод за скудость ассортимента, отсутствие заинтересованности в том, чтобы продукция дошла до потребителя в наилучшем виде.

На предприятии скептически воспринимают идею централизованного, при котором завод станет хозяином положения. Рядом — хлебный завод, там трудно, но верно внедряется этот метод: ведется ежедневный учет заявок торгующих организаций, их реализации. Короче, если торговля не идет, вернее, слишком медленно поворачивается к заводу, то он сам делает встречные шаги.

Год назад к пищевым предприятиям был построен подъездной путь, от него нужно было отвести к каждому из них ветки, по которым железнодорожные вагоны с грузами подавались бы максимально близко к заводским территориям. Такую ветку построил пивзавод, взявшись за ее сооружение хлебопеки, а вот молочный все еще утрачивает документацию.

На двенадцатую пятилетку — вплоть до девяностого года — намечено провести реконструкцию и техническое перевооружение предприятия. Будет установлено новое, более производительное оборудование, реконструировано старое. Однако реконструкция не даст желаемых результатов, если на заводе не избавятся от старого отношения к делу, оставшегося еще с тех времен, когда орссы с протянутой рукой стояли у порога предприятия, наперебой разбирая выпущенную продукцию.

А. ЯРОШКО.

ОТСТАВАНИЕ

ных сегодня является сдерживающим звеном в дальнейшем наращивании выпуска пористых заполнителей. Планируется в конце следующего месяца окончить для полной реконструкции первую печь. Сейчас на предприятии накапливаются необходимые материалы для этих работ: подвозится огнеупорный кирпич, притоплены трубы. На заводе Волгоцеммаш в Тольятти размещены заказы на изготовление необходимого оборудования. Проект реконструкции подготовлен специалистами треста Оргтехстрой. Завершить ее намерены за полтора-два месяца. Она позволит увеличить выпуск материалов, которые используются для изготовления деталей крупнопанельного домостроения на 20—25 процентов. Это будет первый этап реконструкции, затем начнется другой. Кроме того, намечается расширение предприятия. На эти цели выде-

лено четыре миллиона рублей. Будут построены административно-бытовой корпус с лабораторией, столовой, здравпункт.

— Ну, а что же все-таки с цехом азерита? — интересуюсь у Игоря Юрьевича.

— Многие делается по пуску этого цеха, — говорит он. — Аналогов в стране не было. Когда велось его проектирование, существовали лишь опытные установки. Это и сказало на том, что были допущены недоработки. Недавно у нас снова побывали ученые и проектировщики. Проведена очередная серия опытов. Вышел приказ Министерства, в котором оговорена судьба этого производства. Чистый азерит, то есть в таком виде, в каком намечался выпуск, по всей вероятности, получен уже не будет. Месяц назад мы начали осваивать новую технологическую линию. Сами придумали компоненты пористого заполнителя, выда-

ем его понемногу. Но о стабильном производстве в этом цехе речь вести еще не приходится, так как действуем вслепую. Идем отученных и проектировщиков окончательных предложений. Думаем, что эта линия в какой-то мере выручит нас в то время, когда будет идти реконструкция первой печи. Из цеха керамзитового гравия сюда будут переведены бригады. Цех азерита наконец-то перестает быть тормозом, он начинает нам помогать, может работать в резервном режиме. Во время реконструкции технологическая линия будет испытана на сто процентов. Остановка оборудования в действующем цехе не должна отразиться на работе предприятия. Своим обязательством завод обязан выполнить.

ЕСЛИ сравнить итоги работы в первом квартале этого года с соответствующим периодом прошлого, то они выглядят лучше. Увеличились объемы реализации, выпуск чистой нормативной товарной продукции, выросла производитель-

ность труда. Некоторый шаг вперед сделан. Однако успокаиваться коллектив не должен. От деятельности этого предприятия в большой мере зависит работа завода крупнопанельного домостроения. Связь между ними неразрывная. Недодают продукцию одни — лихорадит партнеров. Поэтому вину с себя заводчане не снимают. Коллектив не до конца осознал свою задачу, не на высоте продолжают оставаться вспомогательные службы механика, энергетика. Они не всегда оперативно и качественно проводят текущий ремонт оборудования. Порой не находят сил и смелости руководство завода, чтобы провести профилактический ремонт, мирится с авралами.

В конце пятилетки завод крупнопанельного домостроения выйдет на высокий рубеж — пятьсот тысяч квадратных метров жилья в год. Увеличить свои мощности должны соответственно и другие промышленные предприятия ДСК, в том числе и завод строительных материалов.

Триста тысяч кубометров пористых заполнителей в год — к такой цифре должен прийти этот коллектив.

А сегодня завод — в отставании. Разрыв между планом, который доведен коллективу, и его реальными возможностями составляет 23 тысячи кубометров. Фактически это задание еще одного квартала. Чтобы выполнить его, надо удлинить год еще на три месяца. Однако особый календарь для заводчан не введен, живут и работают они по действующему. И значит, из разряда отстающих им нынче не выйти. Этот минус скажется и на итогах работы домостроительного комбината в целом. Поэтому руководству его нужно отстоять позицию коллектива, который не по своей воле оказался за чертой соревнующихся подразделений. Давно пора закончить с экспериментами, которые ведутся в цехе азерита. Завод — не лаборатория ученых, не испытательный полигон, его мощности должны приносить пользу.

З. СЕНЬКИНА.



С перевыполнением

Более чем на 130 тысяч рублей перекрыло квартальное задание строительно-монтажных работ пятидесятое управление треста Сургутгазстрой. Производительность труда в коллективе за этот период возросла на 7,6 процента, что также превышает плановый показатель.

Лучших результатов в социалистическом соревновании достигли коллективы бригад отделочников, возглавляемые членом окружного КПСС, заслуженным строителем РСФСР Л. И. Косолаповой, Л. Я. Бондаренко, и плиточников-мозаичников И. И. Романа.

В. ИВАНОВ.

ЗА УСПЕХ НАДО БОРОТЬСЯ

УРС объединения Сургутнефтегаз занимает солидное место среди торгующих организаций города. Неоднократно он выходил победителем в городском социалистическом соревновании, в том числе и по итогам

прошедшего года. А вот итоги первого квартала нынешнего оказались неутешительными. План товарооборота не выполнен, отставание составило 3 миллиона 100 тысяч рублей.

Выполнение плана товарооборота находится в прямой зависимости от взаимоотношений с покупателями. Формула здесь простая: продай — купи. Только вот вопрос в том, как продать? Для этого нужно использовать различные формы: выставки новинок, тематические ярмарки, покупательские конференции, выездную торговлю на предприятиях, в организациях, торговлю по заявкам. Форм существует много, важно уметь их применять конкретно, с учетом покупательского спроса, особенностей города. Четкая работа службы спроса — это тоже один из главных рычагов в механизме товарооборота. Именно этот рычаг, как правило, не срабатывает. Многие торгующие организации города привыкли работать по принципу: есть ходовой товар — будут покупатели. Именно так торгуют и предприятия УРСа. Весь прошедший год заявки в целом удовлетворялись неплохо, поступления были, и согласно выделенным фондам, и внефондовые. Так что, несмотря на устаревшую материально-техническую базу и привычные формы организации торговли, шла без особых затруднений. Коллективы УРСа не только справились с годовым планом, но и перевыполнили его.

Начало же 1987 года оказалось нелегким. При запланированном приросте плана товарооборота и слабом поступлении ходовых товаров от Тюменского областного управления по торговле потребовались четкое, ежедневное планирование, точные расчеты и гибкость. Нельзя сказать, что в УРСе не принималось никаких мер: многие магазины использовали все перечисленные формы торговли. Проводились

выставки-продажи, модели женской мужской и детской одежды демонстрировались перед началом киносеанса в клубах и Домах культуры, предприятия участвовали в ярмарке-базаре на празднике «Проводы русской зимы».

Например, на празднике проводов у строителей корабельники-продавцы неназойливо, доброжелательно и с выдумкой предлагали товар. Ну как тут не купишь те же булавки, пуговицы, заколки, сувениры, когда тебе их преподносят прямо в руки? Или наряды из того же ситца, умело сочетающиеся по расцветке? И торговали здесь до самого вечера. А у нефтяников, хотя и рассредоточена была торговля в различных местах (что само по себе неплохо), такого тесного контакта с покупателями не получилось, да и торговля закончилась раньше, чем хотелось бы.

Другой пример, из письма в редакцию: «Семья у нас небольшая — живем вдвоем с женой, оба пенсионеры. На неделю нам хватает два-четыре килограмма картофеля. Если взять мешок — хранить негде. Но в нашем магазине, в поселке Таежный, картофелем торгуют со двора. Очереди огромные, перебирать приходится самим — неудобно. Должен стоять за этим двумя килограммами полтора часа. Фасованного картофеля в магазине нет. Потеряешь время в одной очереди, затем идешь за оставшимися покупками в торговый зал — снова очередь. Вот и получается, что удобнее съездить в город, в другой магазин, где можно купить сеточку картофеля, не пачкая рук и не мучаясь в очередях». Комментарии, как говорится, излишни: покупателей не удовлетворя-

ет организация и культура торговли.

Одиночками порой чувствуют себя многие в большом, в общем-то неплохо оформленном магазине. Это относится к тем, кто сомневается, что и где купить, не может подобрать нужный товар. Вот здесь бы и вмешаться продавцу-консультанту, посоветовать. А часто ли мы получаем подобные советы? Нет, конечно.

Не следует забывать: тесный контакт с покупателем — залог успешной торговли. Многие же покидают магазин, так и не выбрав покупку. Теряется план, не удовлетворяется спрос, не получается хорошего настроения.

Вывод напрашивается простой: не следует настраиваться на дефицит, поступление товаров повышенного спроса. Авралы, устраиваемые в конце месяца, квартала, года, огромные очереди при этом — не лучшее средство в достижении высоких показателей. Лучше, если их вообще не будет, торговать нужно ритмично, равномерно и на высоком уровне.

Основа торговых отношений — дипломатия и новизна. Именно этого сейчас и не хватает УРСу, да и другим торговцам. Искать своего покупателя — дело не простое, но необходимое.

Что же касается вопроса своевременного и полного удовлетворения заявок на поставки товаров, взаимоотношений с поставщиками, областным управлением по торговле, координации и корректировке планов — это забота торговых, планово-экономических отделов, в том числе и соответствующих отделов горисполкома, имеющих достаточный штат и полномочия, которые, к сожалению, в полной мере не используются. Г. ТИМОФЕЕВА.



На лыжне—

ЮНЫЕ

НА ЛЫЖНОЙ БАЗЕ РАЙСОВЕТА ДСО «УРОЖАЙ» УЧАЩИЕ-Я ДЮСШ РАЙОНА ЗАКРЫЛИ ЗИМНИЙ СПОРТИВНЫЙ СЕЗОН. В ПРОГРАММЕ СОРЕВНОВАНИЙ БЫЛИ ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ГОНКИ И ЭСТАФЕТЫ.

У самых юных спортсменов на километровой дистанции лучшее время показали учащиеся второй Белоярской школы О. Вдовина и А. Голобоков, на двухкилометровой — В. Журавков и А. Лунегов из Барсова.

Интересно прошли эстафетные гонки. Победили команды младшей и средней возрастных групп Барсовской школы № 2, а у младших — лыжники первой школы из этого же поселка. Быстрее других прошли свои этапы Е. Кречетова, Т. Коракорскова, А. Петухов, И. Заброда, Р. Верисоцкий и О. Михайлов.

О. СИДОРОВА, завуч ДЮСШ района.

ОЧНОЕ ЗНАКОМСТВО

СПОРТ

В центре зала выступили команды. Главный судья А. Тоболов докладывает:

Участники первой спартакиады бригад-столицы Главтюменнефтегаза построены на парад...

Знакомые лица парней из бригад В. Сидорейко, А. Шукорова и... незнакомцы, приехавшие из Нефтеюганска, Нижневартовска, буровики мастеров Н. Цилибина — С. Кузьмина из Саратовнефтегаза.

Как вы настроились на встречу? — обрадуются к Геннадии Литвинову, помощнику бурового мастера Слюнина из управления буровых работ № 1 города Нефтеюганска.

На победу не рассчитываем, сургутские буровики не первый год соревнуются. Но и не собираемся в роли статистов быть...

С серьезными намерениями приехали бригады В. Казакова, Ф. Габдуллина, С. Помогайкина. И, как говорится, без разведки вступили в поединки на волейбольной и футбольной площадках, показывая силу и ловкость в перетягивании каната и подтягивании гири.

Неожиданности — хотя отбавляй. Бригада В. Казакова в упорной борьбе уступила в фи-

нале футболистам из аппарата УБР-2, буровики Н. Цилибина — С. Кузьмина замкнули тройку призеров по волейболу, парни Н. Слюнина вырвали «бронзу» на перетягивании каната...

В общекомандном зачете первой победительницей спартакиады стала комсомольско-молодежная бригада А. Шукорова. Короткий экспресс-комментарий дает помощник буровика Н. Смолин:

Конечно же, довольны результатом. Как-никак обошли сильные команды аппарата управления, Сидорейко. Жаль, что на соревнованиях было очень мало болельщиков. Видно, где-то не сработали организаторы. И потом, подобные турниры надо бы строить по принципу культурно-спортивного праздника. Почему бы между перерывами соревнований не выступить танцорам, вокально-инструментальным ансамблем, агитбригадам? Не повредила бы и торговля сувенирами, спортивной обувью, одеждой.

Перед расставанием участники спартакиады сфотографировались на память.

А. ТАЙМ.

АДРЕСОВАНО СТРОИТЕЛЯМ

В книжные магазины города и поселков района поступил аннотированный тематический план выпуска литературы на 1988 год издательства «Стройиздат».

Широко представлены в плане книги серий «Курсом ускорения научно-технического прогресса», «Наука — строительному производству», «Экономия топлива и электроэнергии».

В подраздел «Теоретические основы строительства. Расчет и проектирование строительных конструкций» включены работы по строительной механике, проектированию и расчету конструкций, по геодезии в строительстве, начертательной геометрии и строительному чер-

чению, фундаментостроению и механике грунтов.

«Строительные материалы и изделия. Заводское изготовление строительных конструкций» — по этой тематике включены книги по производству и применению эффективных материалов, использованию вторичных ресурсов, снижению материальной экономии.

Передовой опыт строительства и реконструкции действующих предприятий, прогрессивные методы монтажа, вопросы охраны труда в строительстве освещаются в книгах, помещенных в подразделе «Технология строительства».

В подраздел «Архитектура» включены книги по теории и истории

архитектуры, проектированию гражданских, промышленных и сельскохозяйственных зданий и сооружений. Тема «Градостроительство» включает издания по планировке и застройке населенных мест, транспорту в градостроительстве.

На книги «Стройиздата» можно оформить предварительный заказ в любом из книжных магазинов города, в рабочих поселках района.

Л. КРАСНОПЕРОВА, товаровед Сургутского отделения книготорга.

Зам. редактора Г. А. ГАРЕЕВА.

СПРАВКИ

ГОРОДСКОЕ БЮРО ПО ТРУДОУСТРОЙСТВУ (ПР. ДЗЕРЖИНСКОГО, 3) ПРИГЛАШАЕТ НА РАБОТУ:

по извещению № 244 — квалифицированных портных по пошиву легкого платья и верхней одежды, надомников, имеющих право на раскрой, учеников в ателье «Железнодорожник»;

по извещению № 158 — слесарей-наладчиков технологического оборудования 5 разряда, электриков, слесарей КИПиА. Одиноком предоставляется общежитие;

по извещению № 90 — поваров, кухонных рабо-

чих, техников на буровые, операторов по исследованию скважин, операторов котельных установок на буровые, электриков буровых, машинистов ППУ, плотников, рабочих по охране базы. Принимаются лица, имеющие жилье и прописку в г. Сургуте, одиноким женщинам предоставляется место в общежитии;

по извещению № 242 — товаровед по овощам и таре, бухгалтера, кладовщика склада консервированной продукции, кондитера 4 разряда, повара 4 разряда, заведующую производством, продавцов продтоваров, заведующую столовой, грузчика, кладовщика столовой;

по извещению № 186 — водителей с открытыми категориями, капитана на теплоход «Ярославец», шлифовщика, экскаваторщика на экскаватор ЭО-3311 «Г»;

Совхоз «Северный» ОБЪЯВЛЯЕТ конкурс на замещение вакантной должности директора совхоза «Северный».

МЕНЯЮ:

двухкомнатную квартиру (50 кв. метров в трехквартирном доме) в с. Кинель-Черкассы Куйбышевской обл. на двухкомнатную (2, 3, 4 этажи) в г. Сургуте. Обращаться: ул. Республики, 90, кв. 129 (в любое время);

трехкомнатную квартиру мостпроекта улучшенной планировки на двух- и однокомнатную. Обращаться: ул. Островского, 26; кв. 47;

однокомнатную благоустроенную квартиру в г. Сургуте на равноценную в г. Кургане. Обращаться: ул. Островского, 22, кв. 63.

СУ-22 треста Сургутнефтепроект реализует по безналичному расчету следующие материалы: сапоги резиновые, ботинки, рукавицы меховые, подушки, одеяла шерстяные, полушерстяные, непромокаемые полога, халаты хлопчатобумажные. Обращаться по адресу: ул. 30 лет Победы, 19, тел. 6-62-11, бухгалтерия СУ-22.

ВНИМАНИЮ ПОКУПАТЕЛЕЙ!

Магазин № 15 «Хозтовары» орс по торговле промышленными товарами УРСа производственного объединения Сургутнефтегаз производит реализацию строительных товаров за наличный расчет и по чекам гострудоберкаса на деревообрабатывающем заводе по адресу: Нулевой причал, проезд автобусами № 1, 4, 5 до остановок «Дом пионеров». Место нахождения продавца — диспетчерская ДОЗ.

Вы можете приобрести: пиломатериал обрезной и необрезной из хвойных и лиственных пород, доску для пола, дверной блок двойной, горбыль деловой хвойной.

ный, парниковые рамы, наличники, плинтус, штапик. День отпуска строительных материалов — среда, с 10 до 14 часов.

ВНИМАНИЮ ВСЕХ ОРГАНИЗАЦИЙ И НАСЕЛЕНИЯ г. СУРГУТА И РАЙОНА! С 22 по 26 апреля 1987 года в районе г. Сургута на реке Обь с 1442 по 1487 км Обь-Иртышское речное пароходство совместно с представителями Финляндии планирует провести испытание работы ледокола «Капитан Мошкин» в ледовых условиях. Необходимо всем соблюдать меры безопасности при движении по ледовым трассам на реке Обь.

НАШ АДРЕС: 626400, г. Сургут-17, ул. Маяковского, 9 (СУ-7 треста Газмонтажавтоматика). ТЕЛЕФОНЫ: редактор — 2-25-64, зам. редактора, отдел писем — 2-47-68, ответственный секретарь, отдел строительства, промышленности — 6-60-92, отдел партийной жизни — 6-67-57, отдел нефти, газа и геологии — 2-35-51, бухгалтерия — 6-69-02, директор типографии — 2-32-21, технолог — 2-52-69, бухгалтерия типографии — 2-52-08. Газета печатается офсетным способом.

Газета выходит ежедневно, кроме воскресенья и понедельника.